



## SURAT TUGAS

Nomor: 260 /FAI/KU/2023

Pimpinan Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Prof. Dr. HAMKA dengan ini memberikan tugas kepada:


Nama : **Nur Melinda Lestari, S.E.I. MH.**  
Hari/Tanggal : 01 Juli s.d. 31 Oktober 2023  
Waktu : 08.00 WIB s.d. selesai  
Tugas :  
1. Memberi pembekalan Praktik Kerja Lapangan mahasiswa Program Studi Perbankan Syariah.  
2. Memberi arahan dan bimbingan dalam penyusunan laporan Praktik Kerja Lapangan kepada Mahasiswa Program Studi Perbankan Syariah.  
3. Memberi nilai pada laporan yang dibuat oleh mahasiswa Program Studi Perbankan Syariah.

NO	NIM	NAMA	TEMPAT PKL
1	2007025016	Zahra Aryani	BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah
2	2007025031	Suci Restu Nurfadillah	BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah
3	2007025034	Wening Pamulatsih	BSI KC Jakarta Mayestik
4	2007025039	Virginia Indriani Haryadi	BSI KC Jakarta Pondok Indah
5	2007025042	Cintya Putri Samarta	BSI KC Jakarta Pondok Indah
6	2007025044	Lembayung Nan Fitri	BSI KC Jakarta Mayestik

Ketentuan : Setelah melaksanakan tugas, wajib melaporkan hasilnya kepada Dekan

Demikian tugas ini diberikan untuk dilaksanakan dengan sebaik-baiknya sebagai Amanah dan ibadah kepada Allah Subhanahu Wata'ala.

Jakarta, 11 Muharram 1445 H  
29 Juli 2023 M

Dekan  
  
Ai Fatimah Nur-Fuad, Lc., M.Si., MA., Ph.D.

**Tembusan:**

Yth. Ka. Tata Usaha u.p Kasubag Keuangan  
Fakultas Agama Islam UHAMKA

**Terkreditasi Institusi BAN-PT dengan Peringkat Unggul**

Visi : Universitas utama yang menghasilkan lulusan unggul dalam kecerdasan spiritual, intelektual, emosional, dan sosial

**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG JAKARTA PONDOK INDAH**



**OLEH:**

**Cintya Putri Samarta**

**2007025042**

**Dosen Pembimbing:**

**Nur Melinda Lestari SE.I, MH**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
TAHUN 2024 M / 1445 H**

**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG JAKARTA PONDOK INDAH**



**OLEH:**

**Cintya Putri Samarta**

**2007025042**

**Dosen Pembimbing:**

**Nur Melinda Lestari SE.I, MH**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
TAHUN 2024 M / 1445 H**



## **SURAT PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan :

Nama Mahasiswa :  
NIM :  
Telah Lulus Sejumlah : \_\_\_\_\_ 130 \_\_\_\_\_ SKS

Sehingga telah memenuhi syarat akademis untuk melaksanakan Mata Kuliah Praktik Kerja Lapangan.

Jakarta,  
Ketua Program Studi Perbankan Syariah

Mitra Sami Gultom, M.E.I



## **KATA PENGANTAR**

*Bismillahirrahmaanirrahiim*

*Assalamualaikum warahmatullahi wabarakatuh*

Puji syukur penulis ucapkan kehadiran Allah SWT yang telah memberikan berbagai macam nikmat, baik itu berupa kesehatan, ilmu serta keberkahan dan juga kelancaran dalam melakukan segala aktivitas. Shalawat serta salam semogasenantiasia tcurahkan kepada junjungan besar kita, yaitu Nabi Muhammad SAW yang telah menunjukkan kepada kita jalan yang lurus berupa ajaran agama islam yang sempurna dan menjadi anugerah serta rahmat bagi seluruh alam semesta.

Berkat rahmat Allah SWT, penulis dapat menyelesaikan Laporan Praktik Kerja Lapangan ini. Tujuan dibuatnya Laporan Praktik Kerja Lapangan ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat dalam mengikuti syarat - syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata (S1) Perbankan Syariah serta untuk melatih mahasiswa/mahasiswi membiasakan diri untuk membaca dan memahami keadaan lingkungan di dalam lembaga perusahaan jasa.

Dalam Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL), penulis menjelaskan gambaran besar praktik kerja di Bank Syariah tempat penulis melakukan Praktik Kerja Lapangan yaitu Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Pondok Indah, menjabarkan sejarah singkat Bank Syariah Indonesia, produk - produk Bank Syariah Indonesia, akad - akad yang digunakan di Bank Syariah Indonesia serta penulis juga menjelaskan hal-hal yang telah penulis lakukan dan dapatkan selama menjalani Praktik Kerja Lapangan terhitung mulai tanggal 14 Juli 2023 s/d 14 Oktober 2023.

Alhamdulillah, berkat dukungan dari semua pihak penulis dapat menyelesaikan penyusunan Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini. Penulis ucapkan banyak terimakasih kepada keluarga besar Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah yang sudah memberikan kesempatan kepada penulis untuk melakukan Praktik Kerja Lapangan (PKL) selama tiga bulan. Terimakasih penulis ucapkan kepada dosen pembimbing yaitu Ibunda Nur Melinda Lestari, M.H yang sudah membimbing dan memberikan motivasi selama kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL) berlangsung

hingga terselesaikannya Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini.

Demikian Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini semoga pembaca dapat mengambil informasi serta manfaat dari laporan ini dan juga memberikan pengetahuan dan wawasan yang luas bagi penulis dan pembaca. Terlepas dari itu semua penulis menyadari masih terdapat banyak kekurangan dalam menyusun laporan yang penulis buat. Mungkin dari segi bahasa, susunan kalimat atau hal lain yang tidak penulis sadari. Oleh karenanya penulis sangat mengharapkan kritik dan saran sebagai sarana perbaikan karya ilmiah yang lebih baik.

*Wassalamualaikum warahmatullahi wabarakatuh*

Jakarta, 2023

Cintya Putri Samarta



## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>4</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>6</b>
<b>A. Latar Belakang.....</b>	<b>1</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
<b>B. Tujuan dan Manfaat PKL.....</b>	<b>3</b>
<b>C. Target Praktik Kerja Lapangan (PKL).....</b>	<b>4</b>
<b>D. Profil Tempat dan Waktu Pelaksanaan PKL.....</b>	<b>5</b>
<b>E. Fasilitas yang Didapatkan .....</b>	<b>5</b>
<b>BAB II.....</b>	<b>8</b>
<b>GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL .....</b>	<b>8</b>
<b>A. Sejarah Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>8</b>
<b>B. Visi Misi .....</b>	<b>9</b>
<b>C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia.....</b>	<b>10</b>
<b>D. Profil Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>11</b>
<b>E. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>11</b>
<b>F. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah .....</b>	<b>12</b>
<b>G. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>13</b>
<b>H. Keunggulan Bank Syariah .....</b>	<b>25</b>
<b>I. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>26</b>
<b>J. Produk Pembiayaan Mikro Syariah Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>28</b>
<b>K. Produk Pembiayaan Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>30</b>
<b>L. Layanan Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>33</b>
<b>M. Akad-Akad Bank Syariah .....</b>	<b>37</b>
<b>BAB III.....</b>	<b>42</b>
<b>HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>42</b>
<b>A. Kegiatan Harian PKL.....</b>	<b>42</b>
<b>B. Job Description.....</b>	<b>56</b>
<b>BAB IV PENUTUP .....</b>	<b>60</b>

**A. Kesimpulan ..... 60**  
**B. Saran ..... 60**

# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **A. Latar Belakang**

Dalam UU No.21 Tahun 2008 mengenai Perbankan Syariah mengemukakan pengertian perbankan syariah yaitu segala sesuatu yang menyangkut bank syariah dan unit usaha syariah, mencakup kelembagaan, mencakup kegiatan usaha, serta tata cara dan proses di dalam melaksanakan kegiatan usahanya. Bank Syariah adalah bank yang menjalankan kegiatan usahanya dengan didasarkan pada prinsip syariah dan menurut jenisnya bank syariah terdiri dari BUS (Bank Umum Syariah), UUS (Unit Usaha Syariah) dan BPRS (Bank Pembiayaan Rakyat Syariah). Bank syariah memiliki tiga fungsi utama yaitu pertama menghimpun dana dari masyarakat dalam bentuk titipan dan investasi, kedua menyalurkan dana kepada masyarakat yang membutuhkan dana dari bank, dan ketiga, memberikan pelayanan dalam bentuk jasa perbankan syariah

Perbankan syariah sebagai bagian dari perbankan nasional telah menjadi motor penggerak perekonomian nasional. Berkembangnya bank syariah di Indonesia dimulai pada tahun 1992 dengan berdirinya Bank Muamalat Indonesia. Bank Muamalat Indonesia (BMI) adalah bank syariah pertama yang berdiri pada tahun 1991 dan mulai beroperasi pada tahun 1992. Perbankan syariah adalah salah satu bank yang mampu bertahan pada masa krisis moneter yang pernah di alami oleh Indonesia pada tahun 1998 telah menginspirasi tumbuh pesatnya perbankan syariah.

Perbankan Syariah mengalami pertumbuhan yang demikian pesat dan permintaan sumber daya perbankan syariah terus meningkat dari tahun ke tahun. Bank syariah merupakan salah satu produk perbankan yang berlandaskan sistem perekonomian Islam. Sistem ekonomi Islam atau syariah sekarang ini sedang banyak diperbincangkan di Indonesia.

Perbankan syariah akan semakin tinggi lagi pertumbuhannya apabila

masyarakat mempunyai permintaan dan antusias yang tinggi dikarenakan faktor peningkatan pemahaman dan pengetahuan tentang Bank Syariah, disamping faktor penyebab lainnya. Oleh karena itu, upaya untuk meningkatkan pengetahuan masyarakat tentang Bank Syariah menjadi isu strategis dalam pengembangan Bank Syariah di masa yang akan datang.

Peranan perbankan sangatlah besar dalam memajukan perekonomian suatu negara dalam rangka mewujudkan struktur perekonomian yang semakin berimbang. Oleh sebab itu, Visi Program Studi Perbankan Syariah FAI UHAMKA yaitu “Menjadi Program Studi teladan dalam bidang kajian dan pengembangan ekonomi Islam, khususnya Perbankan Syariah yang menghasilkan ilmuwan dan praktisi yang profesional, bermoral dan mampu bersaing di era globalisasi”. Kompetensi Perbankan Syariah memiliki 3 kompetensi yaitu kompetensi utama, kompetensi pendukung dan kompetensi soft-skill.

Untuk mendukung kompetensi tersebut dibutuhkan banyak praktik, diantaranya Praktik Kerja Lapangan (PKL) di lembaga keuangan syariah. Praktik Kerja Lapangan Lembaga Keuangan Syariah ialah pelaksanaan teori kompetensi akademik menurut program studi disuatu lembaga keuangan syariah yang membutuhkan Sumber Daya Insani (SDI) dengan lingkup kompetensi yang relevan dengan pekerjaan yang dimiliki industri keuangan syariah tempat PKL dilaksanakan. Praktik Kerja Lapangan merupakan mata kuliah yang memiliki bobot SKS untuk melakukan pengamatan langsung di lembaga keuangan syariah seperti asuransi syariah, pegadaian syariah dan lainnya guna melengkapi kompetensi yang telah diperoleh mahasiswa selama perkuliahan. Perlu adanya suatu Pedoman Praktik Kerja Lapangan sehingga pihak- pihak terkait (Mahasiswa, Fakultas dan Instansi) dapat berinteraksi dengan baik dalam melaksanakan tugas dan tanggung jawabnya masing-masing.

Harapan penulis semoga dengan melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini mendapatkan pengetahuan baru dan pengalaman kerja

sebagai modal awal untuk dunia kerja sebenarnya.

## **B. Tujuan dan Manfaat PKL**

### 1. Tujuan Praktik Kerja Lapangan (PKL)

Berdasarkan latar belakang di atas maka tujuan PKL yang dilakukan oleh penulis adalah sebagai berikut:

- a. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk menerapkan ilmu yang telah didapat selama dibangku kuliah dan dapat mengaplikasikannya dalam bentuk praktik kerja lapangan (PKL).
- b. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk Membandingkan antara teori tentang perbankan syariah yang telah dipelajari selama perkuliahan dengan praktik perbankan syariah di lapangan.
- c. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk Mengenalkan dan membiasakan diri terhadap suasana kerja sebenarnya sehingga dapat membangun etos kerja yang baik, serta sebagai upaya untuk memperluas cakrawala wawasan kerja
- d. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk mendapatkan pembelajaran dan pengalaman serta keterampilan yang dibutuhkan di dalam perbankan syariah
- e. Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat dalam mengikuti syarat-syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata (S1) Perbankan Syariah
- f. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk melaksanakan kewajiban SKS yang ada pada mahasiswa semester 7

## 2. Manfaat Praktik Kerja Lapangan (PKL)

Secara langsung maupun tidak langsung banyak manfaat yang penulis dapatkan selama melakukan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL), diantaranya yaitu :

### a. Bagi Mahasiswa

- a) Mahasiswa dapat mengetahui dunia kerja yang nyata serta dapat mengaplikasikan ilmu yang didapatkan selama kuliah dan dunia kerja
- b) Mahasiswa dapat memiliki rasa tanggungjawab serta melatih keterampilan, kesadaran diri dan kreatifitas selama Praktik Kerja Lapangan (PKL)
- c) Mahasiswa dapat mengetahui apa saja yang harus disiapkan nantinya dalam dunia kerja dan mempersiapkan lebih matang.

### b. Bagi Fakultas

Terjalannya kerja sama dan silaturahmi antara pihak Bank dengan Fakultas Agama Islam khususnya Program Studi Perbankan Syariah

### c. Bagi Dunia Akademik

Laporan kegiatan PKL ini diharapkan dapat menambah pengetahuan, wawasan, kontribusi serta referensi yang lebih mendalam bagi dunia akademik untuk mengetahui tentang perbankan syariah.

### d. Bagi Bank

Sebagai media promosi kepada dunia akademisi mengenai profil lembaga, serta produk dan jasa yang ditawarkan. Selain itu, media kerjasama dengan universitas-universitas yang memenuhi kriteria dalam hal perekrutan sumber daya insani yang dibutuhkan bank Syariah

## C. Target Praktik Kerja Lapangan (PKL)

3. Dapat mengetahui dengan sistem operasional yang terjadi pada Bank Syariah

4. Dapat mengetahui kinerja dalam setiap divisi atau bagian yang ada di Bank Syariah.
5. Dapat menambah wawasan keterampilan profesionalitas dalam duniakerja sesungguhnya.
6. Dapat menjalin silaturahmi dan kerja sama dengan pegawai Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Pondok Indah
7. Setelah selesai melakukan PKL, diharapkan penulis mempunyai pengalaman dan pembelajaran serta perbandingan antara materi yang sudah dipelajari dengan pengaplikasian secara real yang terjadi di bank syariah.

#### **D. Profil Tempat dan Waktu Pelaksanaan PKL**

Nama Tempat PKL : Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Pondok Indah

Alamat Tempat PKL : Komp. Ruko Pondok Indah Kav. II No.11 Blok UA,

Jl.Taman Duta I Sektor II, Jakarta Selatan.

Telp : (021) 7662029, 7662030

Media Sosial : Website, [www.bankbsi.co.id/www.bsimobile.co.id](http://www.bankbsi.co.id/www.bsimobile.co.id)

Call Center, 14040

Official WhatsApp 081584114040

Facebook, Bank Syariah Indonesia

Twitter @bankbsi\_id / @bsihelp

Instagram, @banksyariahindonesia

/@lifewithbsi /@bsimobile

Tanggal Berdiri : Tanggal resmi berdiri Bank Syariah Indonesia Kantor

Cabang Pondok Indah pada 1 Februari 2021 atau 19

Jumadil Akhir 1442 H.

Jenis Usaha : Lembaga Keuangan Syariah

Waktu Pelaksanaan : 14 Juli 2023 s.d. 14 Oktober 202

#### **E. Fasilitas yang Didapatkan**

Selama Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah, penulis mendapatkan berbagai fasilitas

diantaranya:

1. Tempat untuk bekerja (kursi, meja, komputer, mesin *printer*, dan mesin *fotocopy*),
2. Ruang meeting tempat bekerja dan menunggu ketika belum ada tugas,
3. *Pantry*, Air minum di dispenser (Dingin, Normal dan Panas),
4. Tempat parkir untuk motor,
5. Toilet,
6. Mushola,
7. Surat keterangan Praktik Kerja Lapangan (PKL),
8. Insentif selama 3 bulan,
9. Konsultasi ketika sudah tidak Praktik Kerja Lapangan (PKL).





## **BAB II**

### **GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL**

#### **A. Sejarah Bank Syariah Indonesia**

Industri keuangan syariah memiliki potensi untuk menjadi yang terdepan di Indonesia sebagai negara dengan penduduk muslim terbesar di dunia. Kesadaran masyarakat terhadap halal matter terus meningkat serta dukungan stakeholder yang kuat adalah faktor penting dalam pengembangan ekosistem industri halal di Indonesia. Termasuk di dalamnya adalah Bank Syariah.

PT. Bank Syariah Indonesia adalah perusahaan yang bergerak di bidang perbankan dan lembaga keuangan syariah. Ini juga merupakan perusahaan BUMN. PT. Bank Syariah Indonesia ini merupakan perusahaan yang baru bergabung dari Bank Syariah BUMN, bank syariah yang tergabung dalam merger di PT. Bank Syariah Indonesia ini yang dilakukan oleh Menteri Erick Thohir, bank-bank syariah yang ikut merger dalam usulan Menteri BUMN ini yang terdiri dari 3 bank syariah yaitu Bank Syariah BNI, Bank Syariah BRI, dan Bank Syariah Mandiri. Rencana mergernya bank syariah sudah direncanakan pada tahun 2020, dalam pandangan Menteri BUMN bahwa bank-bank syariah yang dimiliki di Indonesia ini tidak cukup memiliki potensi daya saing yang kuat dengan bank konvensional. (Bank Syariah Indonesia, 2021)

Dengan menggabungkan bank-bank syariah dari sejumlah bank syariah menjadi satu diharapkan untuk dapat bersaing dengan bank syariah atau non syariah lainnya. Diresmikannya pada tanggal 1 Februari 2021, yaitu 19 Jumadil Akhir 1442 H, melangsungkan 3 merger Bank Syariah BUMN yang langsung diresmikan oleh Presiden Joko Widodo yang diadakan di Istana Negara. Harapan dilakukannya merger 3 Bank Syariah ini oleh pemerintah yang bertujuan untuk dapat membangkitkan perekonomian nasional dengan lembaga keuangan yang baru untuk masyarakat.

Bank Syariah Indonesia memainkan peran penting dalam industri halal di Indonesia sebagai fasilitator dari semua kegiatan ekonomi. Penggabungan ketiga bank syariah tersebut merupakan upaya untuk membangun Bank Syariah yang menjadi kebanggaan masyarakat, yang berpotensi menjadi sumber baru pembangunan ekonomi nasional dan berkontribusi pada kesejahteraan masyarakat luas. Munculnya Bank Syariah Indonesia mencerminkan wajah modern, universal perbankan syariah di Indonesia, yang sangat baik untuk semua alam (Rahmatan Lil 'Aalamiin).

Dengan hal ini Potensi BSI untuk terus berkembang dan menjadi bagian dari kelompok bank syariah terkemuka di tingkat global sangat terbuka. Selain itu kinerja yang tumbuh positif, dukungan iklim bahwa pemerintah Indonesia memiliki misi lahirnya ekosistem industri halal dan memiliki bank syariah nasional yang besar serta kuat, fakta bahwa Indonesia sebagai negara dengan penduduk muslim terbesar di dunia ikut membuka peluang serta bukan hanya mampu memainkan peran penting sebagai fasilitator pada seluruh aktivitas ekonomi dalam ekosistem industri halal, tetapi juga sebuah ikhtiar mewujudkan harapan Negeri dan kehadiran BSI menjadi sangat penting untuk Indonesia.

## **B. Visi Misi**

### **A. Visi Bank Syariah Indonesia**

“Top 10 Global Islamic Bank “

Menciptakan bank syariah yang masuk ke dalam 10 Besar menurut kapitalisasi pasar secara global dalam waktu 5 tahun ke depan.

### **B. Misi Bank Syariah Indonesia**

- a. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia.

Melayani >20 juta nasabah dan menjadi top 5 bank berdasarkan asset (500+T) dan nilai buku 50 T di tahun 2025.

- b. Menjadi bank besar yang memberikan nilai terbaik bagi para pemegang saham.

Top 5 bank yang paling profitable di Indonesia (ROE 18%) dan valuasi

kuat (PB>2).

- c. Menjadi perusahaan pilihan dan kebanggaan para talenta terbaik Indonesia.

Perusahaan dengan nilai yang kuat dan memberdayakan masyarakat serta berkomitmen pada pengembangan karyawan dengan budaya berbasis kinerja.

### C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia

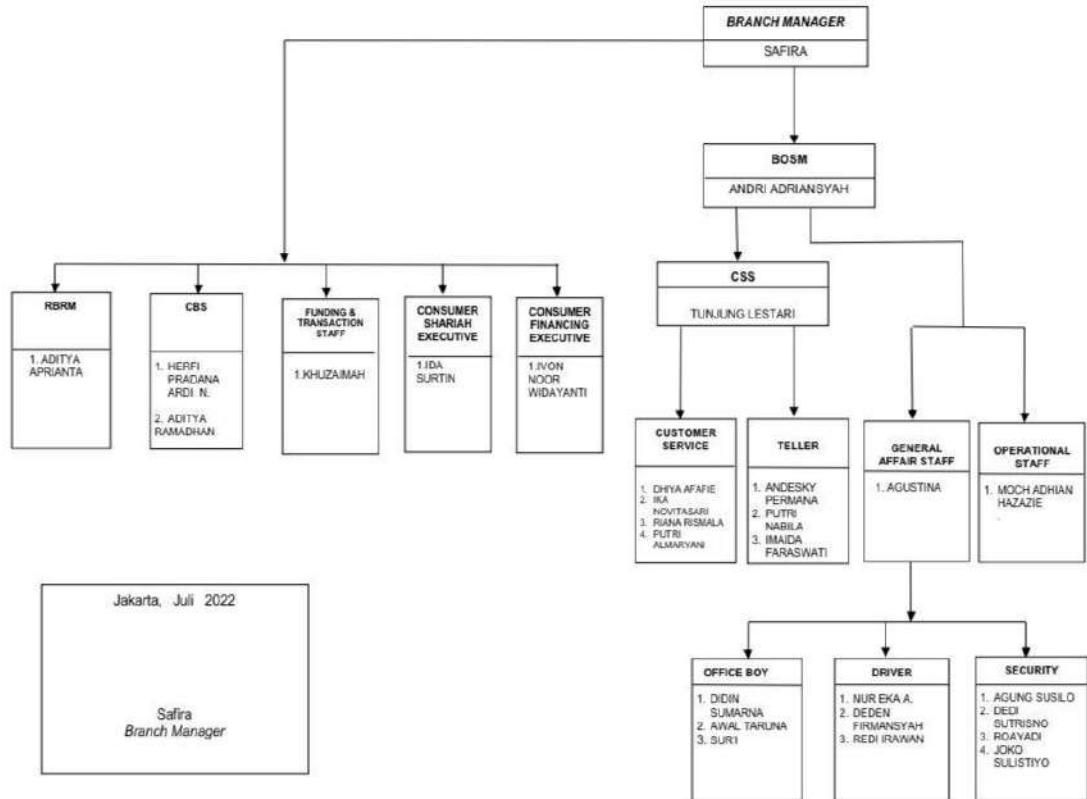
Untuk mewujudkan visi dan misi tersebut, Bank Syariah Indonesia menciptakan suatu konsep yang mencerminkan dari lingkungan budaya mereka. Konsep ini dinamakan AKHLAK yang diantaranya:

No	Core Values	Key Behaviors
1.	Amanah : Memegang teguh kepercayaan yang diberikan	a. Bertanggung jawab atas keputusan dan Tindakan dilakukan; b. Memenuhi janji dan komitmen; c. Berpegang teguh kepada nilai moral dan etika.
2.	Kompeten; Terus belajar dan mengembangkan kapabilitas	a. Meningkatkan kompetensi diri untuk menjawab tantangan yang selalu berubah; b. Membantu orang lain belajar; c. Menyelesaikan tugas dengan kualitas yang baik.
3.	Harmonis; Saling peduli dan menghargai perbedaan.	a. Menghargai setiap orang apapun latar belakangnya; b. Suka menolong orang lain; c. Membangun lingkungan kerja yang kondusif.
4.	Loyal; Berdedikasi dan mengutamakan kepentingan Bangsa dan Negara.	a. Menjaga nama baik sesama karyawan, Pimpinan, BUMN, dan Negara; b. Rela berkorban untuk mencapai tujuan yang lebih besar; c. Patuh kepada pimpinan sepanjang tidak bertentangan dengan hukum dan etika.
5.	Adaptif; Terus berinovasi dan antusias dalam menggerakkan ataupun menghadapi perubahan.	a. Cepat menyesuaikan diri untuk menjadi lebih baik; b. Terus menerus melakukan perbaikan mengikuti perkembangan teknologi; c. Bertindak proaktif.



## F. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah

STRUKTUR ORGANISASI BANK SYARIAH INDONESIA CABANG PONDOK INDAH  
PER JUNI 2023



## **G. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia**

Bank Syariah Indonesia memiliki dua kategori produk, yaitu produk pendanaan dan produk investasi. Di masing-masing produk memiliki tujuan dan keuntungan tersendiri, untuk lebih jelasnya akan penulis uraikan sebagai berikut:

### **A. Produk pendanaan**

#### **1. BSI Tabungan Valas**

Tabungan dengan pilihan akad wadiah yah dhamanah atau mudharabah muthlaqah dalam mata uang dollar yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat atau sesuai ketentuan bank.

##### **a. Keunggulan:**

- 1) Dana (USD) aman dan tersedia setiap saat
- 2) Online di seluruh cabang Bank Syariah Indonesia
- 3) Bebas biaya administrasi bulanan

##### **b. Tarif dan Biaya**

- 1) Setoran awal minimum USD 50
- 2) Saldo minimum USD 50
- 3) Biaya penutupan rekening USD 5
- 4) Biaya administrasi gratis

##### **c. Syarat dan ketentuan umum: syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP**

##### **d. Cara pengajuan: pembukaan melalui cabang**

#### **2. BSI Tabungan Haji Indones**

Tabungan perencanaan haji dan umroh yang berlaku untuk seluruh usia berdasarkan prinsip syariah dengan pilihan akad wadiah yah dhamanah atau mudharabah muthlaqah. tabungan ini dilengkapi fasilitas kartu atm dan fasilitas e-banking apabila telah terdaftar di siskohat (mendapat porsi).

##### **a. Keunggulan:**

Setelah nasabah daftar porsi haji dilengkapi dengan BSI debit haji Indonesia

sebagai kartu atm dengan menggunakan provider visa

- 1) E-banking (BSI mobile dan BSI net banking)
- 2) Pilihan notifikasi melalui sms, email dan whatsapp
- 3) Bebas biaya administrasi
- 4) Membantu perencanaan ibadah haji dan umroh

b. Syarat dan Ketentuan:

- 1) Perorangan usia 17 tahun ke atas atau sudah menikah.
- 2) Kartu Identitas Diri (KTP).
- 3) NPWP (nasabah yang tidak menyampaikan NPWP wajib mengisisurat pernyataan (terlampir)).
- 4) Mengisi dan menandatangani formulir pembukaan rekening secaralengkap dan benar

c. Tarif dan biaya: Bebas biaya administrasi bulanan

3. BSI Tabungan Junior

Tabungan yang diperuntukkan bagi anak-anak dan pelajar yang berusia di bawah 17 tahun untuk mendorong budaya menabung sejak dini.

a. Keunggulan:

- 1) Mendapatkan bonus
- 2) Bebas biaya administrasi bulanan
- 3) Nama anak tertera pada buku tabungan dan ATM atas nama anak

b. Tarif dan biaya:

- 1) Setoran Awal Minimal Rp100.000
- 2) Saldo Minimal Rp25.000
- 3) Biaya administrasi gratis

c. Syarat dan ketentuan umum:

- 1) Perorangan Warga Negara Indonesia (WNI) dengan status siswa PAUD/TK/SD/SMP/SMA/Madrasah (MI, MTS, MA)



atausederajat.

2) Berusia dibawah 17 tahun dan belum memiliki KTP

#### 4. BSI Tabungan Mahasiswa

Tabungan dengan akad wadiah dari para mahasiswa perguruan tinggi negeri/perguruan tinggi swasta (PTN/PTS) atau pegawai atau anggota atau perusahaan atau lembaga atau assosiasi atau organisasi profesi yang bekerja sama dengan bank.

##### a. Keunggulan:

- 1) Kartu atm/debit co-branding tipe debit gpn/debit dengan logo instansi terkait yang berfungsi sebagai kartu atm/debit dan kartu identitas instansi terkait
- 2) Mendapatkan bonus bagi hasil
- 3) Mendapatkan fasilitas kartu atm/debit, mobile banking, internet banking dan notifikasi transaksi.

##### b. Tarif dan Biaya:

- 1) Saldo minimum dan biaya administrasi sesuai Perjanjian Kerja Sama (PKS)
- 2) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
- 3) Biaya ganti buku rusak/hilang Rp 5.000

##### c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP secara kolektif oleh Instansi

##### d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang.

#### 5. BSI Tabungan *Payroll*

Tabungan khusus merupakan produk turunan dari tabungan wadiah/mudharabah reguler yang dikhususkan untuk nasabah payroll dan nasabah migran.

##### a. Keunggulan:

- 1) Kartu atm/debit co-branding tipe debit gpn/debit dengan logo

instansi terkait yang berfungsi sebagai kartu atm/debit dan kartu identitas instansi terkait

- 2) Mendapatkan bagi hasil yang kompetitif
- 3) Mendapatkan fasilitas kartu atm/debit, mobile banking, internet banking dan notifikasi transaksi

b. Tarif dan biaya:

- 1) Saldo minimum dan biaya administrasi sesuai Perjanjian Kerja Sama (PKS)
- 2) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
- 3) Biaya ganti buku rusak/hilang Rp 5.000

c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP secara kolektif oleh Instansi

6. BSI Tabungan Pendidikan

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan pendidikan dengan sistem autodebet dan mendapat perlindungan asuransi.

a. Keunggulan:

- 1) Mendapat bagi hasil yang kompetitif setara deposito konter
- 2) Mendapat perlindungan asuransi syariah sampai dengan 120 kali setoran bulanan dan pembayaran sisa setoran untuk masa yang belum dijalani
- 3) Gratis biaya administrasi bulanan

b. Tarif dan biaya:

- 1) Setoran bulanan minimal Rp 100.000 dan maksimal Rp 10.000.000
- 2) Biaya administrasi gratis dan Biaya penutupan rekening:
- 3) Sebelum jatuh tempo Rp 100.000, Setelah jatuh tempo gratis

c. Syarat dan ketentuan umum:

- 1) Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP

2) Sudah mempunyai rekening (tabungan/ giro) sebagai rekening induk

d. Cara pengajuan:

Pembukaan rekening melalui T24 dan exa dicabang dan pembukaan rekening melalui webform, eform sedang dalam pengembangan

## 7. BSI Tabungan Pensiun

Tabungan dengan pilihan akad wadiah yad dhamanah atau mudharabah muthlaqah diperuntukan bagi nasabah perorangan yang terdaftar di lembaga pengelola pensiun yang telah bekerjasama dengan bank.

a. Keunggulan:

- 1) Kemudahan syarat pembukaan rekening
- 2) Mendapatkan fasilitas e-banking yaitu bsi mobile
- 3) BSI debit co-branding taspen yang berfungsi sebagai kartu atm dan debit

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal minimum Rp 50.000
- 2) Saldo minimum Rp 50.000
- 3) Biaya administrasi Rp 6000
- 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000

c. Syarat dan ketentuan umum: KTP, NPWP dan SK pensiun

d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang dan reservasi secara online melalui eform dan webform

## 8. BSI Tabungan Rencana

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan keuangannya dengan sistem autodebet dan gratis perlindungan asuransi.

a. Keunggulan:

- 1) Mendapat kepastian pencapaian target dana
  - 2) Bagi hasil yang kompetitif hampir setara deposito nisbah papan
  - 3) Gratis perlindungan asuransi syariah (premi dibayar bank)
  - 4) Sistem autodebet sehingga lebih disiplin dalam menabung
  - 5) Gratis biaya administrasi bulanan
- b. Tarif dan biaya:
- 1) Target dana minimal. Rp1.200.000 dan maximal. Rp1.500.000.000
  - 2) Setoran bulanan minimal Rp100.000.000 (kelipatan Rp50.000)
  - 3) Biaya administrasi gratis
- c. Syarat dan ketentuan umum: Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP dan udah mempunyai rekening (tabungan/giro) sebagai rekening induk
- d. Cara pengajuan: Mendapatkan bonus sesuai dengan kebijakan bank, bebas biaya administrasi bulanan dan dapat dibuka melalui agen laku pandai

#### 9. BSI Tabungan Smart

Basic saving account dengan akad wadiah yad dhamanah merupakan literasi dari ojk dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

- a. Keunggulan:
- 1) Mendapatkan bonus sesuai dengan kebijakan bank
  - 2) Bebas biaya administrasi bulanan
  - 3) Dapat dibuka melalui agen laku pandai
- b. Tarif dan Biaya:
- 1) Setoran awal Rp5.000
  - 2) Saldo minimum tidak dibatasi
  - 3) Saldo maximal Rp20.000.000

- 4) Batas maksimal transaksis bulanan Rp 5.000.000
- c. Syarat dan ketentuan umum:
- 1) KTP, NPWP dan belum memiliki rekening dibank
  - 2) Memiliki no.handphone yang aktif yang akan digunakan untuk melakukan transaksi
- d. Cara pengajuan: Mendapatkan bonus sesuai dengan kebijakan bank, bebas biaya administrasi bulanan dan dapat dibuka melalui agen laku pandai

#### 10. BSI TabunganKu

Tabungan dengan akad wadiah yad dhamanah untuk perorangan dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

- a. Keunggulan:
- 1) Kemudahan syarat pembukaan rekening
  - 2) Mendapatkan fasilitas e-banking yaitu bsi mobile, bsi net banking dan notifikasi transaksi
  - 3) Mendapatkan BSI debit yang berfungsi sebagai kartu atm dan debit
  - 4) Empat kemudahan penyaluran zakat
- b. Tarif dan Biaya:
- 1) Setoran awal minimum Rp 20.000,
  - 2) Biaya administrasi gratis
  - 3) Biaya penutupan rekening Rp 20.000,-
  - 4) Biaya penggantian buku karena rusak & hilang gratis
  - 5) Biaya pemeliharaan kartu (bila ada) Rp 2.000,-
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP
- d. Cara Pengajuan:
- 1) Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang
  - 2) reservasi secara online melalui webform

#### 11. BSI Tabungan Efek Syariah

Tabungan efek syariah dengan akad mudharabah muthlaqah merupakan rekening dana nasabah (RDN) yang diperuntukan untuk nasabah perorangan untuk penyelesaian transaksi efek di pasar modal

- a. Keunggulan:
  - 1) Tidak ada biaya administrasi
  - 2) Tidak ada setoran minimum
  - 3) Tidak ada saldo minimum
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Mata uang IDR
  - 2) Biaya administrasi bulanan tidak dikenakan biaya
  - 3) Setoran awal tidak dikenakan
  - 4) Saldo minimum tidak dikenakan
  - 5) Biaya dormant account tidak dikenakan
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP, NPWP, mengisi formulir dan surat kuasa serta surat pernyataan
- d. Cara pengajuan: Request pembukaan rekening dilakukan oleh perusahaan efek

## 12. BSI Tabungan Easy Wadiah

Tabungan dalam mata uang rupiah berdasarkan prinsip wadiah yad dhamanah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

- a. Keunggulan:
  - 1) Bebas biaya administrasi bulanan.
  - 2) Gratis biaya tarik tunai di seluruh atm bank mandiri.
  - 3) Bebas biaya transaksi di seluruh edc bank mandiri, semua edc bank di indonesia dan edc berjaringan prima.
  - 4) Kemudahan transaksi dengan mobile banking dan net banking.
  - 5) Kartu atm yang dapat digunakan di seluruh atm bsm, bank mandiri, atm bersama, atm prima, atm link, dan atm berlogo visa.

- 6) Dapat dibuka melalui pembukaan rekening online.
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Setoran awal Rp 100.000 (perorangan) & Rp 1.000.000 (non-perorangan)
  - 2) Setoran minimum berikutnya Rp 50.000 (via teller) dan Rp 1 (via e-channel)
  - 3) Saldo minimum Rp 50.000
  - 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
  - 5) Biaya administrasi gratis
  - 6) Biaya ganti kartu hilang/rusak Rp 25.000
  - 7) Fasilitas kartu debit gpn dan visa
  - 8) Biaya dormant account Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum: Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP

### 13. BSI Tabungan Bisnis

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah dalam mata uang rupiah yang dapat memudahkan transaksi segmen wiraswasta dengan limit transaksi harian yang lebih besar dan fitur free biaya rtgs, transfer skn & setoran kliring masuk melalui teller dan net banking.

- a. Keunggulan:
  - 1) Gratis biaya transfer rtgs & skn via teller dan net banking (min saldo sebelum transaksi 10.000.000)
  - 2) Gratis biaya titipan kliring via teller (min saldo sebelum transaksi 10.000.000)\
  - 3) Limit transaksi bisnis
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Setoran awal Rp 1.000.000
  - 2) Saldo minimal harian Rp10.000 dan saldo minimal bulanan Rp10.000.000
  - 3) Biaya adm Rp 10.000 jika rata-rata saldo bulanan di bawah

Rp10.000.000

4) Biaya penutupan rekening Rp 50.000

5) Biaya penggantian buku hilang Rp 5.000

c. Syarat dan ketentuan umum:

1) Perorangan: KTP & NPWP

2) Non perorangan sesuai badan hukum

d. Cara Pengajuan:

1) Pembukaan rekening melalui t24 dan exa di cabang

2) Pembukaan rekening melalui burekol, web form dan e-form

(sedang dalam pengembangan)

#### 14. BSI Tabungan Easy Mudharabah

Tabungan dalam mata uang rupiah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

a. Keunggulan:

1) Gratis biaya tarik tunai di seluruh atm bsm & atm bank mandiri

2) Bebas biaya transaksi di seluruh edc bank mandiri, semua edc bank di indonesia dan edc berjaringan prima.

3) Kemudahan transaksi dengan mobile banking dan net banking

4) Kartu atm yang dapat digunakan di seluruh atm bsm, bank mandiri, atm bersama, atm prima, atm link, dan atm berlogo visa.

5) Dapat dibuka melalui pembukaan rekening online.

b. Tarif dan biaya:

1) Setoran awal Rp 100.000 (perorangan) & Rp 1.000.000 (non-perorangan)

2) Setoran minimum berikutnya Rp 50.000 (via teller) & Rp 1 (via e-channel)

3) Saldo minimum Rp 50.000



- 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
  - 5) Biaya administrasi Rp 10.000
  - 6) Biaya ganti kartu hilang/rusak Rp 25.000
  - 7) Fasilitas kartu debit gpn & visa
  - 8) Biaya dormant account Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum:
- 1) Syarat pembukaan rekening yaitu KTP & NPWP
  - 2) Pembukaan rekening melalui cabang, mandiri syariah mobile dan website
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui cabang, mandiri syariah mobile dan website

## B. Produk Investasi

### a) Deposito Rupiah

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditujukan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang rupiah. tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

#### a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif.
- 2) Fasilitas ARO (Automatic Roll Over) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan.

#### b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal mulai Rp 2.000.000
- 2) Biaya break deposito Rp 25.000
- 3) Biaya penggantian bilyet rusak RP 10.000

#### c. Syarat dan ketentuan:

- 1) Perorangan: KTP dan NPWP
  - 2) Non Perorangan: Sesuai badan hukum
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan EXA (perorangan) di cabang dan pembukaan rekening melalui exa (non perorangan) sedang dalam pengembangan
- b) BSI Deposito Valas

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditujukan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang USD. Tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan

a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif
- 2) Fasilitas ARO (Automatic Roll Over) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal USD Rp 1000
- 2) Biaya break deposito USD Rp 10
- 3) Biaya penggantian bilyet rusak RP 10.000

c. Syarat dan ketentuan:

- 1) Perorangan: KTP, NPWP, PASPOR, KITAS, KITAP
- 2) Non Perorangan: Sesuai Badan Hukum

c) Deposito Rupiah

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditujukan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang rupiah. tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif.
  - 2) Fasilitas ARO (Automatic Roll Over) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
  - 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan.
- b. Tarif dan Biaya:
- 1) Setoran awal mulai Rp 2.000.000
  - 2) Biaya break deposito Rp 25.000
  - 3) Biaya penggantian bilyet rusak Rp 10.000
- c. Syarat dan ketentuan:
- 1) Perorangan: KTP dan NPWP
  - 2) Non Perorangan: Sesuai badan hukum
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan EXA (perorangan) di cabang dan pembukaan rekening melalui exa (non perorangan) sedang dalam pengembangan

## **H. Keunggulan Bank Syariah**

- a. Bank syariah Indonesia memiliki produk kartu kredit yaitu, hasanah card yang tentunya menggunakan prinsip syariah dan bank syariah Indonesia adalah bank pertama yang mempunyai produk kartu kredit.
- b. Tidak ada bunga, sebab menurut syariah Islam bunga dikatakan sebagai riba yang hukumnya haram.
- c. Manfaat bagi hasil digunakan sebagai pengganti bunga, sehingga dalam pelaksanaannya tidak melanggar norma syariah Islam.
- d. Pemberian benefit dari bagi hasil tergantung dan disesuaikan dengan kebijakan bank penyelenggara. Besarannya bisa saja fluktuatif karena dipengaruhi oleh kondisi bank.
- e. Tidak ada biaya admin bulanan  
 Dengan tidak adanya biaya admin tiap bulan nya, tidak perlu khawatir memikirkan beban biaya bulanan. Dengan menabung tabungan easy

wadiah dan menggunakan kartu atm silver itu sudah bebas dari biaya admin.

f. Adanya aplikasi mobile banking.

Dengan adanya aplikasi mobile banking, transaksi pun jadi lebih mudah dan cepat. Kalau ingin membuka rekening cukup dari mobile banking ini dan tinggal ke cabang untuk mengambil buku tabungan dan ATM

## **I. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia**

### **A. Pembiayaan rekening koran syariah**

Pembiayaan Rekening Koran Syariah (PRKS) adalah suatu bentuk fasilitas pembiayaan modal kerja yang bersifat revolving melalui prinsip bagi hasil secara musyarakah dengan Line Facility dan penarikan dananya dapat dilakukan sewaktu-waktu melalui penggunaan rekening koran/giro berdasarkan kebutuhan usaha nasabah yang telah disepakati.

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Penarikan dapat dilakukan setiap saat.
- b. Bagi hasil dihitung dari saldo rata - rata (sesuai penggunaan dana)
- c. Membantu mengatur cashflow harian

Syarat dan ketentuan adalah:

- a. Membuka Rekening Giro Aktif.
- b. Membuka Rekening PRKS

### **B. Pembiayaan Modal Kerja**

Pembiayaan Modal Kerja adalah fasilitas pembiayaan yang diberikan kepada perorangan, badan usaha maupun badan hukum untuk kebutuhan modal kerja. Membiayai kebutuhan nasabah dalam hal kebutuhan modal kerja baik untuk modal kerja pembiayaan jangka berulang, tetap langsung dan tetap angsuran. asilitas pembiayaan jangka menengah dan jangka

panjang untuk pengadaan barang - barang modal (perluasan, pendirian proyek baru maupun refinancing).

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Membantu Anda dalam memenuhi kebutuhan modal kerja jangka pendek
- b. Membantu Anda dalam mengatur arus kas yang lebih baik
- c. Mempermudah Anda dalam menata usahakan transaksi rutin / harian.

#### C. Pembiayaan Investasi

Pembiayaan investasi syariah merupakan pembiayaan untuk tujuan investasi tempat usaha, modal usaha atau sarana produksi lainnya sesuai dengan prinsip syariah. Pembiayaan investasi syariah memiliki alternatif skema pembiayaan diantaranya jual beli (murabahah) dan leasing syariah (IMBT).

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Jangka waktu sesuai dengan kebutuhan Nasabah.
- b. Dapat menggunakan valuta IDR dan USD.
- c. Pencairan atas dasar prestasi

Syarat dan ketentuan adalah:

- a. Menyerahkan dokumen legalitas usaha
- b. Menyerahkan laporan keuangan
- c. Menyerahkan copy rekening Bank 6 Bulan terakhir
- d. Menyerahkan data objek pembiayaan

#### D. Refinancing

Fasilitas Pembiayaan untuk mendapatkan dana fresh money atas aset/objek eksisting Calon Nasabah untuk kebutuhan Akuisisi Asset, Take Over dan Kebutuhan investasi lainnya, Syarat ketentuan dan biaya sesuai dengan

ketentuan yang berlaku. Keunggulannya :

- a. Berdasarkan prinsip syariah dengan akad murabahah, musyarakah mutanaqisah dan ijarah muntahiyya bittamlik sesuai dengan kebutuhan dan karakteristik investasi
- b. Pembiayaan tersedia dalam Rupiah dan mata uang lainnya
- c. Jangka waktu minimum 12 bulan dan maksimum sesuai dengan kebutuhan nasabah

#### E. Multifinance

Fasilitas yang diberikan Bank Syariah Indonesia Tbk berupa pembiayaan kepada multifinance dengan pola channeling atau executing dengan biaya sesuai price yang berlaku.

Keunggulannya :

- a. Membantu memenuhi kebutuhan modal kerja dengan pilihan skema beragam.
- b. Membantu mengembangkan bisnis dengan price yang kompetitif

Syarat dan ketentuan :

- a. Perusahaan Multifinance merupakan Badan Hukum Perseroan Terbatas (PT);
- b. Memiliki izin usaha sebagai perusahaan pembiayaan dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK).
- c. Terdaftar sebagai anggota asosiasi yang menaungi Perusahaan di Indonesia.

#### J. Produk Pembiayaan Mikro Syariah Bank Syariah Indonesia

Pembiayaan mikro syariah adalah penyediaan uang atau tagihan yang dapat dipersamakan dengan itu, berdasarkan persetujuan atau kesepakatan antara bank dengan pihak lain yang mewajibkan pihak yang dibiayai untuk mengembalikan uang atau tagihan tersebut setelah jangka waktu tertentu dengan imbalan atau bagi hasil

Dalam BSI terdapat beberapa produk pembiayaan mikro antara lain:

A. BSI KUR Super Mikro

KUR Super Mikro merupakan program pembiayaan untuk UMKM sebagai pemenuhan kebutuhan modal kerja dan investasi. Plafon pembiayaan BSI Kredit Usaha Rakyat Super Mikro dipatok maksimum Rp 10 juta dan bebas biaya administrasi. Pengajuan pembiayaan bisa melalui kantor cabang terdekat dan aplikasi salam digital.

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Proses mudah dan cepat
- b. Bebas biaya provisi dan administrasi
- c. Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- d. Angsuran ringan

B. BSI KUR Mikro

BSI KUR Mikro adalah Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond diatas Rp. 10 Juta s.d Rp. 50 Juta. Pengajuan pembiayaan bisa melalui kantor cabang terdekat dan aplikasi salam digital. Keunggulan produk ini adalah:

- a. Proses mudah dan cepat
- b. Bebas biaya provisi dan administrasi
- c. Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- d. Angsuran ringan

C. BSI KUR Kecil

BSI KUR Kecil adalah Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal

kerja dan investasi dengan plafond diatas Rp. 50 Juta s.d Rp. 500 Juta. Pengajuan pembiayaan bisa melalui kantor cabang terdekat dan aplikasi salam digital.

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Proses mudah dan cepat
- b. Bebas biaya provisi dan administrasi
- c. Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- d. Angsuran ringan

#### **K. Poduk Pembiayaan Bank Syariah Indonesia**

Pembiayaan syariah berarti lembaga pembiayaan selaku Shahibul Maal menaruh kepercayaan kepada seseorang untuk melaksanakan amanah yang diberikan. Dana tersebut harus digunakan dengan benar, adil, dan saling menguntungkan bagi kedua belah pihak. Dalam Bank Syariah Indonesia (BSI) terdapat beberapa produk pembiayaan antara lain:

##### **A. BSI Griya**

BSI Griya memberikan pelayanan pembiayaan kepemilikan rumah untuk ragam kebutuhan antara lain pembelian rumah baru/ rumah second /ruko/rukan/apartemen, pembelian kavling siap bangun, pembangunan/renovasi rumah, ambil alih pembiayaan dari bank lain(Take Over), refinancing untuk pemenuhan kebutuhan nasabah Keunggulan produk ini adalah:

- a. Angsuran tetap dan terencana
- b. Pengajuan pembiayaan rumah lebih mudah dan cepat secara online
- c. Biaya ringan dengan skema layanan syariah yang pastikan setiap biaya sesuai tujuannya.

##### **B. BSI Mitraguna Berkah**



Pembiayaan Multiguna Berkah memang merupakan salah satu produk pembiayaan multijasa syariah (islamic financing) yang dikeluarkan oleh PT Bank Syariah Indonesia (BSI). Skema yang digunakan untuk mengucurkan pembiayaan ini adalah skema MMQ (Musyarakah Mutanaqishah) dengan introduksi akad bai' (jual beli) di dalamnya.

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Limit Pembiayaan Dokter s.d Rp. 2 Miliar, Pegawai s.d Rp 1.5 Miliar
- b. Tenor s.d 15 tahun \*
- c. Proses mudah dan cepat
- d. Angsuran Ringan dan Tetap
- e. Payroll BSI

#### C. BSI Umrah

Fasilitas pembiayaan konsumtif untuk memenuhi kebutuhan pembelian Jasa Paket Perjalanan Ibadah Umroh melalui Bank yang telah bekerja sama dengan Travel Agent sesuai dengan prinsip syariah.

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Dapat membiayai perjalanan ibadah umroh bersama keluarga
- b. Umrah menggunakan travel pilihan
- c. Maksimum Pembiayaan s/d 200 juta

#### D. BSI KPR Sejahtera

BSI KPR Sejahtera merupakan bentuk partisipasi dalam mendukung dan menjalankan program nasional Fasilitas Likuiditas Pembiayaan Perumahan (FLPP) untuk membantu masyarakat agar dapat memiliki rumah dan BSI membantu dalam koridor sesuai prinsip syariah.

Keunggulan produk ini adalah:

- a. Harga jual ringan
- b. Angsuran tetap

c. Sesuai prinsip syariah

#### E. BSI OTO

Layanan pembiayaan kepemilikan kendaraan (mobil baru, mobil bekas dan motor baru) dengan cara mudah dan angsuran tetap

Keunggulan produk:

- a. Sesuai Prinsip Syariah
- b. Proses mudah dan cepat
- c. Tenor pembiayaan sd 7 tahun
- d. Fasilitas autodebet dari tabungan
- e. Pricing kompetitif
- f. Angsuran tetap hingga jatuh tempo
- g. Jaringan layanan yang luas

#### F. BSI Pensiun Berkah

Pembiayaan yang diberikan kepada para penerima manfaat pensiun bulanan, diantaranya sbb: Pensiunan ASN & Pensiunan Janda ASN, Pensiunan BUMN/BUMD, Pensiunan & Pensiunan Janda ASN/PNS yang belum memasuki TMT Pensiun namun telah menerima SK Pensiun.

Keunggulan produk:

- a. Limit Pembiayaan s.d Rp 350 Juta.
- b. Tenor Panjang s.d 15 tahun.
- c. Angsuran Ringan dan Tetap.
- d. Mewujudkan beragam kebutuhan

#### G. BSI Mitra Beragun Emas (Non Qardh)

Pembiayaan untuk tujuan konsumtif maupun produktif yang menggunakan akad Murabahah/ Musyarakah Mutanaqishah/ Ijarah dengan agunan berupa

emas yang diikat dengan akad rahn, dimana emas yang diagunkan disimpan oleh Bank selama jangka waktu tertentu.

Keunggulan produk: Bisa mendapatkan pembiayaan dengan agunan emas

#### 9. Bilateral Financing

Layanan pemberian fasilitas pembiayaan/financing dalam valuta rupiah atau valuta asing untuk kebutuhan modal kerja jangka pendek maupun untuk tujuan lainnya kepada lembaga keuangan bank dan atau non bank.

#### 10. BSI Cash Collateral

Fasilitas pembiayaan yang dijamin dengan agunan likuid, yaitu dijamin dengan Simpanan dalam bentuk Deposito, Giro, atau Tabungan.

Keunggulan produk:

- a. Kemudahan proses
- b. Maksimal pembiayaan s/d 90% dari nilai simpanan

### **L. Layanan Bank Syariah Indonesia**

Bank Syariah Indonesia memberikan pelayanan yang lengkap dalam satu atap untuk memenuhi bermacam-macam kebutuhan nasabah dari berbagai segmen, antara lain:

#### A. BSI Mobile

BSI Mobile adalah salah satu saluran distribusi yang dimiliki oleh Bank Syariah Indonesia untuk mengakses rekening yang dimiliki nasabah dengan menggunakan teknologi 3G/4G dan WIFI melalui smartphone. Fitur: Info rekening (informasi saldo, mutasi, dan informasi portofolio). BSI Mobile menemani nasabah 24 jam dan membuat segalanya menjadi lebih seimbang secara finansial, spiritual dan sosial.

Keunggulan layanan ini adalah:

- a. Lebih mudah atur keuangan mulai saat ini dengan berbagai fitur finansial BSI Mobile seperti transaksi terjadwal, manajemen kartu dan masih banyak lagi fitur menarik lainnya
- b. Layanan islami seperti fitur lokasi masjid, waktu shalat, dan arah kiblat membuat ibadah lebih mudah
- c. Berbagi dengan orang terdekat sekarang lebih mudah di BSI Mobile melalui fitur berbagi-ziswaf

#### B. BSI Net

BSI Net adalah salah satu fitur yang dapat dinikmati oleh nasabah Bank Syariah Indonesia. Fitur ini memudahkan nasabah dalam melakukan pembayaran dan transaksi bisnis menggunakan web BSI.

Keunggulan layanan ini adalah:

- a. Kemudahan monitoring transaksi yang dimaksud memberikan fitur kepada nasabah untuk melakukan cetak mutasi rekening hingga 2 Tahun
- b. Limit transaksi yang diberikan cukup besar, yaitu Rp250 juta untuk nasabah perorangan dan Rp1 milyar untuk nasabah perusahaan.

#### C. BSI Debit Card

BSI Kartu Debit merupakan kartu ATM dari Bank Syariah Indonesia yang dapat di gunakan untuk bertransaksi di ATM dan EDC di jaringan GPN dan International (Visa).

Keunggulan layanan ini adalah:

- a. Transaksi lebih mudah di semua jaringan ATM dan EDC
- b. Beragam promo menarik transaksi menggunakan kartu debit BSI
- c. Bisa digunakan untuk transaksi di dalam dan luar negeri.

#### D. BSI Aisyah

Aisyah adalah Asisten Interaktif Bank Syariah Indonesia yang akan membantu memberikan informasi produk, layanan, dan promo terbaru dari Bank Syariah Indonesia.

Keunggulan layanan ini adalah:

- a. Layanan informasi kepada nasabah berbasis messaging apps
- b. Memberikan layanan komunikasi dua arah antara nasabah maupun non nasabah
- c. Mengetahui informasi mengenai produk, layanan, promosi, lokasi ATM & cabang Bank Syariah Indonesia.

#### E. BSI JadiBerkah.id

Jadiberkah.id adalah platform crowdfunding untuk Zakat, Infaq, Shodaqoh dan Wakaf. Berbagai pilihan program ziswaf dapat anda temukan di platform Jadiberkah.id.

Keunggulan layanan ini adalah:

- a. Transparansi dalam monitoring transaksi dan penghimpunan dana ziswaf
- b. Lebih dari 50 pilihan program untuk menyalurkan zakat, infaq, sadaqah, dan wakaf
- c. Ada lebih dari 20 mitra penyalur ziswaf telah bergabung dengan Jadiberkah.id

#### F. BSI Smart Agent

BSI Smart Agent merupakan Layanan Laku Pandai (Layanan Keuangan Tanpa Kantor dalam Rangka Keuangan Inklusif) BSI untuk menyediakan layanan perbankan dan/atau layanan keuangan lainnya yang dilakukan tidak melalui jaringan kantor, namun melalui kerjasama dengan pihak lain dengan didukung sarana teknologi informasi.

Keunggulan layanan ini adalah:

- a. Mudah, seperti anggota masyarakat yang belum mengenal, menggunakan atau mendapatkan layanan perbankan dan keuangan lainnya
- b. Layanan perbankan atau layanan keuangan lainnya melalui Kerjasama dengan pihak kedua dengan didukung sarana teknologi informasi
- c. Nasabah dapat bertransaksi dengan biaya yang ringan.

#### 10. BSI Merchant Business

Layanan yang disediakan bank syariah indonesia kepada nasabah yang memiliki usaha untuk memberikan kemudahan transaksi pembayaran kartu ATM debit kepada pelanggannya.

Keunggulan:

- a. Memperkaya metode pembayaran
- b. Menerima transaksi kartu debit dan QRIS
- c. Praktis dan nyaman

Syarat dan ketentuan: Nasabah memiliki tabungan/simpanan bank syariah indonesia

Cara pengajuan:

- a. Calon merchant mengajukan permohonan melalui kantor cabang BSI dengan mengisiformulir aplikasi merchant
- b. Melengkapi dan memenuhi persyaratan kelengkapan dokumen sesuai jenis usaha merchant dan memenuhi persyaratan sebagai merchant
- c. Memiliki rekening tabungan/ giro

#### 12. BSI Payment Point:

Layanan transaksi payment point di bank syariah indonesia dapat dilakukan oleh nasabah di setiap outlet bank syariah indonesia atau di ATM. Pembayaran dapat dilakukan melalui debet rekening maupun tunai (cash).

Keunggulan: Praktis, biaya ringan dan cepat

Cara pengajuan:

- a. Mitra usaha pprob brisyariah adalah setiap orang atau badan hukum atau badan usaha/lembaga lainnya
- b. Membuka rekening giro
- c. Melakukan perjanjian kerjasama kepada bank
- d. Memiliki downline / loket payment point, sebagai tempat penerimaan pembayaran tagihan listrik minimal 10 loket payment point.

#### **M. Akad-Akad Bank Syariah**

Untuk melakukan kerjasama dengan bank syariah, biasanya kita disuguhkan oleh beberapa akad yang sering digunakan dalam bertransaksi atau dalam melakukan kerjasama. Baik itu dalam penghimpunan dana, maupun pengeluaran dana. Adapun akad-akad yang digunakan yaitu:

##### **A. Akad Wadiah**

Perjanjian penitipan dana atau barang dari pemilik kepada penyimpan dana atau barang dengan kewajiban bagi pihak yang menyimpan untuk mengembalikan dana atau barang titipan sewaktu-waktu.

- a. Wadiah Yad Adh-Dhamanah Wadiah dimana si penerima titipan dapat memnfaatkan barang titipan tersebut dengan seizin pemiliknya dan menjamin untuk mengembalikan titipan tersebut secara utuh setiap saat, saat si pemilik menghendaknya.
- b. Wadiah Yad Al-Amanah Wadiah dimana si penerima titipan tidak bertanggung jawab atas kehilangan dan kerusakan yang terjadi

pada barang titipan selama hal ini bukan akibat dari kelalaian atau kecerobohan penerima titipan dalam memelihara titipan tersebut.

#### B. Akad Mudharabah

Perjanjian pembiayaan/penanaman dana dari pemilik dana (shahibul maal) kepada pengelola dana (mudharib) untuk melakukan kegiatan usaha tertentu yang sesuai syariah dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang telah disepakati sebelumnya.

- a. Mudharabah Al-Mutlaqah Kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan penuh kepada musharib dalam menentukan jenis dan tempat investasi sedangkan keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan di muka.
- b. Mudharabah Muqqayadah Kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan terbatas kepada mudharib dalam menentukan jenis dan tempat investasi dimana keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan di muka.

#### C. Akad Musyarakah

Perjanjian pembiayaan/penanaman dana dari dua atau lebih pemilik dana/barang untuk menjalankan usaha tertentu sesuai syariah dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang disepakati sedangkan pembagian kerugian berdasarkan proporsi modal masing-masing.

#### D. Akad Murabahah

Disebut juga dengan akad margin, yaitu perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli suatu barang sebesar harga perolehan barang ditambah



dengan margin dan waktu pengembalian yang disepakati oleh para pihak dimana penjual menginformasikan terlebih dahulu harga perolehan ke pembeli. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Mitra Beragun Emas (Non-Qardh)

#### E. Akad Salam

Perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli barang dimana pembeli memberikan uang terlebih dahulu secara penuh terhadap barang yang dibeli dengan spesifikasi yang sudah disebutkan sebelumnya dan pengantaran barang dilakukan kemudian.

#### F. Akad Istishna

Perjanjian pembiayaan transaksi jual beli barang dalam bentuk pemesanan pembuatan barang dengan kriteria dan persyaratan tertentu yang disepakati oleh para pihak termasuk juga dengan mekanisme pembayaran sesuai dengan kesepakatan. Bank akan memenuhi pesanan nasabah dengan mensubkan pekerjaannya kepada pihak lain.

#### G. Akad Qardh

Perjanjian pembiayaan untuk transaksi pinjam meminjam dana tanpa imbalan dengan kewajiban pihak peminjam hanya mengembalikan pokok pinjaman secara sekaligus atau cicilan dalam jangka waktu tertentu. Biasanya ini untuk pembiayaan dana Talangan Dengan Jangka Waktu Yang Relatife Pendek.

#### H. Akad Ijarah

Perjanjian pembiayaan berupa transaksi sewa menyewa atas suatu barang/jasa antara pemilik objek sewa dengan penyewa untuk mendapatkan imbalan atas obyek sewa yang disewakan. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Mitra Beragun Emas (Non-Qardh).

#### I. Akad Ar-Rahn

Kontrak atau akad penjaminan dan mengikat saat hak penguasaan atas barang jaminan berpindah tangan. Menjadikan barang yang mempunyai nilai ekonomis sebagai jaminan hutang. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Mitra Beragun Emas (Non-Qardh)

#### J. Akad Hawalah

Pemindahan nasabah kepada bank untuk membantu nasabah mendapatkan modal tunai agar dapat melanjutkan produksinya dan bank mendapat imbalan atas jasa pemindahan piutang tersebut.

#### K. Akad Bai'al Muthlaq

Jual beli biasa, yaitu pertukaran barang dengan uang. Jual beli seperti ini menjiwai semua produk yang didasarkan pada transaksi jual beli.

#### L. Akad Muqayyad

Jual beli dimana pertukaran terjadi antara barang dengan barang (barter). Jual beli semacam ini bisa untuk ekspor yang tidak bisa menghasilkan mata uang asing (asing).

#### M. Akad Sharf



Jual beli mata uang asing yang saling berbeda seperti rupiah dengan dollar, dollar dengan yen. Sharf dilakukan dalam bentuk bank notes dan transfer dengan menggunakan nilai kurs yang berlaku pada saat transaksi. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Lindung Nilai Syariah dan Bank Notes.










### **BAB III HASIL DAN PEMBAHASAN**





#### **A. Kegiatan Harian PKL**






Kegiatan harian PKL dijabarkan selama pelaksanaan PKL pada setiap harinya sejak awal hari sampai dengan akhir hari, dengan contoh format tabel sebagai berikut:

HARI TANGGAL	KEGIATAN	Paraf
Jumat, 14 Juli 2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Bertemu dengan General Affair, Bu Agustina memberikan arahan terkait pelaksanaan PKL selama 3 bulan</li><li>2. Perkenalan</li><li>3. Membantu staff marketing untuk menginput data nasabah</li><li>4. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li></ol>	
Senin, 17 Juli 2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li><li>2. Membantu staff marketing untuk menginput data nasabah</li><li>3. Membantu mengisi data nasabah terkait Informasi Debitur (IDEB)</li></ol>	






<p>Selasa, 18 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk menginput data nasabah</li> <li>3. Membantu mendata dokumen marketing.</li> <li>4. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening hasanah card dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> </ol>	
<p>Rabu, 19 Juli 2023</p>	<p>TANGGAL MERAH (LIBUR)</p>	
<p>Kamis, 20 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah dalam pembuatan pembukaan tabungan haji</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami</li> <li>4. keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI Membantu mendata dokumen marketing</li> </ol>	
<p>Jumat, 21 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> <li>2. Membantu mendata dokumen marketing.</li> <li>3. Visit Financial Class ke PT.PRESISI</li> </ol>	






<p>Senin, 24 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir data nasabah dalam pembukaan tabungan rekening secara offline</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI Membantu mengisi data nasabah untuk akad</li> </ol>	
<p>Selasa, 25 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu staff marketing dalam menyiapkan data nasabah</li> </ol>	
<p>Rabu, 26 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing dalam penginputan sistem akad serah terima dokumen</li> </ol>	
<p>Kamis, 27 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formular aplikasi Griya</li> <li>3. Membantu staff marketing dalam menyiapkan data nasabah.</li> </ol>	






<p>Jumat, 28 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pengisian formular aplikasi Griya</li> <li>2. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Senin, 31 Juli 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formular aplikasi Griya</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Selasa, 1 Agustus 2023</p>	<p>IZIN</p>	
<p>Rabu, 2 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu BUREKOL</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formular aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Kamis, 3 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk menyiapkan data nasabah</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	






<p>Jumat, 4 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>2. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Senin, 7 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	
<p>Selasa, 8 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Rabu, 9 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Visit nasabah WTC</li> <li>3. Visit ke Pusat</li> <li>4. Visit RO</li> </ol>	
<p>kamis, 10 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	













<p>Jumat, 11 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah pada aplikasi cicilan emas</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> </ol>	
<p>Senin, 14 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Selasa, 15 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Rabu, 16 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah untuk akad</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Kamis, 17 Agustus 2023</p>	<p>LIBUR</p>	




<p>Jumat, 18 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Senin, 21 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Selasa, 22 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Rabu, 23 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Visit Nasabah</li> </ol>	
<p>Kamis, 24 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pembuatan data dokumentasi nasabah PP-PRO</li> <li>3. Membantu BUREKOL</li> </ol>	






<p>Jumat, 25 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Senin, 28 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu Staff marketing untuk pengisian pembukaan Tabungan junior</li> <li>3. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> </ol>	
<p>Selasa, 29 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	
<p>Rabu, 30 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	
<p>Kamis, 31 Agustus 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	

<p>Jumat, 1 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pembuatan lampiran permohonan buka blokir nasabah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Senin, 4 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah terkait Informasi Debitur (IDEB)</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Selasa, 5 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah untuk akad</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	
<p>Rabu, 6 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Kamis, 7 September 2023</p>	<p>IZIN</p>	






<p>Jumat, 8 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Senin, 11 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Selasa, 12 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	
<p>Rabu, 13 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	
<p>Kamis, 14 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	


<p>Jumat, 15 September 2023</p>	<p>Membantu Taller Boot untuk acara manasik Haji (pagi-sore)</p>	
<p>Senin, 18 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>	
<p>Selasa, 19 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Visir Devoloper</li> </ol>	
<p>Rabu, 20 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Kamis, 21 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu mendata dokumen nasabah</li> </ol>	

<p>Jumat, 22 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu mendata dokumen nasabah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Senin, 25 eptember 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening easy Wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Selasa, 26 September 2023</p>	<p>IZIN SAKIT</p>	
<p>Rabu, 27 eptember 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk menginput data nasabah</li> <li>3. Visit Nasabah</li> <li>4. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Kamis, 28 September 2023</p>	<p>LIBUR</p>	

<p>Jumat, 29 September 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Visit Developer BSD</li> <li>2. Membantu staff marketing dalam penginputan sistem akad serah terima dokumen</li> </ol>	
<p>Senin, 2 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu mesiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuknasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Selasa, 3 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk menyiapkan data nasabah</li> <li>4. Membantu mesiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuknasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Rabu, 4 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening easy Wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Kamis, 5 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST</li> </ol>	



<p>Jumat, 6 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Senin 9 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening easy Wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>	
<p>Selasa, 10 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk menyiapkan data nasabah</li> </ol>	
<p>Rabu, 11 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>	
<p>Kamis, 12 Oktober 2023</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu BUREKOL Universitas Muhammadiyah Jakarta (pagi-sore)</li> </ol>	

<p>Jumat 13 Oktober 2023</p>	<p>Membantu BUREKOL Universitas Muhammadiyah Jakarta (pagi-sore)</p>	
----------------------------------	--	---

## B. Job Description

Pada hari pertama penulis melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL), penulis memperkenalkan diri terlebih dan disambut oleh para pegawai Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah. Kemudian penulis diperkenalkan mengenai kegiatan perbankan syariah yang ada di Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah oleh Bapak Andri Adriansyah selaku Branch Operational Service Manager dan Ibu Agustina selaku General Affair Staff.

Pada saat Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah penulis di tempatkan di 3 divisi yang berbeda yaitu, divisi operasional, divisi marketing dan Divisi Frontline. Untuk job description akan penulis uraikan satu per satu sebagai berikut:

### a. Divisi Operasional

Pada divisi operasional penulis ditugaskan sebagai berikut :

#### 1. Membuat Barsheet kartu ATM BSI

Dalam pelaksanaan ini, penulis melakukan penginputan nomor kartu ATM BSI terdapat tiga jenis kartu GPN yaitu GPN silver, GPN gold dan GPN platinum selanjutnya penulis menginput satu persatu nomor kartu tersebut karena kartu yang ingin diinput lumayan banyak jadi harus bersabar dan teliti dalam penginputannya nomor kartu tersebut terletak dibagian depan kartu terdapat 10 digit angka yang diinput ke dalam excel daftar persediaan kartu ATM atau stok opname ATM BSI KC Jakarta pondok indah.

#### 2. Mengepak form pembukaan rekening tabungan

Dalam pelaksanaan ini, form yang sudah lengkap dan sudah diverifikasi oleh Branch Operational and Service Manager maka

formulir tersebut harus disusun sesuai abjad, sesuai tanggal dan bulan yang sama untuk mempermudah pada saat pencarian formulir tersebut, kemudian dimasukan kedalam ruang arsip dikantor BSI KC Jakarta pondok indah.

b. Divisi Marketing

1. Merkapitulasi BI *Checking*

Dalam pelaksanaan ini, penulis merkapitulasi seluruh BI *Checking* yang diberikan oleh bagian marketing ke dalam format ms. Excel dan pengolahan data tersebut berupa nama bank, *plafond*, bakidebet, jenis pembiayaan dan jangka waktu dalam praktik ini harus dilihat dengan teliti dan benar. Saat ini pengajuan pembiayaan KPR pastinya pihak bank akan mengecek BI *Checking*. BI *Checking* ini adalah proses pengecekan data dalam Sistem Layanan Informasi Keuangan (SLIK) yang berisikan seluruh riwayat pinjaman nasabah, apabila ada tunggakan yang belum terselesaikan atau hitam BI *Checking* maka akan bermasalah saat proses seleksi arena kurang memenuhi kriteria bank dan permohonan pengajuan pembiayaan sulit dikabulkan oleh pihak bank.

2. Melakukan Visit sosialisasi BSI ke yayasan

Dalam pelaksanaan ini, penulis diikutsertakan oleh tim marketing untuk turut membantu memberikan brosur kepada pengunjung dan berinteraksi dengan nasabah serta mengikuti rangkaian sosialisasi promosi produk BSI seperti tabungan haji atau umroh, tabungan emas, tabungan investasi dan lainnya.

3. Melakukan pengisian data diri nasabah untuk pembukaan tabungan rekening

Dalam pelaksanaan ini, penulis membantu pengisian data nasabah yang dibutuhkan sebagai syarat pada saat pembuatan rekening seperti tabungan haji, tabungan easy wadiah, dan tabungan mudharabah di *webform* BSI. Biasanya data yang dibutuhkan adalah nama lengkap, nama ibu kandung, nomor telepon, alamat email serta

bukti fisik berupa KTP dan NPWP jika ada, apabila untuk pembuatan rekening anak bisa memakai KTP orang tua dan Kartu Keluarga atau Akta Keluarga.

4. Menginput data diri nasabah untuk pengajuan pembiayaan

Dalam pelaksanaan ini, penulis dijelaskan terlebih dahulu mengenai pembiayaan rumah express seperti BSI KPR sejahtera dan BSI Griya simuda, setelah itu penulis diajarkan bagaimana sistem input dalam pengajuan pembiayaan express tersebut seperti simulasi pembiayaan, ringkasan pengajuan, informasi kontak, dan terakhir konfirmasi pengajuan pembiayaan pengisian data diri nasabah di web [rumahimpian.id](http://rumahimpian.id)

5. Melakukan kunjungan ke kampus UMJ untuk melakukan pembukaan rekening online atau BUREKOL

Dalam pelaksanaan ini, Bank Syariah Indonesia (BSI) area pondok indah dengan kampus Universitas Muhammadiyah Jakarta (UMJ) melakukan kolaborasi dengan pembuatan Kartu Tanda Mahasiswa (KTM) berbentuk ATM BSI, dalam kerjasama antara pihak bank dengan pihak kampus akan sama sama saling menguntungkan dimana pihak bank mendapatkan nasabah baru dari rekan mahasiswa dan pihak kampus mendapatkan KTM berbasis ATM yang semakin canggih nantinya kartu ini dapat dipergunakan menjadi satu. Penulis ditugaskan membantu proses pembuatan tabungan rekening kepada rekan mahasiswa UMJ pada aplikasi mobile banking BSI dimulai dari pemilihan tabungan, jenis kartu, pengisian data diri, foto selfie pribadi, foto KTP, foto tanda tangan dikertas putih serta syarat syarat yang wajib diperhatikan untuk pembuatan tabungan rekening setelah itu proses verifikasi yang dilakukan oleh *Customer service* (CS) melalui aplikasi mobile BSI, setelah itu jika sudah terverifikasi maka muncul nomor rekening serta pembuatan pin ATM dan aplikasi siap dipakai, apabila proses verifikasi gagal dilakukan maka akan dibantu oleh pihak bank secara langsung dengan menunjukkan kode yang sudah diberikan pada saat

pendaftaran.

6. Membantu stemple dan *fotocopy* dokumen akad

Dalam pelaksanaan, penulis diberikan tugas untuk menstempel, *fotocopy* dan *print* beberapa dokumen nasabah yang mengajukan pembiayaan. Lalu dokumen tersebut disimpan di tempat dokumen arsip.

c. Divisi Frontline

1. Membantu nasabah mengisi webform/bsi mobile

Dalam pelaksanaan ini, penulis membantu dan memandu nasabah dalam pembukaan rekening secara online maupun offline. Pembukaan rekening online melalui aplikasi BSI Mobile dari pengisian data hingga video call atau menggunakan kode. Sedangkan offline melalui form aplikasi pembukaan rekening tabungan yang kemudian data tersebut diinput melalui *webform* BSI

## **BAB IV**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Selama menjalani kegiatan Praktik Kerja Lapangan selama 3 bulan terhitung sejak tanggal 14 Juli 2023 s.d. 14 Oktober 2023 banyak pengalaman, ilmu baru, relasi yang didapatkan serta kejadian atau kendala yang terjadi di bank dan mengetahui perbedaan-perbedaan istilah produk yang selama ini dipelajari. Dengan adanya kegiatan PKL ini sangat bermanfaat bagi Mahasiswa yang dimana ilmu-ilmu yang didapatkan selama perkuliahan bisa diterapkan di kegiatan PKL ini, karena dalam kegiatan PKL ada banyak ilmu yang tidak didapatkan pada saat perkuliahan, sehingga ini bisa menjadi bekal untuk persiapan memasuki dunia kerja secara langsung.

Dengan terlaksananya PKL ini penulis dapat mengetahui struktur organisasi, tugas pokok dan fungsi masing-masing divisi yang ada di Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah. Serta penulis juga mendapatkan pengalaman langsung dari Job Description yang di dapat pada saat PKL.

#### **B. Saran**

Setelah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah selama tiga bulan, terdapat banyak kelebihan dan kekurangan yang dirasakan praktikan dalam melaksanakan PKL tersebut. Terdapat beberapa saran yang dapat diberikan seelah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan tersebut:

1. Bagi Praktikan lain

- a. Saran untuk kegiatan Praktik Kerja Lapangan selanjutnya lebih di persiapkan segala sesuatunya, baik dari kesiapan diri, lokasi tempat PKL
  - b. Dengan membangun komunikasi yang baik antara kakak tingkat sebelumnya agar dapat rekomendasi tempat PKL
  - c. Selama kegiatan PKL jaga sikap sopan dan santun kepada semua pihak bank tanpa memandang jabatan atau posisinya serta jangan malu bertanya akan hal-hal yang kurang dipahami dalam melakukan pekerjaan karena harus tau apa yang dikerjakan
  - d. Mulai cari informasi tentang tempat PKL dari jauh-jauh hari
2. Bagi Fakultas Agama Islam khususnya Proram Studi Perbankan Syariah
    - a. Untuk memberikan pembekalan seacara matang sebagai bentuk penyiapan calon praktikan yang akan melaksanakan Praktik Kerja Lapangan.
3. Bagi perusahaan (Bank Syariah Indonesia)
    - a. Dalam perkembangan zaman, diharapkan Bank Syariah Indonesia terus dapat berkembang pesat mencapai target menjadi *Top Ten Islamic Bank*.

# **Lampiran- lampiran**



Lampiran 1



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau K. Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234350, Whatsapp: 0857 6067 2163  
Website: [uih.hamka.ac.id](http://uih.hamka.ac.id), e-mail: [fa@uhamka.ac.id](mailto:fa@uhamka.ac.id)

**LEMBAR KONSULTASI PKL MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah  
Nama Mahasiswa : Cintya Putri Samarta  
NIM : 2007025042  
Tempat PKL : BSI KC Jakarta Pondok Indah  
Alamat : Jl. Metro Pondok Indah, RT.4/RD.14, Pd. Pinang, Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12310  
Waktu Pelaksanaan : 14-07-2023 s/d 14-10-2023

NO	HARI, TANGGAL	CATATAN	PARAF PEMBIMBING PKL
1.	Rabu 11 Okt 2023	Visit	
2.	Senin, 18 Des 2023	Bimbingan Laporan PKL	
3.	Senin, 01 Januari 24	Revisi Laporan PKL	
4.			

Jakarta, 10 Januari 2023  
Dosen Pembimbing

Nur Melinda Lestari, M.H.

Lampiran 2



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fa@uhamka.ac.id

**DAFTAR NILAI MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024


Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Pertankan Syariah  
Nama Mahasiswa : Cintya Putri Samarta  
NIM : 2007025042  
Tempat PKL : BSI KC Jakarta Pondok Indah  
Alamat : Jl. Metro Pondok Indah, RT.4/RW.14, Pd. Pinang, Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12310  
Waktu Pelaksanaan : 14-07-2023 s/d 14-10-2023

NO	INDIKATOR PENILAIAN	BOBOT NILAI (0 -100)
1.	Kehadiran	90
2.	Keterampilan	95
3.	Kerjasama	100
4.	Konsultasi	95
5.	Kedisiplinan	100
6.	Tanggung Jawab	100
7.	Inisiatif	100
8.	Kerapian dan Kebersihan	95
9.	Kesopanan dan Penampilan	95
10.	Penguasaan Metode Keilmuan	95
	<b>TOTAL NILAI</b>	<b>965</b>

Jakarta, ..... 2023  
Penanggung Jawab Pihak Bank

  
Ibu Safira

## Laporan 3



PT. Bank Syariah Indonesia, Tbk  
 RC Jakarta Pondok Indah  
 Komplek Ruko Pondok Indah  
 Plaza 1 Kav. II Blok UA No. 6  
 J. Metro Pondok Indah  
 RT. Pondok Thung, Wic. Kecamatan Lanting  
 Jakarta Selatan 12330  
 T : (+62) 21 5640000 - 30  
 F : (+62) 21 5640000  
 www.bankbsi.co.id

## SURAT KETERANGAN

No. 03/1115-3/006


PT BANK SYARIAH INDONESIA, Tbk yang berkedudukan di Komp. Ruko Pondok Indah, Plaza 1 Kav. II Blok UA No. 6, J. Metro Pondok Indah, Jakarta Selatan, dengan ini menerangkan bahwa :

Nama	: Cindya Putri Samarta
NIM	: 2007025042
Program Studi	: Perbankan Syariah
Universitas	: Universitas Muhammadiyah Prof. DR. Hamka


Telah melaksanakan Praktek Kerja Lapangan di PT Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah pada periode 14 Juli s.d. 14 Oktober 2023.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, 20 Oktober 2023  
 PT BANK SYARIAH INDONESIA, Tbk  
 KANTOR CABANG PONDOK INDAH



Gafira  
Branch Manager



Hanita Annisa Nina Hardi  
Branch Operations & Service Manager



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limas II, Kebayoran Baru, Jakarta 12152. Telp: (021) 7234358. WhatsApp: 0897 8067 2483.  
Website: [uhamka.ac.id](http://uhamka.ac.id) e-mail: [fa@uhamka.ac.id](mailto:fa@uhamka.ac.id)





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Lingsat Kebayoran Baru, Jakarta 12130. Telp. (021) 7204000. Website: [www.umhka.ac.id](http://www.umhka.ac.id)  
Website: [info@umhka.ac.id](mailto:info@umhka.ac.id)





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Lingsi II Muhammadiyah Baru, Johore Bahru 81021 (Telp: 071) 7234226 (Faksimili: 071) 70041783  
Email: [fa@umh.ac.id](mailto:fa@umh.ac.id) dan [fa@umh.ac.id](mailto:fa@umh.ac.id)





**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG JAKARTA MAYESTIK**



**OLEH:**

**Lembayung Nan Fitri**

**2007025044**

**Dosen Pembimbing:**

**Nur Melinda Lestari SE.I, MH**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
TAHUN 2024 M / 1445 H**



**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG JAKARTA MAYESTIK**



**OLEH:**

**Lembayung Nan Fitri**

**2007025044**

**Dosen Pembimbing:**

**Nur Melinda Lestari SE.I, MH**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
TAHUN 2024 M / 1445 H**





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Lersau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130. Telp. (021) 7234356, Whatsapp: 0857 8067 2163  
Website: [uihamka.ac.id](http://uihamka.ac.id) e-mail: [fa@uihamka.ac.id](mailto:fa@uihamka.ac.id)

**SURAT PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan :

Nama Mahasiswa : Lembayung Nan Fitri

NIM : 2007025044

Telah Lulus Sejumlah : 130 SKS

Sehingga telah memenuhi syarat akademis untuk melaksanakan Mata Kuliah Praktik Kerja Lapangan.

Jakarta,

Ketua program Studi Perbankan Syariah

Mitra Sami Gultom, SE.I.,M.E.I



## KATA PENGANTAR

*Assalamu,alaikkum Warahmatullahi Wabarakatuh*

Puji syukur kehadirat Allah SWT. Atas berkat limpahan rahmat, anugerah dan karunia-Nya yang telah memberikan kita begitu banyak nikmat. Baik berupa nikmat Iman, nikmat Islam, nikmat sehat wal'afiat serta nikmat Panjang umur sehingga dapat menyelesaikan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL) serta menyusun laporan hingga selesai dan tepat pada waktunya sholawat serta salam tidak lupa kita hanturkan kepada junjungan kita Nabi Besar Muhammad SAW. Beserta para keluarga dan Sahabat-Nya yang telah membawa kita dari zaman jahiliah menuju zaman yang imaniah seperti saat ini. Semoga kita sebagai umat-Nya diberikan syafa'at oleh beliau di Yaumul Qiyamah nanti. Aamiin Ya rabbal 'alamin

Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini merupakan salah satu syarat wajib yang harus ditempuh untuk bias melanjutkan ketahap menjalankan artikel. Selain untuk menyelesaikan perkuliahan yang ditempuh oleh mahasiswa UHAMKA, banyak pelajaran dan manfaat baik dari segi akademik maupun non akademik yang diperoleh selama kurang lebih tiga bulan menjalankan Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia

Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini disusun berdasarkan apa yang telah saya lakukan saat Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia kantor cabang Jakarta mayestik pada tanggal 17 Juli 2023 sd 17 Oktober 2023. Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini dibuat untuk memberikan gambaran mengenai pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dan sebagai salah satu syarat dalam menyelesaikan Mata Kuliah Praktik Kerja Lapangan (PKL). Laporan ini dapat disusun berkat bantuan dari pihak-pihak yang telah memberikan bimbingan dan dukungan selama proses penyusunan laporan. Adapun pihak-pihak yang telah merealisasikan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dan membantu dalam menyelesaikan laporan ini antara lain:

1. Ibu AI Fatimah Nur Fuad, Lc.,MSi., MA.,Ph.D. Selaku Dekan Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA

2. Ibu Nur Melinda Lestari, M.H, selaku Wakil Dekan empat Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA sekaligus Dosen pembimbing Praktik Kerja Lapangan (PKL)
3. Ibu Mitra Sami Gultom, M.E.I Selaku ketua Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA.
4. Ibu Siti Khumaeroh , Selaku Branch Manajer atau Pimpinan Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Mayestik
5. Bapak Debie Witria Rubyanto, dan Ibu Nur Fajri Kumalasari Selaku mentor selama Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Mayestik
6. Para Karyawan Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Mayestik , yang telah memberikan arahan dan pengalaman dalam Praktik Kerja Lapangan (PKL)
7. Orang Tua, Saudara dan teman-teman, yang senantiasa memberi dukungan dan motivasi dalam menyelesaikan Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dengan Lancar.

Penulis menyadari dan memohon maaf bahwa masih banyak kekurangan dan kekeliruan dalam penulisan laporan ini. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun demi laporan yang lebih baik lagi. Akhir kata, saya mengucapkan terima kasih kepada semua pihak dan semoga laporan ini dapat bermanfaat.

*Wassalamu 'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh*

Jakarta, 23 oktober 2023  
Penulis

Lembayung Nan Fitri

## DAFTAR ISI

KATAPENGANTAR.....	4
DAFTAR ISI.....	6
A. Latar Belakang.....	1
B. Tujuan dan Manfaat PKL.....	3
C. Target Praktik Kerja Lapangan (PKL).....	5
D. Profil Tempat dan Waktu Pelaksanaan PKL.....	5
E. Fasilitas yang Didapatkan.....	6
BAB II.....	8
GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL.....	8
A. Sejarah Bank Syariah Indonesia.....	8
B. Visi Misi.....	9
C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia.....	10
D. Profil Bank Syariah Indonesia.....	11
E. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia.....	11
F. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik.....	11
G. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia.....	13
H. Keunggulan Bank Syariah.....	26
I. Poduk Pembiayaan Bank Syariah Indonesia.....	27
J. Layanan Bank Syariah Indonesia .....	30
K. Akad-Akad dan produk Bank Syariah .....	34
BAB III.....	37
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	37
A. Kegiatan Harian PKL.....	37
BAB IV.....	52
PENUTUP.....	52
A. Kesimpulan.....	52
B. Saran.....	52

# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **A. Latar Belakang**

UU No.21 Tahun 2008 mengenai Perbankan Syariah mengemukakan pengertian perbankan syariah yaitu segala sesuatu yang menyangkut bank syariah dan unit usaha syariah, mencakup kelembagaan, mencakup kegiatan usaha, serta tata cara dan proses di dalam melaksanakan kegiatan usahanya. Bank Syariah adalah bank yang menjalankan kegiatan usahanya dengan didasarkan pada prinsip syariah dan menurut jenisnya bank syariah terdiri dari BUS (Bank Umum Syariah), UUS (Unit Usaha Syariah) dan BPRS (Bank Pembiayaan Rakyat Syariah). Bank syariah memiliki tiga fungsi utama yaitu pertama menghimpun dana dari masyarakat dalam bentuk titipan dan investasi, kedua menyalurkan dana kepada masyarakat yang membutuhkan dana dari bank, dan ketiga, memberikan pelayanan dalam bentuk jasa perbankan Syariah. (OJK, 2008)

Perbankan syariah sebagai bagian dari perbankan nasional telah menjadi motor penggerak perekonomian nasional. Berkembangnya bank syariah di Indonesia dimulai pada tahun 1992 dengan berdirinya Bank Muamalat Indonesia. Bank Muamalat Indonesia (BMI) adalah bank syariah pertama yang berdiri pada tahun 1991 dan mulai beroperasi pada tahun 1992. Perbankan syariah adalah salah satu bank yang mampu bertahan pada masa krisis moneter yang pernah di alami oleh Indonesia pada tahun 1998 telah menginspirasi tumbuh pesatnya perbankan syariah. (Shandy Utama, 2020)

Perbankan Syariah mengalami pertumbuhan yang demikian pesat dan permintaan sumber daya perbankan syariah terus meningkat dari tahun ke tahun. Bank syariah merupakan salah satu produk perbankan yang berlandaskan sistem perekonomian Islam.



Sistem ekonomi islam atau syariah sekarang ini sedang banyak diperbincangkan di Indonesia. (Sayekti & Mauleny, 2013)

Perbankan syariah akan semakin tinggi lagi pertumbuhannya apabila masyarakat mempunyai permintaan dan antusias yang tinggi dikarenakan faktor peningkatan pemahaman dan pengetahuan tentang Bank Syariah, disamping faktor penyebab lainnya. Oleh karena itu, upaya untuk meningkatkan pengetahuan masyarakat tentang Bank Syariah menjadi isu strategis dalam pengembangan Bank Syariah di masa yang akan datang. (Nurlani, 2022)

Peranan perbankan sangatlah besar dalam memajukan perekonomian suatu negara dalam rangka mewujudkan struktur perekonomian yang semakin berimbang. Oleh sebab itu, Visi Program Studi Perbankan Syariah FAI UHAMKA yaitu “Menjadi Program Studi teladan dalam bidang kajian dan pengembangan ekonomi Islam, khususnya Perbankan Syariah yang menghasilkan ilmuwan dan praktisi yang profesional, bermoral dan mampu bersaing di era globalisasi”. Kompetensi Perbankan Syariah memiliki 3 kompetensi yaitu kompetensi utama, kompetensi pendukung dan kompetensi soft-skill.

Untuk mendukung kompetensi tersebut dibutuhkan banyak praktik, diantaranya Praktik Kerja Lapangan (PKL) di lembaga keuangan syariah. Praktik Kerja Lapangan Lembaga Keuangan Syariah ialah pelaksanaan teori kompetensi akademik menurut program studi disuatu lembaga keuangan syariah yang membutuhkan Sumber Daya Insani (SDI) dengan lingkup kompetensi yang relevan dengan pekerjaan yang dimiliki industri keuangan syariah tempat PKL dilaksanakan. Praktik Kerja Lapangan merupakan mata kuliah yang memiliki bobot SKS untuk melakukan pengamatan langsung di lembaga keuangan syariah seperti asuransi syariah, pegadaian syariah dan lainnya guna melengkapi kompetensi yang telah diperoleh mahasiswa selama

perkuliahan. Perlu adanya suatu Pedoman Praktik Kerja Lapangan sehingga pihak- pihak terkait (Mahasiswa, Fakultas dan Instansi) dapat berinteraksi dengan baik dalam melaksanakan tugas dan tanggung jawabnya masing-masing.

Harapan penulis semoga dengan melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini mendapatkan pengetahuan baru dan pengalaman kerja sebagai modal awal untuk dunia kerja sebenarnya.

## **B. Tujuan dan Manfaat PKL**

### 1. Tujuan Praktik Kerja Lapangan (PKL)

Berdasarkan latar belakang di atas maka tujuan PKL yang dilakukan oleh penulis adalah sebagai berikut:

- a. Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat dalam mengikuti syarat-syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata (S1) Perbankan Syariah
- b. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk melaksanakan kewajiban SKS yang ada pada mahasiswa semester 7
- c. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk mendapatkan pembelajaran dan pengalaman serta keterampilan yang dibutuhkan di dalam perbankan syariah
- d. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk menerapkan ilmu yang telah didapat selama dibangku kuliah dan dapat mengaplikasikannya dalam bentuk praktik kerja lapangan (PKL).
- e. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk Mengenalkan dan membiasakan diri terhadap suasana kerja sebenarnya sehingga dapat membangun etos kerja yang baik, serta sebagai upaya untuk memperluas cakrawala wawasan kerja
- f. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk Membandingkan antara teori tentang perbankan syariah yang telah dipelajari selama perkuliahan dengan praktik perbankan syariah di lapangan

### 2. Manfaat Praktik Kerja Lapangan (PKL)

Secara langsung maupun tidak langsung banyak manfaat yang penulis dapatkan selama melakukan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL), diantaranya yaitu :

a. Bagi Mahasiswa

- a. Mahasiswa dapat mengetahui dunia kerja yang nyata serta dapat mengaplikasikan ilmu yang didapatkan selama kuliah dan dunia kerja
- b. Mahasiswa dapat memiliki rasa tanggungjawab serta melatih keterampilan, kesadaran diri dan kreatifitas selama Praktik Kerja Lapangan (PKL)
- c. Mahasiswa dapat mengetahui apa saja yang harus disiapkan nantinya dalam dunia kerja dan mempersiapkan lebih matang.

b. Bagi Fakultas

Terjalannya kerja sama dan silaturahmi antara pihak Bank dengan Fakultas Agama Islam khususnya Program Studi Perbankan Syariah

c. Bagi Dunia Akademik

Laporan kegiatan PKL ini diharapkan dapat menambah pengetahuan, wawasan, kontribusi serta referensi yang lebih mendalam bagi dunia akademik untuk mengetahui tentang perbankan syariah.

d. Bagi Bank

Sebagai media promosi kepada dunia akademisi mengenai profil lembaga, serta produk dan jasa yang ditawarkan. Selain itu, media kerjasama dengan universitas-universitas yang memenuhi kriteria dalam hal perekrutan sumber daya insani yang dibutuhkan bank Syariah

### **C. Target Praktik Kerja Lapangan (PKL)**

- a. memahami menggunakan sistem operasional yang ada di customer service dan teller yang ada di banking hall
- b. memahami kinerja dalam setiap divisi atau bagian yang ada di Bank Syariah
- c. Dapat menambah wawasan keterampilan profesionalitas dalam dunia kerja sesungguhnya.
- d. Memahami dan mendalami yang ada di cicil emas dan gadai emas yang menghitung berat mas dari basah maupun kering kemudian mengetahui rumus – rumus yang ada di cicil maupun gadai
- e. Dapat menjalin silaturahmi dan kerja sama dengan pegawai Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Mayestik
- f. Setelah selesai melakukan PKL, diharapkan penulis mempunyai pengalaman dan pembelajaran serta perbandingan antara materi yang sudah dipelajari dengan pengaplikasian secara real yang terjadi di bank syariah.

### **D. Profil Tempat dan Waktu Pelaksanaan PKL**

Nama Tempat PKL : Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik

Alamat Tempat PKL : Jl. Kyai Madja Blok D/1 Persil No. 2, RT 004 RW 01 No. 6, Kramat Pela, Kebayoran Baru, Jakarta Selatan

Telp : (021) 7202451

Media Sosial : Website, [www.bankbsi.co.id/www.bsimobile.co.id](http://www.bankbsi.co.id/www.bsimobile.co.id)

Call Center, 14040

Official WhatsApp

081584114040 Facebook, Bank  
Syariah Indonesia

Twitter @bankbsi\_id / @bsihelp

Instagram, @banksyariahindonesia  
/@lifewithbsi /@bsimobile

Tanggal Berdiri : Tanggal resmi berdiri Bank Syariah Indonesia Kantor  
Cabang Mayestik pada 1 Februari 2021 atau 19  
Jumadil Akhir 1442 H.

Jenis Usaha : Lembaga Keuangan Syariah

Waktu Pelaksanaan : 17 Juli 2023 s.d. 17 Oktober 2023

#### **E. Fasilitas yang Didapatkan**

Selama Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah, penulis mendapatkan berbagai fasilitas diantaranya:

- a. Tempat untuk bekerja (kursi, meja, komputer, mesin *printer*, dan mesin *fotocopy*),
- b. *Pantry*, Air minum di dispenser (Dingin, Normal dan Panas),
- c. Tempat parkir untuk motor, (Bassment)
- d. Toilet,
- e. Mushola,
- f. Surat keterangan Praktik Kerja Lapangan (PKL),
- g. Insentif selama 3 bulan,
- h. Konsultasi ketika sudah tidak Praktik Kerja Lapangan (PKL).



## **BAB II**

### **GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL**

#### **A. Sejarah Bank Syariah Indonesia**

Industri perbankan syariah berpotensi menjadi salah satu ekonomi muslim terkemuka dunia di Indonesia. Meningkatnya kesadaran masyarakat terhadap isu halal dan hubungan yang kuat dengan pemangku kepentingan merupakan faktor penting dalam pengembangan ekosistem industri halal di Indonesia. Di tengahnya adalah Bank Syariah. (OJK, 2008)

PT. Bank Syariah Indonesia adalah perusahaan yang bergerak di bidang perbankan dan lembaga keuangan syariah. Ini juga merupakan perusahaan BUMN. PT. Bank Syariah Indonesia ini merupakan perusahaan yang baru bergabung dari Bank Syariah BUMN, bank syariah yang tergabung dalam merger di PT. Bank Syariah Indonesia ini yang dilakukan oleh Menteri Erick Thohir, bank-bank syariah yang ikut merger dalam usulan Menteri BUMN ini yang terdiri dari 3 bank syariah yaitu Bank Syariah BNI, Bank Syariah BRI, dan Bank Syariah Mandiri. Rencana mergernya bank syariah sudah direncanakan pada tahun 2020, dalam pandangan Menteri BUMN bahwa bank-bank syariah yang dimiliki di Indonesia ini tidak cukup memiliki potensi daya saing yang kuat dengan bank konvensional. ( AR BSI 2022)

Dengan menggabungkan bank-bank syariah dari sejumlah bank syariah menjadi satu diharapkan untuk dapat bersaing dengan bank syariah atau non syariah lainnya. Diresmikannya pada tanggal 1 Februari 2021, yaitu 19 Jumadil Akhir 1442 H, melangsungkan 3 merger Bank Syariah BUMN yang langsung diresmikan oleh Presiden Joko Widodo yang diadakan di Istana Negara. Harapan dilakukannya merger 3 Bank Syariah ini oleh pemerintah yang bertujuan untuk dapat membangkitkan perekonomian nasional dengan lembaga keuangan yang baru untuk masyarakat.

Bank Syariah Indonesia memainkan peran penting dalam industri halal di Indonesia sebagai fasilitator dari semua kegiatan ekonomi. Penggabungan ketiga bank syariah tersebut merupakan upaya untuk membangun Bank Syariah yang menjadi kebanggaan masyarakat, yang berpotensi menjadi sumber baru pembangunan ekonomi nasional dan berkontribusi pada kesejahteraan masyarakat luas. Munculnya Bank Syariah Indonesia mencerminkan wajah modern, universal perbankan syariah di Indonesia, yang sangat baik untuk semua alam (Rahmatan Lil 'Aalamiin). (AR BSI 2022.)

Dengan hal ini Potensi BSI untuk terus berkembang dan menjadi bagian dari kelompok bank syariah terkemuka di tingkat global sangat terbuka. Selain itu kinerja yang tumbuh positif, dukungan iklim bahwa pemerintah Indonesia memiliki misi lahirnya ekosistem industri halal dan memiliki bank syariah nasional yang besar serta kuat, fakta bahwa Indonesia sebagai negara dengan penduduk muslim terbesar di dunia ikut membuka peluang serta bukan hanya mampu memainkan peran penting sebagai fasilitator pada seluruh aktivitas ekonomi dalam ekosistem industri halal, tetapi juga sebuah ikhtiar mewujudkan harapan Negeri dan kehadiran BSI menjadi sangat penting untuk Indonesia.

#### **F. Visi Misi**

##### **a. Visi Bank Syariah Indonesia**

“Top 10 Global Islamic Bank

“

Menciptakan bank syariah yang masuk ke dalam 10 Besar menurut kapitalisasi pasar secara global dalam waktu 5 tahun ke depan.

##### **b. Misi Bank Syariah Indonesia**

###### **i. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia.**

Melayani >20 juta nasabah dan menjadi top 5 bank berdasarkan asset (500+T) dan nilai buku 50 T di tahun 2025.

###### **ii. Menjadi bank besar yang memberikan nilai terbaik bagi para pemegang saham.**

Top 5 bank yang paling profitable di Indonesia (ROE 18%) dan valuasi



kuat (PB>2).

- iii. Menjadi perusahaan pilihan dan kebanggaan para talenta terbaik Indonesia.

Perusahaan dengan nilai yang kuat dan memberdayakan masyarakat serta berkomitmen pada pengembangan karyawan dengan budaya berbasis kinerja.

### G. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia

Untuk mewujudkan visi dan misi tersebut, Bank Syariah Indonesia menciptakan suatu konsep yang mencerminkan dari lingkungan budaya mereka. Konsep ini dinamakan AKHLAK yang diantaranya:

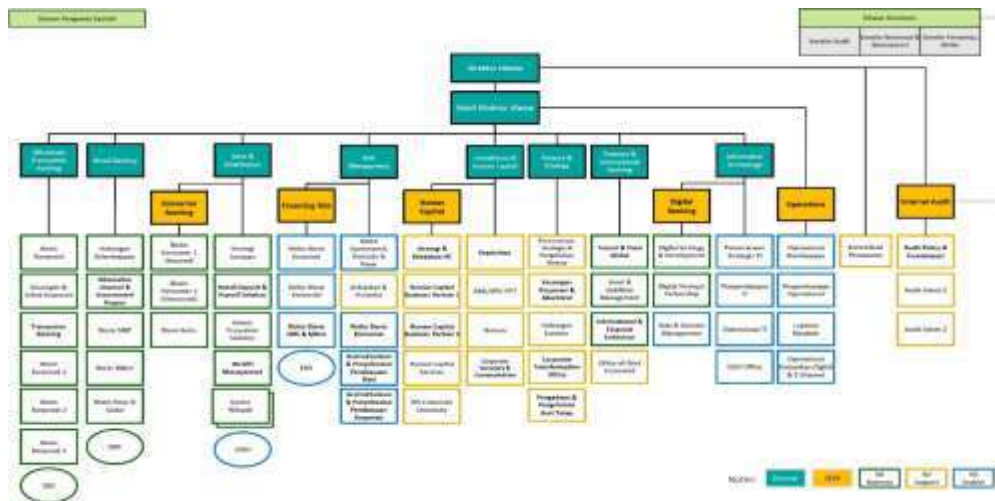
No	Core Values	Key Behaviors
1.	Amanah : Memegang teguh kepercayaan yang diberikan	a. Bertanggung jawab atas keputusan dan Tindakan dilakukan; b. Memenuhi janji dan komitmen; c. Berpegang teguh kepada nilai moral dan etika.
2.	Kompeten; Terus belajar dan mengembangkan kapabilitas	a. Meningkatkan kompetensi diri untuk menjawab tantangan yang selalu berubah; b. Membantu orang lain belajar; c. Menyelesaikan tugas dengan kualitas yang baik.
3.	Harmonis; Saling peduli dan menghargai perbedaan.	a. Menghargai setiap orang apapun latar belakangnya; b. Suka menolong orang lain; c. Membangun lingkungan kerja yang kondusif.
4.	Loyal; Berdedikasi dan mengutamakan kepentingan Bangsa dan Negara.	a. Menjaga nama baik sesama karyawan, Pimpinan, BUMN, dan Negara; b. Rela berkorban untuk mencapai tujuan yang lebih besar; c. Patuh kepada pimpinan sepanjang tidak bertentangan dengan hukum dan etika.
5.	Adaptif; Terus berinovasi dan antusias dalam menggerakkan ataupun menghadapi perubahan.	a. Cepat menyesuaikan diri untuk menjadi lebih baik; b. Terus menerus melakukan perbaikan mengikuti perkembangan teknologi; c. Bertindak proaktif.

6.	Kolaboratif; Membangun kerja sama yang sinergis.	<ul style="list-style-type: none"> <li>a. Memberi kesempatan berbagai pihak untuk berkontribusi;</li> <li>b. Terbuka dalam bekerja sama untuk menghasilkan nilai tambah;</li> <li>c. Menggerakkan pemanfaatan berbagai sumber daya untuk tujuan bersama.</li> </ul>
----	---	---

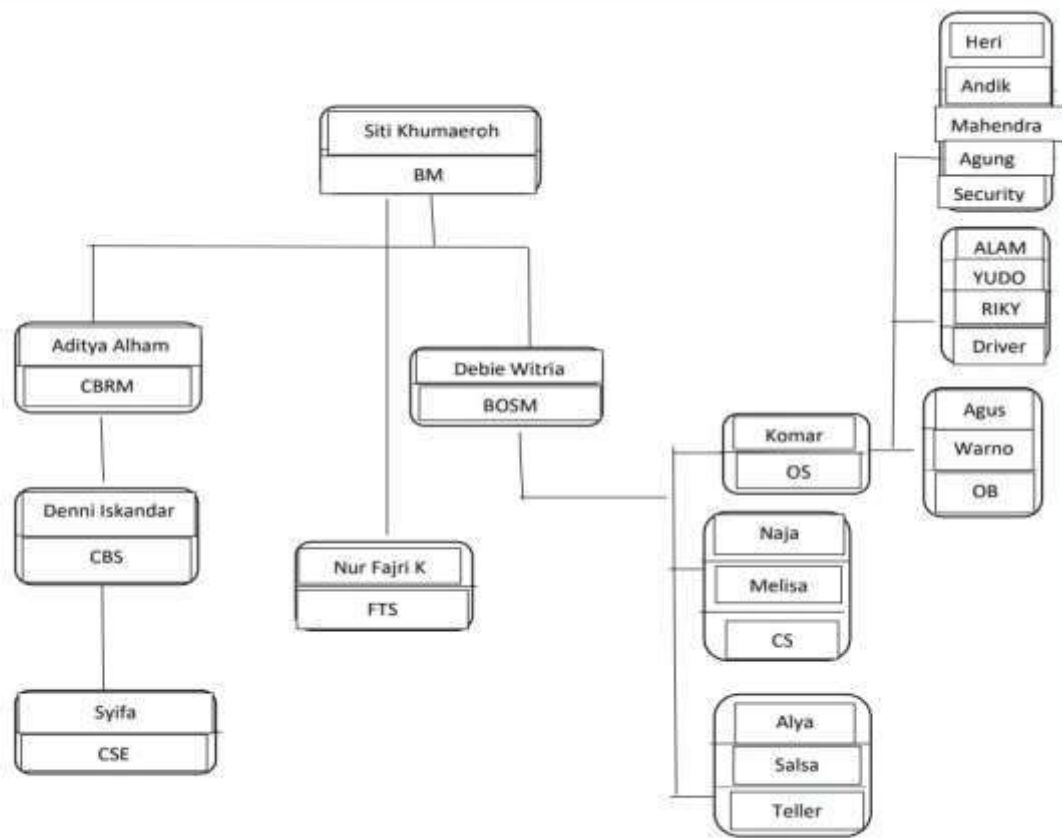
**H. Profil Bank Syariah Indonesia**

PT. Bank Syariah Indonesia Tbk. merupakan penggabungan dari Bank Syariah Mandiri, BNI Syariah dan BRI Syariah menjadi satu entitas yang didirikan pada 1 Februari 2021, bertepatan dengan 19 Jumadil Akhir 1442 H serta diresmikan langsung oleh Presiden Indonesia yaitu Bapak Ir. Joko Widodo. Penggabungan tiga bank milik negara memberikan operasi yang lebih komprehensif, jejak geografis yang lebih luas, dan peningkatan sumber daya modal. Bank syariah Indonesia didorong untuk bersaing di skala dunia. Peleburan tiga bank syariah dengan harapan dapat menciptakan bank syariah yang menjadi sumber kebanggaan masyarakat, sumber energi baru bagi pertumbuhan ekonomi nasional, dan berkontribusi pada kesejahteraan sosial secara umum. Bank Syariah Indonesia adalah wajah baru yang bersifat universal dan mendunia dari perbankan syariah Indonesia. (2022, n.d.)

**I. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia**



**J. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik**



## **K. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia**

Bank Syariah Indonesia memiliki dua kategori produk, yaitu produk pendanaan dan produk investasi. Di masing-masing produk memiliki tujuan dan keuntungan tersendiri, untuk lebih jelasnya akan penulis uraikan sebagai berikut:

### **c. Produk pendanaan**

#### **a) BSI Tabungan Valas**

Tabungan dengan pilihan akad wadiah yad dhamanah atau mudharabah muthlaqah dalam mata uang dollar yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat atau sesuai ketentuan bank.

#### **i. Keunggulan:**

- 1) Dana (USD) aman dan tersedia setiap saat
- 2) Online di seluruh cabang Bank Syariah Indonesia
- 3) Bebas biaya administrasi bulanan

#### **ii. Tarif dan Biaya**

- 1) Setoran awal minimum USD 50
- 2) Saldo minimum USD 50
- 3) Biaya penutupan rekening USD 5
- 4) Biaya administrasi gratis

### **d. Syarat dan ketentuan umum: syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP**

### **e. Cara pengajuan: pembukaan melalui cabang**

## **B. BSI Tabungan Haji Indonesia**

Tabungan perencanaan haji dan umroh yang berlaku untuk seluruh usia berdasarkan prinsip syariah dengan pilihan akad wadiah yad dhamanah atau mudharabah muthlaqah. tabungan ini dilengkapi fasilitas kartu atm dan fasilitas e-banking apabila telah terdaftar di siskohat (mendapat porsi).

### **a. Keunggulan:**

- 1) Setelah nasabah daftar porsi haji dilengkapi dengan BSI debit haji Indonesia sebagai kartu atm dengan menggunakan provider visa
- 2) E-banking (BSI mobile dan BSI net banking)
- 3) Pilihan notifikasi melalui sms, email dan whatsapp
- 4) Bebas biaya administrasi
- 5) Membantu perencanaan ibadah haji dan umroh

b. Syarat dan Ketentuan:

- 1) Perorangan usia 17 tahun ke atas atau sudah menikah.
- 2) Kartu Identitas Diri (KTP).
- 3) NPWP (nasabah yang tidak menyampaikan NPWP wajib mengisi surat pernyataan (terlampir)).
- 4) Mengisi dan menandatangani formulir pembukaan rekening secara lengkap dan benar

c. Tarif dan biaya: Bebas biaya administrasi bulanan

C. BSI Tabungan Junior

Tabungan yang diperuntukkan bagi anak-anak dan pelajar yang berusia di bawah 17 tahun untuk mendorong budaya menabung sejak dini.

a. Keunggulan:

- 1) Mendapatkan bonus
- 2) Bebas biaya administrasi bulanan
- 3) Nama anak tertera pada buku tabungan dan ATM atas nama anak

i. Tarif dan biaya:

- 1) Setoran Awal Minimal Rp100.000
- 2) Saldo Minimal Rp25.000
- 3) Biaya administrasi gratis

ii. Syarat dan ketentuan umum:

- 1) Perorangan Warga Negara Indonesia (WNI) dengan status siswa PAUD/TK/SD/SMP/SMA/Madrasah (MI, MTS, MA) atau

sederajat.

- 2) Berusia dibawah 17 tahun dan belum memiliki KTP
- 4) Bebas biaya administrasi bulanan
- 5) Nama anak tertera pada buku tabungan dan ATM atas nama anak

D. Tarif dan biaya:

- 4) Setoran Awal Minimal Rp100.000
- 5) Saldo Minimal Rp25.000
- 6) Biaya administrasi gratis

E. Syarat dan ketentuan umum:

- 3) Perorangan Warga Negara Indonesia (WNI) dengan status siswa PAUD/TK/SD/SMP/SMA/Madrasah (MI, MTS, MA) atau sederajat.
- 4) Berusia dibawah 17 tahun dan belum memiliki KTP

F. BSI Tabungan Mahasiswa

Tabungan dengan akad wadiah dari para mahasiswa perguruan tinggi negeri/perguruan tinggi swasta (PTN/PTS) atau pegawai atau anggota atau perusahaan atau lembaga atau assosiasi atau organisasi profesi yang bekerja sama dengan bank.

a. Keunggulan:

- 1) Kartu atm/debit co-branding tipe debit gpn/debit dengan logo instansi terkait yang berfungsi sebagai kartu atm/debit dan kartu identitas instansi terkait
- 2) Mendapatkan bonus bagi hasil
- 3) Mendapatkan fasilitas kartu atm/debit, mobile banking, internet banking dan notifikasi transaksi.

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Saldo minimum dan biaya administrasi sesuai Perjanjian Kerja Sama (PKS)
- 2) Biaya penutupan rekening Rp 20.000

- 3) Biaya ganti buku rusak/hilang Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP secara kolektif oleh Instansi
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang.

G. BSI Tabungan Payroll

Tabungan khusus merupakan produk turunan dari tabungan wadiah/mudharabah reguler yang dikhususkan untuk nasabah payroll dan nasabah migran.

a. Keunggulan:

- 1) Kartu atm/debit co-branding tipe debit gpn/debit dengan logo instansi terkait yang berfungsi sebagai kartu atm/debit dan kartu identitas instansi terkait
- 2) Mendapatkan bagi hasil yang kompetitif
- 3) Mendapatkan fasilitas kartu atm/debit, mobile banking, internet banking dan notifikasi transaksi

b. Tarif dan biaya:

- 1) Saldo minimum dan biaya administrasi sesuai Perjanjian Kerja Sama (PKS)
- 2) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
- 3) Biaya ganti buku rusak/hilang Rp 5.000

- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP secara kolektif oleh Instansi
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang

#### H. BSI Tabungan Pendidikan

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan pendidikan dengan sistem autodebet dan mendapat perlindungan asuransi.

- a. Keunggulan:
  - 1) Mendapat bagi hasil yang kompetitif setara deposito konter
  - 2) Mendapat perlindungan asuransi syariah sampai dengan 120 kali setoran bulanan dan pembayaran sisa setoran untuk masa yang belum dijalani
  - 3) Gratis biaya administrasi bulanan
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Setoran bulanan minimal Rp 100.000 dan maksimal Rp 10.000.000
  - 2) Biaya administrasi gratis
  - 3) Biaya penutupan rekening:
    - Sebelum jatuh tempo Rp 100.000
    - Setelah jatuh tempo gratis
- c. Syarat dan ketentuan umum:
  - 1) Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP
  - 2) Sudah mempunyai rekening (tabungan/giro) sebagai rekening induk
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa dicabang dan pembukaan rekening melalui webform, eform sedang dalam pengembangan

#### I. BSI Tabungan Pensiun

Tabungan dengan pilihan akad wadiah yad dhamanah atau mudharabah muthlaqah diperuntukan bagi nasabah perorangan yang terdaftar di lembaga pengelola pensiun yang telah bekerjasama dengan bank.



- a. Keunggulan:
  - 1) Kemudahan syarat pembukaan rekening
  - 2) Mendapatkan fasilitas e-banking yaitu bsi mobile
  - 3) BSI debit co-branding taspen yang berfungsi sebagai kartu atm dan debit
- b. Tarif dan Biaya:
  - 1) Setoran awal minimum Rp 50.000
  - 2) Saldo minimum Rp 50.000
  - 3) Biaya administrasi Rp 6000
  - 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP, NPWP dan SK pensiun
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang dan reservasi secara online melalui eform dan webform

#### J. BSI Tabungan Rencana

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan keuangannya dengan sistem autodebet dan gratis perlindungan asuransi.

- a. Keunggulan:
  - 1) Mendapat kepastian pencapaian target dana
  - 2) Bagi hasil yang kompetitif hampir setara deposito nisbah papan
  - 3) Gratis perlindungan asuransi syariah (premi dibayar bank)
  - 4) Sistem autodebet sehingga lebih disiplin dalam menabung
  - 5) Gratis biaya administrasi bulanan
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Target dana minimal. Rp1.200.000 dan maximal. Rp1.500.000.000
  - 2) Setoran bulanan minimal Rp100.000.000 (kelipatan Rp50.000)
  - 3) Biaya administrasi gratis
- c. Syarat dan ketentuan umum: Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP dan sudah mempunyai rekening (tabungan/ giro) sebagai rekening induk

#### K. BSI Tabungan Smart

Basic saving account dengan akad wadiah yad dhamanah merupakan literasi dari ojk dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

- a. Cara pengajuan: Mendapatkan bonus sesuai dengan kebijakan bank, bebas biaya administrasi bulanan dan dapat dibuka melalui agen laku pandai
- b. Keunggulan:
  - 1) Mendapatkan bonus sesuai dengan kebijakan bank
  - 2) Bebas biaya administrasi bulanan
  - 3) Dapat dibuka melalui agen laku pandai
- c. Tarif dan Biaya:
  - 1) Setoran awal Rp5.000
  - 2) Saldo minimum tidak dibatasi
  - 3) Saldo maximal Rp20.000.000
  - 4) Batas maximal transaksis bulanan Rp 5.000.000
- d. Syarat dan ketentuan umum:
  - 1) KTP, NPWP dan belum memiliki rekening dibank
  - 2) Memiliki no.handphone yang aktif yang akan digunakan untuk melakukan transaksi
- e. Cara pengajuan: pembukaan rekening melalui agen laku pandai

#### L. BSI TabunganKu

Tabungan dengan akad wadiah yad dhamanah untuk perorangan dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

- a. Keunggulan:
  - 1) Kemudahan syarat pembukaan rekening
  - 2) Mendapatkan fasilitas e-banking yaitu bsi mobile, bsi net banking dan notifikasi transaksi
  - 3) Mendapatkan BSI debit yang berfungsi sebagai kartu atm dan debit
  - 4) Empat kemudahan penyaluran zakat
- b. Tarif dan Biaya:
  - 1) Setoran awal minimum Rp 20.000,
  - 2) Biaya administrasi gratis
  - 3) Biaya penutupan rekening Rp 20.000,-
  - 4) Biaya penggantian buku karena rusak & hilang gratis
  - 5) Biaya pemeliharaan kartu (bila ada) Rp 2.000,-
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP
- d. Cara Pengajuan:
  - 1) Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang
  - 2) reservasi secara online melalui webform

#### M. BSI Tabungan Efek Syariah

Tabungan efek syariah dengan akad mudharabah muthlaqah merupakan rekening dana nasabah (RDN) yang diperuntukan untuk nasabah perorangan untuk penyelesaian transaksi efek di pasar modal

- a. Keunggulan:
  - 1) Tidak ada biaya administrasi
  - 2) Tidak ada setoran minimum
  - 3) Tidak ada saldo minimum
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Mata uang IDR
  - 2) Biaya administrasi bulanan tidak dikenakan biaya
  - 3) Setoran awal tidak dikenakan
  - 4) Saldo minimum tidak dikenakan
  - 5) Biaya dormant account tidak dikenakan

- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP, NPWP, mengisi formulir dan surat kuasa serta surat pernyataan
- d. Cara pengajuan: Request pembukaan rekening dilakukan oleh perusahaan efek

#### N. BSI Tabungan Easy Wadiah

Tabungan dalam mata uang rupiah berdasarkan prinsip wadiah yang dhamanah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

##### a. Keunggulan:

- 1) Bebas biaya administrasi bulanan.
- 2) Gratis biaya tarik tunai di seluruh atm bank mandiri.
- 3) Bebas biaya transaksi di seluruh edc bank mandiri, semua edc bank di indonesia dan edc berjaringan prima.
- 4) Kemudahan transaksi dengan mobile banking dan net banking.
- 5) Kartu atm yang dapat digunakan di seluruh atm bsm, bankmandiri, atm bersama, atm prima, atm link, dan atm berlogo visa.
- 6) Dapat dibuka melalui pembukaan rekening online.

##### b. Tarif dan biaya:

- 1) Setoran awal Rp 100.000 (perorangan) & Rp 1.000.000 (non-perorangan)
- 2) Setoran minimum berikutnya Rp 50.000 (via teller) dan Rp 1 (viae-channel)
- 3) Saldo minimum Rp 50.000
- 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
- 5) Biaya administrasi gratis
- 6) Biaya ganti kartu hilang/rusak Rp 25.000
- 7) Fasilitas kartu debit gpn dan visa

- 8) Biaya dormant account Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum: Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP

O. BSI Tabungan Bisnis

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah dalam mata uang rupiah yang yang dapat memudahkan transaksi segmen wiraswasta dengan limit transaksi harian yang lebih besar dan fitur free biaya rtgs, transfer skn & setoran kliring masuk melalui teller dan net banking.

- a. Keunggulan:
  - 1) Gratis biaya transfer rtgs & skn via teller dan net banking (min saldo sebelum transaksi 10.000.000)
  - 2) Gratis biaya titipan kliring via teller (min saldo sebelum transaksi 10.000.000)\
  - 3) Limit transaksi bisnis
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Setoran awal Rp 1.000.000
  - 2) Saldo minim0al harian Rp10.000 dan saldo minimal bulanan Rp 10.000.000
  - 3) Biaya adm Rp 10.000 jika rata-rata saldo bulanan di bawah Rp 10.000.000
  - 4) Biaya penutupan rekening Rp 50.000
  - 5) Biaya penggantian buku hilang Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum:
  - 1) Perorangan: KTP & NPWP
  - 2) Non perorangan sesuai badan hukum
- d. Cara Pengajuan:
  - 1) Pembukaan rekening melalui t24 dan exa di cabang
  - 2) Pembukaan rekening melalui burekol, web form dan e-form  
(sedang dalam pengembangan)

P. BSI Tabungan Easy Mudharabah

Tabungan dalam mata uang rupiah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

a. Keunggulan:

- 1) Gratis biaya tarik tunai di seluruh atm bsm & atm bank mandiri
- 2) Bebas biaya transaksi di seluruh edc bank mandiri, semua edc bank di indonesia dan edc berjaringan prima.
- 3) Kemudahan transaksi dengan mobile banking dan net banking
- 4) Kartu atm yang dapat digunakan di seluruh atm bsm, bankmandiri, atm bersama, atm prima, atm link, dan atm berlogo visa.
- 5) Dapat dibuka melalui pembukaan rekening online.

b. Tarif dan biaya:

- 1) Setoran awal Rp 100.000 (perorangan) & Rp 1.000.000 (non-perorangan)
- 2) Setoran minimum berikutnya Rp 50.000 (via teller) & Rp 1 (via e-channel)
- 3) Saldo minimum Rp 50.000
- 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
- 5) Biaya administrasi Rp 10.000
- 6) Biaya ganti kartu hilang/rusak Rp 25.000
- 7) Fasilitas kartu debit gpn & visa
- 8) Biaya dormant account Rp 5.000

c. Syarat dan ketentuan umum:

- 1) Syarat pembukaan rekening yaitu KTP & NPWP
- 2) Pembukaan rekening melalui cabang, mandiri syariah mobile dan website

d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui cabang, mandirisyariah mobile dan website

e. Produk Investasi

a) Deposito Rupiah

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditujukan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang rupiah. tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

A. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif.
- 2) Fasilitas ARO (Automatic Roll Over) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan.

B. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal mulai Rp 2.000.000
- 2) Biaya break deposito Rp 25.000
- 3) Biaya penggantian billyet rusak RP 10.000

C. Syarat dan ketentuan:

- 1) Perorangan: KTP dan NPWP
  - 2) Non Perorangan: Sesuai badan hukum
- a. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan EXA (perorangan) di cabang dan pembukaan rekening melalui exa (nonperorangan) sedang dalam pengembangan

D. BSI Deposito Valas

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditunjukkan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang USD. Tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan

a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif
- 2) Fasilitas ARO (Automatic Roll Over) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal USD Rp 1000
- 2) Biaya break deposito USD Rp 10
- 3) Biaya penggantian billyet rusak RP 10.000

c. Syarat dan ketentuan:

- 1) Perorangan: KTP, NPWP, PASPOR, KITAS, KITAP
- 2) Non Perorangan: Sesuai Badan Hukum

E. Deposito Rupiah

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditujukan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang rupiah. tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif.
- 2) Fasilitas ARO (Automatic Roll Over) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan.

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal mulai Rp 2.000.000
- 2) Biaya break deposito Rp 25.000
- 3) Biaya penggantian billyet rusak RP 10.000



- c. Syarat dan ketentuan:
  - 1) Perorangan: KTP dan NPWP
  - 2) Non Perorangan: Sesuai badan hukum
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan EXA (perorangan) di cabang dan pembukaan rekening melalui exa (nonperorangan) sedang dalam pengembangan

#### **L. Keunggulan Bank Syariah**

- e. Bank syariah Indonesia memiliki produk kartu kredit yaitu, hasanah card yang tentunya menggunakan prinsip syariah dan bank syariah Indonesia adalah bank pertama yang mempunyai produk kartu kredit.
- f. Tidak ada bunga, sebab menurut syariah Islam bunga dikatakan sebagai riba yang hukumnya haram.
- g. Manfaat bagi hasil digunakan sebagai pengganti bunga, sehingga dalam pelaksanaannya tidak melanggar norma syariah Islam.
- h. Pemberian benefit dari bagi hasil tergantung dan disesuaikan dengan kebijakan bank penyelenggara. Besarannya bisa saja fluktuatif karena dipengaruhi oleh kondisi bank.
- i. Tidak ada biaya admin bulanan  

Dengan tidak adanya biaya admin tiap bulan nya, tidak perlu khawatir memikirkan beban biaya bulanan. Dengan menabung tabungan easy wadiah dan menggunakan kartu atm silver itu sudah bebas dari biaya admin.
- j. Adanya aplikasi mobile banking  

Dengan adanya aplikasi mobile banking, transaksi pun jadi lebih mudah dan cepat. Kalau ingin membuka rekening cukup dari mobile banking ini dan tinggal ke cabang untuk mengambil buku tabungan dan ATM

### **M. Produk Pembiayaan Bank Syariah Indonesia**

Pembiayaan syariah berarti lembaga pembiayaan selaku Shahibul Maal menaruh kepercayaan kepada seseorang untuk melaksanakan amanah yang diberikan. Dana tersebut harus digunakan dengan benar, adil, dan saling menguntungkan bagi kedua belah pihak. Dalam Bank Syariah Indonesia (BSI) terdapat beberapa produk pembiayaan antara lain:

#### **k. BSI Griya**

BSI Griya memberikan pelayanan pembiayaan kepemilikan rumah untuk ragam kebutuhan antara lain pembelian rumah baru/ rumah second /ruko/rukan/apartemen, pembelian kavling siap bangun, pembangunan/renovasi rumah, ambil alih pembiayaan dari bank lain (Take Over), refinancing untuk pemenuhan kebutuhan nasabah. Keunggulan produk ini adalah:

- i. Angsuran tetap dan terencana
- ii. Pengajuan pembiayaan rumah lebih mudah dan cepat secara online
- iii. Biaya ringan dengan skema layanan syariah yang pastikan setiap biaya sesuai tujuannya.

#### **l. BSI MitraGuna Berkah**

Pembiayaan Multiguna Berkah memang merupakan salah satu produk pembiayaan multijasa syariah (islamic financing) yang dikeluarkan oleh PT Bank Syariah Indonesia (BSI). Skema yang digunakan untuk mengucurkan pembiayaan ini adalah skema MMQ (Musyarakah Mutanaqishah) dengan introduksi akad bai' (jual beli) di dalamnya.

Keunggulan produk ini adalah:

- i. Limit Pembiayaan Dokter s.d Rp. 2 Miliar, Pegawai s.d Rp 1.5 Miliar
- ii. Tenor s.d 15 tahun \*
- iii. Proses mudah dan cepat
- iv. Angsuran Ringan dan Tetap
- v. Payroll BSI
  - m. BSI Umrah

Fasilitas pembiayaan konsumtif untuk memenuhi kebutuhan pembelian Jasa Paket Perjalanan Ibadah Umroh melalui Bank yang telah bekerja sama dengan Travel Agent sesuai dengan prinsip syariah.

Keunggulan produk ini adalah:

- i. Dapat membiayai perjalanan ibadah umroh bersama keluarga
- ii. Umrah menggunakan travel pilihan
- iii. Maksimum Pembiayaan s/d 200juta
  - n. BSI KPR Sejahtera

BSI KPR Sejahtera merupakan bentuk partisipasi dalam mendukung dan menjalankan program nasional Fasilitas Likuiditas Pembiayaan Perumahan (FLPP) untuk membantu masyarakat agar dapat memiliki rumah dan BSI membantu dalam koridor sesuai prinsip syariah.

Keunggulan produk ini adalah:

- i. Harga jual ringan
- ii. Angsuran tetap

iii. Sesuai prinsip syariah

o. BSI OTO

Layanan pembiayaan kepemilikan kendaraan (mobil baru, mobil bekas dan motor baru) dengan cara mudah dan angsuran tetap

Keunggulan produk:

- i. Sesuai Prinsip Syariah
- ii. Proses mudah dan cepat
- iii. Tenor pembiayaan sd 7 tahun

p. Fasilitas autodebet dari tabungan

- i. Pricing kompetitif
- ii. Angsuran tetap hingga jatuh tempo
- iii. Jaringan layanan yang luas

q. BSI Pensiun Berkah

Pembiayaan yang diberikan kepada para penerima manfaat pensiun bulanan, diantaranya sbb: Pensiunan ASN & Pensiunan Janda ASN, Pensiunan BUMN/BUMD, Pensiunan & Pensiunan Janda ASN/PNS yang belum memasuki TMT Pensiun namun telah menerima SK Pensiun.

Keunggulan produk:

- i. Limit Pembiayaan s.d Rp 350 Juta.
- ii. Tenor Panjang s.d 15 tahun.
- iii. Angsuran Ringan dan Tetap.
- iv. Mewujudkan beragam kebutuhan

r. BSI Mitra Beragun Emas (Non Qardh)

Pembiayaan untuk tujuan konsumtif maupun produktif yang menggunakan akad Murabahah/ Musyarakah Mutanaqishah/ Ijarah dengan agunan berupa

emas yang diikat dengan akad rahn, dimana emas yang diagunkan disimpan oleh Bank selama jangka waktu tertentu.

Keunggulan produk: Bisa mendapatkan pembiayaan dengan agunan emas

#### 9. Bilateral Financing

Layanan pemberian fasilitas pembiayaan/financing dalam valuta rupiah atau valuta asing untuk kebutuhan modal kerja jangka pendek maupun untuk tujuanlainnya kepada lembaga keuangan bank dan atau non bank.

#### 10. BSI Cash Collateral

Fasilitas pembiayaan yang dijamin dengan agunan likuid, yaitu dijamin dengan Simpanan dalam bentuk Deposito, Giro, atau Tabungan.

Keunggulan produk:

- a. Kemudahan proses
- b. Maksimal pembiayaan s/d 90% dari nilai simpanan

### **N. Layanan Bank Syariah Indonesia**

Bank Syariah Indonesia memberikan pelayanan yang lengkap dalam satu atap untuk memenuhi bermacam-macam kebutuhan nasabah dari berbagai segmen, antara lain:

#### s. BSI Mobile

BSI Mobile adalah salah satu saluran distribusi yang dimiliki oleh Bank Syariah Indonesia untuk mengakses rekening yang dimiliki nasabah dengan menggunakan teknologi 3G/4G dan WIFI melalui smartphone. Fitur: Info rekening (informasi saldo, mutase, dan informasi portofolio). BSI Mobile menemani nasabah 24 jam dan membuat segalanya menjadi lebih seimbang secara finansial, spiritual dan sosial.

Keunggulan layanan ini adalah:

- i. Lebih mudah atur keuangan mulai saat ini dengan berbagai fitur finansial BSI Mobile seperti transaksi terjadwal, manajemen kartu dan masih banyak lagi fitur menarik lainnya
- ii. Layanan islami seperti fitur lokasi masjid, waktu shalat, dan arah kiblat membuat ibadah lebih mudah
- iii. Berbagi dengan orang terdekat sekarang lebih mudah di BSI Mobile melalui fitur berbagi-ziswaf
- t. BSI Net

BSI Net adalah salah satu fitur yang dapat dinikmati oleh nasabah Bank Syariah Indonesia. Fitur ini memudahkan nasabah dalam melakukan pembayaran dan transaksi bisnis menggunakan web BSI.

Keunggulan layanan ini adalah:

- i. Kemudahan monitoring transaksi yang dimaksud memberikan fitur kepada nasabah untuk melakukan cetak mutasi rekening hingga 2Tahun
- ii. Limit transaksi yang diberikan cukup besar, yaitu Rp250 juta untuk nasabah perorangan dan Rp1 milyar untuk nasabah perusahaan.
- u. BSI Debit Card

BSI Kartu Debit merupakan kartu ATM dari Bank Syariah Indonesia yang dapat di gunakan untuk bertransaksi di ATM dan EDC di jaringan GPN dan International (Visa).

Keunggulan layanan ini adalah:

- i. Transaksi lebih mudah di semua jaringan ATM dan EDC
- ii. Beragam promo menarik transaksi menggunakan kartu debit BSI
- iii. Bisa digunakan untuk transaksi di dalam dan luar negeri.
- v. BSI Aisyah

Aisyah adalah Asisten Interaktif Bank Syariah Indonesia yang akan membantu memberikan informasi produk, layanan, dan promo terbaru dari Bank Syariah Indonesia.

Keunggulan layanan ini adalah:

- i. Layanan informasi kepada nasabah berbasis messaging apps
- ii. Memberikan layanan komunikasi dua arah antara nasabah maupun nonnasabah
- iii. Mengetahui informasi mengenai produk, layanan, promosi, lokasi ATM & cabang Bank Syariah Indonesia.
- w. BSI JadiBerkah.id

Jadiberkah.id adalah platform crowdfunding untuk Zakat, Infaq, Shodaqoh dan Wakaf. Berbagai pilihan program ziswaf dapat anda temukan di platform Jadiberkah.id.

Keunggulan layanan ini adalah:

- i. Transparansi dalam monitoring transaksi dan penghimpunan danaziswaf
- ii. Lebih dari 50 pilihan program untuk menyalurkan zakat, infaq, sadaqah, dan wakaf
- iii. Ada lebih dari 20 mitra penyalur ziswaf telah bergabung dengan Jadiberkah.id
- x. BSI Smart Agent

BSI Smart Agent merupakan Layanan Laku Pandai (Layanan Keuangan Tanpa Kantor dalam Rangka Keuangan Inklusif) BSI untuk menyediakan layanan perbankan dan/atau layanan keuangan lainnya yang dilakukan tidak melalui jaringan kantor, namun melalui kerjasama dengan pihak lain dengan didukung sarana teknologi informasi.

Keunggulan layanan ini adalah:

- i. Mudah, seperti anggota masyarakat yang belum mengenal, menggunakan atau mendapatkan layanan perbankan dan keuangan lainnya
  - ii. Layanan perbankan atau layanan keuangan lainnya melalui Kerjasama dengan pihak kedua dengan didukung sarana teknologi informasi
  - iii. Nasabah dapat bertransaksi dengan biaya yang ringan.
10. BSI Merchant Business

Layanan yang disediakan bank syariah indonesia kepada nasabah yang memiliki usaha untuk memberikan kemudahan transaksi pembayaran kartu ATM debit kepada pelanggannya.

Keunggulan:

- a. Memperkaya metode pembayaran
- b. Menerima transaksi kartu debit dan QRIS
- c. Praktis dan nyaman

Syarat dan ketentuan: Nasabah memiliki tabungan/simpanan bank syariah indonesia

Cara pengajuan:

- a. Calon merchant mengajukan permohonan melalui kantor cabang BSI dengan mengisiformulir aplikasi merchant
- b. Melengkapi dan memenuhi persyaratan kelengkapan dokumen sesuai jenis usaha merchant dan memenuhi persyaratan sebagai merchant
- c. Memiliki rekening tabungan/ giro

12. BSI Payment Point:



Layanan transaksi payment point di bank syariah indonesia dapat dilakukan oleh nasabah di setiap outlet bank syariah indonesia atau di ATM. Pembayaran dapat dilakukan melalui debet rekening maupun tunai (cash).

Keunggulan: Praktis, biaya ringan dan cepat

Cara pengajuan:

- a. Mitra usaha pprob brisyariah adalah setiap orang atau badan hukum atau badan usaha/lembaga lainnya
- b. Membuka rekening giro
- c. Melakukan perjanjian kerjasama kepada bank
- d. Memiliki downline / loket payment point, sebagai tempat penerimaan pembayaran tagihan listrik minimal 10 loket payment point.

#### **O. Akad-Akad dan produk Bank Syariah**

Untuk penggunaan produk dengan akad dibank Syariah Indonesia selama PKL banyak mengetahui produk produk dan akad yang digunakan dari beberapa produk :

1. Tabungan menggunakan akad wadiah atau yang dinamakan BSI Tabungan Easy Wadiah yang berarti menjaga harta anda tetap murni. Tabungan Rupiah dengan akad wadiah Yad Dhamanah, menggunakan skema titipan bagi hasil
2. Tabungan menggunakan akad Mudharabah atau yang dinamakan BSI Tabungan Easy Mudharabah, yang berarti wujudkan kemudahan bertransaksi. Tabungan berakad Mudharabah Muthlaqah yaitu “Nasabah sebagai pemilik dana memberikan keleluasan kepada bank sebagai pengelola Dana untuk mempergunakan dana tersebut dalam usaha sesuai Syariah dan menguntungkan dengan sistem bagi hasil. **Keterangan** dari nisbah bagi hasil : porsi pembagian bagi hasil antara nasabah dan bank atas pendapatan yang diperoleh bank dari pengelola nasabah sesuai kesepakatan antara bank dan nasabah di awal kontrak
3. Cicil Emas menggunakan akad murabahah dan akad rahn yang berarti

merupakan fasilitas pembiayaan yang disediakan untuk kepemilikan emas secara angsuran

4. Gadai Emas/ pembiayaan gadai emas adalah produk pembiayaan yang ditawarkan bank Syariah dengan tujuan untuk kegiatan konsumtif maupun produktif. Gadai emas tersebut menggunakan akad murabahah, akad musyarakah, akad mutanaqisah dan akad ijarah dengan agunan berupa emas yang diikat dengan rahn.
5. Griya/BSI Griya adalah layanan pembiayaan kepemilikan rumah untuk ragam kebutuhan sebagai berikut : pembelian rumah baru, rumah second,ruko, apartemen dll. BSI Griya menggunakan Akad Syariah murabahah dan musyarakah.



## **BAB III**

### **HASIL DAN PEMBAHASAN**

#### **P. Kegiatan Harian PKL**

Kegiatan harian PKL dijabarkan selama pelaksanaan PKL pada setiap harinya sejak awal hari sampai dengan akhir hari, dengan contoh format tabel sebagai berikut:

<b>TANGGAL</b>	<b>KEGIATAN</b>
17/07/2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Doa &amp; Briefing</li><li>2. Perkenalan diri dan sekalian dijelaskan branch manajer bsi mayestik</li><li>3. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li></ol>
18/07/2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Doa &amp; Briefing</li><li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li></ol>
19/07/2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Doa &amp; Briefing</li><li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li><li>3. Bertanya kepada customer service mengenai penjelasan kepada Nasabah yang harus diperlukan untuk mengenai tutup buku tabungan haji dan setoran tabungan haji</li></ol>
20/07/2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Doa &amp; Briefing</li><li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li><li>3. Bertanya kepada petugas teller perbedaan kartu gpn dan visa untuk bias dijelaskan kepada Nasabah</li></ol>
21/07/2023	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Doa &amp; Briefing</li><li>2. Membantu menyusun berkas pelunasan cicil emas dan pelunasan gadai emas dan Mengarahkan</li></ol>

	Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan
24/07/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengarahkan Nasabah untuk syarat yang perlu dibawa untuk ganti kartu dan buku tabungan dari Mandiri Syariah ke bank Syariah Indonesia dan membantu merapikan surat laporan payroll bsi dengan uhamka</li> </ol>
25/07/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas dan Membantu Nasabah yang usia lansia untuk isi setoran tunai</li> </ol>
26/07/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Do'a &amp; Briefing</li> <li>2. Merapikan berkas Nasabah lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> </ol>
27/07/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu Nasabah dan Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>3. Dan membagikan brosur kepada nasabah jika sedang menunggu transaksi</li> </ol>
28/07/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Merapikan berkas Nasabah lunas cicil emas dan lunas gadai emas dan Meminta Tanda Tangan ke BOSM untuk yang sudah lunas cicil emas</li> <li>3. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>4. Membagikan brosur ke Nasabah yang menunggu Transaksi</li> </ol>
31/07/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> </ol>

	<ol style="list-style-type: none"> <li>3. Membagikan brosur ke Nasabah yang menunggu Transaksi</li> <li>4. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> </ol>
1/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>3. Dan langsung membagikan brosur kepada nasabah yang sedang menunggu transaksi untuk bisa dibaca baca terlebih dahulu</li> <li>4. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> </ol>
2/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu berkas berita acara opname dijadikan pdf dan diberikan ke BOSM</li> <li>3. Meminta Tanda Tangan ke BOSM untuk yang sudah lunas cicil emas Meminta Tanda Tangan ke BOSM untuk yang sudah lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> <li>4. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> </ol>
3/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mencari Nasabah dan menawarkan Nasabah untuk membuka rekening Tabungan di BPN pusat</li> </ol>
4/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu menyusun atau mengurutkan tanggal dari lunas cicil emas dan gadai emas</li> <li>3. Membantu Customer Service meminta buku tabungan yang buka rekening dengan jumlah enam buku tabungan dan sekalian langsung meminta tanda tangan dengan BOSM</li> </ol>
7/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> </ol>

	<ol style="list-style-type: none"> <li>2. Menawarkan untuk membuka rekening kepada mahasiswa baru uhamka FEB bersama karyawan bsi mayestik lainnya untuk bisa membayar uang kuliah menggunakan BSI</li> <li>3. Dan membagikan brosur buka rekening dan brosur cara pembayaran kuliah melalui BSI</li> </ol>
8/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>3. Membantu menyusun atau mengurutkan tanggal dari lunas cicil emas dan gadai emas</li> <li>4. Membantu customer service merapikan kertas data data nasabah</li> </ol>
9/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan untuk membuka rekening kepada mahasiswa baru uhamka FEB bersama customer service serta karyawan bsi mayestik lainnya untuk bisa membayar uang kuliah menggunakan BSI</li> <li>3. Dan membagikan brosur buka rekening dan brosur cara pembayaran kuliah melalui BSI</li> </ol>
10/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>3. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> </ol>
11/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>3. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> </ol>
14/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai dan mencari target di Uhamka FKIP menawarkan produk tabungan dan menawarkan buka rekening melalui BSI mobile</li> </ol>

15/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai dan mencari target di Uhamka FKIP menawarkan produk tabungan dan menawarkan buka rekening melalui BSI mobile</li> </ol>
16/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>3. Doa &amp; Briefing</li> <li>4. Mengikuti Gerai dan mencari target di Uhamka FKIP menawarkan produk tabungan dan menawarkan buka rekening melalui BSI mobile</li> </ol>
18/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> <li>3. Meminta Tanda Tangan ke BOSM untuk yang sudah lunas cicil emas Meminta Tanda Tangan ke BOSM untuk yang sudah lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> </ol>
21/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
22/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
23/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
24/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> <li>3. Meminta Tanda Tangan ke BOSM untuk yang sudah lunas cicil emas Meminta Tanda Tangan ke</li> </ol>



	BOSM untuk yang sudah lunas cicil emas dan lunas gadai emas
25/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di BPN Pusat untuk menawarkan Produk BSI Seperti tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya</li> </ol>
28/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengunjungi kantor emas antam Bersama karyawan bsi funding untuk memberikan pembelian emas kepada Nasabah</li> <li>3. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
29/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
30/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengunjungi kantor emas antam Bersama karyawan bsi funding untuk memberikan pembelian emas kepada Nasabah</li> <li>3. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
31/08/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu buka rekening Nasabah melalui web form bsi dan kode referensi kasih ke customer service untuk dibuatkan tabungan</li> </ol>
1/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu Menyusun berkas Rekening Nasabah customer service</li> <li>3. Membantu foto copy slip mitra guna dan cicil emas</li> </ol>

	4. Melayani dan mengarahkan Nasabah untuk setoran dan pemindah bukuan
4/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu memindahkan berkas berita acara opname akhir bulan agustus berbentuk file pdf dan mengirimkan ke BOSM</li> <li>3. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
5/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
6/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ol>
7/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi Data CSE Untuk diberikan ke RSPP</li> <li>3. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>4. Membantu mencatat dibuku Akuntansi yang sudah lunas cicil emas</li> </ol>
8/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu mencatat dibuku Akuntansi yang sudah lunas cicil emas</li> <li>3. Mengikuti Gerai di BPN Pusat untuk menawarkan Produk BSI Seperti tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya</li> </ol>
11/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu memasukan data melalui excel nama nasabah no rekening dan nama fakultas mahasiswa/mahasiswi uhamka FKIP, FEB yang</li> </ol>

	<p>buka rekening dengan total 38 nasabah mahasiswa /mahasiswi uhamka</p> <p>3. Membantu memfollow up nasabah untuk memberikan buku tabungan dan atm nya yang sudah buka rekening BSI</p>
12/09/2023	<p>1. Doa &amp; Briefing</p> <p>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</p>
13/09/2023	<p>1. Doa &amp; Briefing</p> <p>2. Merapikan formulir nasabah disesuaikan dengan tanggal dan bulan</p> <p>3. Membantu minta tanda tangan yang sudah lunas cilem ke bosm dan os</p>
14/09/2023	<p>1. Doa &amp; Briefing</p> <p>2. Mengikuti Gerai di BPN kawai Jakarta Timur untuk menawarkan buka rekening secara online</p>
15/09/2023	<p>1. Doa &amp; Briefing</p> <p>2. Mengikuti Gerai di BPN Pusat untuk menawarkan Produk BSI Seperti tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya dan membagikan brosur buka rekening, cicil emas dan mitra guna</p>
18/09/2023	<p>1. Doa &amp; Briefing</p> <p>2. Mengikuti Gerai di Uhamka FKIP dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</p> <p>3. Membagikan Brosur kepada mahasiswa Uhamka di acara PETA UHAMKA untuk membuka rekening melalui bsi mobile</p> <p>4. Mengarahkan Nasabah mahasiswa uhamka untuk cara membuka rekening melalui BSI Mobile</p>
19/09/2023	<p>1. Doa &amp; Briefing</p>

	<ol style="list-style-type: none"> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka acara peta uhamka pascasarjana dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</li> </ol>
20/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</li> <li>3. Membagikan Brosur kepada mahasiswa Uhamka di acara PETA UHAMKA untuk membuka rekening melalui bsi mobile</li> </ol>
21/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</li> <li>3. Membagikan Brosur kepada mahasiswa Uhamka di acara PETA UHAMKA untuk membuka rekening melalui bsi mobile</li> </ol>
22/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu isi form pembukaan rekening Nasabah yang sudah membuka rekening nasabah menggunakan web form bsi.ac.id</li> </ol>
25/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengarahkan Nasabah yang berhubungan transaksi setoran, penarikan dan pemindah bukuan</li> <li>3. Merapikan berkas Nasabah yang baru cicil emas, lunas cicil emas dan lunas gadai emas</li> </ol>
26/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> <li>3. Dan membagikan brosur untuk membuka rekening menggunakan OOB (online on Boarding) kemudian mendapat Cash back 20.000 dan 40.000</li> </ol>
27/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> </ol>

	<ol style="list-style-type: none"> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> <li>3. Dan membagikan brosur untuk membuka rekening menggunakan OOB (online on Boarding) kemudian Cash back 20.000 dan 40.000</li> <li>4. Membantu Membuka rekening Nasabah BPN melalui web Form BSI</li> </ol>
28/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> <li>3. Dan membagikan brosur untuk membuka rekening menggunakan OOB (online on Boarding) kemudian Cash back 20.000 dan 40.000</li> </ol>
29/09/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi pembukaan rekening Nasabah BPN pusat menggunakan web form BSI</li> <li>3. Membantu merapikan fotocopy cicil emas dan Mitra guna untuk dibagikan kepada nasabah BPN</li> <li>4. Membantu dan menyusun form nasabah diurutkan sesuai tanggal pembukaan rekening</li> <li>5. Mengikuti Gerai di BPN Pusat</li> <li>6. Membagikan Brosur buka rekening Tabungan dan slip Mitra Guna dan cicil emas di BPN Pusat</li> </ol>
2/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Merapikan formulir Nasabah yang sudah membuka Rekening</li> <li>3. Mengikuti kegiatan seminar BSI scholarship inspirasi dari bsi masalahat mengenai beasiswa dengan kampus uhamka</li> <li>4. Menawarkan pembukaan Qris di pasar mayetik Bersama karyawan bsi</li> </ol>

3/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik</li> <li>3. Membantu mengguntingkan kertas Qris dan langsung membagikan kepada nasabah yang buka Qris</li> <li>4. Membantu menfollow up untuk menarik nasabah uhamka membuka rekening bsi</li> <li>5. Membantu customer service mengisi dashboard performance untuk posisi asset, pembiayaan dll</li> </ol>
4/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> <li>3. Membantu memberikan rekening Nasabah dan pembukaan Qris dan Mengarahkan Nasabah untuk aktivasi BSI mobile dan BSI Merchant</li> </ol>
5/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ol>
6/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ol>
9/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ol>
10/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ol>
11/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu memfollow up nasabah yang membuka rekening dan sudah membuka rekening</li> <li>3. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring bersama karyawan BSI</li> </ol>
12/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> </ol>

	<ol style="list-style-type: none"> <li>2. Membantu merapikan dan menyusun berkas formulir pembukaan rekening Nasabah</li> <li>3. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ol>
13/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ol>
16/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data kedalam excel pembiayaan</li> <li>3. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> <li>4. Membantu memberikan rekening Nasabah dan pembukaan Qris dan Mengarahkan Nasabah untuk aktivasi BSI mobile dan BSI Merchant</li> </ol>
17/10/2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa &amp; Briefing</li> <li>2. Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> <li>3. Membantu memberikan rekening Nasabah dan pembukaan Qris dan Mengarahkan Nasabah untuk aktivasi BSI mobile dan BSI Merchant</li> </ol>

Pada hari pertama penulis melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL), penulis memperkenalkan diri terlebih dan disambut oleh para pegawai Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik. Kemudian penulis diperkenalkan mengenai kegiatan perbankan syariah yang ada di Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik oleh Bapak Deby Witria Rubyanto selaku Branch Operational Service Manager dan Ibu Siti Khumaeroh selaku General Affair Staff.

Pada saat Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Mayestik penulis di tempatkan di 3 divisi yang berbeda yaitu,

divisi operasional, divisi marketing dan Divisi Frontline. Untuk job description akan penulis uraikan satu per satu sebagai berikut:

iv. Divisi Operasional

Pada divisi operasional penulis ditugaskan sebagai berikut :

v. Membuat Barsheet kartu ATM BSI

Dalam pelaksanaan ini, penulis melakukan penginputan nomor kartu ATM BSI terdapat tiga jenis kartu GPN yaitu GPN silver, GPN gold dan GPN platinum selanjutnya penulis menginput satu persatu nomor kartu tersebut karena kartu yang ingin diinput lumayan banyak jadi harus bersabar dan teliti dalam penginputannya nomor kartu tersebut terletak dibagian depan kartu terdapat 10 digit angka yang diinput ke dalam excel daftar persediaan kartu ATM atau stok opname ATM BSI KC Jakarta Mayestik.

vi. Mengepak form pembukaan rekening tabungan

Dalam pelaksanaan ini, form yang sudah lengkap dan sudah diverifikasi oleh Branch Operational and Service Manager maka formulir tersebut harus disusun sesuai abjad, sesuai tanggal dan bulan yang sama untuk mempermudah pada saat pencarian formulir tersebut, kemudian dimasukan kedalam ruang arsip dikantor BSI KC Jakarta Mayestik.

y. Divisi Marketing

i. Merekapitulasi BI *Checking*

Dalam pelaksanaan ini, penulis merekapitulasi seluruh BI *Checking* yang diberikan oleh bagian marketing ke dalam format ms. Excel dan pengolahan data tersebut berupa nama bank, *plafond*, *bakidebet*, jenis pembiayaan dan jangka waktu dalam praktik ini

harus dilihat dengan teliti dan benar. Saat ini pengajuan pembiayaan KPR pastinya pihak bank akan mengecek BI *Checking*. BI *Checking* ini adalah proses pengecekan data dalam Sistem Layanan Informasi Keuangan (SLIK) yang berisikan seluruh riwayat pinjaman nasabah, apabila ada tunggakan yang belum terselesaikan atau hitam BI *Checking* maka akan bermasalah saat proses seleksi arena kurang



memenuhi kriteria bank dan permohonan pengajuan pembiayaan sulit dikabulkan oleh pihak bank.

ii. Melakukan Visit sosialisasi BSI ke yayasan

Dalam pelaksanaan ini, penulis diikutsertakan oleh tim marketing untuk turut membantu memberikan brosur kepada pengunjung dan berinteraksi dengan nasabah serta mengikuti rangkaian sosialisasi promosi produk BSI seperti tabungan haji atau umroh, tabungan emas, tabungan investasi dan lainnya.

iii. Melakukan pengisian data diri nasabah untuk pembukaan tabungan rekening

Dalam pelaksanaan ini, penulis membantu pengisian data nasabah yang dibutuhkan sebagai syarat pada saat pembuatan rekening seperti tabungan haji, tabungan easy wadiah, dan tabungan mudharabah di *webform* BSI. Biasanya data yang dibutuhkan adalah nama lengkap, nama ibu kandung, nomor telepon, alamat email serta bukti fisik berupa KTP dan NPWP jika ada, apabila untuk pembuatan rekening anak bisa memakai KTP orang tua dan Kartu Keluarga atau Akta Keluarga.

iv. Menginput data diri nasabah untuk pengajuan pembiayaan

Dalam pelaksanaan ini, penulis dijelaskan terlebih dahulu mengenai pembiayaan rumah express seperti BSI KPR sejahtera dan BSI Griya simuda, setelah itu penulis diajarkan bagaimana sistem input dalam pengajuan pembiayaan express tersebut seperti simulasi pembiayaan, ringkasan pengajuan, informasi kontak, dan terakhir konfirmasi pengajuan pembiayaan pengisian data diri nasabah di [web rumahimpian.id](http://web.rumahimpian.id)

v. Melakukan kunjungan ke kampus UHAMKA FKIP, FEB DAN TEKNIK untuk melakukan pembukaan rekening online atau BUREKOL atau dengan nama baru yaitu OOB (online on boarding)

Dalam pelaksanaan ini, Bank Syariah Indonesia (BSI) area fatmawati dengan kampus UHAMKA di pasar rebo melakukan kolaborasi. Penulis ditugaskan membantu proses pembuatan tabungan

rekening kepada rekan mahasiswa uhamka pada aplikasi mobile banking BSI dimulai dari pemilihan tabungan, jenis kartu, pengisian data diri, foto selfie pribadi, foto KTP, foto tanda tangan dikertas putih serta syarat syarat yang wajib diperhatikan untuk pembuatan tabungan rekening setelah itu proses verifikasi yang dilakukan oleh *Customer service* (CS) melalui aplikasi mobile BSI, setelah itu jika sudah terverifikasi maka muncul nomor rekening serta pembuatan pin ATM dan aplikasi siap dipakai, apabila proses verifikasi gagal dilakukan maka akan dibantu oleh pihak bank secara langsung dengan menunjukkan kode seperti kode reservasi yang sudah diberikan pada saat pendaftaran.

vi. Membantu stemple dan *fotocopy* dokumen akad

Dalam pelaksanaan, penulis diberikan tugas untuk menstempel, *fotocopy* dan *print* beberapa dokumen nasabah yang mengajukan pembiayaan. Lalu dokumen tersebut disimpan di tempat dokumen arsip.

z. Divisi Frontline

i. Membantu nasabah mengisi webform/bsi mobile

Dalam pelaksanaan ini, penulis membantu dan memandu nasabah dalam pembukaan rekening secara online maupun offline. Pembukaan rekening online melalui aplikasi BSI Mobile dari pengisian data hingga video call atau menggunakan kode. Sedangkan offline melalui form aplikasi pembukaan rekening tabungan yang kemudian data tersebut diinput melalui *webform* BSI

## **BAB IV**

### **PENUTUP**

#### **Q. Kesimpulan**

Selama menjalani kegiatan Praktik Kerja Lapangan selama 3 bulan terhitung sejak tanggal 17 Juli 2023 s.d. 17 Oktober 2023 banyak pengalaman, ilmu baru, relasi yang didapatkan seperti mengikuti meeting, melayani nasabah, mengarahkan nasabah dengan baik, mengetahui perhitungan berat emas basah dan kering, mengetahui pembiayaan asuransi jiwa dll, serta kejadian atau kendala yang terjadi di bank dan mengetahui perbedaan-perbedaan istilah produk yang selama ini dipelajari. Dengan adanya kegiatan PKL ini sangat bermanfaat bagi Mahasiswa yang dimana ilmu-ilmu yang didapatkan selama perkuliahan bisa diterapkan di kegiatan PKL ini, karena dalam kegiatan PKL ada banyak ilmu yang tidak didapatkan pada saat perkuliahan, sehingga ini bisa menjadi bekal untuk persiapan memasuki dunia kerja secara langsung.

Dengan terlaksananya PKL ini penulis dapat mengetahui struktur organisasi, tugas pokok dan fungsi masing-masing divisi yang ada di Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik. Serta penulis juga mendapatkan pengalaman langsung dari Job Description yang di dapat pada saat PKL.

#### **R. Saran**

Setelah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik selama tiga bulan, terdapat banyak kelebihan dan kekurangan yang dirasakan praktikan dalam melaksanakan PKL tersebut. Terdapat beberapa saran yang dapat diberikan setelah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan tersebut:


- a. Bagi Praktikan lain

- a. Saran untuk kegiatan Praktik Kerja Lapangan selanjutnya lebih di persiapkan segala sesuatunya, baik dari kesiapan diri, lokasi tempat PKL
  - b. Dengan membangun komunikasi yang baik antara kakak tingkat sebelumnya agar dapat rekomendasi tempat PKL
  - c. Selama kegiatan PKL jaga sikap sopan dan santun kepada semua pihak bank tanpa memandang jabatan atau posisinya serta jangan malu bertanya akan hal-hal yang kurang dipahami dalam melakukan pekerjaan karena harus tau apa yang dikerjakan
  - d. Mulai cari informasi tentang tempat PKL dari jauh-jauh hari
- b. Bagi Fakultas Agama Islam khususnya Proram Studi Perbankan Syariah
    - a. Untuk memberikan pembekalan secara matang sebagai bentuk penyiapan calon praktikan yang akan melaksanakan Praktik Kerja Lapangan.
  - c. Bagi perusahaan (Bank Syariah Indonesia)
    - a. Dalam perkembangan zaman, diharapkan Bank Syariah Indonesia terus dapat berkembang pesat mencapai target menjadi *Top Ten Islamic Bank*.

# **Lampiran- lampiran**

Lampiran 1

Lembar Konsultasi PKL Dengan Pembimbing


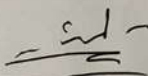
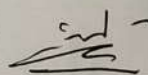
 UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**  
Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

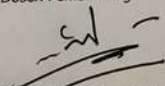
---

**LEMBAR KONSULTASI PKL MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah


Nama Mahasiswa : Lembayung Nan Fitri  
NIM : 2007025044  
Tempat PKL : Bank Syariah Indonesia KC Mayestik  
Alamat : JL. Kyai Madja, Blok D/1 Persil No. 2, RT 004 RW 01 No. 7, Kramat Pela, RT.4/RW.1, Kramat Pela, Kec. Kby. Baru, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12130  
Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/17/2023

NO	HARI, TANGGAL	CATATAN	PARAF PEMBIMBING PKL
1.	11 / 10 / 2023	Visit PKL	
2.	18 / 12 / 2023	Bimbingan laporan PKL	
3.	9 / 01 / 2024	Bimbingan revisi PKL	
4.			

Jakarta, 09 / Jan / 2023  
Dosen Pembimbing  
  
Nur Melinda Lestari, M.H.

Lampiran 2

Jurnal Harian PKL



**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA**  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**



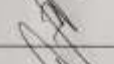
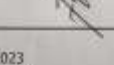
Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp: 0857 8067 2163  
 Website: fu.uhamka.ac.id, e-mail: fu@uhamka.ac.id

---


**JURNAL HARIAN PKL MAHASISWA**  
 Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
 Semester : VII (Tujuh)  
 Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Lembayung Nan Fitri  
 NIM : 2007025044  
 Tempat PKL : Bank Syariah Indonesia KIC Mayestik  
 Alamat : Jl. Kyai Madja, Blok D/1 Perisil No. 2, RT 004 RW 01 No. 7, Kramat Pela, RT.4/RW.1, Kraenit Pela, Kec. Kby. Baru, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12130  
 Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/17/2023

NO	HARI, TANGGAL	KEGIATAN	PARAF PENANGGUNG JAWAB PKL DARI BANK
1.	Senin 17-17-2023	- Do'a dan berdzikir - Perkenalan dan dan pelaksanaan di kelas - Uraian materi bank syariah - Mengetahui sejarah	
2.	Jumat 18-08-2023	- Do'a - Memahami Berken Masalah yang terjadi - Kasus Cilem - Cilem dan bagaimana - Memahami Hal yang terjadi pada kasus - Cilem dan bagaimana	
3.	Selasa 18-09-2023	- Do'a dan berdzikir - Mengikuti diskusi tentang PKL dan - bagaimana bank syariah di Indonesia - bagaimana bank syariah di Indonesia	
4.	Sabtu 17-10-2023	- Do'a dan berdzikir - Memahami dan memahami dan - bagaimana bank syariah di Indonesia - bagaimana bank syariah di Indonesia	

Jakarta, 1 November 2023  
 Penanggung Jawab Pihak Bank

  
**Deby Witria Rubyanto**


*Lampiran 3*

*Bimbingan PKL*



Lampiran 4

Nilai Pembimbing PKL

 UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**  
Jl. Linau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2183  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

---

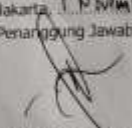
**DAFTAR NILAI MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Lembayung Nani Fitri  
NIM : 2007025044  
Tempat PKL : Bank Syariah Indonesia KC Mayestik  
Alamat : JL. Kyai Madja, Blok D/1 Persil No. 2, RT 004 RW 01 No. 7, Kramat Pela,  
RT.4/RW.1, Kramat Pela, Kec. Kby. Baru, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus  
Ibukota Jakarta 12130  
Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/17/2023

NO	INDIKATOR PENILAIAN	BOBOT NILAI (0 -100)
1.	Kehadiran	98
2.	Keterampilan	95
3.	Kerjasama	95
4.	Konsultasi	95
5.	Kedisiplinan	95
6.	Tanggung Jawab	95
7.	Inisiatif	90
8.	Kerapihan dan Kebersihan	95
9.	Kesopanan dan Penampilan	95
10.	Penguasaan Metode Keilmuan	95
<b>TOTAL NILAI</b>		<b>853</b>

Jakarta, 1 November, 2023  
Penanggung Jawab Pihak Bank

  
Deby Witria Rujyanto


**DAFTAR NILAI PERUSAHAAN  
PRAKTEK MAGANG**

Nama : Lembayung Nan Fitri  
NIM : 2007025044

No	Uraian	Nilai
1	Penguasaan Materi	98
2	Ketrampilan Kerja	95
3	Komunikasi dan Kerjasama	95
4	Inisiatif	90
5	Disiplin	95
6	Kejujuran	98
	Rata-Rata	95
Kriteria : A		

Kriteria Penilaian :  
80 - 100 = A (Baik Sekali)  
69 - 79 = B (Baik)  
56 - 68 = C (Cukup)  
45 - 55 = D (Kurang)

Jakarta, 01 November 2023  
Penilai,



Debie Witria Rubyanto  
Branch Ops & Service Manager

Lampiran 5

Surat pernyataan pkl bsi kc Jakarta Mayestik

Nomor : 03/012-3/0004  
Tanggal : 25 Oktober 2023

**BSI** BANK SYARIAH INDONESIA

PT Bank Syariah Indonesia Tbk.  
Kantor Cabang Jakarta Mayestik  
Jl. Kyai Maja No. 6 Kecamatan Pulo  
Kebayoran Baru  
Jakarta Selatan 12130  
T : +6221-7302851  
F : +6221-7302822  
www.bankbsi.co.id

**SURAT KETERANGAN**

Kami yang bertanda tangan dibawah ini, menerangkan bahwa :

Nama : Lembayung Nan Fitri  
NIM : 2007025044  
Institusi Pendidikan : Universitas Muhammadiyah Prof Dr Hamka  
Fakultas : Fakultas Agama Islam

adalah benar mahasiswa yang telah melakukan pemagangan di PT Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Mayestik terhitung dari 18 Juni 2023 sd 17 Oktober 2023.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

PT BANK SYARIAH INDONESIA, Tbk  
KC JAKARTA MAYESTIK

  
Siti Khumaeroh  
Branch Manager

  
Debie Wliria Rubyanto  
BOSM

*Lampiran 6*

*Documentasi Selama PKL*



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: [tai.uhamka.ac.id](http://tai.uhamka.ac.id), e-mail: [tai@uhamka.ac.id](mailto:tai@uhamka.ac.id)





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kembangan Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: [fai.uhamka.ac.id](http://fai.uhamka.ac.id), e-mail: [fai@uhamka.ac.id](mailto:fai@uhamka.ac.id)





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Lingsu II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130. Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 6067 2163  
Website: [fai.uhamka.ac.id](http://fai.uhamka.ac.id), e-mail: [fai@uhamka.ac.id](mailto:fai@uhamka.ac.id)

---





**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN**

**BANK SYARIAH INDONESIA**

**KANTOR CABANG PEMBANTU JAKARTA ARTERI**

**PONDOK INDAH**



**OLEH :**

**SUCI RESTU NURFADILLAH**

**NIM:**

**2007025031**

**Dosen Pembimbing :**

**Nurmelinda Lestari, M.H**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH**

**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF.DR.HAMKA**

**JAKARTA**

**1445 H DAN 2024 M**



**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN**  
**BANK SYARIAH INDONESIA**  
**KANTOR CABANG PEMBANTU JAKARTA ARTERI**  
**PONDOK INDAH**



**OLEH :**

**SUCI RESTU NURFADILLAH**

**NIM:**

**2007025031**

**Dosen Pembimbing :**

**Nurmelinda Lestari, M.H**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH**

**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF.DR.HAMKA**

**JAKARTA**

**1445 H DAN 2023 M**





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: [fai.uhamka.ac.id](http://fai.uhamka.ac.id), e-mail: [fai@uhamka.ac.id](mailto:fai@uhamka.ac.id)

---

## **SURAT PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan :

Nama Mahasiswa : Suci Restu Nurfadillah  
NIM : 2007025031  
Telah Lulus Sejumlah : 130 SKS

Sehingga telah memenuhi syarat akademis untuk melaksanakan Mata Kuliah Praktik Kerja Lapangan.

Jakarta,  
Ketua Program Studi Perbankan Syariah

Mitra Sami Gultom,SE.I.,ME.I

## KATA PENGANTAR

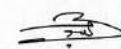
*Bismillahirrahmanirrahim,*

Dengan memanjatkan puja dan puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah memberikan nikmat sehat, serta segala nikmat lainnya sehingga kita dapat melakukan aktivitas dengan lancar. Shalawat serta salam tak lupa kami haturkan kepada junjungan kita, Nabi Muhammad SAW. yang telah membawa kita dari zaman kegelapan hingga zaman yang terang benderang seperti sekarang ini

Pada dasarnya, tujuan dibuatnya Laporan Praktik Kerja Lapangan ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat dalam mengikuti syarat - syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata (S1) Perbankan Syariah serta untuk melatih mahasiswa/mahasiswi membiasakan diri untuk membaca dan memahami keadaan lingkungan di dalam lembaga perusahaan jasa. Seperti Bank Syariah adalah lembaga yang melayani jasa keuangan dengan prinsip - prinsip syariah pada setiap kegiatan yang dilakukannya. Pertumbuhan Bank Syariah yang sangat pesat dewasa ini membuat Bank Syariah tidak jarang menjadi sorotan utama dalam dunia bisnis.

Penulis menjabarkan gambaran selama pelaksanaan praktik kerja lapangan di Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok indah tempat penulis menimba praktik kerja lapangan. Dijelaskan sejarah bank syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok Indah, produk-produk bank syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok indah , akad-akad yang digunakan dalam transaksi di bank syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok indah serta penulis menjelaskan apa saja yang telah diperoleh selama melakukan program praktik kerja lapangan di bank syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok indah selama periode dalam kurun waktu 17 juli 2023 hingga 20 oktober . Semoga pembaca dapat memperoleh informasi bermanfaat.

Jakarta, 18 september 2023



Suci Restu Nurfadillah

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR</b> .....	<i>i</i>
<b>BAB I</b> .....	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN</b> .....	<b>1</b>
A. Latar Belakang .....	1
B. Tujuan dan Manfaat PKL.....	2
<b>2. Manfaat PKL</b> .....	<b>3</b>
C. Target PKL.....	3
<b>D. Profil dan Waktu Pelaksanaan PKL</b> .....	<b>3</b>
E. Fasilitas Yang Diperoleh.....	4
<b>F. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing</b> .....	<b>4</b>
<b>BAB II</b> .....	<b>6</b>
<b>GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL</b> .....	<b>6</b>
A. Sejarah Singkat Bank Syariah/Lembaga Keuangan Non-Bank.....	6
B. Visi dan Misi .....	7
<b>2. Misi:</b> .....	<b>7</b>
<b>C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia</b> .....	<b>7</b>
D. Profil Bank Syariah/Lembaga Keuangan Syariah Non-Bank .....	7
E. Pimpinan dan Bagan Organisasi Bank Syariah Indonesia .....	8
<b>STRUKTUR ORGANISASI BSI KCP JAKARTA ARTERI PONDOK INDAH</b> .....	<b>9</b>
F. Produk Pendanaan Bank Syariah Indonesia .....	10
<b>a. Tabungan</b> .....	<b>10</b>
G. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia .....	Error! Bookmark not defined.
H. Produk Pembiayaan Mikro Bank Syariah Indonesia .....	Error! Bookmark not defined.
<b>2. Produk Pembiayaan Consumer Bank Syariah Indonesia</b> .....	<b>23</b>
<b>3. Investasi</b> .....	<b>25</b>
<b>b. BSI Reksadana Syariah</b> .....	<b>26</b>
<b>c. Cash Waqf Linked Sukuk Ritel (Sukuk Wakaf Ritel)</b> .....	<b>27</b>

<b>4. Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>27</b>
<b>Keunggulan.....</b>	<b>28</b>
<b>5. Layanan Bank Syariah Indonesia .....</b>	<b>28</b>
<b>b. BSI Net.....</b>	<b>29</b>
<b>C. BSI Debit Kartu.....</b>	<b>29</b>
<b>h. Keunggulan Bank Syariah / Tempat PKL dibandingkan dengan yang lainnya .....</b>	<b>32</b>
<b>a. Griya dan Mitraguna.....</b>	<b>32</b>
<b>b. BSI Tabungan Easy Wadi'ah.....</b>	<b>32</b>
<b>c. BSI Tabungan Easy Mudharabah .....</b>	<b>32</b>
<b>i. Akad-akad Bank Syariah Indonesia.....</b>	<b>33</b>
<b>b. Akad Mudharabah .....</b>	<b>33</b>
<b>c. Akad Musyarakah .....</b>	<b>33</b>
<b>d. Akad Murabahah .....</b>	<b>34</b>
<b>e. Akad Qardh .....</b>	<b>34</b>
<b>f. Akad Wakalah.....</b>	<b>34</b>
<b>g. Akad Ar-Rahnu .....</b>	<b>34</b>
<b>h. Akad Salam .....</b>	<b>34</b>
<b>i. Akad Istishna'.....</b>	<b>35</b>
<b>BAB III .....</b>	<b>38</b>
<b>HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>38</b>
<b>A. Kegiatan Harian PKL.....</b>	<b>38</b>
<b>A. Job Description.....</b>	<b>48</b>
<b>BAB IV.....</b>	<b>50</b>
<b>A. Kesimpulan .....</b>	<b>50</b>
<b>B.Saran.....</b>	<b>50</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>Error! Bookmark not defined.</b>
<b>LAMPIRAN -LAMPIRAN.....</b>	<b>Error! Bookmark not defined.</b>



## BAB I

### PENDAHULUAN

#### A. Latar Belakang

Indonesia merupakan negara dengan mayoritas penduduk beragama muslim. Tentunya masyarakat muslim di Indonesia melakukan berbagai macam kegiatan semuanya berdasarkan kepada syariat Islam baik dalam hal berpakaian, memilih makanan dan juga dalam bermuamalah. Salah satu kegiatan bermuamalah dalam islam yaitu kegiatan jual beli dan pinjam meminjam, dimana dalam prosesnya harus sesuai dengan prinsip syariah yaitu sesuai dengan yang Al-Quran dan Hadits. Ada beberapa hal yang dilarang dalam bermuamalah dan juga dalam operasional perbankan syariah adalah kegiatan-kegiatan yang mengandung unsur-unsur seperti Riba, Gharar, dan Maisyir. (Otoritas Jasa Keuangan, 2022).

Berdasarkan UU No. 10 tahun 1998 tanggal 10 November 1998 yang dimaksud dengan bank adalah usaha yang menghimpun dana dari masyarakat dalam bentuk simpanan dan menyalurkan kepada masyarakat dalam bentuk kredit dan atau bentuk-bentuk lainnya dalam rangka meningkatkan taraf hidup rakyat banyak. Struktur perbankan di Indonesia terdiri dari Bank Umum dan Bank Perkreditan Rakyat (BPR). Dalam kegiatan usahanya dianut dua system yaitu bank yang melakukan kegiatan usahanya secara konvensional dan bank yang melakukan kegiatannya usahanya berdasarkan prinsip syariah. Kegiatan keuangan bank syariah pada dasarnya sama seperti bank konvensional yaitu menghimpun dana melalui prinsip *mudharabah* (tabungan, deposito/investasi dan obligasi), *prinsip wadiah yad dhamanah* (giro dan tabungan). Tentunya juga menyalurkan dana melalui pola bagi hasil (*mudharabah* dan *musyarakah*), jual beli (*murabahah*, *salam* dan *istishna*) dan pola sewa (*ijarah*). Bank syariah juga memberikan jasa non keuangan (*wadiah yad dhamanah*). Perbankan syariah memiliki kesamaan fungsi dengan perbankan konvensional dalam hal mengumpulkan dana masyarakat dan menyalurkannya kepada masyarakat dalam bentuk pemberian fasilitas pembiayaan, akan tetapi perbankan syariah memiliki perbedaan-perbedaan dengan perbankan konvensional. Perbedaan yang paling mendasar adalah bank syariah menerapkan sistem bebas bunga (free



interest) atau memakai sistem bagi hasil (profit sharing), jual beli dan sewa. Sedangkan bank konvensional menerapkan sistem bunga.

Pada tanggal 1 Februari 2021 bertepatan dengan 19 Jumadil Akhir 1442 H merupakan tanggal bergabungnya Bank Syariah Mandiri, BNI Syariah, dan BRI Syariah menjadi satu yang kemudian disebut Bank Syariah Indonesia (BSI). Penggabungan ketiga bank syariah ini banyak memberikan efek positif terhadap perekonomian syariah di Indonesia, dengan jumlah aset yang lebih banyak dari sebelumnya, Bank Syariah Indonesia diharapkan mampu menawarkan produk-produk yang sesuai dengan kebutuhan masyarakat muslim di Indonesia dan mampu memberikan pelayanan yang baik sehingga dapat mengajak masyarakat muslim di Indonesia untuk menggunakan Bank Syariah. Dengan begitu kedepanya ekonomi syariah dapat berkembang lebih baik lagi. (Bank Syariah Indonesia, 2022).

Dengan bergabungnya tiga bank syariah di Indonesia, ini merupakan alasan penulis yang kemudian memutuskan memilih melakukan praktik kerja lapangan pada Bank Syariah Indonesia dan pada laporan ini penulis akan melaporkan kegiatan yang penulis lakukan selama melakukan kegiatan Praktik Kerja Lapangan di salah satu Bank Syariah yaitu Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok indah.

## **B. Tujuan dan Manfaat PKL**

### **1. Tujuan PKL**

Tujuan Praktik Kerja Lapangan yang dilakukan penulis yaitu:

- a) Menjalankan kewajiban perkuliahan dalam kurikulum Akademik Program Studi Perbankan Syariah FAI UHAMKA.
- b) Menerapkan ilmu teori yang diajarkan di perkuliahan dan melihat bentuk nyata pada Praktik Kerja Lapangan di Bank Syariah.
- c) Menambah wawasan, pengetahuan, pemahaman, kemandirian, serta keberanian dalam dunia kerja di Bank Syariah.
- d) Mengenal dan membiasakan diri terhadap suasana kerja yang sebenarnya, sehingga dapat membangun etos kerja yang baik, selain itu juga sebagai upaya untuk memperluas relasi.

## **2. Manfaat PKL**

Banyak sekali manfaat yang didapat ketika Praktik Kerja Lapangan di Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri pondok indah , antara lain:

a) Bagi Penulis

Sebagai mediator mengaplikasikan ilmu pengetahuan yang telah didapat selama mengikuti perkuliahan ke dalam praktek nyata duniaperbankan syariah. Penulis juga mendapat ilmu-ilmu dan pengalaman dan merasakan bagaimana menjadi seorang banker. Selain itu kegiatan PKL ini juga merupakan mata kuliah di semester tujuh serta untuk memenuhi salah satu persyaratan pengajuan skripsi.

b) Bagi Fakultas

Memperluas jaringan kerjasama antara Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri pondok indah dan dapat menjalin hubungan yang baik dengan Fakultas Agama Islam UHAMKA.

c) Bagi Akademik

Laporan kegiatan PKL ini diharapkan dapat menambah pengetahuan, wawasan dan kontribusi serta referensi yang lebih mendalam lagi untuk mengetahui tentang perbankan syariah.

## **C. Target PKL**

Adapun target yang ingin dicapai dari kegiatan PKL ini, yaitu :

1. Dapat mengetahui kinerja di setiap pegawai yang ada di Bank Syariah
2. Dapat mengetahui sistem operasional yang ada di Bank Syariah.
3. Dapat mengetahui ilmu yang dapat di terapkan di dunia perbankan syariah.
4. Mempraktekkan ilmu teori yang diperoleh di perkuliahan ke dalam dunia kerja khususnya perbankan syariah.

## **3. Profil dan Waktu Pelaksanaan PKL**

Tempat : Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri pondok indah

Alamat : Jl. Sultan Iskandar Muda Kav.77-78 No.7 Kby. Lama

Sel.,Kec.Kby. Lama, Daerah khusus ibukota Jakarta 12240

No. Telp : (021) 29329402

Website : [www.bankbsi.co.id](http://www.bankbsi.co.id)

Pelaksanaan : 17 juli – 20 oktober 2023

#### **4. Fasilitas Yang Diperoleh**

Dalam pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan, Mahasiswa mendapatkan fasilitas-fasilitas yang diberikan oleh Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri pondok indah selama PKL berlangsung diantaranya, yaitu:

- a. Uang Saku
- b. Meja Kerja
- c. Komputer
- d. Ruangan Ber-AC
- e. Isi ulang air mineral
- f. Musholah
- g. Toilet
- h. Ruang Olahraga
- i. Mesin Print dan Fotocopy
- j. Pantry
- k. Alat Tulis Kantor (ATK)

#### **5. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing**

Mekanisme Interaksi dengan dosen pembimbing yaitu dengan cara bimbingan langsung dan bimbingan virtual.



## **BAB II**

### **GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL**

#### **A. Sejarah Singkat Bank Syariah/Lembaga Keuangan Non-Bank**

Indonesia sebagai negara dengan penduduk muslim terbesar di dunia, memiliki potensi untuk menjadi yang terdepan dalam industri keuangan Syariah. Meningkatnya kesadaran masyarakat terhadap halal matter serta dukungan stakeholder yang kuat, merupakan faktor penting dalam pengembangan ekosistem industri halal di Indonesia. Termasuk di dalamnya adalah Bank Syariah. (Daffa zharif, 2023)

Bank Syariah memainkan peranan penting sebagai fasilitator pada seluruh aktivitas ekonomi dalam ekosistem industri halal. Keberadaan industri perbankan Syariah di Indonesia sendiri telah mengalami peningkatan dan pengembangan yang signifikan dalam kurun tiga dekade ini. Inovasi produk, peningkatan layanan, serta pengembangan jaringan menunjukkan trend yang positif dari tahun ke tahun. Bahkan, semangat untuk melakukan percepatan juga tercermin dari banyaknya Bank Syariah yang melakukan aksi korporasi. Tidak terkecuali dengan Bank Syariah yang dimiliki Bank BUMN, yaitu Bank Syariah Mandiri, BNI Syariah, dan BRI Syariah. (daffa zharif, 2023)

Pada 1 Februari 2021 yang bertepatan dengan 19 Jumadil Akhir 1442 H menjadi penanda sejarah bergabungnya Bank Syariah Mandiri, BNI Syariah, dan BRI Syariah menjadi satu entitas yaitu Bank Syariah Indonesia (BSI). Penggabungan ini akan menyatukan kelebihan dari ketiga Bank Syariah sehingga menghadirkan layanan yang lebih lengkap, jangkauan lebih luas, serta memiliki kapasitas permodalan yang lebih baik. Didukung sinergi dengan perusahaan induk (Mandiri, BNI, BRI) serta komitmen

pemerintah melalui Kementerian BUMN, Bank Syariah Indonesia didorong untuk dapat bersaing di tingkat global.(daffa zharif,2023)

## **B. Visi dan Misi**

### **1. Visi:**

Top 10 Global Islamic Bank

### **2. Misi:**

- a. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia.
- b. Menjadi bank besar yang memberikan nilai terbaik bagi para pemegang saham.
- c. Menjadi perusahaan pilihan dan kebanggaan bagi para talenta terbaik Indonesia.

## **C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia**

Bank Syariah Indonesia sebagai bank yang beroperasi atas dasar prinsip syariah Islam menetapkan budaya perusahaan yang mengacu kepada sikap yaitu “AKHLAK” yang memiliki kepanjangan dari:

- Amanah : Memegang teguh kepercayaan yang diberikan  
Kompeten : Terus belajar dan mengembangkan kapabilitas  
Harmonis : Saling peduli dan menghargai perbedaan  
Loyal : berdedikasi dan mengutamakan kepentingan bangsa dan Negara  
Adaptif :Terus berinovasi dan antusias dalam menggerakkan ataupun menghadapi perubahan  
Kolaboratif : Membangun kerjasama sinergis

## **D. Profil Bank Syariah/Lembaga Keuangan Syariah Non-Bank**

Tempat : Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri pondok indah

Alamat : Jl. Sultan Iskandar Muda Kav.77-78 No.7 Kby. Lama Sel.,Kec.Kby.

Lama, Daerah khusus ibukota Jakarta 12240

No. Telp : (021) 29329402

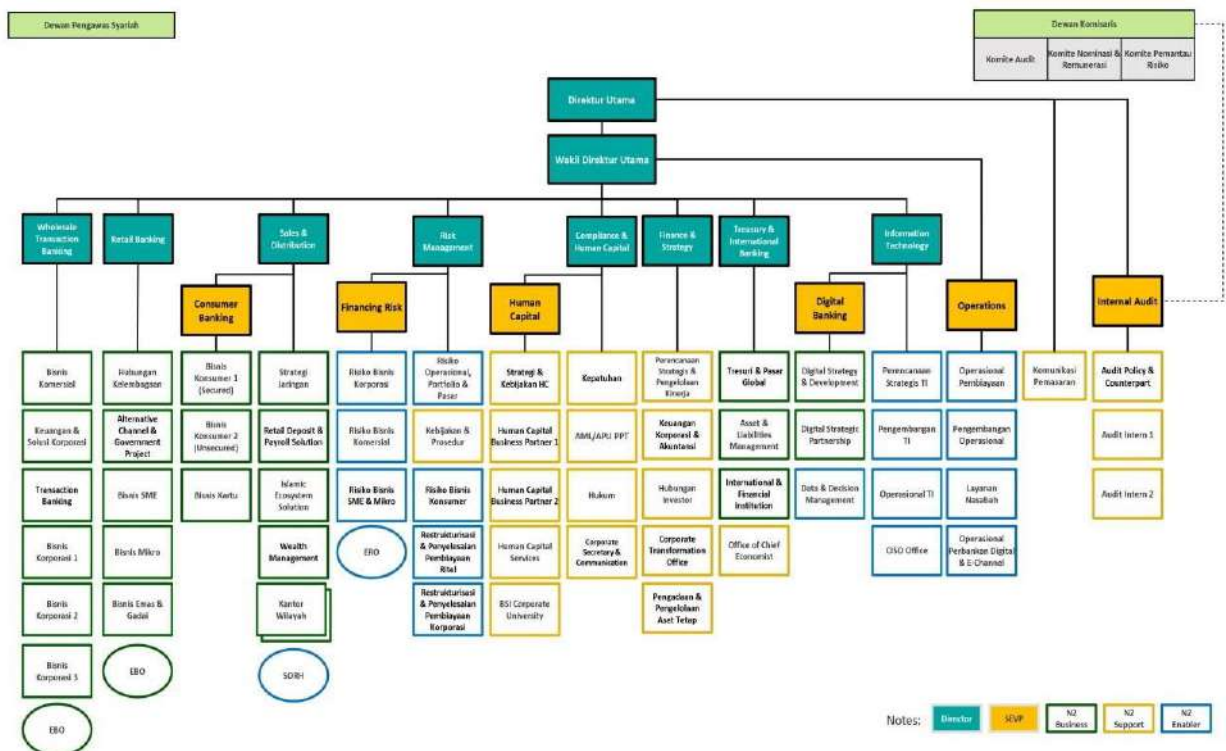
Website : [www.bankbsi.co.id](http://www.bankbsi.co.id)

Pelaksanaan :17 Agustus– 20 November2023

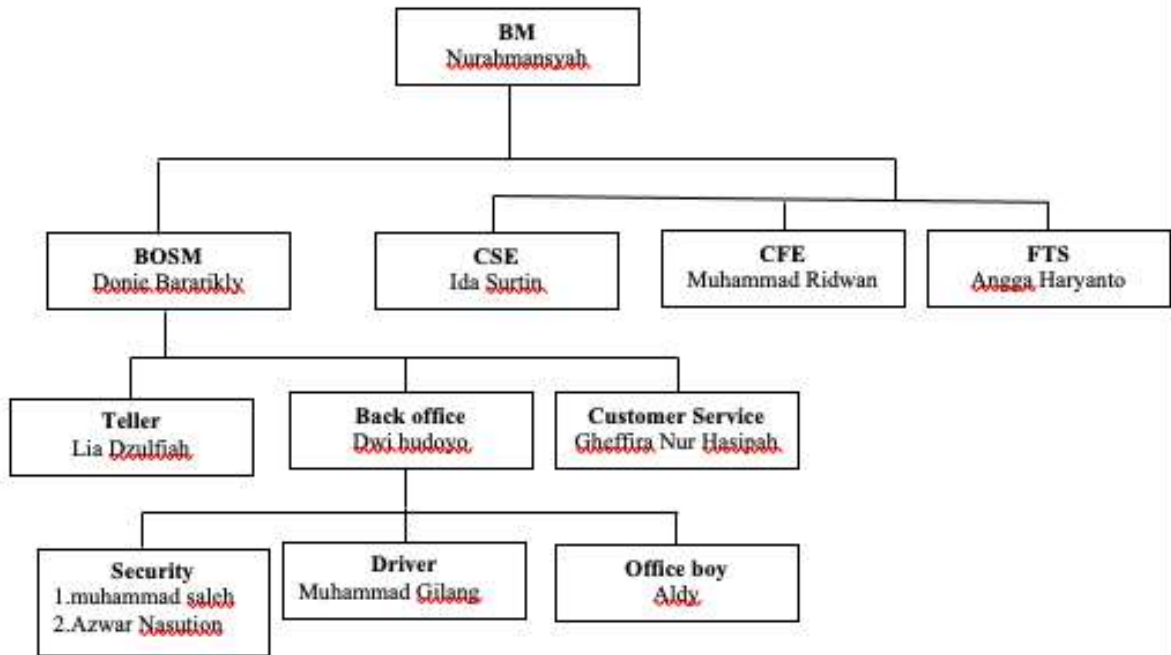
Bidang Usaha : Perbankan Syariah

### E. Pimpinan dan Bagan Organisasi Bank Syariah Indonesia

#### STRUKTUR ORGANISASI BSI PUSAT



## STRUKTUR ORGANISASI BSI KCP JAKARTA ARTERI PONDOK INDAH





## **F. Produk Pendanaan Bank Syariah Indonesia**

### **a. Tabungan**

#### **i. Tabungan Easy Wadiah**

Tabungan dalam mata uang rupiah berdasarkan prinsip Wadiah Yad Dhamanah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

#### **Keunggulan**

1. Bebas biaya admin
2. Bebas biaya penarikan tunai di atm mandiri

#### **Syarat & Tarif**

1. Syarat KTP dan NPWP
2. Setoran Awal Rp 100.000 (Individu) & Rp 1.000.000 (Non-Perorangan)
3. Saldo minimum Rp 50.000
4. Biaya ganti kartu Hilang/Rusak Rp 25.000
5. Fasilitas kartu GPN & Visa

#### **ii. Tabungan Easy Mudharabah**

Tabungan dalam mata uang Rupiah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

#### **Keunggulan**

1. Bebas biaya admin
2. Bebas biaya penarikan di atm mandiri

#### **Syarat & Tarif**

1. Syarat KTP & NPWP
2. Setoran Awal Rp 100.000 (Individu) & Rp 1.000.000 (Non-

Perorangan)

3. Saldo minimum Rp 50.000
4. Biaya ganti kartu Hilang/Rusak Rp 25.000
5. Fasilitas kartu GPN & Visa

iii. Tabungan Haji

Tabungan perencanaan haji dan Umroh yang berlaku untuk seluruh usia berdasarkan prinsip syariah dengan pilihan akad Wadiah Yah Dhamanah atau Mudharabah Muthlaqah. Tabungan ini dilengkapi fasilitas kartu ATM dan fasilitas e-Banking apabila telah terdaftar di Siskohat (mendapat porsi)

Keunggulan

1. Tanpa biaya bulanan
2. Online dengan siskohat
3. EBanking

Syarat & Tarif

1. Usia 17<sup>th</sup> keatas
2. KTP & NPWP
3. Mengisi & Menandatangani Form
4. Bebas Biaya admin bulan

iv. Tabungan Bisnis

Tabungan dengan akad Mudharabah Muthlaqah dalam mata uang rupiah yang dapat memudahkan transaksi segmen wiraswasta dgn limit transaksi harian yang lebih besar dan fitur free biaya RTGS, transfer SKN & setoran kliring masuk melalui Teller dan Net Banking

Keunggulan

1. Gratis biaya Transfer RTGS & SKN via Teller dan NetBanking (min saldo sebelum transaksi 10jt)
2. Gratis biaya titipan kliring via Teller (min saldo sebelum transaksi 10jt)
3. Limit transaksi bisnis

### Syarat & Tarif

1. Perorangan KTP & NPWP
2. Non Perorangan sesuai badan hukum
3. Setoran Awal Rp1juta
4. Saldo min harian: Rp10.000 dan saldo min bulanan Rp10.000.000
5. Biaya adm: Rp10.000 jika rata-rata saldo bulanan di bawah Rp10.000.000
6. Biaya adm bulanan jika saldo dibawah Rp10.000.000: Rp25.000

#### v. Tabungan Rencana

Tabungan dengan akad Mudharabah Muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan keuangannya dengan sistem autodebet dan gratis perlindungan asuransi

#### Keunggulan

1. Kepastian mencapai target dana
2. Bagi hasil kompetitif
3. Gratis perlindungan asuransi syariah

#### Syarat & Tarif

1. Target Dana: min. Rp1,2 Juta dan max. Rp1,5 miliar
2. Setoran bulanan min Rp100rb (kelipatan Rp50rb)
3. Biaya administrasi Gratis
4. Biaya Penutupan rekening:  
sebelum jatuh tempo Rp50rb  
setelah jatuh tempo Gratis
5. Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP
6. Sudah mempunyai rekening (Tabungan/Giro) sebagai Rekening Induk

#### vi. Tabungan Pendidikan

Tabungan dengan akad Mudharabah Muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan pendidikan dengan sistem autodebet dan mendapat perlindungan asuransi

#### Keunggulan

1. Bagi hasil kompetitif
2. Perlindungan asuransi syariah
3. Dapat top up diluar setor bulanan

#### Syarat & Tarif

Setoran bulanan min Rp100rb dan maks Rp10juta

1. Biaya administrasi Gratis
2. Biaya Penutupan rekening:sebelum jatuh tempo Rp 100 rb setelah jatuh tempo gratis
3. Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP
4. Sudah mempunyai rekening (Tabungan/Giro) sebagai Rekening Induk

#### vii. Tabungan Simpanan Pelajar

Tabungan dengan akad Wadiah Yad Dhamanah untuk siswa yang diterbitkan secara nasional oleh bank-bank syariah di Indonesia, dengan persyaratan mudah dan sederhana serta fitur yang menarik, dalam rangka edukasi dan inklusi keuangan untuk mendorong budaya menabung sejak dini.

#### Keunggulan

1. Bebas biaya administrasi bulanan.
2. Gratis biaya tarik tunai
3. Setoran awal ringan Rp1.000

#### Syarat & Tarif

1. Setoran Awal Rp1.000
2. Saldo minimum Rp1.000
3. Bebas biaya admin
4. Biaya kartu Rp1.000
5. Biaya kartu Rp2.000
6. Satu Siswa hanya diperkenankan memiliki 1 (satu) rekening Simpanan Pelajar iB pada 1 (satu) Bank

7. Perorangan Warga Negara Indonesia (WNI) dengan status Siswa PAUD/TK/SD/SMP/SMA/Madrasah (MI, MTS, MA) atau sederajat.
8. Berusia dibawah 17 tahun dan belum memiliki KTP
9. Akta Kelahiran/KK/KIA/NISN yang mencantumkan NIK
10. Surat Pernyataan dan Persetujuan Orang Tua/Wali.
11. Tanda tangan pembukaan rekening dilakukan oleh Orang tua/wali bagi siswa dengan jenjang pendidikan PAUD/TK/SD/MI atau sederajat

viii. Tabunganku

Tabungan dengan akad Wadiah Yad Dhamanah untuk perorangan dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank- bank di Indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat

Keunggulan

1. Kemudahan syarat pembukaan rekening
2. Mendapatkan fasilitas E-banking yaitu BSI Mobile, BSI Net Banking dan Notifikasi Transaksi
3. Mendapatkan BSI Debit yang berfungsi sebagai Kartu ATM dan Debit

Syarat

1. Setoran Awal minimum: a. Rp20.000,
2. (Tidak mendapatkan BSI Debit) b. Rp80.000,
3. (Mendapatkan BSI Debit)
4. Saldo Minimum: Rp20.000,
5. (tanpa BSI Debit) Rp50.000 (dengan BSI Debit)
6. Biaya Administrasi: Gratis

ix. Tabungan Smart

Basic Saving Account dengan akad Wadiah Yad Dhamanah merupakan literasi dari OJK dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di Indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

Keunggulan

1. Mendapatkan bonus
2. Bebas biaya admin bulanan
3. Dapat dibuka melalui agen laku pandai

#### Syarat & Tarif

1. Setoran awal Rp5.000
2. Saldo Minimum Tidak dibatasi
3. Saldo Max Rp20juta
4. Batas Max transaksis bulanan Rp5juta
5. Perorangan: KTP, NPWP dan belum memiliki rekening dibank  
Memiliki no. handphone yang aktif yang akan digunakan untuk melakukan transaksi.

#### x. Tabungan Valas

Tabungan dalam mata uang dollar yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat atau sesuai ketentuan Bank

Tabungan dengan pilihan akad Wadiah Yad Dhamanah atau Mudharabah Muthlaqah dalam mata uang dollar yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat atau sesuai ketentuan Bank

#### Keunggulan

1. Setoran awal ringan
2. Bebas biaya admin
3. Dana (USD) aman dan tersedia

#### Syarat & Tarif

1. KTP, NPWP
2. Setoran Awal minimum: USD 50
3. Saldo minimum: USD 50
4. Biaya penutupan rekening: USD 5
5. Biaya Administrasi: Gratis

#### xi. Tabungan Efek Syariah

Tabungan Efek Syariah dengan akad Mudharabah Muthlaqah merupakan Rekening Dana Nasabah (RDN) yang diperuntukan untuk nasabah perorangan untuk penyelesaian transaksi efek di Pasar Modal.

#### Keunggulan

1. Tidak ada biaya admin
2. Tidak ada saldo minimum
3. Tidak ada setoran minimum

#### Syarat & Tarif

1. Mata Uang IDR
2. Biaya Administrasi Bulanan: tidak dikenakan biaya
3. Setoran Awal: Tidak dikenakan
4. Saldo minimum: Tidak dikenakan
5. KTP, NPWP
6. Mengisi form
7. Surat kuasa
8. Surat pernyataan

#### xii. Tabungan Pensiun

Tabungan dengan pilihan akad Wadiah Yad Dhamanah atau Mudharabah Muthlaqah diperuntukan bagi nasabah perorangan yang terdaftar di Lembaga Pengelola Pensiun yang telah bekerjasama dengan Bank.

#### Keunggulan

1. Kemudahan syarat pembukaan rekening
2. Mendapatkan fasilitas E-banking yaitu BSI Mobile
3. BSI Debit Co Branding Taspen yang berfungsi sebagai Kartu ATM dan Debit

#### Tarif

1. Setoran Awal minimum Rp50.000
2. Saldo Minimum: Rp50.000
3. Biaya Administrasi: Rp6000
4. Biaya Penutupan Rekening: Rp20.000
5. Biaya Penggantian Buku Karena Rusak & Hilang: Rp5.000

#### Syarat

1. KTP, NPWP & SK

#### xiii. Tabungan Junior

Tabungan yang diperuntukkan bagi anak-anak dan pelajar yang berusia

di bawah 17 tahun untuk mendorong budaya menabung sejak dini.

#### Keunggulan

1. Bebas biaya admin
2. Mendapatkan bonus
3. Buku tabungan atas nama anak dan atm atas nama anak

#### Syarat & Tarif

4. Setoran Awal Minimal Rp100.000
5. Saldo Minimal Rp25.000
6. Bebas biaya admin
7. Perorangan Warga Negara Indonesia (WNI) dengan status Siswa PAUD/TK/SD/SMP/SMA/Madrasah (MI, MTS, MA) atau sederajat.
8. Berusia dibawah 17 tahun dan belum memiliki KTP

#### xiv. Tabungan Mahasiswa

Tabungan dengan akad wadiah dari para mahasiswa Perguruan Tinggi Negeri/Perguruan Tinggi Swasta (PTN/PTS) atau pegawai/anggota Perusahaan/Lembaga/Assosiasi/Organisasi Profesi yang bekerja sama dengan Bank

#### Keunggulan

1. Tabungan CO-Branding
2. Mendapatkan bonus sesuai kebijakan bank
3. Mendapatkan fasilitas E-Channel

#### Syarat & Tarif

1. KTP & NPWP secara kolektif oleh instansi
2. Saldo Minimum dan Biaya Administrasi sesuai PKS
3. Biaya Penutupan Rekening: Rp20.000
4. Biaya Ganti Buku Rusak/Hilang: Rp5.000

#### xv. Tapenas Kolektif

Tabungan perencanaan jangka pendek maupun jangka panjang untuk karyawan atau tenaga kontrak pada suatu institusi berdasarkan suatu Perjanjian Kerjasama



## Keunggulan

1. Bagi hasil kompetitif
2. System menabung autodebet
3. Setoran bulanan ringan

## Syarat & Tarif

1. Setoran awal Rp50.000
2. Setoran bulanan Rp25.000 - Rp25juta (tidak harus kelipatan tertentu)
3. Biaya administrasi bulanan Rp1.000Institusi
4. Berbadan hukum
5. Mempunyai rekening giro yang terpisah dari giro operasional
6. Pembukaan rekening Tapenas Kolektif minimal untuk 50 pegawai dari institusi tersebut
7. Bersedia menandatangani Perjanjian Kerjasama (PKS) pemanfaatan produk Tapenas Kolektif
8. Menyampaikan dokumen kelengkapan pembukaan rekening Tapenas Kolektif pegawai ke Bank
9. Menandatangani Surat Kuasa Pendebetan sebagai rekening sumber dana institusi peserta Tapenas Kolektif.

## Pegawai

1. WNI: KTP/KMILN
2. WNA: Pasport disertai KIMS/KITAS/KITAP/Referensi untukWNA
3. NPWP
4. Usia minimal 17 tahun maksimal 55 tahun pada saat pengajuan kepesertaan Tapenas Kolektif dan maksimal jatuh tempo saat nasabah berusia 70 tahun
5. Mengisi dan menandatangani Aplikasi Pembukaan Rekening dan Surat Kuasa dan Pernyataan
6. Menyampaikan Surat Kuasa pada Bank

## xvi. Tabungan Payroll

Tabungan Khusus merupakan produk turunan dari Tab

Wadiah/Mudharabah Reguler yang dikhususkan untuk Nasabah Payroll dan Nasabah Migran

#### Keunggulan

1. Tabungan CO-Branding
2. Mendapatkan bagi hasil kompetitif
3. Mendapatkan fasilitas E-Channel

#### Syarat & Tarif

1. Saldo Minimum dan Biaya Administrasi sesuai PKS
2. Biaya Penutupan Rekening: Rp20.000
3. Biaya Ganti Buku Rusak/Hilang: Rp5.000
4. KTP & NPWP perorangan secara kolektif oleh instansi

#### xvii. Tabungan Prima

Produk tabungan yang diperuntukan bagi segmen nasabah high networth individuals berakad Mudharabah dan Wadiah yang memberikan berbagai fasilitas serta kemudahan

#### Keunggulan

1. Bagi hasil kompetitif
2. Layanan antrian prioritas
3. Fasilitas free executive lounge

#### Syarat & Tarif

- Setoran Awal Rp 25 juta
- Biaya Adm Rp 11rb
- Biaya dibawah saldo min Rp 200rb
- KTP/Paspor NPWP jika ada

b. Giro

Titipan dana dari pihak ketiga yang dikelola dengan pilihan akad Wadiah Yad Dhamanah atau Mudharabah Muthlaqah yang penarikannya dapat dilakukan setiap saat dengan menggunakan Debit, Cek, Bilyet Giro, sarana perintah pembayaran lainnya atau dengan pemindah bukuan untuk menunjang bisnis usaha perorangan maupun non perorangan dalam mata uang rupiah.

Keunggulan

- Mendapat bonus bulanan sesuai kebijakan Bank
- Mendapat account statement setiap bulan
- Mendapat fasilitas BSI Debit
- Gratis tarik tunai di ATM Mandiri, BNI, dan BRI

c. Deposito

- Setoran Awal: Rp1 juta (perorangan) & Rp10 juta (non-perorangan)
- Saldo min: Rp1 juta (perorangan) & Rp10 juta (non-perorangan)
- Biaya penutupan rekening: Pelanggaran Rp50rb; Bukan pelanggaran Rp20rb
- Biaya administrasi: Rp15 ribu
- Perorangan: KTP, NPWP
- Non Perorangan: Sesuai Badan Hukum

Keunggulan

- Mendapat bonus bulanan sesuai kebijakan Bank
- Mendapat account statement setiap bulan
- Mendapat fasilitas BSI Debit
- Gratis tarik tunai di ATM Mandiri, BNI, dan BRI

### Syarat dan tarif

- Setoran Awal: Rp1 juta (perorangan) & Rp10 juta (non-perorangan)
- Saldo min: Rp1 juta (perorangan) & Rp10 juta (non-perorangan)
- Biaya penutupan rekening: Pelanggaran Rp50rb; Bukan pelanggaran Rp20rb
- Biaya administrasi: Rp15 ribu
- Perorangan: KTP, NPWP
- Non Perorangan: Sesuai Badan Hukum
- Syarat dan tarif

## **G. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia**

### a. Cicil emas

Dapatkan emas sekarang, dengan angsuran tetap dan ringan tanpa risau dengan harga emas kemudian

#### Keunggulan

- Aman (emas diasuransikan)
- Pelayanan baik
- Biaya Administrasi 0 sd 1%
- Margin 11% -14% eff

#### Syarat

- WNI dan Cakap hukum
- KTP dan NPWP
- Jangka waktu 1-5 tahun
- menyediakan Uang Muka (DP) 20% maks 50% dari pembelian emas

#### Syarat

- WNI dan Cakap hukum
- KTP dan NPWP
- Jangka waktu 1-5 tahun
- menyediakan Uang Muka (DP) 20% maks 50% dari pembelian emas

#### b. Gadai emas

Solusi Kebutuhan Dana Dengan Mudah, Cepat, Dan Aman

#### Keunggulan

- Taksiran tinggi
- Biaya sewa ringan
- Layanan mudah dan cepat

#### Syarat

- Membawa fisik emas
- Ktp dan NPWP
- Mengisi form

### **H. Produk Pembiayaan Mikro Bank Syariah Indonesia**

#### a. BSI KUR Mikro

Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond diatas Rp. 10 Juta s.d Rp. 50 Juta

#### Keunggulan

- Bebas biaya admin
- Angsuran ringan

#### Syarat

- WNI
- Usia min 21
- Usaha berjalan selama 6bulan atau lebih.

##### a. BSI KUR Super Mikro

Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond s.d Rp. 10 Juta

#### Keunggulan

- Bebas biaya admin
- Proses mudah dan cepat
- Angsuran ringan

#### Syarat

- WNI
- Usia min 21
- Usaha berjalan selama 6 bulan atau lebih.

## **2. Produk Pembiayaan Consumer Bank Syariah Indonesia**

### a. BSI Griya Reguler

Wujudkan rumah impian, Langkah mudah untuk kebaikan

#### Keunggulan

- Biaya Ringan
- Pengajuan Real Time
- Angsuran Tetap & Terencana

#### Syarat

- WNI berdomisili di Indonesia
- Jenis Profesi: Pegawai Tetap, Professional, dan Wiraswasta

- Usia Minimal 21 tahun atau sudah menikah

b. BSI Griya Take Over

Layanan take over dari KPR bank lain

Keunggulan

- Angsuran ringan dan tetap
- Marjin spesial setara 3,3% eff. p.a. tetap 1 tahun
- Bebas Biaya Didepan

Syarat

- WNI berdomisili di Indonesia
- Lama pembiayaan pada fasilitas sebelumnya minimum 12 bulan dengan kondisi lancar
- Rumah atas nama nasabah atau pasangan

c. BSI Griya Simuda

Layanan pembiayaan kepemilikan rumah untuk usia muda memiliki rumah impian dengan plafond pembiayaan lebih tinggi dan angsuran ringan.

Keunggulan

- Extra Plafond
- Ekstra Tenor
- Ekstra Ringan

Syarat

- WNI berdomisili di Indonesia
- Usia 21-40 Tahun
- Profesi nasabah berpenghasilan tetap

d. BSI Mitraguna Berkah

Pembiayaan untuk tujuan multiguna tanpa agunan dengan berbagai manfaat kemudahan bagi pegawai payroll di Bsi

Keunggulan

- Proses mudah dan Cepat
- Pricing kompetitif

- Memenuhi berbagai kebutuhan

#### Syarat

- KTP Pemohon
- KTP Pasangan/KK (untuk yang telah menikah)
- NPWP
- SK Pegawai
- Payroll melalui BSI
- Dokumen pendapatan (slip gaji)
- Mutasi rekening koran
- Surat izin praktik (khusus dokter)

#### e. BSI OTO

Layanan pembiayaan kepemilikan kendaraan (mobil baru, mobil bekas dan motor baru) dengan cara mudah dan angsuran tetap.

#### Keunggulan

- Proses mudah dan cepat
- Angsuran murah dan tetap
- Kerjasama lebih dari 13.000 dealer
- DP mulai 0%
- Sesuai Prinsip Syariah
- Proses mudah dan cepat
- Tenor pembiayaan sd 7 tahun

### 3. Investasi

#### a. Bancassurance

Bancassurance ialah kerjasama pemasaran produk asuransi dengan suatu perusahaan asuransi yang bekerjasama dengan Bank Syariah Indonesia

#### Keunggulan :

- Memberikan perlindungan asuransi jiwa dan kesehatan kepada nasabah
- Harga yang terjangkau dan cara pembayaran yang sesuai dengan kebutuhan nasabah.



- Adanya fitur wakaf bagi nasabah.
- Tarif dan Biaya :
- Biaya mengikuti ketentuan dari masing-masing produk asuransi

Syarat dan Ketentuan :

- Merupakan Nasabah Bank Syariah Indonesia
- Mengisi formulir aplikasi asuransi yang dibantu oleh financial advisor Perusahaan Asuransi yang berada di cabang

#### **b. BSI Reksadana Syariah**

Reksa dana syariah adalah tempat yang digunakan untuk menghimpun dana dari masyarakat (pemodal) sebagai pemilik harta. Dana ini selanjutnya diinvestasikan dan dikelola dalam portofolio efek syariah oleh Manajer Investasi, menurut ketentuan syariah dan tidak bertentangan dengan prinsip syariat Islam.

Keunggulan :

- Satu-satu APERD di Perbankan Syariah
- Halal, Mudah dan Transparan dalam melakukan Transaksi Reksa Dana Syariah
- Praktis, melalui autodebet secara bulanan (instalment plan)
- Dikelola oleh Manajer Investasi yang Profesional
- Diversifikasi Investasi
- Informasi yang Transparan
- Likuiditas yang Tinggi
- Sesuai dengan Prinsip Syariah

Syarat dan Ketentuan :

- Merupakan Nasabah Bank Syariah Indonesia
- Mengisi formulir aplikasi pembukaan rekening Reksa Dana, formulir

transaksi Reksa Dana dan Kuesioner Profil Risiko

**c. Cash Waqf Linked Sukuk Ritel (Sukuk Wakaf Ritel)**

Cash Waqf Linked Sukuk Ritel (CWLS Ritel) atau Sukuk Wakaf seri SWR001 merupakan investasi dana wakaf uang pada sukuk negara yang diterbitkan oleh pemerintah untuk memfasilitasi Wakif dalam program pemberdayaan ekonomi umat dan kegiatan sosial kemasyarakatan.

Keunggulan :

- Adanya instrumen investasi yang aman dan bebas risiko bagi para pewakif dalam menyalurkan wakaf uang.
- Dana Wakaf kembali 100% pada saat jatuh tempo.
- Membantu para pewakif untuk menyalurkan dana wakaf melalui program sosial kemasyarakatan.
- Murah dan terjangkau untuk berwakaf uang melalui CWLS Ritel/Sukuk Wakaf.

Syarat dan Ketentuan :

- Merupakan Nasabah Bank Syariah Indonesia
- Mengisi formulir aplikasi CWLS Ritel, Surat Pernyataan dan Akta Ikrar Wakaf

**4. Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia**

**a. BSI Bank Garansi**

Bank garansi yang dikhususkan kepada vendor kontraktor dari PT. PLN dalam pengadaan barang atau jasa di lingkungan PLN

**Keunggulan :**

- Proses yang mudah, cepat, dan juga price kompetitif
- Pembiayaan mulai Rp 200 juta s.d Rp 25 miliar
- Jangka waktu selama masa kontrak kerja selama-lamanya 24

bulan

### **Syarat dan Ketentuan**

- Copy KTP dan NPWP
- Copy legalitas usaha yang masih berlaku
- Usaha telah berjalan minimal 3 tahun
- Laporan keuangan tidak sedang dalam kondisi merugi
- Copy dokumen agunan yang sah

### **b. BSI Cash Management**

#### **Keunggulan**

- Mudah dioperasikan oleh nasabah (user friendly)
- Akurat, melalui virtual account memudahkan nasabah dalam merekonsiliasi dana sehingga lebih cepat dan akurat, aman, menggunakan soft token dalam bertransaksi dan approval

#### **Syarat dan Ketentuan**

- Nasabah menandatangani formulir CMS

## **5. Layanan Bank Syariah Indonesia**

### **a. BSI Mobile**

#### **Cara Aktivasi**

- Aktivasi langsung setelah berhasil buka rekening online.
- Aktivasi melalui Chatbot Aisyah atau via WhatsApp Business Bank Syariah Indonesia di nomor 0815 8411 4040.
- Aktivasi melalui Bank Syariah Indonesia Call 14040.
  
- Aktivasi ulang melalui fitur Minta Kode Aktivasi di BSI Mobile untuk Anda yang nomor HP nya sudah terdaftar di BSI Mobile.
- Aktivasi melalui Kantor Cabang Bank Syariah Indonesia terdekat.
- 

Tarif

- b. **BSI Net**
  - Bebas biaya
  - Biaya dikenakan sesuai transaksi

#### Cara Pendaftaran BSI Net

- Telah memiliki rekening Bank Syariah Indonesia
- Mengunjungi kantor cabang Bank Syariah Indonesia terdekat
- Menyertakan legalitas nasabah / perusahaan

#### Biaya

- Biaya bulanan Rp 2.500 untuk nasabah perorangan dan Rp 10.000 untuk nasabah perusahaan

### C. BSI Debit Kartu

ATM dari BSI yang dapat digunakan untuk bertransaksi di mesin ATM dan EDC dengan jaringan GPN dan juga Visa (internasional).

#### Keunggulan

- Lebih mudah, karena bisa dilakukan disemua mesin ATM dan EDC
- Jangkauan yang luas, bisa digunakan untuk transaksi di dalam ataupun di luar negeri.

#### Tarif dan biaya

- Kartu GPN , biaya admin sebagai berikut :
  - Silver : Gratis
  - Gold : Rp.1.000
  - Platinum : Rp.2.000
- Kartu VISA, biaya admin sebagai berikut :
  - Silver : Rp.1.000
  - Gold : Rp.2.000
  - Platinum:Rp.3.000

#### Priority : Gratis

- Biaya transaksi Tarik tunai di ATM Prima dan ATM Bersama Rp. 7.500
- Transfer di ATM Prima dan ATM Bersama : Rp 6.500
- Cek saldo di ATM Prima dan ATM Bersama : Rp 4.000

#### Biaya

- Biaya bulanan Rp 2.500 untuk nasabah perorangan dan Rp 10.000 untuk perusahaan

### D. BSI QRIS

Layanan transaksi dengan scan QR code yang menggunakan QRIS Bank Indonesia.

#### Keunggulan

- Mudah dan aman, jadi BSI memberikan kemudahan dan juga kenyamanan kepada nasabah pengguna BSI mobile dalam bertransaksi dengan menggunakan BSI QR secara cepat, mudah dan aman
- Sistematis, transaksinya yang cepat secara sistematis dan otomatis
- Ringkas, tidak memerlukan uang

#### kembalian Syarat dan Ketentuan

- Menjadi nasabah BSI
- Mengajukan permohonan menjadi merchant QRIS

#### e. BSI Debit OTP

Layanan transaksi berbasis kartu debit yang menggunakan kode OTP sebagai PIN dalam setiap transaksinya.

#### Keunggulan

- Aman, PIN kartu dinamis terbebas dari skimming (bentuk kejahatan mencuri informasi dari kartu debit/kredit milik nasabah)
- Mudah, pendaftaran kartu debit OTP dapat mudah dilakukan melalui BSI mobile.

#### Manfaat

- Sebagai solusi untuk nasabah yang sering lupa PIN karena menggunakan kode OTP yang dapat di request.
- Terhindar dari tindakan kejahatan yang dapat meminimalisir kerugian finansial nasabah.
- Tidak khawatir kartu hilang, karena kartu tidak melekat direkening.

#### F. Buka Rekening Online

Layanan pembukaan rekening secara online melalui BSI mobile dengan mudah dan tanpa harus datang ke cabang.

#### Keunggulan

Priority : Gratis

- Biaya transaksi Tarik tunai di ATM Prima dan ATM Bersama Rp. 7.500
- Transfer di ATM Prima dan ATM Bersama : Rp 6.500
- Cek saldo di ATM Prima dan ATM Bersama : Rp 4.000

Biaya

- Biaya bulanan Rp 2.500 untuk nasabah perorangan dan Rp 10.000 untuk perusahaan

## G. BSI QRIS

Layanan transaksi dengan scan QR code yang menggunakan QRIS Bank Indonesia.

Keunggulan

- Mudah dan aman, jadi BSI memberikan kemudahan dan juga kenyamanan kepada nasabah pengguna BSI mobile dalam bertransaksi dengan menggunakan BSI QR secara cepat, mudah dan aman
- Sistematis, transaksinya yang cepat secara sistematis dan otomatis
- Ringkas, tidak memerlukan uang

Syarat dan Ketentuan

- Menjadi nasabah BSI
- Mengajukan permohonan menjadi merchant QRIS

## H. BSI Debit OTP

Layanan transaksi berbasis kartu debit yang menggunakan kode OTP sebagai PIN dalam setiap transaksinya.

Keunggulan

- Aman, PIN kartu dinamis terbebas dari skimming (bentuk kejahatan mencuri informasi dari kartu debit/kredit milik nasabah)
- Mudah, pendaftaran kartu debit OTP dapat mudah dilakukan melalui BSI mobile.

Manfaat

- Sebagai solusi untuk nasabah yang sering lupa PIN karena menggunakan kode OTP yang dapat di request.
- Terhindar dari tindakan kejahatan yang dapat meminimalisir kerugian finansial nasabah.
- Tidak khawatir kartu hilang, karena kartu tidak melekat di rekening.

### a. Buka Rekening Online

Layanan pembukaan rekening secara online melalui BSI mobile dengan mudah dan tanpa harus datang ke cabang.

Keunggulan

- Lebih mudah dan simple, karena dapat buka rekening kapan

dan dimanajaya tanpa perlu mengantri di Bank.

- Lebih cepat, rekening bisa langsung jadi dalam hitungan menit, dan dapat dilakukan setoran awal melalui transfer dengan saldo minimal Rp 100.000
- Lebih aman dan nyaman, jadi tidak perlu khawatir karena BSI berkomitmen untuk menjaga kerahasiaan data diri nasabah dan juga diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

Syarat dan Ketentuan

- Memiliki kelengkapan data diri seperti KTP, NPWP
- Perangkat yang mendukung untuk proses video call dan juga foto data diri
- 

## **I. Keunggulan Bank Syariah / Tempat PKL dibandingkan dengan yang lainnya**

Penulis akan menulis keunggulan secara lingkungan kerja tempat PKL penulis tempati adalah lingkungan kerja yang baik. Penulis beruntung mendapatkan lingkungan kerja yang selalu mendukung untuk berkembang, lingkungan kerja yang tidak menganggap sepele mahasiswa magang yang sedang magang disana, dan juga lingkungan kerja yang kekeluargaannya sangat bisa sekali dirasakan.

Keunggulan Bank BSI KCP Jakarta Arteri Pondok indah dengan kantor cabang lainnya selama pengamatan magang 3 bulan ialah keunggulan dalam Pembiayaan Griya dan , Tabungan Wadi'ah, dan Tabungan Mudharabah.

### **a. Griya dan Mitraguna**

Produk pembiayaan Mitraguna dan Griya menjadi keunggulan pada BSI KCP Jakarta Arteri pondok indah

### **b. BSI Tabungan Easy Wadi'ah**

Tabungan *easy* wadiah merupakan tabungan rupiah dengan menggunakan akad Wadiah yad Dhamanah.

### **c. BSI Tabungan Easy Mudharabah**

Tabungan *easy* mudharabah ialah tabungan rupiah yang menggunakan akad mudharabah mutlaqah.

## **D. Akad-akad Bank Syariah Indonesia**

### **a. Akad Wadiah**

Perjanjian penitipan dana atau barang dari pemilik kepada penyimpan dana atau barang dengan kewajiban bagi pihak yang menyimpan untuk mengembalikannya atau barang titipan sewaktu-waktu.

#### **i. Wadiah Yad Adh-dhamanah**

Perjanjian penitipan dana atau barang dari pemilik kepada penyimpan dana atau barang dengan kewajiban bagi pihak yang menyimpan untuk mengembalikan dana atau barang titipan sewaktu-waktu.

#### **ii. Wadiah Yad Al-Amanah**

Adalah wadiah dimana si penerima titipan tidak bertanggungjawab atas kehilangan dan kerusakan yang terjadi pada barang titipan selama hal ini bukan akibat dari kelalaian atau kecerobohan penerima titipan dalam memelihara titipan tersebut.

### **b. Akad Mudharabah**

Perjanjian pembiayaan/ penanaman dana dari pemilik dana (shahibul maal) kepada pengelola dana (mudharib) untuk melakukan kegiatan usaha tertentu yang sesuai syariah, dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang telah disepakati sebelumnya.

#### **i. Mudharabah Al-Muthalaqah**

Adalah kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan penuh kepada mudharib dalam menentukan jenis dan tempat investasi, sedangkan keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan dimuka.

#### **ii. Mudharabah Muqqayadah**

Adalah kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan terbatas kepada mudharib dalam menentukan jenis dan tempat investasi, dimana keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan di muka.

### **c. Akad Musyarakah**

Perjanjian pembiayaan/ penanaman dana dari dua atau lebih pemilik dana dan/atau barang untuk menjalankan usaha tertentu sesuai syariah dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang



disepakati, sedangkan pembagian kerugian berdasarkan proporsi modal masing-masing.

Biasanya akad ini dilakukan dalam pelaksanaan proyek, dimana dua pemilik modal atau lebih menyatukan modalnya pada usaha tertentu, sedangkan pelaksanaannya bisa ditunjuk salah satu dari mereka. Akad ini juga diterapkan pada usaha/proyek yang sebagiannya dibiayai oleh lembaga keuangan sedangkan selebihnya dibiayai oleh nasabah.

**d. Akad Murabahah**

Disebut juga dengan akad margin, yaitu perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli suatu barang sebesar harga perolehan barang ditambah dengan margin dan waktu pengembalian yang disepakati oleh para pihak, dimana penjual menginformasikan terlebih dahulu harga perolehan ke pembeli.

**e. Akad Qardh**

Perjanjian pembiayaan untuk transaksi pinjam meminjam dana tanpa imbalandengan kewajiban pihak peminjam hanya mengembalikan pokok pinjaman secara sekaligus atau cicilan dalam jangka waktu tertentu. Biasanya ini untuk pembiayaan dana talangan dengan jangka waktu yang relatif pendek.

**f. Akad Wakalah**

Adalah akad perwakilan antara kedua belah pihak (bank dan nasabah) dimana nasabah memberikan kuasa kepada bank untuk mewakili dirinya melakukan pekerjaan atau jasa tertentu.

**g. Akad Ar-Rahnu**

Ar-Rahn berarti *pledge* atau *pawn* (gadai), yaitu kontrak atau akad penjaminan dan mengikat saat hak penguasaan atas barang jaminan berpindah tangan. Jadi Ar- Rahnu adalah menjadikan barang yang mempunyai nilai ekonomis sebagai jaminan hutang. Dalam akad Ar-Rahnu tidak terjadi pemindahan kepemilikan atas barang jaminan. Pemindahan kepemilikan atas barang hanya terjadi dalam kondisitertentu sebagai efek atau akibat dari kontrak.

**h. Akad Salam**

Perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli barang dimana pembeli

memberikan uang terlebih dahulu secara penuh terhadap barang yang dibeli dengan spesifikasi yang sudah disebutkan sebelumnya dan pengantaran barang dilakukan kemudian.

**i. Akad Istishna'**

Perjanjian pembiayaan transaksi jual beli barang dalam bentuk pemesanan pembuatan barang dengan kriteria dan persyaratan tertentu yang disepakati oleh para pihak termasuk juga dengan mekanisme pembayaran sesuai dengankesepakatan. Bank akan memenuhi pesanan nasabah dengan mensubkan pekerjaannya kepada pihak lain.

**I . Produk yang dikuasai selama PKL**

Produk yang di kuasai selama PKL yaitu produk cicil emas yang dimana bank syariah Bank Syariah Indonesia (BSI) menawarkan berbagai produk perbankan syariah, termasuk program pembiayaan emas yang memungkinkan nasabah untuk membeli emas dengan sistem cicilan sesuai dengan profil dan syarat yang ditetapkan oleh bank tersebut. Salah satu produk yang umum ditawarkan oleh bank syariah untuk pembiayaan emas adalah program pembiayaan emas murabahah.

Pembiayaan emas murabahah adalah skema pembiayaan yang memungkinkan nasabah untuk membeli emas dengan cara bank membeli emas tersebut dari dealer atau penjual emas kemudian menjualnya kembali kepada nasabah dengan harga yang telah disepakati. Nasabah membayar kepada bank dengan cara dicicil sesuai dengan kesepakatan yang telah ditetapkan, termasuk margin keuntungan yang telah disepakati sebelumnya.

Syarat dan ketentuan untuk memperoleh pembiayaan emas di Bank Syariah Indonesia dapat bervariasi tergantung pada produk dan program yang ditawarkan oleh bank. Biasanya, nasabah perlu memenuhi persyaratan tertentu seperti memiliki identitas yang sah, memiliki pendapatan yang memadai, serta memahami dan menyetujui syarat-syarat yang berlaku













### BAB III

#### HASIL DAN PEMBAHASAN







##### Kegiatan Harian PKL

Berikut kegiatan harian penulis selama PKL di Kantor Cabang Pembantu Bank Syariah Indonesia Jakarta Arteri Pondok Indah dengan tabel sebagai berikut : **Periode Bulan Juli 2023**

NO	HARI DAN TANGGAL	KEGIATAN	Paraf
1.	Senin, 17 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>• Doa pagi dan briefing pagi</li><li>• Perkenalan diri dengan karyawan</li><li>• Pemaparan materi oleh mentor</li></ul>	
2.	Selasa, 18 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>• Doa pagi dan briefing pagi</li><li>• Membuat surat permohonan untuk sosialisasi</li><li>• Mengantar surat permohonan untuk sosialisasi ke sekolah</li></ul>	
3.	Rabu, 19 juli 2023	LIBUR TAHUN BARU HIJRIAH	
4.	Kamis, 20 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>• Doa pagi dan briefing pagi</li><li>• Memisahkan dan menggabungkan dokumen</li><li>• Membuat surat pembiayaan perusahaan</li></ul>	
5.	Jumat, 21 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>• Doa pagi dan briefing pagi</li><li>• Membuat surat permohonan untuk sosialisasi</li><li>• Mengantar surat permohonan untuk sosialisasi ke sekolah</li></ul>	








6.	Senin, 24 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> <li>• Melengkapi dokumen pembukaan rekening</li> </ul>	
7.	Selasa, 25 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Mencari alamat perusahaan</li> <li>• Datang ke perusahaan untuk menawarkan produk</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
8.	Rabu, 26 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Sosialisasi produk BSI ke sekolah</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> </ul>	
9.	Kamis 27 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat pelunasan cepat</li> <li>• Membuat surat keterangan lunas</li> <li>• Input pembiayaan griya di system BSI</li> </ul>	
10.	Jumat 28 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Mencari alamat sekolah</li> <li>• Membuat surat untuk permohonan sosialisasi</li> <li>• Datang ke sekolah untuk mengantarkan surat permohonan sosialisasi</li> </ul>	
11.	Senin, 31 juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat pernyataan pemberian fee referral</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	




### Periode Bulan Agustus 2023

1	Selasa, 1 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan breafing pagi</li> <li>• Melengkapi form cicil emas</li> <li>• Memisahkan dan menggabungkan dokumen</li> <li>• Membuat surat pembiyaaan perusahaan</li> </ul>	
2	Rabu,2 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi dokumen pembukaan rekening</li> <li>• Sosialisas menawarkan produk bsi ke sekolah</li> </ul>	
3	Kamis,3 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan breafing pagi</li> <li>• Input pembiayaan griya di system BSI</li> <li>• Rekap list developer unggulan</li> </ul>	
4	Jumat, 4 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat penawaran pembiyaaan</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
5	Senin,7 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menghitung sisa margin pembiayaan murabahah</li> <li>• Membuat surat pelunasan dipercepat</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
6	Selasa,8 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pago dan briefing pagi</li> <li>• Mengantar surat permohonan sosialisaasi ke sekolah</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	





	Rabu,9 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> <li>• Membuat surat buka blokir top up</li> </ul>	
	Kamis, 10 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menghitung sisa margin pembiayaan</li> <li>• Membuat surat pelunasan dipercepat</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
8.	Jumat,11 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat buka blokir 1x angsuran</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
	9 Senin, 14 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi form cicil emas</li> <li>• Mengitung pelunasan pembiayaan</li> <li>• Membuat rincian biaya pembiayaan</li> </ul>	
	Selasa,15 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menawarkan pembukaan Qris kepada Umkm</li> <li>• Melengkapi form pembukaan qris</li> </ul>	
	Rabu,16 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input pembiayaan Griya pada sistem BSI</li> <li>• Melengkapi dokumen pembiayaan griya</li> </ul>	
	Kamis,17 agustus 2023	LIBUR HARI KEMERDEKAAN INDONESIA	

















Jumat, 18 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menghitung sisa margin pembiayaan murabahah</li> <li>• Membuat surat pelunasan dipercepat</li> </ul> <p>Print dan scan dokumen</p>	
Senin, 21 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Merapikan dan Menyusun dokumen</li> <li>• Sosialisasi menawarkan produk ke sekolah</li> </ul>	
Selasa, 22 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi dokumen pembukaan rekening</li> <li>• Follow up sosialisasi</li> </ul>	
Rabu, 23 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat peringatan</li> <li>• Menghitung sisa margin pembiayaan</li> <li>• Membuat surat pelunasan dipercepat</li> </ul>	
Kamis, 24 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> <li>• Membuat surat keterangan lunas</li> <li>• Membuat surat tanda terima</li> <li>• Mencari alamat perusahaan</li> </ul>	
Jumat, 25 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat penawaran pembiayaan</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> </ul>	
Senin, 28 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi formalir pembukaan rekening</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	



2	Selasa,29 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Mengitung pelunasan pembiayaan</li> <li>• Membuat rincian biaya pembiayaan</li> </ul>	
2	Rabu, 30 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi formulir buka rekening</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
2	Kamis, 31 agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat keterangan lunas</li> <li>• Membuat surat tanda terima jaminan</li> </ul>	

### Peiode bulan September 2023





	Jumat, 1 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Sosialisasi produk BSI ke sekolah</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> </ul>	
	Senin, 4 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• menawarkan pembukaan Qris kepada Umkm</li> <li>• infut formular mebukaan Qris</li> </ul>	
	Selasa,5 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> <li>• Membuat surat buka blokir top up</li> </ul>	
	Rabu,6 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi formalir griya</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	








	Kamis,7 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi dokumen formulir take over</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> </ul>	
	Jumat,8 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat peringatan</li> <li>• Menghitung sisa margin pembiayaan</li> <li>• Membuat surat pelunasan dipercepat</li> </ul>	
	Senin,11 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input formulir pembukaan rekening</li> <li>• Input formilir cicil emas</li> <li>• Scan dan print dokumen</li> </ul>	
	Selasa,12 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menawarkan pembukaan Qris pada Umkm</li> <li>• Membuat surat permohonan fotocopy jamina n nasabah</li> <li>• Mengisi formulir pembuatan Qris</li> </ul>	
	Rabu,13 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Follow up sosialisasi</li> <li>• Sosialisasi menawarkan produk ke sekolah</li> </ul>	
	Kamis, 14 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Mengisi formulir pembukaan rekening</li> <li>• Melengkapi formalir griya</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
	Jumat,15 septmber 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input pembiayaan Griya di sistem BSI</li> </ul>	





		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Membuat surat buka blokir 1x angsuran</li> </ul>	
Senin, 18 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat keterangan lunas</li> <li>• Membuat surat tanda terima</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>		
Selasa, 19 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input pembiayaan mitraguna di sistem BSI</li> <li>• Membuat lampiran pembiayaan</li> </ul>		
Rabu, 20 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Mengitung pelunasan pembiayaan</li> <li>• Membuat rincian biaya pembiayaan</li> </ul>		
Kamis, 21 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat checklist dokumen cair pembiayaan Griya</li> <li>• Membuat surat penawaran pembiayaan</li> </ul>		
Jumat, 22 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat peringatan</li> <li>• Menghitung sisa margin pembiayaan</li> <li>• Membuat surat pelunasan dipercepat</li> </ul>		
Senin, 25 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input dan dan melengkapi formular pembukaan rekening</li> <li>• Open booth di universitas pertamina</li> <li>•</li> </ul>		
Selasa, 26 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input dan dan melengkapi formular pembukaan rekening</li> <li>• Open booth di universitas pertamina</li> </ul>		

Rabu, 27 september 2023	TIDAK MASUK ( SAKIT)	
Kamis, 28 september	LIBUR MAULID NABI	
Jumat, 29 september 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat pendamping pengambilan jaminan</li> <li>• Membuat memo pelunasan</li> <li>• Input pembiayaan mitraguna di sistem BSI</li> </ul>	

### Periode Bulan oktober 2023

1. Senin, 2 oktober	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> <li>• Membuat surat keberadaan jaminan</li> <li>• Membuat surat pendamping pengambilan jaminan</li> </ul>	
2. Selasa, 3 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> <li>• Checklist dokumen cair pembiayaan griya</li> </ul>	
3. Rabu, 4 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menawarkan pembukaan Qris pada Umkm</li> <li>• Membuat surat permohonan fotocopy jaminan nasabah</li> <li>• Mengisi formulir pembuatan Qris</li> </ul>	
4. Kamis, 5 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Input pembiayaan Griya pada sistem BSI</li> <li>• Melengkapi dokumen pembiayaan griya</li> </ul>	

5.	Jumat, 6 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Sosialisasi produk BSI ke sekolah</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> <li>• Open booth di universitas pertamina</li> </ul>	
6.	Senin, 9 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan breafing pagi</li> <li>• Melengkapi form cicil emas</li> <li>• Memisahkan dan menggabungkan dokumen</li> <li>• Membuat surat pembiayaan perusahaan</li> <li>•</li> <li>• Open booth di universitas pertamina</li> </ul>	
7.	Selasa,10 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi dokumen formulir take over</li> <li>•</li> <li>• Input dan rekap rekening koran</li> </ul>	
8.	Rabu,11 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Follow up sosialisasi</li> <li>• Sosialisasi menawarkan produk ke sekolah</li> </ul>	
9.	Kamis,12 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Membuat surat buka blokir 1x angsuran</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
10.	Jumat, 13 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi formulir buka rekening</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
11.	Senin, 16 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menawarkan pembukaan Qris pada Umkm</li> <li>• Membuat surat permohonan fotocopy jamina n</li> </ul>	

		<p>nasabah</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mengisi formular pembuatan Qris</li> </ul>	
12.	Selasa, 17 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Melengkapi dokumen pembukaan rekening</li> <li>• Follow up sosialisasi</li> </ul>	
13.	Rabu, 18 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> <li>• Melengkapi dokumen pembukaan rekening</li> </ul>	
14.	Kamis, 19 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Menghitung sisa margin pembiayaan murabahah</li> <li>• Membuat surat pelunasan dipercepat</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> </ul>	
15.	Jumat, 20 oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>• Print dan scan dokumen</li> <li>• Melengkapi dokumen pembukaan rekening</li> <li>• Perpisahan</li> </ul>	

## B. Job Description

Selama menjalani praktik kerja lapangan di BSI KCP Jakarta Arteri pondok indah, penulis mendapatkan banyak sekali ilmu yang didapat dari sana, seperti bagaimana cara memilah dokumen penting yang nantinya akan di input, lalu menganalisis nasabah yang akan diberikan pembiayaan, dan juga penulis mendapatkan gambaran bagaimana pihak bank dan calon

nasabah ketika akad pembiayaan, memback up marketing apa bila marketing sedang diluar, seperti menawarkan produk tabungan, Qris dan cicil emas. Meski penulis ketika praktik kerja lapangan hanya berfokus pada staf admin marketing saja, tapi penulis mendapatkan banyak ilmu dari sana tentang alur pembiayaan yang ditawarkan oleh marketing.



## **BAB IV**

### **A. Kesimpulan**

Dalam melaksanakan kegiatan praktik kerja lapangan selama 3 bulan di BSI KCP Arteri pondok indah, penulis banyak sekali mendapatkan pengalaman kerjadan ilmu yang bisa diambil dari sana, antara lain:

1. Belajar bagaimana menganalisis nasabah pembiayaan
2. Belajar membuat surat menyurat yang tidak hanya ditujukan kepada BSI saja tapi juga kepada nasabah bahkan kepada pemerintah
3. Belajar mengenai produk-produk pembiayaan
4. Belajar mengenai kerjasama tim antara karyawan dengan anak magang.

### **B.Saran**

1. Bagi Bank Syariah Indonesia KCP Arteri pondok indah
  - a. Memperbaharui Komputer demi efesiensi kerja
  - b. Memperbaharui mesin print
  - c. Meningkatkan sistem perbankan
2. Bagi Fakultas Agama Islam khususnya Prodi Perbankan Syariah lebih erat lagidalam membangun hubungan dengan Bank Syariah Indonesia
3. Bagi Mahasiswa yang ingin melakukan praktik kerja lapangan di Bank Syariah Indonesia diharapkan memperhatikan beberapa hal sebagai berikut:
  - d. Disiplin dan tepat waktu ketika bekerja karena akan menjadi penilaian
  - e. Memiliki semangat dan etos kerja yang baik

- f. Sopan serta berperilaku yang baik
- g. Berpakaian rapih dan tata krama yang baik

## **DAFTAR PUSTAKA**

Cermati. (2022). Sejarah dan Perkembangan Bank Syariah di Indonesia. Diambil kembali dari Cermati: <https://www.cermati.com/artikel/sejarah-dan-perkembangan-bank-syariah-di-indonesia>

<https://www.ojk.go.id/id/kanal/syariah/tentang-syariah/Pages/Prinsip-dan-Konsep-PB-Syariah.aspx#:~:text=Bank%20syariah%20adalah%20bank%20yang,kepada%20Al%20Quran%20dan%20Hadist.>

<https://www.bankbsi.co.id/produk&layanan/tipe/individu>

# **Lampiran- Lampiran**



**PT. Bank Syariah Indonesia, Tbk**  
**Kantor Cabang Pembantu**  
**Jakarta Arteri Pondok Indah**  
Jl. Sultan Iskandar Muda Kav. 77-78 No. 7  
Kebayoran Lama, Jakarta Selatan 12310  
Indonesia  
T : +62 21 2932 9402  
F : +62 21 2932 9404  
[www.bankbsi.co.id](http://www.bankbsi.co.id)

NO:03/0046-3/400

Perihal : Surat Keterangan PKL/Magang

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Yang bertanda tangan dibawah in Branch Manager PT Bank Syariah Indonesia KCP  
Jakarta Arteri Pondok Indah, menerangkan dengan sebenarnya bahwa:

Nama : Suci Restu Nurfadillah

NIM. : 2007025031

Universitas/PerguruanTinggi : Universitas Muhammadiyah Prof. Dr. Hamka

Telah melaksanakan PK/Magang di PT Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok  
Indah. Terhitung mulai tanggal 17 Juli 2023 sampai dengan 20 oktober 2023,  
Demikian surat keterangan in dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Wassalamualaikum Wr. Wb.

Jakarta, 18 Desember 2023

**Nurahmansyah**

Branch Manager



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**LEMBAR KONSULTASI PKL MAHASISWA**

Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah  
  
Nama Mahasiswa : Suci Restu Nurfadillah  
NIM : 2007025031  
Tempat PKL : BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah  
Alamat : Jl Sultan Iskandar Muda Kav. 77-78 No. 7, Kby.  
Lama Sel., Kec. Kby. Lama, Daerah Khusus  
Ibukota Jakarta  
Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/20/2023

NO	HARI, TANGGAL	CATATAN	PARAF PEMBIMBING PKL
1.	11/10/23	Visit ke bank	
2.	29/12/23	Disinangin laporan PKL	
3.	30/12/23	Revisi laporan PKL	
4.			

Jakarta, 30/12/2023  
Dosen Pembimbing

Nur Melinda Lestari, M.H.



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**JURNAL HARIAN PKL MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Sud Restu Nurfadillah  
NIM : 2007025031  
Tempat PKL : BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah  
Alamat : Jl Sultan Iskandar Muda Kav. 77-78 No. 7, Kby.  
Lama Sel., Kec. Kby. Lama, Daerah Khusus  
Ibukota Jakarta

Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/20/2023

NO	HARI, TANGGAL	KEGIATAN	PARAF PENANGGUNG JAWAB PKL DARI BANK
1.	Rabu 12 Agustus 2023	Melengkapi dokumen pembukaan rekening	f
2.	Rabu 21 Agustus 2023	Menubuat surat penawaran penompiaan.	f
3.	Jumat 1 September 2023	Open Booth	f
4.	Senin 16 Oktober 2023	Menawarkan pembukaan QRIS untuk umkm.	f

Jakarta, 29 Des - 2023  
Penanggung Jawab Pihak Bank



1. Melengkapi formulir pembiayaan Griya



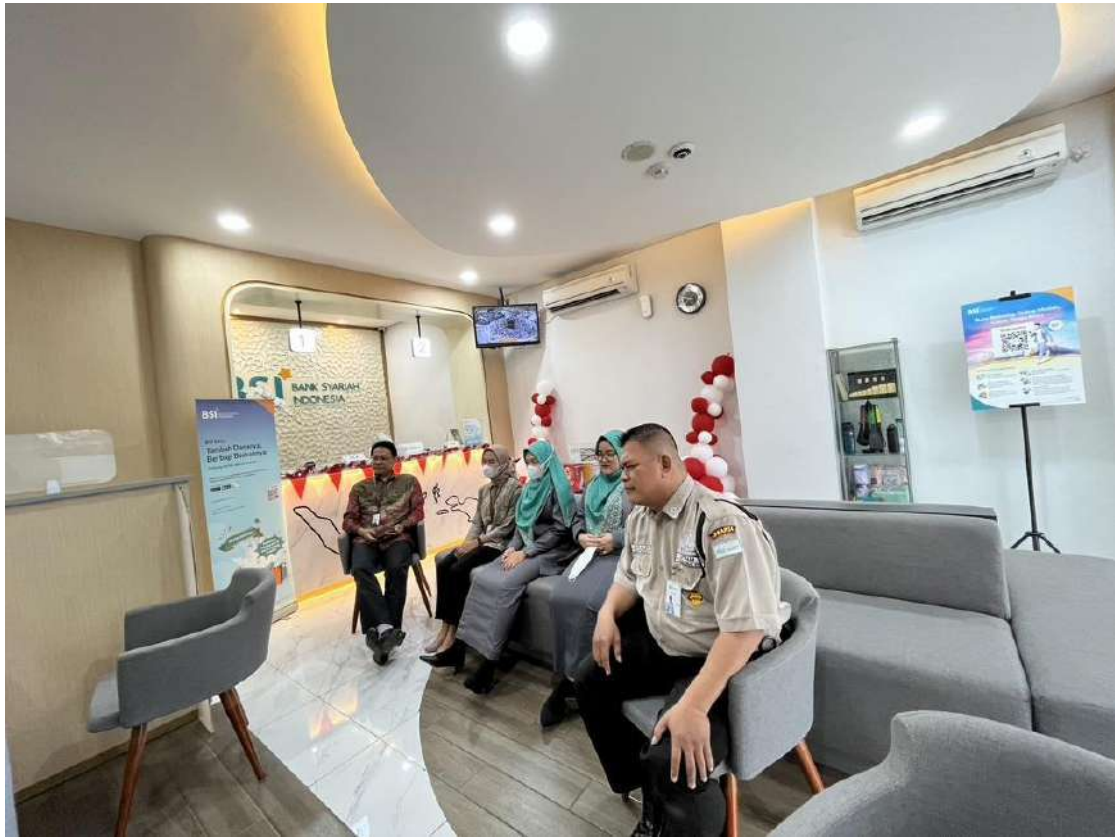
2. Input formulir pembukaan rekening



3. pembukaan Qris untuk umkm



4. menonton Taujih Bersama pegawai bank Bsi



5. .Foto Bersama dengan keluarga Bank syariah Jakarta arteri pondok indah





**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG PONDOK INDAH**



**OLEH:**

Virginia Indriani Haryadi  
2007025039

**DOSEN PEMBIMBING:**

Nur Melinda Lestari, S.E.I., M.H. / 0409028301

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
2024/1444 H**

**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG PONDOK INDAH**



**OLEH:**

Virginia Indriani Haryadi

2007025039

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
2024/1445 H**



## **KATA PENGANTAR**

*Bismillahirrahmaaniraahiim*

*Assalamualaikum warahmatullahi wabarakatuh*

Puji serta Syukur saya ucapkan atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan berbagai macam nikmat, baik itu berupa kesehatan, ilmu serta keberkahan dan juga kelancaran dalam melakukan segala aktivitas. *Shalawat* serta salam semoga senantiasa tercurahkan kepada junjungan besar kita, yaitu Nabi Muhammad SAW yang telah menunjukkan kepada kita jalan yang lurus berupa ajaran agama islam yang sempurna dan menjadi anugerah serta rahmat bagi seluruh alam semesta.

Berkat rahmat Allah SWT, penulis dapat menyelesaikan Laporan Praktik Kerja Lapangan ini. Tujuan dibuatnya Laporan Praktik Kerja Lapangan ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat dalam mengikuti syarat - syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata (S1) Perbankan Syariah serta untuk melatih mahasiswa/mahasiswi membiasakan diri untuk membaca dan memahami keadaan lingkungan di dalam lembaga perusahaan jasa.

Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini merupakan salah satu syarat wajib yang harus ditempuh untuk bisa melanjutkan ketahap menjalankan skripsi. Selain untuk menyelesaikan perkuliahan yang ditempuh oleh mahasiswa UHAMKA, banyak pelajaran dan manfaat baik dari segi akademik maupun non akademik yang diperoleh selama kurang lebih dua bulan menjalankan Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia.

Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini disusun berdasarkan apa yang telah saya lakukan saat Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia cabang Pondok Indah pada tanggal 14 Juli 2023 s.d 13 Oktober 2023. Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini dibuat untuk memberikan gambaran mengenai pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dan sebagai salah satu syarat dalam menyelesaikan Mata Kuliah Praktik Kerja Lapangan (PKL).

*Alhamdulillah*, berkat dukungan dari semua pihak penulis dapat menyelesaikan penyusunan Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini. Penulis ucapkan banyak

terimakasih kepada keluarga besar Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah yang sudah memberikan kesempatan kepada penulis untuk melakukan Praktik Kerja Lapangan (PKL) selama tiga bulan. Terimakasih penulis ucapkan kepada dosen pembimbing yaitu Ibunda Nur Melinda Lestari, M.H yang sudah membimbing dan memberikan motivasi selama kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL) berlangsung hingga terselesaikannya Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini.

Demikian Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini semoga pembaca dapat mengambil informasi serta manfaat dari laporan ini dan juga memberikan pengetahuan dan wawasan yang luas bagi penulis dan pembaca. Terlepas dari itu semua penulis menyadari masih terdapat banyak kekurangan dalam menyusun laporan yang penulis buat. Mungkin dari segi bahasa, susunan kalimat atau hal lain lain yang tidak penulis sadari. Oleh karenanya penulis sangat mengharapkan kritik dan saran sebagai sarana perbaikan karya ilmiah yang lebih baik.

*Wassalamualaikum warahmatullahi wabarakatuh*





## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>i</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>i</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang .....	1
B. Tujuan dan manfaat PKL .....	2
C. Target PKL.....	4
D. Profil dan Waktu Pelaksanaan PKL.....	4
E. Fasilitas yang didapatkan .....	5
F. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing.....	5
<b>BAB II GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL .....</b>	<b>8</b>
A. Sejarah Bank Syariah Indonesia .....	8
B. Visi Misi.....	10
C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia .....	11
D. Profil Bank Syariah Indonesia .....	12
E. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia .....	13
F. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah	13
G. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia .....	13
H. Keunggulan Bank Syariah .....	26
I. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia .....	26
J. Produk Pembiayaan Mikro Syariah Bank Syariah Indonesia .....	29
K. Produk Pembiayaan Bank Syariah Indonesia .....	30
L. Layanan Bank Syariah Indonesia.....	33
M. Akad-Akad Bank Syariah .....	37
<b>BAB III HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>41</b>
A. Kegiatan Harian PKL.....	41
B. Job Description .....	49
<b>BAB IV PENUTUP .....</b>	<b>53</b>
A. Kesimpulan .....	53



B. Saran .....	53
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>55</b>
<b>LAMPIRAN- LAMPIRAN .....</b>	<b>56</b>

# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **A. Latar Belakang**

Bank Syariah adalah bank yang menjalankan kegiatan usahanya dengan didasarkan pada prinsip syariah dan menurut jenisnya bank syariah terdiri dari BUS (Bank Umum Syariah), UUS (Unit Usaha Syariah) dan BPRS (Bank Pembiayaan Rakyat Syariah). Bank syariah memiliki tiga fungsi utama yaitu pertama menghimpun dana dari masyarakat dalam bentuk titipan dan investasi, kedua menyalurkan dana kepada masyarakat yang membutuhkan dana dari bank, dan ketiga, memberikan pelayanan dalam bentuk jasa perbankan syariah. Perbankan syariah sebagai bagian dari perbankan nasional telah menjadi motor penggerak perekonomian nasional. Berkembangnya bank syariah di Indonesia dimulai pada tahun 1992 dengan berdirinya Bank Muamalat Indonesia. Bank Muamalat Indonesia (BMI) adalah bank syariah pertama yang berdiri pada tahun 1991 dan mulai beroperasi pada tahun 1992. Perbankan syariah adalah salah satu bank yang mampu bertahan pada masa krisis moneter yang pernah di alami oleh Indonesia pada tahun 1998 telah menginspirasi tumbuh pesatnya perbankan syariah. Perbankan Syariah mengalami pertumbuhan yang demikian pesat dan permintaan sumber daya perbankan syariah terus meningkat dari tahun ke tahun. Bank syariah merupakan salah satu produk perbankan yang berlandaskan sistem perekonomian Islam. Sistem ekonomi Islam atau syariah sekarang ini sedang banyak diperbincangkan di Indonesia.

Perbankan syariah akan semakin tinggi lagi pertumbuhannya apabila masyarakat mempunyai permintaan dan antusias yang tinggi dikarenakan faktor peningkatan pemahaman dan pengetahuan tentang Bank Syariah, disamping faktor penyebab lainnya. Oleh karena itu, upaya untuk meningkatkan pengetahuan masyarakat tentang Bank Syariah menjadi isu strategis dalam pengembangan Bank Syariah di masa yang akan datang. Peranan perbankan sangatlah besar dalam memajukan perekonomian suatu negara dalam rangka mewujudkan struktur perekonomian yang semakin berimbang. Oleh sebab itu, Visi Program Studi Perbankan Syariah FAI

UHAMKA yaitu “Menjadi Program Studi teladan dalam bidang kajian dan pengembangan ekonomi Islam, khususnya Perbankan Syariah yang menghasilkan ilmuwan dan praktisi yang profesional, bermoral dan mampu bersaing di era globalisasi”. Kompetensi Perbankan Syariah memiliki 3 kompetensi yaitu kompetensi utama, kompetensi pendukung dan kompetensi *soft-skill*. Untuk mendukung kompetensi tersebut dibutuhkan banyak praktik, diantaranya Praktik Kerja Lapangan (PKL) di lembaga keuangan syariah.

Untuk mendukung kompetensi tersebut dibutuhkan banyak praktik, diantaranya Praktik Kerja Lapangan (PKL) di lembaga keuangan syariah. Praktik Kerja Lapangan Lembaga Keuangan Syariah ialah pelaksanaan teori kompetensi akademik menurut program studi disuatu lembaga keuangan syariah yang membutuhkan Sumber Daya Insani (SDI) dengan lingkup kompetensi yang relevan dengan pekerjaan yang dimiliki industri keuangan syariah tempat PKL dilaksanakan. Praktik Kerja Lapangan merupakan mata kuliah yang memiliki bobot SKS untuk melakukan pengamatan langsung di lembaga keuangan syariah seperti asuransi syariah, pegadaian syariah dan lainnya guna melengkapi kompetensi yang telah diperoleh mahasiswa selama perkuliahan. Perlu adanya suatu Pedoman Praktik Kerja Lapangan sehingga pihak- pihak terkait (Mahasiswa, Fakultas dan Instansi) dapat berinteraksi dengan baik dalam melaksanakan tugas dan tanggung jawabnya masing-masing.

Harapan penulis semoga dengan melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini mendapatkan pengetahuan baru dan pengalaman kerja sebagai modal awal untuk dunia kerja sebenarnya.

## **B. Tujuan dan manfaat PKL**

1. Tujuan Praktik Kerja Lapangan (PKL) Berdasarkan latar belakang di atas maka tujuan PKL yang dilakukan oleh penulis adalah sebagai berikut:
  - a. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk menerapkan ilmu yang telah didapat selama dibangku kuliah dan dapat mengaplikasikannya dalam bentuk praktik kerja lapangan (PKL).

- b. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk membandingkan antara teori tentang perbankan syariah yang telah dipelajari selama perkuliahan dengan praktik perbankan syariah di lapangan.
  - c. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk mengenalkan dan membiasakan diri terhadap suasana kerja sebenarnya sehingga dapat membangun etos kerja yang baik, serta sebagai upaya untuk memperluas cakrawala wawasan kerja
  - d. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk mendapatkan pembelajaran dan pengalaman serta keterampilan yang dibutuhkan di dalam perbankan syariah
  - e. Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat dalam mengikuti syarat-syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata (S1) Perbankan Syariah
  - f. Praktik Kerja Lapangan PKL ini bertujuan untuk melaksanakan kewajiban SKS yang ada pada mahasiswa semester 7
2. Manfaat Praktik Kerja Lapangan (PKL) Secara langsung maupun tidak langsung banyak manfaat yang penulis dapatkan selama melakukan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL), diantaranya yaitu
- a. Bagi Mahasiswa
    - a) Mahasiswa dapat mengetahui dunia kerja yang nyata serta dapat mengaplikasikan ilmu yang didapatkan selama kuliah dan dunia kerja
    - b) Mahasiswa dapat lebih memiliki rasa tanggungjawab serta melatih keterampilan, kesadaran diri dan kreatifitas selama Praktik Kerja Lapangan (PKL)
    - c) Mahasiswa dapat mengetahui apa saja yang harus disiapkan nantinya dalam dunia kerja dan mempersiapkan lebih matang.
  - b. Bagi Fakultas Terjalannya kerja sama dan silaturahmi antara pihak Bank dengan Fakultas Agama Islam khususnya Program Studi Perbankan Syariah

- c. Bagi Dunia Akademik Laporan kegiatan PKL ini diharapkan dapat menambah pengetahuan, wawasan, kontribusi serta referensi yang lebih mendalam bagi dunia akademik untuk mengetahui tentang perbankan syariah.
- d. Bagi Bank Sebagai media promosi kepada dunia akademisi mengenai profil lembaga, serta produk dan jasa yang ditawarkan. Selain itu, media kerjasama dengan universitas-universitas yang memenuhi kriteria dalam hal perekrutan sumber daya insani yang dibutuhkan bank 5 syariah.

### **C. Target PKL**

1. Dapat mengetahui dengan sistem operasional yang terjadi pada Bank Syariah
2. Dapat mengetahui tata kerja dalam setiap divisi atau bagian yang ada di Bank Syariah.
3. Dapat menambah wawasan keterampilan profesionalitas dalam dunia kerja sesungguhnya.
4. Dapat memahami ruang lingkup Perbankan Syariah.
5. Dapat menjalin silaturahmi dan kerja sama dengan pegawai Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Pondok Indah yang terletak di Komp. Ruko Pondok Indah Kav. II No.11 Blok UA, Jl.Taman Duta I Sektor II, Jakarta Selatan.
6. Setelah selesai melakukan PKL, diharapkan penulis mempunyai pengalaman dan pembelajaran serta perbandingan antara materi yang sudah dipelajari dengan pengaplikasian secara real yang terjadi di bank syariah

### **D. Profil dan Waktu Pelaksanaan PKL**

Nama tempat PKL : Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Pondok Indah  
Alamat tempat PKL : Komp. Ruko Pondok Indah Kav. II No.11 Blok UA,  
Jl.Taman Duta I Sektor II, Jakarta Selatan.  
Telp : (021) 7662029, 7662030

Media Sosial :  
Website, [www.bankbsi.co.id/www.bsimobile.co.id](http://www.bankbsi.co.id/www.bsimobile.co.id)  
Facebook, Bank Syariah Indonesia  
Twitter @bankbsi\_id / @bsihelp  
Instagram, @banksyariahindonesia / @lifewithbsi  
/@bsimobile

Tanggal berdiri : Tanggal resmi berdiri Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Pondok Indah pada 1 Februari 2021 atau 19 Jumadil Akhir 1442 H.

Jenis usaha : Lembaga Keuangan Syariah

Waktu Pelaksanaan : 14 Juli s.d. 14 Oktober 2023

#### **E. Fasilitas yang didapatkan**

Selama Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah, penulis mendapatkan berbagai fasilitas diantaranya:

- 1 Tempat untuk bekerja (kursi, meja, komputer, mesin *printer*, dan mesin fotocopy)
- 2 Ruang *meeting* tempat bekerja dan menunggu ketika belum ada tugas,
- 3 Pantry, Air minum di dispenser (Dingin, Normal dan Panas)
- 4 Tempat parkir untuk motor
- 5 Toilet
- 6 Mushola,
- 7 Surat keterangan Praktik Kerja Lapangan (PKL)
- 8 WIFI
- 9 Insentif selama 3 bulan, Konsultasi ketika sudah tidak Praktik Kerja Lapangan (PKL)

#### **F. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing**

Pelaksanaan bimbingan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dilakukan dengan dosen pembimbing yaitu Ibunda Nur Melinda Lestari, M.H dengan mekanisme mahasiswa membuat *WhatsApp Group* agar mempermudah komunikasi,

kemudian sebelum pelaksanaan PKL terdapat sosialisasi dengan hal terkait .  
Lalu bimbingan Praktik Kerja Lapangan (PKL) berjumlah empat kali pertemuan yang terdiri dari satu kali pertemuan pada saat Ibunda Nur Melinda Lestari, M.H *visit* mahasiswa ketika masih melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL)





## **BAB II**

### **GAMBARAN UMUM TEMPAT PKL**

#### **A. Sejarah Bank Syariah Indonesia**

Bank Syariah Indonesia (BSI) memainkan peranan penting sebagai fasilitator pada seluruh aktivitas ekonomi dalam ekosistem industri halal. Keberadaan industri perbankan Syariah di Indonesia sendiri telah mengalami peningkatan dan pengembangan yang signifikan dalam kurun tiga dekade ini. Pada tanggal 1 Februari 2021 bertepatan dengan 19 Jumadil Akhir 1442 H telah menjadi penanda sejarah penggabungan Bank Syariah Mandiri, BNI Syariah, dan BRI Syariah menjadi satu entitas yaitu Bank Syariah Indonesia (BSI). Penggabungan ketiga bank Syariah ini akan menyatukan kelebihan ketiga Bank Syariah tersebut, sehingga menghadirkan layanan yang lebih lengkap, jangkauan lebih luas, serta memiliki kapasitas permodalan yang baik. Didukung sinergi dengan perusahaan serta komitmen pemerintah melalui Kementerian BUMN dan Bank Syariah juga didorong untuk dapat bersaing ditingkat global. Penggabungan Bank Syariah tersebut merupakan ikhtiar untuk melahirkan Bank Syariah kebanggaan umat, yang diharapkan menjadi energi baru pembangunan ekonomi nasional serta berkontribusi terhadap kesejahteraan masyarakat luas. (Bank Syariah Indonesia, 2021)

Bank syariah adalah bank yang menjalankan kegiatan usaha berdasarkan prinsip syariah atau prinsip hukum Islam yang diatur dalam fatwa Majelis Ulama Indonesia (MUI) seperti prinsip keadilan dan keseimbangan (*adl' wa yawazun*), kemaslahatan (*maslahah*) universalisme (*alamiyah*) serta tidak mengandung *gharar*, *maysir*, *riba*, *zalim* dan obyek yang haram. (OJK, 2017) Bank adalah jantung perekonomian negara. Perbankan merupakan pusat transaksi ekonomi tanpa perbankan kegiatan ekonomi menjadi lumpuh.

Meskipun Bank Syariah Indonesia baru ditetapkan pada tahun 2021 teknologi dan layanannya tidak ketinggalan di tengah pesatnya pengguna teknologi oleh masyarakat umum. Perkembangan layanan dan teknologi di dunia perbankan saat ini dijadikan ajang perlombaan. Dimana perkembangan

tersebut membawa banyak perubahan dan pergeseran dalam kesuksesan dunia perbankan. Transformasi mendesak dunia perbankan adalah digitalisasi layanan. Digitalisasi tidak hanya sekedar bertujuan untuk memindahkan transaksi manual menjadi otomatis tetapi untuk memenuhi kebutuhan konsep bisnis perbankan, menyediakan layanan terkini guna menguatkan customer transaction behavior. Bermunculnya perusahaan keuangan berbasis teknologi atau Financial Technology (Fintech) memaksa industry perbankan syariah harus berbenah. Fintech memiliki teknologi dan inovasi untuk menjangkau nasabah yang tidak dapat mengakses system perbankan tradisional.

Bank Syariah Indonesia telah meluncurkan banyak produk Digital Banking. Bertujuan untuk memudahkan para nasabah bertransaksi. Pada Efektivitas Strategi Pemasaran Digital Banking Bank Syariah Di Indonesia era sekarang masyarakat umum lebih banyak yang menggunakan ecommerce yang mana sangat mempermudah transaksi dan aman. Maka dari itu Bank Syariah Indonesia memerlukan adanya pemasaran untuk menarik minat nasabah menggunakan produk digital banking yang telah dibuat oleh Bank Syariah Indonesia.

Promosi atau pemasaran merupakan upaya untuk menginformasikan, menyebarluaskan, membujuk, menawarkan suatu produk atau jasa kepada masyarakat agar dapat membelinya. Peran pemasaran saat ini tidak hanya sebatas mampu menyampaikan produk atau jasa hingga sampai ketangan konsumen, tetapi juga tentang bagaimana produk atau jasa tersebut dapat memberikan kepuasan kepada pelanggan yang menghasilkan laba atau keuntungan untuk perusahaan, dalam melakukan segala kegiatan pasti akan ada kendala atau hambatan. Begitu juga dalam melaksanakan strategi promosi perbankan syari'ah untuk meningkatkan nasabah, adanya hambatan tersebut menjadi tantangan perbankan agar lebih cermat dan jeli dalam menentukan strategi apa yang harus dilakukan. Selain dari faktor pengetahuan masyarakat atau nasabah, persaingan bisnis juga menjadi penyebab kelancaran suatu promosi perbankan. Ketidakmampuan memahami pesaing, pelanggan, dan lingkungan menjadi sebab pada kegagalan, baik kegagalan merebut maupun

mempertahankan pelanggan. Pengenalan suatu produk kepada konsumen atau masyarakat memberikan peluang yang tepat dalam menarik calon nasabah, Jika pemasaran yang dijalankan tepat pada sasaran, akan berkontribusi pada peningkatan jumlah nasabah.

Dari kegiatan strategi pemasaran yang dilakukan Bank Syariah Indonesia seperti pameran, bakti sosial, penyaluran bantuan dapat menggambarkan keadaan suatu masyarakat atau nasabah tentang kepuasannya terhadap suatu produk atau pelayanan, biasanya nasabah atau Efektivitas Strategi Pemasaran Digital Banking Bank Syariah Di Indonesia masyarakat yang puas akan sebuah pelayanan atau produk, nasabah tersebut tidak segan-segan akan memublikasikannya melalui suatu foto, atau berita, atau memuatnya disurat kabar, seperti yang sering kita jumpai di media sosial tentang ungkapan terimakasih dari seorang masyarakat atau nasabah atas kepuasannya karena mendapatkan bantuan atau pelayanan dari perbankan, dari hal tersebut dapat meningkatkan citra baik perbankan dan dapat menarik hati masyarakat, sehingga terwujudlah visi-misi suatu perbankan dalam menarik pelanggan baru.

## **B. Visi Misi**

### **1. Visi Bank Syariah Indonesia**

“Top 10 Global Islamic Bank ” Menciptakan bank syariah yang masuk ke dalam 10 Besar menurut kapitalisasi pasar secara global dalam waktu 5 tahun ke depan.

### **2. Misi Bank Syariah Indonesia**

#### **a. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia.**

Melayani >20 juta nasabah dan menjadi top 5 bank berdasarkan asset (500+T) dan nilai buku 50 T di tahun 2025.

#### **b. Menjadi bank besar yang memberikan nilai terbaik bagi para pemegang saham.**

Top 5 bank yang paling profitable di Indonesia (ROE 18%) dan valuasi kuat (PB>2).

- c. Menjadi perusahaan pilihan dan kebanggaan para talenta terbaik Indonesia. Perusahaan dengan nilai yang kuat dan memberdayakan masyarakat serta berkomitmen pada pengembangan karyawan dengan budaya berbasis kinerja.

### C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia

Untuk mewujudkan visi dan misi tersebut, Bank Syariah Indonesia menciptakan suatu konsep yang mencerminkan dari lingkungan budaya mereka. Konsep ini dinamakan AKHLAK yang diantaranya:

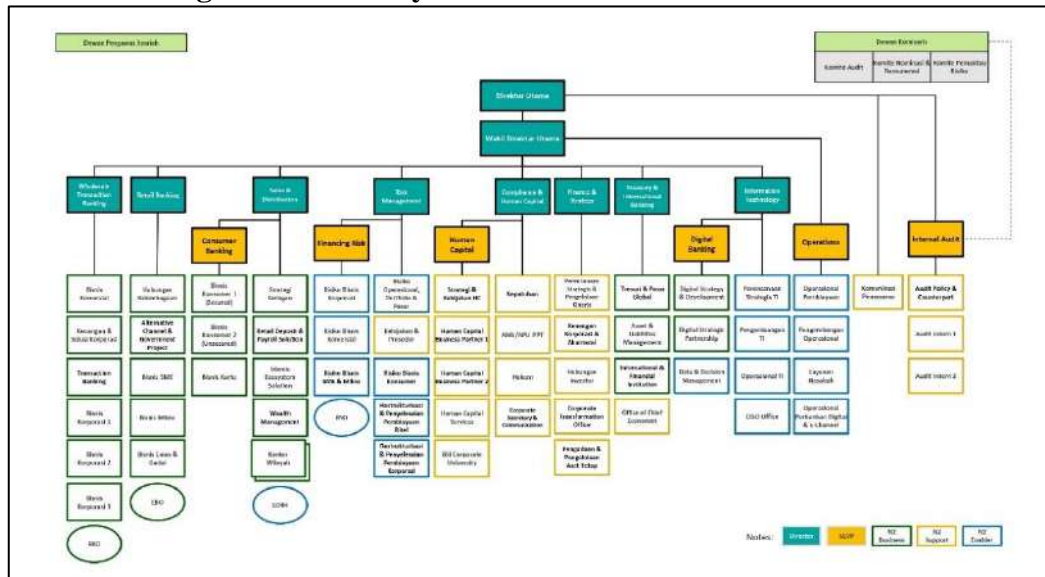
No	Core Values	Key Behaviors
1.	Amanah : Memegang teguh kepercayaan yang diberikan	a. Bertanggung jawab atas keputusan dan Tindakan dilakukan; b. Memenuhi janji dan komitmen; c. Berpegang teguh kepada nilai moral dan etika.
2.	Kompeten; Terus belajar dan mengembangkan kapabilitas	a. Meningkatkan kompetensi diri untuk menjawab tantangan yang selalu berubah; b. Membantu orang lain belajar; c. Menyelesaikan tugas dengan kualitas yang baik.
3.	Harmonis; Saling peduli dan menghargai perbedaan.	a. Menghargai setiap orang apapun latar belakangnya; b. Suka menolong orang lain; c. Membangun lingkungan kerja yang kondusif.
4.	Loyal; Berdedikasi dan mengutamakan kepentingan Bangsa dan Negara.	a. Menjaga nama baik sesama karyawan, Pimpinan, BUMN, dan Negara; b. Rela berkorban untuk mencapai tujuan yang lebih besar;

		c. Patuh kepada pimpinan sepanjang tidak bertentangan dengan hukum dan etika.
5.	Adaptif; Terus berinovasi dan antusias dalam menggerakkan ataupun menghadapi perubahan.	a. Cepat menyesuaikan diri untuk menjadi lebih baik; b. Terus menerus melakukan perbaikan mengikuti perkembangan teknologi; c. Bertindak proaktif.
6.	Kolaboratif; Membangun kerja sama yang sinergis.	a. Memberi kesempatan berbagai pihak untuk berkontribusi; b. Terbuka dalam bekerja sama untuk menghasilkan nilai tambah; c. Menggerakkan pemanfaatan berbagai sumber daya untuk tujuan bersama.

#### D. Profil Bank Syariah Indonesia

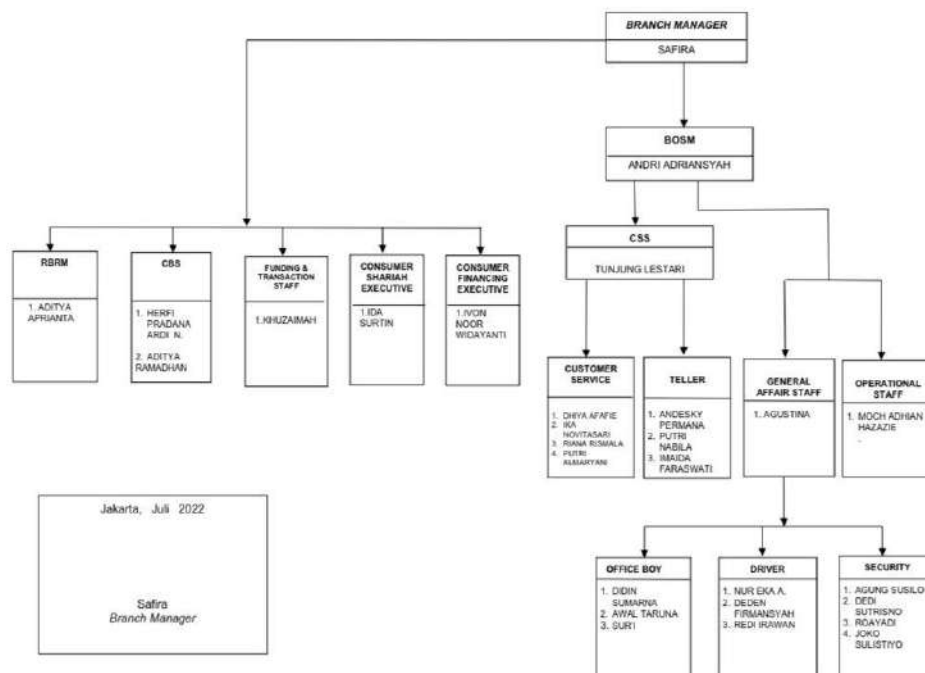
PT. Bank Syariah Indonesia Tbk. merupakan penggabungan dari Bank Syariah Mandiri, BNI Syariah dan BRI Syariah menjadi satu entitas yang didirikan pada 1 Februari 2021, bertepatan dengan 19 Jumadil Akhir 1442 H serta diresmikan langsung oleh Presiden Indonesia yaitu Bapak Ir. Joko Widodo. Penggabungan tiga bank milik negara memberikan operasi yang lebih komprehensif, jejak geografis yang lebih luas, dan peningkatan sumber daya modal. Bank syariah Indonesia didorong untuk bersaing di skala dunia. Peleburan tiga bank syariah dengan harapan dapat menciptakan bank syariah yang menjadi sumber kebanggaan masyarakat, sumber energi baru bagi pertumbuhan ekonomi nasional, dan berkontribusi pada kesejahteraan sosial secara umum. Bank Syariah Indonesia adalah wajah baru yang bersifat universal dan mendunia dari perbankan syariah Indonesia.

### E. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia



### F. Struktur Organisasi Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah

STRUKTUR ORGANISASI BANK SYARIAH INDONESIA CABANG PONDOK INDAH PER JUNI 2023



### G. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia

Bank Syariah Indonesia memiliki dua kategori produk, yaitu produk pendanaan dan produk investasi. Di masing-masing produk memiliki tujuan dan keuntungan tersendiri, untuk lebih jelasnya akan penulis uraikan sebagai berikut:

## A. Produk pendanaan

### 1. BSI Tabungan Valas

Tabungan dengan pilihan akad wadiah yad dhamanah atau mudharabah muthlaqah dalam mata uang dollar yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat atau sesuai ketentuan bank.

#### a. Keunggulan:

- 1) Dana (USD) aman dan tersedia setiap saat
- 2) Online di seluruh cabang Bank Syariah Indonesia
- 3) Bebas biaya administrasi bulanan

#### b. Tarif dan Biaya

- 1) Setoran awal minimum USD 50
- 2) Saldo minimum USD 50
- 3) Biaya penutupan rekening USD 5

#### c. Biaya administrasi gratis

#### d. Syarat dan ketentuan umum: syarat pembukaan rekening yaitu

#### e. KTP dan NPWP

#### f. Cara pengajuan: pembukaan melalui cabang

### 2. BSI Tabungan Haji Indonesia

Tabungan perencanaan haji dan umroh yang berlaku untuk seluruh usia berdasarkan prinsip syariah dengan pilihan akad wadiah yah dhamanah atau mudharabah muthlaqah. tabungan ini dilengkapi fasilitas kartu atm dan fasilitas *e-banking* apabila telah terdaftar di siskohat (mendapat porsi).

#### a. Keunggulan:

Setelah nasabah daftar porsi haji dilengkapi dengan BSI debit haji Indonesia sebagai kartu atm dengan menggunakan provider visa

- 1) *E-banking* (BSI mobile dan BSI net banking)
- 2) Pilihan notifikasi melalui sms, email dan whatsapp
- 3) Bebas biaya administrasi
- 4) Membantu perencanaan ibadah haji dan umroh

b. Syarat dan Ketentuan:

- 1) Perorangan usia 17 tahun ke atas atau sudah menikah.
- 2) Kartu Identitas Diri (KTP).
- 3) NPWP (nasabah yang tidak menyampaikan NPWP wajib mengisi surat pernyataan (terlampir)).
- 4) Mengisi dan menandatangani formulir pembukaan rekening secara lengkap dan benar

c. Tarif dan biaya: Bebas biaya administrasi bulanan

d. Keunggulan:

- 1) Setelah nasabah daftar porsi haji dilengkapi dengan BSI debit haji Indonesia sebagai kartu atm dengan menggunakan provider visa
- 2) *E-banking* (BSI *mobile* dan BSI *net banking*)
- 3) Pilihan notifikasi melalui SMS, e-mail dan *whatsapp*
- 4) Bebas biaya administrasi

3. BSI Tabungan Junior

Tabungan yang diperuntukkan bagi anak-anak dan pelajar yang berusia di bawah 17 tahun untuk mendorong budaya menabung sejak dini.

a. Keunggulan:

- 1) Mendapatkan bonus
- 2) Bebas biaya administrasi bulanan
- 3) Nama anak tertera pada buku tabungan dan ATM atas nama anak

b. Tarif dan biaya:

- 1) Setoran Awal Minimal Rp100.000
- 2) Saldo Minimal Rp25.000
- 3) Biaya administrasi gratis

c. Syarat dan ketentuan umum:

- 1) Perorangan Warga Negara Indonesia (WNI) dengan status



siswa PAUD/TK/SD/SMP/SMA/Madrasah (MI, MTS, MA)  
atau sederajat.

2) Berusia dibawah 17 tahun dan belum memiliki KTP

#### 4. BSI Tabungan Mahasiswa

Tabungan dengan akad wadiah dari para mahasiswa perguruan tinggi negeri/perguruan tinggi swasta (PTN/PTS) atau pegawai atau anggota atau perusahaan atau lembaga atau assosiasi atau organisasi profesi yang bekerja sama dengan bank.

##### a. Keunggulan:

- 1) Kartu atm/debit co-branding tipe debit gpn/debit dengan logo instansi terkait yang berfungsi sebagai kartu atm/debit dan kartu identitas instansi terkait
- 2) Mendapatkan bonus bagi hasil
- 3) Mendapatkan fasilitas kartu atm/debit, mobile banking, internet banking dan notifikasi transaksi

##### b. Tarif dan Biaya:

- 1) Saldo minimum dan biaya administrasi sesuai Perjanjian Kerja Sama (PKS)
- 2) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
- 3) Biaya ganti buku rusak/hilang Rp 5.000

c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP secara kolektif oleh Instansi

d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang.

#### 5. BSI Tabungan *Payroll*

Tabungan khusus merupakan produk turunan dari tabungan wadiah/mudharabah reguler yang dikhususkan untuk nasabah payroll dan nasabah migran.

- a. Keunggulan:
  - 1) Kartu atm/debit co-branding tipe debit gpn/debit dengan logo instansi terkait yang berfungsi sebagai kartu atm/debit dan kartu identitas instansi terkait
  - 2) Mendapatkan bagi hasil yang kompetitif
  - 3) Mendapatkan fasilitas kartu atm/debit, mobile banking, internet banking dan notifikasi transaksi
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Saldo minimum dan biaya administrasi sesuai Perjanjian Kerja Sama (PKS)
  - 2) Biaya penutupan rekening Rp 20.000
  - 3) Biaya ganti buku rusak/hilang Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP secara kolektif oleh Instansi
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang.

## 6. BSI Tabungan Pendidikan

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan pendidikan dengan sistem autodebet dan mendapat perlindungan asuransi.

- a. Keunggulan:
  - 1) Mendapat bagi hasil yang kompetitif setara deposito konter
  - 2) Mendapat perlindungan asuransi syariah sampai dengan 120 kali setoran bulanan dan pembayaran sisa setoran untuk masa yang belum dijalani
  - 3) Gratis biaya administrasi bulanan
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Setoran bulanan minimal Rp 100.000 dan maksimal Rp 10.000.000
  - 2) Biaya administrasi gratis dan Biaya penutupan rekening:
  - 3) Sebelum jatuh tempo Rp 100.000, setelah jatuh tempo gratis

c. Syarat dan ketentuan umum:

- 1) Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP
- 2) Sudah mempunyai rekening (tabungan/giro) sebagai rekening induk

d. Cara pengajuan:

Pembukaan rekening melalui T24 dan exa di cabang dan pembukaan rekening melalui webform, eform sedang dalam pengembangan

## 7. BSI Tabungan Pensiun

Tabungan dengan pilihan akad wadiah yad dhamanah atau mudharabah muthlaqah diperuntukan bagi nasabah perorangan yang terdaftar di lembaga pengelola pensiun yang telah bekerjasama dengan bank.

a. Keunggulan:

- 1) Kemudahan syarat pembukaan rekening
- 2) Mendapatkan fasilitas e-banking yaitu bsi mobile
- 3) BSI debit co-branding taspen yang berfungsi sebagai kartu atm dan debit

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal minimum Rp 50.000
- 2) Saldo minimum Rp 50.000
- 3) Biaya administrasi Rp 6000
- 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000

c. Syarat dan ketentuan umum: KTP, NPWP dan SK pensiun

d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang dan reservasi secara online melalui eform dan webform

## 8. BSI Tabungan Rencana

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah yang diperuntukan bagi segmen perorangan dalam merencanakan keuangannya dengan

sistem autodebet dan gratis perlindungan asuransi

a. Keunggulan:

- 1) Mendapat kepastian pencapaian target dana
- 2) Bagi hasil yang kompetitif hampir setara deposito nisbah papan
- 3) Gratis perlindungan asuransi syariah (premi dibayar bank)
- 4) Sistem autodebet sehingga lebih disiplin dalam menabung
- 5) Gratis biaya administrasi bulanan

b. Tarif dan biaya:

1. Target dana minimal Rp1.200.000 dan maximal Rp1.500.000.000
2. Setoran bulanan minimal Rp100.000.000 (kelipatan Rp50.000)
3. Biaya administrasi gratis

c. Syarat dan ketentuan umum: Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP dan udah mempunyai rekening (tabungan/giro) sebagai rekening induk

d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 di cabang dan pembukaan rekening melalui exa, msm, webform, eform sedang dalam pengembangan.

## 9. BSI Tabungan Smart

Basic saving account dengan akad wadiah yad dhamanah merupakan literasi dari OJK dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

a. Keunggulan:

- 1) Mendapatkan bonus sesuai dengan kebijakan bank
- 2) Bebas biaya administrasi bulanan
- 3) Dapat dibuka melalui agen laku pandai

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal Rp5.000
- 2) Saldo minimum tidak dibatasi

- 3) Saldo maximal Rp20.000.000
- 4) Batas maximal transaksis bulanan Rp 5.000.000
- c. Syarat dan ketentuan umum:
  - 1) KTP, NPWP dan belum memiliki rekening dibank
  - 2) Memiliki no.handphone yang aktif yang akan digunakan untuk melakukan transaksi
- d. Cara pengajuan: Mendapatkan bonus sesuai dengan kebijakan bank, bebas biaya administrasi bulanan dan dapat dibuka melalui agen laku pandai

#### 10. BSI TabunganKu

Tabungan dengan akad wadiah yad dhamanah untuk perorangan dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara Bersama oleh bank-bank di indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

- a. Keunggulan:
  - 1) Kemudahan syarat pembukaan rekening
  - 2) Mendapatkan fasilitas e-banking yaitu bsi mobile, bsi net banking dan notifikasi transaksi
  - 3) Mendapatkan BSI debit yang berfungsi sebagai kartu atm dan debit
  - 4) Empat kemudahan penyaluran zakat
- b. Tarif dan Biaya:
  - 1) Setoran awal minimum Rp 20.000,
  - 2) Biaya administrasi gratis
  - 3) Biaya penutupan rekening Rp 20.000,-
  - 4) Biaya penggantian buku karena rusak & hilang gratis
  - 5) Biaya pemeliharaan kartu (bila ada) Rp 2.000,-
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP & NPWP
- d. Cara Pengajuan:
  - 1) Pembukaan rekening melalui T24 dan exa (perorangan) di cabang
  - 2) reservasi secara online melalui webform

## 11. BSI Tabungan Efek Syariah

Tabungan efek syariah dengan akad mudharabah muthlaqah merupakan rekening dana nasabah (RDN) yang diperuntukan untuk nasabah perorangan untuk penyelesaian transaksi efek di pasar modal

- a. Keunggulan:
  - 1) Tidak ada biaya administrasi
  - 2) Tidak ada setoran minimum
  - 3) Tidak ada saldo minimum
- b. Tarif dan biaya:
  - 1) Mata uang IDR
  - 2) Biaya administrasi bulanan tidak dikenakan biaya
  - 3) Setoran awal tidak dikenakan
  - 4) Saldo minimum tidak dikenakan
  - 5) Biaya dormant account tidak dikenakan
- c. Syarat dan ketentuan umum: KTP, NPWP, mengisi formulir dan surat kuasa serta surat pernyataan
- d. Cara pengajuan: Request pembukaan rekening dilakukan oleh perusahaan efek

## 12. BSI Tabungan Easy Wadiah

Tabungan dalam mata uang rupiah berdasarkan prinsip wadiah yad dhamanah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

- a. Keunggulan:
  - 1) Bebas biaya administrasi bulanan.
  - 2) Gratis biaya tarik tunai di seluruh atm bank mandiri.
  - 3) Bebas biaya transaksi di seluruh edc bank mandiri, semua edc bank di indonesia dan edc berjaringan prima.
  - 4) Kemudahan transaksi dengan mobile banking dan net banking.
  - 5) Kartu atm yang dapat digunakan di seluruh atm bsm, bank mandiri,

atm bersama, atm prima, atm link, dan atm berlogo visa.

6) Dapat dibuka melalui pembukaan rekening *online*.

b. Tarif dan biaya:

1) Setoran awal Rp 100.000 (perorangan) & Rp 1.000.000 (non-perorangan)

2) Setoran minimum berikutnya Rp 50.000 (via teller) dan Rp 1 (via *e-channel*)

3) Saldo minimum Rp 50.000

4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000

5) Biaya administrasi gratis

6) Biaya ganti kartu hilang/rusak Rp 25.000

7) Fasilitas kartu debit gpn dan visa

8) Biaya dormant account Rp 5.000

c. Syarat dan ketentuan umum: Syarat pembukaan rekening yaitu KTP dan NPWP

### 13. BSI Tabungan Bisnis

Tabungan dengan akad mudharabah muthlaqah dalam mata uang rupiah yang dapat memudahkan transaksi segmen wiraswasta dengan limit transaksi harian yang lebih besar dan fitur free biaya rtgs, transfer skn & setoran kliring masuk melalui teller dan net banking.

a. Keunggulan:

1) Gratis biaya transfer rtgs & skn via teller dan net banking (min saldo sebelum transaksi 10.000.000)

2) Gratis biaya titipan kliring via teller (min saldo sebelum transaksi 10.000.000)

3) Limit transaksi bisnis

b. Tarif dan biaya:

1) Setoran awal Rp 1.000.000

2) Saldo minimal harian Rp10.000 dan saldo minimal bulanan Rp 10.000.000

- 3) Biaya adm Rp 10.000 jika rata-rata saldo bulanan di bawah Rp 10.000.000
  - 4) Biaya penutupan rekening Rp 50.000
  - 5) Biaya penggantian buku hilang Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum:
- 1) Perorangan: KTP & NPWP
  - 2) *Non* perorangan sesuai badan hukum
- d. Cara Pengajuan:
- 1) Pembukaan rekening melalui t24 dan exa di cabang
  - 2) Pembukaan rekening melalui burekol, web *form* dan *e-form* (sedang dalam pengembangan)

#### 14. BSI Tabungan Easy Mudharabah

Tabungan dalam mata uang rupiah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

- a. Keunggulan:
- 1) Gratis biaya tarik tunai di seluruh atm bsm & atm bank mandiri
  - 2) Bebas biaya transaksi di seluruh edc bank mandiri, semua edc bank di indonesia dan edc berjaringan prima.
  - 3) Kemudahan transaksi dengan mobile banking dan net banking
  - 4) Kartu atm yang dapat digunakan di seluruh atm bsm, bank mandiri, atm bersama, atm prima, atm link, dan atm berlogo visa.
  - 5) Dapat dibuka melalui pembukaan rekening *online*.
- b. Tarif dan biaya:
- 1) Setoran awal Rp 100.000 (perorangan) & Rp 1.000.000 (non-perorangan)
  - 2) Setoran minimum berikutnya Rp 50.000 (via teller) & Rp 1 (via e-channel)
  - 3) Saldo minimum Rp 50.000
  - 4) Biaya penutupan rekening Rp 20.000



- 5) Biaya administrasi Rp 10.000
  - 6) Biaya ganti kartu hilang/rusak Rp 25.000
  - 7) Fasilitas kartu debit gpn & visa
  - 8) Biaya dormant account Rp 5.000
- c. Syarat dan ketentuan umum:
- 1) Syarat pembukaan rekening yaitu KTP & NPWP
  - 2) Pembukaan rekening melalui cabang, mandiri syariah mobile dan website
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui cabang, mandiri syariah mobile dan website

## B. Produk Investasi

### 1. Deposito Rupiah

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditujukan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang rupiah. tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif.
- 2) Fasilitas ARO (Automatic Roll Over) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan.

b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal mulai Rp 2.000.000
- 2) Biaya break deposito Rp 25.000
- 3) Biaya penggantian billyet rusak RP 10.000

c. Syarat dan ketentuan:

- 1) Perorangan: KTP dan NPWP
- 2) *Non* Perorangan: Sesuai badan hukum

d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan EXA (perorangan) di cabang dan pembukaan rekening melalui exa (non perorangan) sedang dalam pengembangan.

## 2. BSI Deposito Valas

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditunjukkan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang USD. Tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan

### a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif
- 2) Fasilitas ARO (*Automatic Roll Over*) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan

### b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal USD Rp 1000
- 2) Biaya break deposito USD Rp 10
- 3) Biaya penggantian billyet rusak RP 10.000

### c. Syarat dan ketentuan:

- 1) Perorangan: KTP, NPWP, PASPOR, KITAS, KITAP
- 2) *Non* Perorangan: Sesuai Badan Hukum

## 3. Deposito Rupiah

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad mudharabah yang ditujukan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang rupiah. tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

### a. Keunggulan:

- 1) Nisbah bagi hasil yang kompetitif.
- 2) Fasilitas ARO (*Automatic Roll Over*) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 bulan.

### b. Tarif dan Biaya:

- 1) Setoran awal mulai Rp 2.000.000
- 2) Biaya break deposito Rp 25.000
- 3) Biaya penggantian billyet rusak RP 10.000

### c. Syarat dan ketentuan:

- 1) Perorangan: KTP dan NPWP

- 2) Non Perorangan: Sesuai badan hukum
- d. Cara pengajuan: Pembukaan rekening melalui T24 dan EXA (perorangan) di cabang dan pembukaan rekening melalui exa (non perorangan) sedang dalam pengembangan

## **H. Keunggulan Bank Syariah**

1. Bank syariah Indonesia memiliki produk kartu kredit yaitu, hasanah card yang tentunya menggunakan prinsip syariah dan bank syariah Indonesia adalah bank pertama yang mempunyai produk kartu kredit.
2. Tidak ada bunga, sebab menurut syariah Islam bunga dikatakan sebagai riba yang hukumnya haram.
3. Manfaat bagi hasil digunakan sebagai pengganti bunga, sehingga dalam pelaksanaannya tidak melanggar norma syariah Islam.
4. Pemberian benefit dari bagi hasil tergantung dan disesuaikan dengan kebijakan bank penyelenggara. Besarannya bisa saja fluktuatif karena dipengaruhi oleh kondisi bank.
5. Tidak ada biaya admin bulanan  
Dengan tidak adanya biaya admin tiap bulan nya, tidak perlu khawatir memikirkan beban biaya bulanan. Dengan menabung tabungan easy wadiah dan menggunakan kartu atm silver itu sudah bebas dari biaya admin.
6. Adanya aplikasi mobile banking  
Dengan adanya aplikasi mobile banking, transaksi pun jadi lebih mudah dan cepat. Kalau ingin membuka rekening cukup dari mobile banking ini dan tinggal ke cabang untuk mengambil buku tabungan dan ATM

## **I. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah Indonesia**

1. Pembiayaan rekening koran syariah  
Pembiayaan Rekening Koran Syariah (PRKS) adalah suatu bentuk fasilitas pembiayaan modal kerja yang bersifat revolving melalui prinsip bagi hasil secara musyarakah dengan *Line Facility* dan penarikan dananya

dapat dilakukan sewaktu-waktu melalui penggunaan rekening koran/ giro berdasarkan kebutuhan usaha nasabah yang telah disepakati.

a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Penarikan dapat dilakukan setiap saat.
- 2) Bagi hasil dihitung dari saldo rata - rata (sesuai penggunaan dana)
- 3) Membantu mengatur *cashflow* harian

b. Syarat dan ketentuan adalah:

- 1) Membuka Rekening Giro Aktif.
- 2) Membuka Rekening PRKS

## 2. Pembiayaan Modal Kerja

Pembiayaan Modal Kerja adalah fasilitas pembiayaan yang diberikan kepada perorangan, badan usaha maupun badan hukum untuk kebutuhan modal kerja. Membiayai kebutuhan nasabah dalam hal kebutuhan modal kerja baik untuk modal kerja pembiayaan jangka berulang, tetap langsung dan tetap angsuran. asilitas pembiayaan jangka menengah dan jangka panjang untuk pengadaan barang-barang modal (perluasan, pendirian proyek baru maupun *refinancing*).

a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Membantu Anda dalam memenuhi kebutuhan modal kerja jangka pendek
- 2) Membantu Anda dalam mengatur arus kas yang lebih baik
- 3) Mempermudah Anda dalam menata usahakan transaksi rutin / harian.

b. Tarif dan Biaya: Sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

c. Syarat dan Ketentuan: Sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

## 3. Pembiayaan Investasi

Pembiayaan investasi syariah merupakan pembiayaan untuk tujuan investasi tempat usaha, modal usaha atau sarana produksi lainnya sesuai dengan prinsip syariah. Pembiayaan investasi syariah memiliki alternatif

skema pembiayaan diantaranya jual beli (murabahah) dan leasing syariah (IMBT).

a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Jangka waktu sesuai dengan kebutuhan Nasabah.
- 2) Dapat menggunakan valuta IDR dan USD.
- 3) Pencairan atas dasar prestasi

b. Syarat dan ketentuan adalah:

- 1) Menyerahkan dokumen legalitas usaha
- 2) Menyerahkan laporan keuangan
- 3) Menyerahkan copy rekening Bank 6 Bulan terakhir
- 4) Menyerahkan data objek pembiayaan

d. Tarif dan Biaya: Sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

#### 4. *Refinancing*

Fasilitas Pembiayaan untuk mendapatkan dana fresh money atas aset/objek eksisting Calon Nasabah untuk kebutuhan Akuisisi Asset, Take Over dan Kebutuhan investasi lainnya,

a. Keunggulannya :

- 1) Berdasarkan prinsip syariah dengan akad murabahah, musyarakah mutanaqisah dan ijarah muntahiyya bittamlik sesuai dengan kebutuhan dan karakteristik investasi
- 2) Pembiayaan tersedia dalam Rupiah dan mata uang lainnya
- 3) Jangka waktu minimum 12 bulan dan maksimum sesuai dengan kebutuhan nasabah

b. Tarif dan Biaya: Sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

c. Syarat dan Ketentuan: Sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

#### 5. *Multifinance*

Fasilitas yang diberikan Bank Syariah Indonesia Tbk berupa pembiayaan kepada multifinance dengan pola channeling atau executing dengan biaya sesuai price yang berlaku.

a. Keunggulannya :

- 1) Membantu memenuhi kebutuhan modal kerja dengan pilihan skema beragam.
- 2) Membantu mengembangkan bisnis dengan price yang kompetitif

b. Syarat dan ketentuan :

- 1) Perusahaan Multifinance merupakan Badan Hukum Perseroan Terbatas (PT);.
- 2) Memiliki izin usaha sebagai perusahaan pembiayaan dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK).
- 3) Terdaftar sebagai anggota asosiasi yang menaungi Perusahaan di Indonesia.

#### **J. Produk Pembiayaan Mikro Syariah Bank Syariah Indonesia**

Pembiayaan mikro syariah adalah penyediaan uang atau tagihan yang dapat dipersamakan dengan itu, berdasarkan persetujuan atau kesepakatan antara bank dengan pihak lain yang mewajibkan pihak yang dibiayai untuk mengembalikan uang atau tagihan tersebut setelah jangka waktu tertentu dengan imbalan atau bagi hasil. Dalam BSI terdapat beberapa produk pembiayaan mikro antara lain:

##### **1. BSI KUR Super Mikro**

KUR Super Mikro merupakan program pembiayaan untuk UMKM sebagai pemenuhan kebutuhan modal kerja dan investasi. Plafon pembiayaan BSI Kredit Usaha Rakyat Super Mikro dipatok maksimum Rp 10 juta dan bebas biaya administrasi. Pengajuan pembiayaan bisa melalui kantor cabang terdekat dan aplikasi salam digital.

a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Proses mudah dan cepat
- 2) Bebas biaya provisi dan administrasi
- 3) Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- 4) Angsuran ringan

## 2. BSI KUR Mikro

BSI KUR Mikro adalah Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond diatas Rp. 10 Juta s.d Rp. 50 Juta. Pengajuan pembiayaan bisa melalui kantor cabang terdekat dan aplikasi salam digital.

### a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Proses mudah dan cepat
- 2) Bebas biaya provisi dan administrasi
- 3) Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- 4) Angsuran ringan

## 3. BSI KUR Kecil

BSI KUR Kecil adalah Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond diatas Rp. 50 Juta s.d Rp. 500 Juta. Pengajuan pembiayaan bisa melalui kantor cabang terdekat dan aplikasi salam digital.

### a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Proses mudah dan cepat
- 2) Bebas biaya provisi dan administrasi
- 3) Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- 4) Angsuran ringan

## **K. Produk Pembiayaan Bank Syariah Indonesia**

Pembiayaan syariah berarti lembaga pembiayaan selaku Shahibul Maal menaruh kepercayaan kepada seseorang untuk melaksanakan amanah yang diberikan. Dana tersebut harus digunakan dengan benar, adil, dan saling menguntungkan bagi kedua belah pihak. Dalam Bank Syariah Indonesia (BSI) terdapat beberapa produk pembiayaan antara lain:

### 1. BSI Griya

BSI Griya memberikan pelayanan pembiayaan kepemilikan rumah untuk ragam kebutuhan antara lain pembelian rumah baru/ rumah second/ruko/rukan/apartemen,pembelian kavling siap bangun,

pembangunan/renovasi rumah, ambil alih pembiayaan dari bank lain (*Take Over*), *refinancing* untuk pemenuhan kebutuhan nasabah

a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Angsuran tetap dan terencana
- 2) Pengajuan pembiayaan rumah lebih mudah dan cepat secara online
- 3) Biaya ringan dengan skema layanan syariah yang pastikan setiap biaya sesuai tujuannya.

## 2. BSI Mitraguna Berkah

Pembiayaan Multiguna Berkah memang merupakan salah satu produk pembiayaan multijasa syariah (*islamic financing*) yang dikeluarkan oleh PT Bank Syariah Indonesia (BSI). Skema yang digunakan untuk mengucurkan pembiayaan ini adalah skema MMQ (*Musyarakah Mutanaqishah*) dengan introduksi akad bai' (jual beli) di dalamnya.

a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Limit Pembiayaan Dokter s.d Rp. 2 Miliar, Pegawai s.d Rp 1.5 Miliar
- 2) Tenor s.d 15 tahun \*
- 3) Proses mudah dan cepat
- 4) Angsuran Ringan dan Tetap
- 5) Payroll BSI

## 3. BSI Umrah

Fasilitas pembiayaan konsumtif untuk memenuhi kebutuhan pembelian Jasa Paket Perjalanan Ibadah Umroh melalui Bank yang telah bekerja sama dengan Travel Agent sesuai dengan prinsip syariah.

a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Dapat membiayai perjalanan ibadah umroh bersama keluarga
- 2) Umrah menggunakan travel pilihan
- 3) Maksimum Pembiayaan s/d 200juta



#### 4. BSI KPR Sejahtera

BSI KPR Sejahtera merupakan bentuk partisipasi dalam mendukung dan menjalankan program nasional Fasilitas Likuiditas Pembiayaan Perumahan (FLPP) untuk membantu masyarakat agar dapat memiliki rumah dan BSI membantu dalam koridor sesuai prinsip syariah.

##### a. Keunggulan produk ini adalah:

- 1) Harga jual ringan
- 2) Angsuran tetap
- 3) Sesuai prinsip syariah

#### 5. BSI OTO

Layanan pembiayaan kepemilikan kendaraan (mobil baru, mobil bekas dan motor baru) dengan cara mudah dan angsuran tetap

##### a. Keunggulan produk:

- 1) Sesuai Prinsip Syariah
- 2) Proses mudah dan cepat
- 3) Tenor pembiayaan sd 7 tahun
- 4) Fasilitas autodebet dari tabungan
- 5) Pricing kompetitif
- 6) Angsuran tetap hingga jatuh tempo
- 7) Jaringan layanan yang luas

#### 6. BSI Pensiun Berkah

Pembiayaan yang diberikan kepada para penerima manfaat pensiun bulanan, diantaranya : Pensiunan ASN & Pensiunan Janda ASN, Pensiunan BUMN/BUMD, Pensiunan & Pensiunan Janda ASN/PNS yang belum memasuki TMT Pensiun namun telah menerima SK Pensiun.

##### a. Keunggulan produk:

- 1) Limit Pembiayaan s.d Rp 350 Juta.
- 2) Tenor Panjang s.d 15 tahun.
- 3) Angsuran Ringan dan Tetap.

4) Mewujudkan beragam kebutuhan

#### 7. BSI Mitra Beragun Emas (Non Qardh)

Pembiayaan untuk tujuan konsumtif maupun produktif yang menggunakan akad Murabahah/ Musyarakah Mutanaqishah/ Ijarah dengan agunan berupa emas yang diikat dengan akad rahn, dimana emas yang diagunkan disimpan oleh Bank selama jangka waktu tertentu.

a. Keunggulan produk: Bisa mendapatkan pembiayaan dengan agunan emas

#### 8. *Bilateral Financing*

Layanan pemberian fasilitas pembiayaan/financing dalam valuta rupiah atau valuta asing untuk kebutuhan modal kerja jangka pendek maupun untuk tujuanlainnya kepada lembaga keuangan bank dan atau *non bank*.

#### 9. *BSI Cash Collateral*

Fasilitas pembiayaan yang dijamin dengan agunan likuid, yaitu dijamin dengan Simpanan dalam bentuk Deposito, Giro, atau Tabungan.

a. Keunggulan produk:

1) Kemudahan proses

2) Maksimal pembiayaan s/d 90% dari nilai simpanan

### **L. Layanan Bank Syariah Indonesia**

Bank Syariah Indonesia memberikan pelayanan yang lengkap dalam satu atap untuk memenuhi bermacam-macam kebutuhan nasabah dari berbagai segmen, antara lain:

#### 1. BSI Mobile

BSI Mobile adalah salah satu saluran distribusi yang dimiliki oleh Bank Syariah Indonesia untuk mengakses rekening yang dimiliki nasabah dengan menggunakan teknologi 3G/4G dan WIFI melalui smartphone. Fitur: Info rekening (informasi saldo, mutase, dan informasi portofolio). *BSI Mobile* menemani nasabah 24 jam dan membuat segalanya menjadi lebih seimbang

secara finansial, spiritual dan sosial.

a. Keunggulan layanan ini adalah:

- 1) Lebih mudah atur keuangan mulai saat ini dengan berbagai fitur finansial BSI Mobile seperti transaksi terjadwal, manajemen kartu dan masih banyak lagi fitur menarik lainnya
- 2) Layanan islami seperti fitur lokasi masjid, waktu shalat, dan arah kiblat membuat ibadah lebih mudah
- 3) Berbagi dengan orang terdekat sekarang lebih mudah di BSI Mobile melalui fitur berbagi-ziswaf

## 2. BSI Net

BSI Net adalah salah satu fitur yang dapat dinikmati oleh nasabah Bank Syariah Indonesia. Fitur ini memudahkan nasabah dalam melakukan pembayaran dan transaksi bisnis menggunakan web BSI.

a. Keunggulan layanan ini adalah:

- 1) Kemudahan monitoring transaksi yang dimaksud memberikan fitur kepada nasabah untuk melakukan cetak mutasi rekening hingga 2 Tahun
- 2) Limit transaksi yang diberikan cukup besar, yaitu Rp250 juta untuk nasabah perorangan dan Rp1 milyar untuk nasabah perusahaan.

## 3. BSI Debit Card

BSI Kartu Debit merupakan kartu ATM dari Bank Syariah Indonesia yang dapat di gunakan untuk bertransaksi di ATM dan EDC di jaringan GPN dan International (Visa).

a. Keunggulan layanan ini adalah:

- 1) Transaksi lebih mudah di semua jaringan ATM dan EDC
- 2) Beragam promo menarik transaksi menggunakan kartu debit BSI
- 3) Bisa digunakan untuk transaksi di dalam dan luar negeri.

#### 4. BSI Aisyah

Aisyah adalah Asisten Interaktif Bank Syariah Indonesia yang akan membantu memberikan informasi produk, layanan, dan promo terbaru dari Bank Syariah Indonesia.

##### a. Keunggulan layanan ini adalah:

- 1) Layanan informasi kepada nasabah berbasis messaging apps
- 2) Memberikan layanan komunikasi dua arah antara nasabah maupun non nasabah
- 3) Mengetahui informasi mengenai produk, layanan, promosi, lokasi ATM & cabang Bank Syariah Indonesia.

#### 5. BSI Jadi Berkah.id

Jadiberkah.id adalah platform crowdfunding untuk Zakat, Infaq, Shodaqoh dan Wakaf. Berbagai pilihan program ziswaf dapat anda temukan di *platform* Jadiberkah.id.

##### a. Keunggulan layanan ini adalah:

- 1) Transparansi dalam monitoring transaksi dan penghimpunan dana ziswaf
- 2) Lebih dari 50 pilihan program untuk menyalurkan zakat, infaq, sadaqah, dan wakaf
- 3) Ada lebih dari 20 mitra penyalur ziswaf telah bergabung dengan Jadiberkah.id

#### 6. BSI *Smart Agent*

BSI Smart Agent merupakan Layanan Laku Pandai (Layanan Keuangan Tanpa Kantor dalam Rangka Keuangan Inklusif) BSI untuk menyediakan layanan perbankan dan/atau layanan keuangan lainnya yang dilakukan tidak melalui jaringan kantor, namun melalui kerjasama dengan pihak lain dengan didukung sarana teknologi informasi.

##### a. Keunggulan layanan ini adalah:

- 1) Mudah, seperti anggota masyarakat yang belum mengenal,

menggunakan atau mendapatkan layanan perbankan dan keuangan lainnya

- 2) Layanan perbankan atau layanan keuangan lainnya melalui Kerjasama dengan pihak kedua dengan didukung sarana teknologi informasi
- 3) Nasabah dapat bertransaksi dengan biaya yang ringan.

#### 7. BSI *Merchant Business*

Layanan yang disediakan bank syariah indonesia kepada nasabah yang memiliki usaha untuk memberikan kemudahan transaksi pembayaran kartu ATM debit kepada pelanggannya.

##### a. Keunggulan:

- 1) Memperkaya metode pembayaran
- 2) Menerima transaksi kartu debit dan QRIS
- 3) Praktis dan nyaman

b. Syarat dan ketentuan: Nasabah memiliki tabungan/simpanan bank syariah indonesia

##### c. Cara pengajuan:

- 1) Calon *merchant* mengajukan permohonan melalui kantor cabang BSI dengan mengisiformulir aplikasi merchant
- 2) Melengkapi dan memenuhi persyaratan kelengkapan dokumen sesuai jenis usaha merchant dan memenuhi persyaratan sebagai merchant
- 3) Memiliki rekening tabungan/giro

#### 8. BSI *Payment Point*:

Layanan transaksi payment point di bank syariah indonesia dapat dilakukan oleh nasabah di setiap outlet bank syariah indonesia atau di ATM. Pembayaran dapat dilakukan melalui debet rekening maupun tunai (cash).

a. Keunggulan: Praktis, biaya ringan dan cepat

##### b. Cara pengajuan:

- 1) Mitra usaha ppob brisyariah adalah setiap orang atau badan hukum atau badan usaha/lembaga lainnya
- 2) Membuka rekening giro

- 3) Melakukan perjanjian kerjasama kepada bank
- 4) Memiliki downline / loket payment point, sebagai tempat penerimaan pembayaran tagihan listrik minimal 10 loket payment point.

#### **M. Akad-Akad Bank Syariah**

Untuk melakukan kerjasama dengan bank syariah, biasanya kita disuguhkan oleh beberapa akad yang sering digunakan dalam bertransaksi atau dalam melakukan kerjasama. Baik itu dalam penghimpunan dana, maupun pengeluaran dana. Adapun akad-akad yang digunakan yaitu:

##### **1. Akad Wadiah**

Perjanjian penitipan dana atau barang dari pemilik kepada penyimpan dana atau barang dengan kewajiban bagi pihak yang menyimpan untuk mengembalikan dana atau barang titipan sewaktu-waktu.

- a. Wadiah Yad Adh-Dhamanah Wadiah dimana si penerima titipan dapat memnafaatkan barang titipan tersebut dengan seizin pemiliknya dan menjamin untuk mengembalikan titipan tersebut secara utuh setiap saat, saat si pemilik menghendakinya.
- b. Wadiah Yad Al-Amanah Wadiah dimana si penerima titipan tidak bertanggung jawab atas kehilangan dan kerusakan yang terjadi pada barang titipan selama hal ini bukan akibat dari kelalaian atau kecerobohan penerima titipan dalam memelihara titipan tersebut.

##### **2. Akad Mudharabah**

Perjanjian pembiayaan/penanaman dana dari pemilik dana (shahibul maal) kepada pengelola dana (mudharib) untuk melakukan kegiatan usaha tertentu yang sesuai syariah dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang telah disepakati sebelumnya.

- a. Mudharabah Al-Mutlaqah Kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan penuh kepada musharib dalam menentukan jenis dan 120 tempat investasi sedangkan keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan di muka.
- b. Mudharabah Muqqayadah Kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan terbatas kepada

mudharib dalam menentukan jenis dan tempat investasi dimana keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan di 121 muka.

### 3. Akad Musyarakah

Perjanjian pembiayaan/penanaman dana dari dua atau lebih pemilik dana/barang untuk menjalankan usaha tertentu sesuai syariah dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang disepakati sedangkan pembagian kerugian berdasarkan proporsi modal masing-masing.

### 4. Akad Murabahah

Disebut juga dengan akad margin, yaitu perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli suatu barang sebesar harga perolehan barang ditambah dengan margin dan waktu pengembalian yang disepakati oleh para pihak dimana penjual menginformasikan terlebih dahulu harga perolehan ke pembeli. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Mitra Beragun Emas (Non-Qardh)

### 5. Akad Salam

Perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli barang dimana pembeli memberikan uang terlebih dahulu secara penuh terhadap barang yang dibeli dengan spesifikasi yang sudah disebutkan sebelumnya dan pengantaran barang dilakukan kemudian.

### 6. Akad Istishna

Perjanjian pembiayaan transaksi jual beli barang dalam bentuk pemesanan pembuatan barang dengan kriteria dan persyaratan tertentu yang disepakati oleh para pihak termasuk juga dengan mekanisme pembayaran sesuai dengan kesepakatan. Bank akan memenuhi pesanan nasabah dengan mensubkan pekerjaannya kepada pihak lain.

### 7. Akad Qardh

Perjanjian pembiayaan untuk transaksi pinjam meminjam dana tanpa imbalan dengan kewajiban pihak peminjam hanya mengembalikan pokok pinjaman secara sekaligus atau cicilan dalam jangka waktu tertentu. Biasanya ini untuk pembiayaan dana Talangan Dengan Jangka Waktu Yang

Relatife Pendek.

#### 8. Akad Ijarah

Perjanjian pembiayaan berupa transaksi sewa menyewa atas suatu barang/jasa antara pemilik objek sewa dengan penyewa untuk mendapatkan imbalan atas obyek sewa yang disewakan. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Mitra Beragun Emas (Non- Qardh).

#### 9. Akad Ar-Rahn

Kontrak atau akad penjaminan dan mengikat saat hak penguasaan atas barang jaminan berpindah tangan. Menjadikan barang yang mempunyai nilai ekonomis sebagai jaminan hutang. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Mitra Beragun Emas (Non-Qardh)

#### 10. Akad Hawalah

Pemindahan nasabah kepada bank untuk membantu nasabah mendapatkan modal tunai agar dapat melanjutkan produksinya dan bank mendapat imbalan atas jasa pemindahan piutang tersebut.

#### 11. Akad Bai'al Muthlaq

Jual beli biasa, yaitu pertukaran barang dengan uang. Jual beli seperti ini menjwai semua produk yang didasarkan pada transaksi jual beli.

#### 12. Akad Muqayyad

Jual beli dimana pertukaran terjadi antara barang dengan barang (barter). Jual beli semacam ini bisa untuk ekspor yang tidak bisa menghasilkan mata uang asing (asing).

#### 13. Akad Sharf

Jual beli mata uang asing yang saling berbeda seperti rupiah dengan dollar, dollar dengan yen. Sharf dilakukan dalam bentuk bank notes dan transfer dengan menggunakan nilai kurs yang berlaku pada saat transaksi. Pada Bank Syariah Indonesia terdapat dalam produk BSI Lindung Nilai Syariah dan Bank Notes.





## BAB III HASIL DAN PEMBAHASAN

### A. Kegiatan Harian PKL

Kegiatan harian PKL dijabarkan selama pelaksanaan PKL pada setiap harinya sejak awal hari sampai dengan akhir hari, dengan contoh format tabel sebagai berikut:

NO	HARI TANGGAL	KEGIATAN
1	Jumat, 14 Juli 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Bertemu dengan General Affair, Bu Agustina memberikan arahan terkait pelaksanaan PKL selama 3 bulan</li> <li>2. Perkenalan</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk menginput data nasabah</li> <li>4. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> </ol>
2	Senin, 17 Juli 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk menginput data nasabah</li> <li>3. Membantu mengisi data nasabah terkait Informasi Debitur (IDEB)</li> </ol>
3	Selasa, 18 Juli 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk menginput data nasabah</li> <li>3. Membantu mendata dokumen marketing.</li> <li>4. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening hasanah card dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> </ol>
4	Rabu, 19 Juli 2023	TANGGAL MERAH (LIBUR)
5	Kamis, 20 Juli 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah dalam pembuatan pembukaan tabungan haji</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami</li> <li>4. keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI Membantu mendata dokumen marketing</li> </ol>
6		<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan</li> </ol>

	Jumat, 21 Juli 2023	rekening wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id 2. Membantu mendata dokumen marketing. 3. Visit Financial Class ke PT.PRESISI
7	Senin, 24 Juli 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir data nasabah dalam pembukaan tabungan rekening secara offline 3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI Membantu mengisi data nasabah untuk akad
8	Selasa, 25 Juli 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah 3. Membantu staff marketing dalam menyiapkan data nasabah
9	Rabu, 26 Juli 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing dalam penginputan sistem akad serah terima dokumen
10	Kamis, 27 Juli 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk pengisian formular aplikasi Griya 3. Membantu staff marketing dalam menyiapkan data nasabah.
11	Jumat, 28 Juli 2023	1. Membantu staff marketing untuk pengisian formular aplikasi Griya 2. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI
12	Senin, 31 Juli 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi Griya 3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI
13	Selasa, 1 Agustus 2023	IZIN
14	Rabu,	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu BUREKOL

	2 Agustus 2023	1. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya
15	Kamis, 3 Agustus 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk menyiapkan data nasabah 3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI
16	Jumat, 4 Agustus 2023	1. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya 2. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI
17	Senin, 7 Agustus 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST 3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah
18	Selasa, 8 Agustus 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST 3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya
19	Rabu, 9 Agustus 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Visit nasabah WTC 3. Visit ke Pusat 4. Visit RO
20	Kamis, 10 Agustus 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah 3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI
21	Jumat, 11 Agustus 2023	1. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah pada aplikasi cicilan emas 2. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah
22	Senin, 14 Agustus 2023	1. Doa' Pagi dan Briefing 2. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah 3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya

23	Selasa, 15 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
24	Rabu, 16 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah untuk akad</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>
25	Kamis, 17 Agustus 2023	LIBUR
26	Jumat, 18 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membuat acara perayaan 17 Agustus</li> </ol>
27	Senin, 21 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
28	Selasa, 22 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
29	Rabu, 23 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Visit Nasabah</li> </ol>
30	Kamis, 24 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pembuatan data dokumentasi nasabah PP-PRO</li> <li>3. Membantu BUREKOL</li> </ol>
31	Jumat, 25 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>

32	Senin, 28 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu Staff marketing untuk pengisian pembukaan Tabungan junior</li> <li>3. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> </ol>
33	Selasa, 29 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>
34	Rabu, 30 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>
35	Kamis, 31 Agustus 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>
36	Jumat, 1 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pembuatan lampiran permohonan buka blokir nasabah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
37	Senin, 4 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah terkait Informasi Debitur (IDEB)</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
38	Selasa, 5 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah untuk akad</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>
39	Rabu, 6 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
40	Kamis, 7 September 2023	IZIN

41	Jumat, 8 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
42	Senin, 11 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>
43	Selasa, 12 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>
44	Rabu, 13 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu mengisi data nasabah dan membuat webform BSI untuk Tabungan easy wadiah</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>
45	Kamis, 14 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>
46	Jumat, 15 September 2023	Membantu Taller Boot untuk acara manasik Haji (pagi-sore)
47	Senin, 18 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> </ol>
48	Selasa, 19 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Visir Devoloper</li> </ol>
49	Rabu, 20 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian data nasabah</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI</li> </ol>

		checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI
50	Kamis, 21 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu mendata dokumen nasabah</li> </ol>
51	Jumat, 22 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu mendata dokumen nasabah</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
52	Senin, 25 eptember 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening easy Wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> <li>3. Membantu merekap data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>
53	Selasa, 26 September 2023	IZIN SAKIT
54	Rabu, 27 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu <i>staff marketing</i> untuk menginput data nasabah</li> <li>3. Visit Nasabah</li> <li>4. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
55	Kamis, 28 September 2023	LIBUR
56	Jumat, 29 September 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Visit Developer BSD</li> <li>2. Membantu staff marketing dalam penginputan sistem akad serah terima dokumen</li> </ol>
57	Senin, 2 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>



58	Selasa, 3 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk menyiapkan data nasabah</li> <li>4. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>
59	Rabu, 4 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening easy Wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
60	Kamis, 5 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST</li> </ol>
61	Jumat, 6 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Membantu staff marketing untuk mendata dokumen kedalam BAST</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
62	Senin 9 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu pengisian data nasabah untuk pembuatan pembukaan tabungan rekening easy Wadiah dengan menggunakan webform bankbsi.co.id</li> <li>3. Membantu menyiapkan data nasabah yang mengalami keterlambatan pembiayaan BI checking untuk nasabah yang ingin mengajukan pembiayaan di BSI</li> </ol>
63	Selasa, 10 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> <li>3. Membantu staff marketing untuk menyiapkan data nasabah</li> </ol>
64	Rabu, 11 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu staff marketing untuk pengisian formulir aplikasi griya</li> </ol>
65	Kamis, 12 Oktober 2023	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Doa' Pagi dan Briefing</li> <li>2. Membantu BUREKOL Universitas Muhammadiyah Jakarta (pagi-sore)</li> </ol>

66	Jumat 13 Oktober 2023	Membantu BUREKOL Universitas Muhammadiyah Jakarta (pagi-sore)
----	--------------------------	---

## B. Job Description

Pada hari pertama penulis melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL), penulis memperkenalkan diri terlebih dan disambut oleh para pegawai Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah. Kemudian penulis diperkenalkan mengenai kegiatan perbankan syariah yang ada di Bank Syariah Indonesia KC Jakarta Pondok Indah oleh Bapak Andri Adriansyah selaku Branch Operational Service Manager dan Ibu Agustina selaku General Affair Staff.

Pada saat Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah penulis di tempatkan di 3 divisi yang berbeda yaitu, divisi operasional, divisi marketing dan Divisi Frontline. Untuk job description akan penulis uraikan satu per satu sebagai berikut:

### a. Divisi Operasional

Pada divisi operasional penulis ditugaskan sebagai berikut :

#### 1. Membuat Barsheet kartu ATM BSI

Dalam pelaksanaan ini, penulis melakukan penginputan nomor kartu ATM BSI terdapat tiga jenis kartu GPN yaitu GPN silver, GPN gold dan GPN platinum selanjutnya penulis menginput satu persatu nomor kartu tersebut karena kartu yang ingin diinput lumayan banyak jadi harus bersabar dan teliti dalam penginputannya nomor kartu tersebut terletak dibagian depan kartu terdapat 10 digit angka yang diinput ke dalam excel daftar persediaan kartu ATM atau stok opname ATM BSI KC Jakarta pondok indah.

#### 2. Mengepak form pembukaan rekening tabungan

Dalam pelaksanaan ini, form yang sudah lengkap dan sudah diverifikasi oleh Branch Operational and Service Manager maka formulir tersebut harus disusun sesuai abjad, sesuai tanggal dan bulan yang sama untuk mempermudah pada saat pencarian formulir tersebut, kemudian dimasukkan kedalam ruang arsip dikantor BSI KC Jakarta pondok indah.

## b. Divisi Marketing

### 1. Merekapitulasi BI Checking

Dalam pelaksanaan ini, penulis merekapitulasi seluruh BI Checking yang diberikan oleh bagian marketing ke dalam format ms. Excel dan pengolahan data tersebut berupa nama bank, plafond, bakidebet, jenis pembiayaan dan jangka waktu dalam praktik ini harus dilihat dengan teliti dan benar. Saat ini pengajuan pembiayaan KPR pastinya pihak bank akan mengecek BI Checking. BI Checking ini adalah proses pengecekan data dalam Sistem Layanan Informasi Keuangan (SLIK) yang berisikan seluruh riwayat pinjaman nasabah, apabila ada tunggakan yang belum terselesaikan atau hitam BI Checking maka akan bermasalah saat proses seleksi arena kurang memenuhi kriteria bank dan permohonan pengajuan pembiayaan sulit dikabulkan oleh pihak bank.

### 2. Melakukan Visit sosialisasi BSI ke PT PP Presisi

Dalam pelaksanaan ini, penulis diikutsertakan oleh tim marketing untuk turut membantu memberikan brosur kepada pengunjung dan berinteraksi dengan nasabah serta mengikuti rangkaian sosialisasi promosi produk BSI seperti tabungan haji atau umroh, tabungan emas, tabungan investasi dan lainnya.

### 3. Melakukan pengisian data diri nasabah untuk pembukaan tabungan rekening

Dalam pelaksanaan ini, penulis membantu pengisian data nasabah yang dibutuhkan sebagai syarat pada saat pembuatan rekening seperti tabungan haji, tabungan easy wadiah, dan tabungan mudharabah di webform BSI. Biasanya data yang dibutuhkan adalah nama lengkap, nama ibu kandung, nomor telepon, alamat email serta bukti fisik berupa KTP dan NPWP jika ada, apabila untuk pembuatan rekening anak bisa memakai KTP orang tua dan Kartu Keluarga atau Akta Keluarga.

### 4. Menginput data diri nasabah untuk pengajuan pembiayaan

Dalam pelaksanaan ini, penulis dijelaskan terlebih dahulu mengenai pembiayaan rumah express seperti BSI KPR sejahtera dan BSI Griya

simuda, setelah itu penulis diajarkan bagaimana sistem input dalam pengajuan pembiayaan express tersebut seperti simulasi pembiayaan, ringkasan pengajuan, informasi kontak, dan terakhir konfirmasi pengajuan pembiayaan pengisian data diri nasabah di web rumahpian.id

5. Melakukan kunjungan ke kampus UMJ untuk melakukan pembukaan rekening online atau BUREKOL

Dalam pelaksanaan ini, Bank Syariah Indonesia (BSI) area pondok indah dengan kampus Universitas Muhammadiyah Jakarta (UMJ) melakukan kolaborasi dengan pembuatan Kartu Tanda Mahasiswa (KTM) berbentuk ATM BSI, dalam kerjasama antara pihak bank dengan pihak kampus akan sama sama saling menguntungkan dimana pihak bank mendapatkan nasabah baru dari rekan mahasiswa dan pihak kampus mendapatkan KTM berbasis ATM yang semakin canggih nantinya kartu ini dapat dipergunakan menjadi satu. Penulis ditugaskan membantu proses pembuatan tabungan rekening kepada rekan mahasiswa UMJ pada aplikasi mobile banking BSI dimulai dari pemilihan tabungan, jenis kartu, pengisian data diri, foto selfie pribadi, foto KTP, foto tanda tangan dikertas putih serta syarat syarat yang wajib diperhatikan untuk pembuatan tabungan rekening setelah itu proses verifikasi yang dilakukan oleh Customer service (CS) melalui aplikasi mobile BSI, setelah itu jika sudah terverifikasi maka muncul nomor rekening serta pembuatan pin ATM dan aplikasi siap dipakai, apabila proses verifikasi gagal dilakukan maka akan dibantu oleh pihak bank secara langsung dengan menunjukkan kode yang sudah diberikan pada saat pendaftaran.

6. Membantu stemple dan fotocopy dokumen akad

Dalam pelaksanaan, penulis diberikan tugas untuk menstempel, fotocopy dan print beberapa dokumen nasabah yang mengajukan pembiayaan. Lalu dokumen tersebut disimpan di tempat dokumen arsip.

c. Divisi Frontline

1. Membantu nasabah mengisi webform/bsi mobile

Dalam pelaksanaan ini, penulis membantu dan memandu nasabah dalam pembukaan rekening secara online maupun *offline*. Pembukaan rekening online melalui aplikasi BSI Mobile dari pengisian data hingga video call atau menggunakan kode. Sedangkan offline melalui form aplikasi pembukaan rekening tabungan yang kemudian data tersebut diinput melalui webform BSI

## **BAB IV PENUTUP**

### **A. Kesimpulan**

Selama menjalani kegiatan Praktik Kerja Lapangan selama 3 bulan terhitung sejak tanggal 14 Juli 2023 s.d. 13 Oktober 2023 banyak sekali pengalaman, ilmu baru, relasi yang di dapatkan serta kejadian atau kendala yang terjadi di bank dan mengetahui perbedaan-perbedaan istilah produk yang selama ini dipelajari. Dengan adanya kegiatan PKL ini sangat bermanfaat bagi Mahasiswa yang dimana ilmu-ilmu yang didapatkan selama perkuliahan bisa diterapkan di kegiatan PKL ini, karena dalam kegiatan PKL ada banyak ilmu yang tidak didapatkan pada saat perkuliahan, sehingga ini bisa menjadi bekal untuk persiapan memasuki dunia kerja secara langsung.

### **B. Saran**

Setelah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia KC Pondok Indah selama tiga bulan, terdapat banyak kelebihan dan kekurangan yang dirasakan selama melaksanakan PKL tersebut. Terdapat beberapa saran yang dapat diberikan setelah melaksanakan Praktik Kerja Lapangan tersebut:

#### 1. Bagi Praktikan lain

- a. Saran untuk kegiatan Praktik Kerja Lapangan selanjutnya lebih di persiapkan segala sesuatunya, baik dari kesiapan diri maupun lokasi tempat PKL
- b. Membangun komunikasi yang baik antara kakak tingkat sebelumnya agar dapat rekomendasi tempat PKL
- c. Selama kegiatan PKL berlangsung baiknya menjaga sikap, sopan dan santun kepada semua pihak bank tanpa memandang jabatan serta jangan malu bertanya akan hal-hal yang kurang dipahami dalam melakukan pekerjaan
- d. Mulai mencari informasi mengenai tempat PKL, semakin cepat semakin baik.

2. Bagi Fakultas Agama Islam khususnya Proram Studi Perbankan Syariah
  - a. Baiknya pembekalan dilakukan secara matang agar persiapan para mahasiswa yang akan melaksanakan Praktik Kerja Lapangan lebih siap dan matang.
  - b. Baiknya membuat daftar tempat PKL yang pernah alumni atau angkatan sebelumnya tempati sebagai referensi untuk angkatan yang akan mendatang.
3. Bagi perusahaan (Bank Syariah Indonesia)
  - a. Dalam perkembangan zaman, diharapkan Bank Syariah Indonesia terus dapat berkembang pesat mencapai target menjadi *Top Ten Islamic Bank*.

## DAFTAR PUSTAKA

- Vanni KM, Nadan VS. Efektivitas Strategi Pemasaran Digital Banking Bank Syariah Di Indonesia. *J Ilm Mhs Perbank Syariah*. 2023;3(2):237-248. doi:10.36908/jimpa.v3i2.197
- Irranda Putra Syahna , Mispa Herlina KT. Peranan Bank Syariah Dalam Mengembangkan Usaha Mikro Kecil Dan Menengah Di Indonesia. *J Ilm ....* 2022;03(01):36-43. <https://trianglesains.makarioz.org/index.php/JTS/article/download/225/109>
- Strategis P, Sebagai P, Dalam K, Nasional P. Prosiding Seminar Nasional Ekonomi Tahun 2023 (SENASEKON 2023). 2023;2023(Senasekon):211-216.



# **LAMPIRAN- LAMPIRAN**



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**LEMBAR KONSULTASI PKL MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Virginia Indriani Haryadi  
NIM : 2007025039  
Tempat PKL : BSI KC JAKARTA PONDOK INDAH  
Alamat : Jl. Metro Pondok Indah, RT.4/RW.14, Pd. Pinang, Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12310  
Waktu Pelaksanaan : 14-07-2023 s/d 14-10-2023

NO	HARI, TANGGAL	CATATAN	PARAF PEMBIMBING PKL
1.	Rabu, 10 Januari 2024	Visit	
2.	Rabu, 10 Januari 2024	Bimbingan laporan PKL	
3.	Rabu, 10 Januari 2024	Revisi laporan PKL	
4.			

Jakarta, 10 Januari 2023  
Dosen Pembimbing

Nur Melinda Lestari, M.H.

Lampiran 2



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130. Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**JURNAL HARIAN PKL MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Virginia Indriani Haryadi  
NIM : 2007025039  
Tempat PKL : BSI KC JAKARTA PONDOK INDAH  
Alamat : Jl. Metro Pondok Indah, RT.4/RW.14, Pd. Pinang, Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12310  
Waktu Pelaksanaan : 14-07-2023 s/d 14-10-2023

NO	HARI, TANGGAL	KEGIATAN	PARAF PENANGGUNG JAWAB PKL DARI BANK
1.	Jumat, 14 Juli 2023	- Perkenalan - Pemberian Arahan Tugas - Mengerjakan buka rekening Tabungan	
2.	Senin, 15 Juli 2023	- mengerjakan Informasi debitur (IDEB)	
3.	Selasa, 18 Juli 2023	- Mengerjakan tabungan rekening hasanah Card	
4.	Kamis, 20 Juli 2023	- Membantu Pembiayaan BI Checking untuk nasabah	

Jakarta, ..... 2023  
Penanggung Jawab Pihak Bank

Safira



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**DAFTAR NILAI MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Virginia Indriani Haryadi  
NIM : 2007025039  
Tempat PKL : BSI KC JAKARTA PONDOK INDAH  
Alamat : Jl. Metro Pondok Indah, RT.4/RW.14, Pd. Pinang, Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12310  
Waktu Pelaksanaan : 14-07-2023 s/d 14-10-2023

NO	INDIKATOR PENILAIAN	BOBOT NILAI (0 -100)
1.	Kehadiran	90
2.	Keterampilan	95
3.	Kerjasama	100
4.	Konsultasi	95
5.	Kedisiplinan	100
6.	Tanggung Jawab	100
7.	Inisiatif	100
8.	Kerapihan dan Kebersihan	95
9.	Kesopanan dan Penampilan	95
10	Penguasaan Metode Keilmuan	95
	<b>TOTAL NILAI</b>	<b>965</b>

Jakarta, ..... 2023  
Penanggung Jawab Pihak Bank

Safira 

Lampiran 4



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**DAFTAR NILAI MAHASISWA**

Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Virginia Indriani Haryadi  
NIM : 2007025039  
Tempat PKL : BSI KC JAKARTA PONDOK INDAH  
Alamat : Jl. Metro Pondok Indah, RT.4/RW.14, Pd. Pinang, Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12310  
Waktu Pelaksanaan : 14-07-2023 s/d 14-10-2023

NO	INDIKATOR PENILAIAN	BOBOT NILAI (0 -100)
1.	Frekuensi Bimbingan	
2.	Laporan Hasil PKL	
3.	Pemahaman Materi dan Laporan PKL	
4.	Pengetahuan Perbankan Syariah	
	<b>TOTAL NILAI</b>	

Jakarta, ..... 2023  
Dosen Pembimbing

**Nur Melinda Lestari, M.H.**



PT. Bank Syariah Indonesia, Tbk  
KC Jakarta Pondok Indah  
Komplek Ruko Pondok Indah  
Plaza 1 Kav. II Blok UA No. 6  
Jl. Metro Pondok Indah  
Kel. Pondok Pinang, Kec. Kebayoran Lama  
Jakarta Selatan 12310  
T : (+6221) 7662029 - 30  
F : (+6221) 7662028  
www.bankbsi.co.id

## SURAT KETERANGAN

No. 03/1117-3/006

PT BANK SYARIAH INDONESIA, Tbk yang berkedudukan di Komp. Ruko Pondok Indah, Plaza 1 Kav. II Blok UA No. 6, Jl. Metro Pondok Indah, Jakarta Selatan, dengan ini menerangkan bahwa :

Nama : Virginia Indriani Haryadi  
NIM : 2007025039  
Program Studi : Perbankan Syariah  
Universitas : Universitas Muhammadiyah Prof. DR. Hamka

Telah melaksanakan Praktek Kerja Lapangan di PT Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Jakarta Pondok Indah pada periode 14 Juli s.d. 14 Oktober 2023.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, 20 Oktober 2023  
PT BANK SYARIAH INDONESIA, Tbk  
KANTOR CABANG PONDOK INDAH

Safira  
Branch Manager

Hanita Annisa Nina Hardi  
Branch Operations & Service Manager



# UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA FAKULTAS AGAMA ISLAM

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

## DOKUMENTASI

### Doa Pagi



### Pengerjaan Webform



### Acara 17 Agustus





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: [fai.uhamka.ac.id](http://fai.uhamka.ac.id), e-mail: [fai@uhamka.ac.id](mailto:fai@uhamka.ac.id)

---

Buka Rekening Online UMJ



Akad



Visit Dosen





**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG JAKARTA MAYESTIK**



**OLEH:**

**Wening Pamulatsih**

**2007025034**

**DOSEN PEMBIMBING:**

**Nur Melinda Lestari, M.H.**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
2023/1444 H**

**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN  
BANK SYARIAH INDONESIA  
KANTOR CABANG JAKARTA MAYESTIK**



**OLEH:**

**Alvie Muthia Putri**

**2007025053**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
JAKARTA  
2023/1444 H**

# **SURAT PERNYATAAN**

## KATA PENGANTAR

*Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh*

Puji syukur kehadiran Allah SWT. atas berkat limpahan rahmat, anugerah dan karunia-Nya yang telah memberikan kita begitu banyak nikmat. Baik berupa nikmat Iman, nikmat Islam, nikmat Sehat wal 'afiat serta nikmat panjang umur sehingga dapat menyelesaikan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL) serta menyusun laporan hingga selesai dan tepat pada waktunya. Sholawat serta salam tidak lupa kita hanturkan kepada junjungan kita Nabi Besar Muhammad SAW. beserta para keluarga dan sahabat-Nya yang telah membawa kita dari zaman jahiliah menuju zaman yang imaniah seperti saat ini. Semoga kita sebagai umat-Nya diberikan syafa'at oleh Beliau di *Yaumul Qiyamah* nanti. *Aamiin Ya Rabbal 'alamin.*

Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini merupakan salah satu syarat wajib yang harus ditempuh untuk bisa melanjutkan ketahap menjalankan skripsi. Selain untuk menyelesaikan perkuliahan yang ditempuh oleh mahasiswa UHAMKA, banyak pelajaran dan manfaat baik dari segi akademik maupun non akademik yang diperoleh selama kurang lebih dua bulan menjalankan Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia.

Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini disusun berdasarkan apa yang telah saya lakukan saat Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Mayestik pada tanggal 17 Juli 2023 s.d. 17 Oktober 2023. Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini dibuat untuk memberikan gambaran mengenai pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dan sebagai salah satu syarat dalam menyelesaikan Mata Kuliah Praktik Kerja Lapangan (PKL). Laporan ini dapat disusun berkat bantuan dari pihak-pihak yang telah memberikan bimbingan dan dukungan selama proses penyusunan laporan. Adapun pihak-pihak yang telah merealisasikan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dan membantu dalam menyelesaikan laporan ini, antara lain:

1. Ibu Ai Fatimah Nur Fuad, Lc., M.Si., MA., Ph.D., selaku Dekan Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA

2. Ibu Mitra Sami Gultom, M.E.I., selaku Ketua Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA.
3. Bapak Debie Wiratama. R, selaku Branch Manager atau Pimpinan Bank Syariah Indonesia KC Mayestik.
4. Ibu Nur Fajri Kumalasari, S.Pd selaku Mentor selama Praktik Kerja Lapangan (PKL) di Bank Syariah Indonesia KC Mayestik.
5. Para karyawan Bank Syariah Indonesia KC Mayestik, yang telah memberikan arahan dan pengalaman dalam Praktik Kerja Lapangan (PKL)
6. Orang tua, saudara dan teman-teman, yang senantiasa memberi dukungan dan motivasi dalam menyelesaikan Laporan Praktik Kerja Lapangan (PKL) dengan lancar.

Penulis menyadari dan memohon maaf bahwa masih banyak kekurangan dan kekeliruan dalam penulisan laporan ini. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun demi laporan yang lebih baik lagi. Akhir kata, saya mengucapkan terima kasih kepada semua pihak dan semoga laporan ini dapat bermanfaat.

*Wassalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh*

Jakarta, 15 November 2023

Penulis

Wening Pamulatsih

## DAFTAR ISI

SURAT PERNYATAAN.....	i
KATA PENGANTAR .....	ii
DAFTAR ISI .....	iv
DAFTAR TABEL .....	vi
BAB I.....	1
PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang .....	1
B. Tujuan dan Manfaat PKL .....	3
C. Target PKL .....	5
D. Profil Tempat dan Waktu Pelaksanaan PKL .....	5
E. Fasilitas yang Didapatkan.....	6
F. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing .....	6
BAB II.....	7
GAMBARAN UMUM PRAKTIK KERJA .....	7
A. Sejarah Singkat Bank Syariah Indonesia.....	7
B. Visi dan Misi Bank Syariah Indonesia .....	8
C. Nilai-nilai Bank Syariah Indonesia .....	9
D. Profil Bank Syariah Indonesia .....	9
E. Pimpinan dan Bagan Organisasi Bank Syariah Indonesia .....	10
F. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah .....	10
G. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah .....	11
H. Produk Pembiayaan Mikro Bank Syariah .....	12
I. Produk Pembiayaan Bank Syariah .....	13
J. Layanan Bank Syariah.....	15
K. Akad-akad Bank Syariah .....	15
BAB III.....	26
HASIL DAN PEMBAHASAN PKL .....	26
A. Kegiatan Harian PKL .....	26
B. Job Description .....	38

BAB IV .....	39
PENUTUP .....	40
A. Kesimpulan .....	40
B. Saran .....	40
DAFTAR PUSTAKA .....	41
LAMPIRAN-LAMPIRAN .....	42
DOKUMENTASI .....	43
LEMBAR KONSULTASI PKL .....	48
JURNAL HARIAN .....	49
DAFTAR NILAI MAHASISWA .....	51
SURAT KETERANGAN PKL .....	52



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2. 1 Nilai-nilai Bank Syariah Indonesia .....	9
Tabel 2. 2 Stuktur Organisasi PT Bank Syariah Indonesia Tbk.....	10
Tabel 2. 3 Struktur Organisasi BSI KC Tangerang Ciputat.....	10
Tabel 2. 4 Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia .....	11
Tabel 3. 1 Kegiatan Harian PKL.....	38

## **BAB I**

### **PENDAHULUAN**

#### **A. Latar Belakang**

Eksistensi perbankan syariah yang saat ini mengalami perkembangan pesat menjadi suatu tanda keberhasilan ekonomi syariah di Indonesia. Sistem ekonomi syariah didasarkan pada aturan yang bersumber dari prinsip hukum Islam, yang secara jelas melarang praktik riba sesuai dengan ketentuan dalam ayat-ayat Al-Quran. Prinsip-prinsip Islam yang termanifestasi dalam aktivitas ekonomi ini bukan hanya merupakan keniscayaan dari keutuhan agama Islam, tetapi juga menjanjikan manfaat yang dapat dirasakan tidak hanya oleh masyarakat Muslim, melainkan juga oleh seluruh umat. Dengan melihat sejumlah kebaikan yang dapat dihasilkan, bank syariah seharusnya menjadi prioritas utama bagi masyarakat, baik Muslim maupun non-Muslim, dalam menyalurkan amanah, mengingat peran utamanya sebagai lembaga intermediasi. Fungsi inti dari bank sebagai lembaga intermediasi adalah mengumpulkan dana dari masyarakat yang memiliki kelebihan dananya, kemudian mengalokasikannya kembali kepada masyarakat yang memerlukan dana melalui berbagai bentuk pembiayaan, serta memberikan layanan produk, jasa, dan dukungan sosial (Sukarelawan et al., 2020).

Peran yang dipertimbangkan dengan sangat vital dari bank syariah di Indonesia, menjadi sangat esensial untuk meningkatkan pengelolaan bank syariah agar memastikan bahwa bank yang beroperasi sesuai dengan standar syariah tetap berada dalam kondisi yang sehat dan produktif. Bank syariah dapat meningkatkan kinerja keuangannya dengan melakukan penulisan laporan keuangan yang telah dipublikasikan, khususnya dalam mengevaluasi tingkat profitabilitas bank syariah. Produktivitas dianggap sebagai dasar yang melibatkan efektivitas operasional dan kualitas administrasi yang diberikan oleh bank, dan oleh karena itu, upaya perbaikan dalam hal ini menjadi suatu keharusan untuk menjamin kelangsungan dan kemajuan yang optimal bagi bank syariah. (Nurkhalizah dan Diana, 2021)

Guna meningkatkan kinerja, diperlukan pemahaman mendalam terhadap Sumber Daya Manusia (SDM) yang terkait dengan ekonomi syariah, serta implementasi pemahaman tersebut. Dalam konteks ini, sektor perbankan komersial syariah memerlukan sumber daya manusia yang memiliki pemahaman khusus ini guna meningkatkan kinerja bank umum syariah. Pemahaman mendalam terhadap prinsip-prinsip ekonomi syariah diharapkan dapat berkontribusi signifikan terhadap peningkatan kinerja dan nilai perusahaan, yang pada akhirnya dapat dipengaruhi oleh keberadaan modal intelektual yang berkualitas (Nurkhalizah & Diana, 2022)

Dalam upaya untuk memajukan perekonomian suatu negara dan menciptakan struktur ekonomi yang lebih efisien, peran sektor perbankan menjadi sangat krusial. Oleh karena itu, Visi Program Studi Perbankan Syariah FAI UHAMKA dirumuskan sebagai berikut: "Menjadi teladan dalam bidang kajian dan pengembangan ekonomi Islam, khususnya Perbankan Syariah, dengan tujuan menghasilkan ilmuwan dan praktisi yang profesional, bermoral, dan mampu bersaing di era globalisasi." Kompetensi Perbankan Syariah dibagi menjadi tiga bagian, yakni kompetensi utama, kompetensi pendukung, dan kompetensi softskill.

Universitas Muhammadiyah Prof. Dr. Hamka, sebagai salah satu institusi pendidikan tinggi yang bertujuan menjadi tempat penumbuhkan sumber daya manusia berkualitas, memiliki peran yang sangat signifikan dalam mendukung tujuan tersebut. Perguruan tinggi ini memberikan kesempatan kepada mahasiswanya untuk mengimplementasikan pengetahuan yang telah diperoleh dan memahami standar kerja yang relevan, sebagai persiapan yang kokoh untuk menghadapi tantangan di dunia kerja yang sesungguhnya.

Metode pelaksanaan program pengabdian kepada masyarakat mencakup pendidikan dan persiapan mahasiswa melalui implementasi Program Praktik Kerja Lapangan, yang umumnya dikenal sebagai praktik magang. Langkah ini dirancang untuk mempersiapkan mahasiswa agar

memiliki kesiapan yang memadai untuk berintegrasi dalam masyarakat, serta mampu mengaplikasikan pengetahuan yang telah diperoleh selama masa perkuliahan di Universitas Muhammadiyah Prof. Dr. Hamka.

Dengan demikian, melalui pelaksanaan Program Praktik Kerja Lapangan, diharapkan mahasiswa dapat berpartisipasi secara aktif dalam memberikan kontribusi kepada perusahaan. Dalam konteks pengabdian ini, penulis bertanggung jawab atas pendampingan mahasiswa dalam menjalankan Praktik Kerja Lapangan di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Mayestik. Tindakan ini dilakukan dengan tujuan untuk meningkatkan dan mengaplikasikan pengetahuan yang telah diperoleh selama masa perkuliahan, terutama dalam konteks Mata Kuliah Praktik Kerja Lapangan pada Semester 7 Program Studi Perbankan Syariah.

PKL yang penulis lakukan di BSI KC Tangerang Ciputat selama tiga bulan terhitung dari tanggal 17 Juli 2023 s.d 17 Oktober 2023 didampingi juga oleh dosen pembimbing yaitu Ibu Nur Melinda Lestari, S.H. Penulis juga mengharapkan bahwa melalui pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) ini, akan memberikan peluang kepada mahasiswa, termasuk penulis, untuk memperluas jaringan hubungan yang dapat bermanfaat di masa depan.

## **B. Tujuan dan Manfaat PKL**

### **1. Tujuan Praktik Kerja Lapangan (PKL)**

Tujuan dari dilaksanakannya Praktik Kerja Lapangan (PKL) lapangan adalah:

- a. Untuk melengkapi salah satu prasyarat untuk meraih gelar Sarjana Perbankan Syariah (S1).
- b. Pemenuhan persyaratan SKS bagi mahasiswa semester 7.
- c. Mempelajari pengetahuan, pengalaman, dan keterampilan yang diperlukan untuk perbankan syariah.
- d. Untuk memanfaatkan ilmu yang diperoleh mahasiswa di bangku kuliah dalam bentuk PKL atau praktik kerja lapangan.

- e. Dalam upaya membantu mengembangkan etos kerja yang kuat, PKL ini bermaksud untuk menghadirkan dan membiasakan dengan lingkungan kerja yang sebenarnya.
- f. Untuk membandingkan pemikiran perbankan syariah yang telah dibahas dalam perkuliahan dengan praktik perbankan syariah yang sebenarnya.

## 2. Manfaat Praktik Kerja Lapangan (PKL)

Manfaat yang didapatkan selama melakukan kegiatan Praktik Kerja Lapangan (PKL), antara lain :

- a. Bagi Mahasiswa
  - 1) Mendapatkan pengalaman di lingkungan kerja dan membina hubungan dengan personel BSI KC Mayestik.
  - 2) Mengembangkan kreativitas, kemampuan, dan kepekaan dalam rangka menyelesaikan pekerjaan yang ditugaskan.
  - 3) Menerapkan apa yang dipelajari selama kuliah untuk digunakan di tempat kerja.
- b. Bagi Fakultas Agama Islam UHAMKA
  - 1) Memperluas jaringan kolaborasi dengan lembaga keuangan terkait dan membangun hubungan positif antara bank dan fakultas.
  - 2) Sebagai sumber informasi bagi Program Studi Perbankan Syariah FAI UHAMKA dalam pembuatan rencana studi.
- c. Bagi Akademik

Laporan kegiatan Praktik Kerja Lapangan ini diyakini dapat membantu untuk lebih memahami lembaga keuangan syariah khususnya perbankan syariah, serta memperluas pengetahuan dan wawasan.

- d. Bagi Bank
  - 1) Mampu bekerjasama dengan universitas dalam berbagai hal, seperti merekrut anggota staf baru, menyediakan layanan atau pendanaan yang memenuhi persyaratan universitas, dan lain-

lain.

- 2) Berkontribusi pada penyelesaian tugas perusahaan tepat waktu.
- 3) Memberikan nilai tambah bagi Bank Syariah Indonesia KC Mayestik untuk meningkatkan kinerja bisnis dan menjadi bahan evaluasi ke depan.
- 4) Karena bank telah melihat kinerja mahasiswa pada saat Praktik Kerja Lapangan (PKL), maka bank dapat merekrut mahasiswa apabila perusahaan membutuhkan tenaga.

### **C. Target PKL**

1. Penulis menargetkan selama Praktik Kerja Lapangan (PKL) agar mendapatkan ilmu yang tidak di ajarkan pada saat perkuliahan
2. Penulis dapat memahami dengan baik kegiatan operasional yang terjadi dibagian yang sudah ditanggung jawabkan selama di BSI KC Mayestik.
3. Penulis menargetkan dapat menjalin silaturahmi dan menambah relasi dengan karyawan di BSI KC Mayestik sehingga dapat saling bertukar informasi dikemudian hari
4. Penulis menargetkan agar dapat menambah wawasan didalam dunia kerja perbankan, mengasah kemampuan dan mempunyai pengalaman yang telah didapatkan dari terselenggaranya pelaksanaan PKL

### **D. Profil Tempat dan Waktu Pelaksanaan PKL**

Nama Tempat PKL : BSI KC Mayestik

Alamat Tempat PKL : BSM Kantor Cabang (KC) Jakarta  
Mayestik, JL. Kyai Madja, Blok D/1 Persil  
No. 2, Rt 004 Rw 01 No. 7, Kramat Pela,  
RT.4/RW.1, Kramat Pela, Kec. Kby. Baru,  
Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus  
Ibukota Jakarta 12130

Telp : [\(021\) 52997755](tel:02152997755)

Situs Web : <https://www.bankbsi.co.id>

Tanggal Berdiri : 1 Februari 2021

Jenis Usaha : Lembaga Keuangan Perbankan  
Waktu Pelaksanaan : 17 Juli 2023 s.d. 17 Oktober 2023

#### **E. Fasilitas yang Didapatkan**

Fasilitas yang didapatkan ketika magang di Bank Syariah Indonesia *Regional Financing Operation* Jakarta 1 yaitu berupa:

1. Air Minum didalam dispenser
2. Barang-barang ditempat Pantry
3. Mushola
4. Mesin printer & *fotocopy*
5. Ruang ber-AC
6. Tempat & alat-alat kerja
7. Tempat wudhu & toilet
8. Surat keterangan Praktik Kerja Lapangan (PKL)
9. Tempat untuk makan
10. WIFI

#### **F. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing**

Proses interaksi yang terjadi antara penulis dan dosen pembimbing selama menjalankan Praktek Kerja Lapangan (PKL) mencakup konsultasi baik secara tatap muka maupun secara daring, dengan mekanisme mahasiswa membuat Group WhatsApp agar memudahkan komunikasi, kemudian untuk bimbingan Praktik Kerja Lapangan (PKL) terdapat beberapa kali pertemuan, pada saat Ibu Nur Melinda Lestari, M.H. visit mahasiswa ketika masih melaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL), konsultasi mengenai penyusunan laporan PKL dengan dosen pembimbing, pemeriksaan dan pengoreksian hasil laporan PKL oleh dosen pembimbing.

## BAB II

### GAMBARAN UMUM PRAKTIK KERJA

#### A. Sejarah Singkat Bank Syariah Indonesia

Bank syariah pertama di Indonesia yaitu PT Bank Muamalat Indonesia (BMI), yang sesuai akte pendiriannya, berdiri pada tanggal 1 Nopember 1991. Sejak tanggal 1 Mei 1992, BMI resmi beroperasi dengan modal awal sebesar Rp 106.126.382.000,-. Pada awal masa operasinya, keberadaan bank syariah belumlah memperoleh perhatian yang optimal dalam tatanan sektor perbankan nasional. Landasan hukum operasi bank yang menggunakan sistem syariah, saat itu hanya diakomodir dalam salah satu ayat tentang "bank dengan sistem bagi hasil" pada UU No. 7 Tahun 1992; tanpa rincian landasan hukum syariah serta jenis-jenis usaha yang diperbolehkan. Pada tahun 1998, pemerintah dan Dewan Perwakilan Rakyat melakukan penyempurnaan UU No. 7/1992 tersebut menjadi UU No. 10 Tahun 1998, yang secara tegas menjelaskan bahwa terdapat dua sistem dalam perbankan di tanah air (*dual banking system*), yaitu sistem perbankan konvensional dan sistem perbankan syariah. Peluang ini disambut hangat masyarakat perbankan, yang ditandai dengan berdirinya beberapa Bank Islam lain, yakni Bank IFI, Bank Syariah Mandiri, Bank Niaga, Bank BTN, Bank Mega, Bank BRI, Bank Bukopin, BPD Jabar dan BPD Aceh dll. (Otoritas Jasa Keuangan, 2017).

Industri perbankan di Indonesia mencatat sejarah baru dengan hadirnya PT Bank Syariah Indonesia Tbk (BSI) yang secara resmi lahir pada 1 Februari 2021 atau 19 Jumadil Akhir 1442 H. Presiden Joko Widodo secara langsung meresmikan bank syariah terbesar di Indonesia tersebut di Istana Negara. BSI merupakan bank hasil merger antara PT Bank BRI syariah Tbk, PT Bank Syariah Mandiri dan PT Bank BNI Syariah. Otoritas Jasa Keuangan (OJK) secara resmi mengeluarkan izin merger tiga usaha bank syariah tersebut pada 27 Januari 2021 melalui surat Nomor SR-3/PB.1/2021. Selanjutnya, pada 1 Februari 2021, Presiden Joko Widodo meresmikan kehadiran BSI. (BSI, 2022)



Komposisi pemegang saham BSI adalah: PT Bank Mandiri (Persero) Tbk 50,83%, PT Bank Negara Indonesia (Persero) Tbk 24,85%, PT Bank Rakyat Indonesia (Persero) Tbk 17,25%. Sisanya adalah pemegang saham yang masing-masing di bawah 5%. Penggabungan ini menyatukan kelebihan dari ketiga bank syariah tersebut, sehingga menghadirkan layanan yang lebih lengkap, jangkauan lebih luas, serta memiliki kapasitas permodalan yang lebih baik. Didukung sinergi dengan perusahaan serta komitmen pemerintah melalui Kementerian BUMN, BSI didorong untuk dapat bersaing di tingkat global. (BSI, 2022)

Dalam upaya mewujudkan Bank Syariah yang dapat dibanggakan masyarakat, ketiga Bank Syariah tersebut digabung. Langkah ini diharapkan dapat merevitalisasi pertumbuhan ekonomi nasional dan memajukan kesejahteraan masyarakat. Kemunculan Bank Syariah Indonesia juga mewakili wajah perbankan syariah Indonesia yang modern, menyeluruh, dan bermanfaat, *Rahmatan Lil 'Aalamiin*.

## **B. Visi dan Misi Bank Syariah Indonesia**

### 1. Visi:

Top 10 *Global Islamic Bank*

### 2. Misi:

- a. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia  
Melayani >20 juta nasabah dan menjadi top 5 bank berdasarkan asset (500+T) dan nilai buku 50 T di tahun 2025.
- b. Menjadi bank besar yang memberikan nilai terbaik bagi para pemegang saham  
Top 5 bank yang paling profitable di Indonesia (ROE 18%) dan valuasi kuat (PB>2).
- c. Menjadi perusahaan pilihan dan kebanggaan para talenta terbaik Indonesia (BSI, 2021b)

Perusahaan dengan nilai yang kuat dan memberdayakan masyarakat serta berkomitmen pada pengembangan karyawan dengan budaya berbasis kinerja.

### C. Nilai-nilai Bank Syariah Indonesia

Nilai-nilai yang diambil dalam Bank Syariah Indonesia KC Tangerang Ciputat yaitu AKHLAK (Amanah, Kompeten, Harmonis, Loyal, Adaptif, Kolaboratif). (BSI, 2021b)

Amanah	Memegang teguh kepercayaan yang diberikan
Kompeten	Terus belajar dan mengembangkan kapabilitas
Harmonis	Saling peduli dan menghargai perbedaan
Loyal	Berdedikasi dan mengutamakan kepentingan Bangsa dan Negara
Adaptif	Terus berinovasi dan antusias dalam menggerakkan ataupun menghadapi perubahan
Kolaboratif	Membangun kerja sama yang sinergis

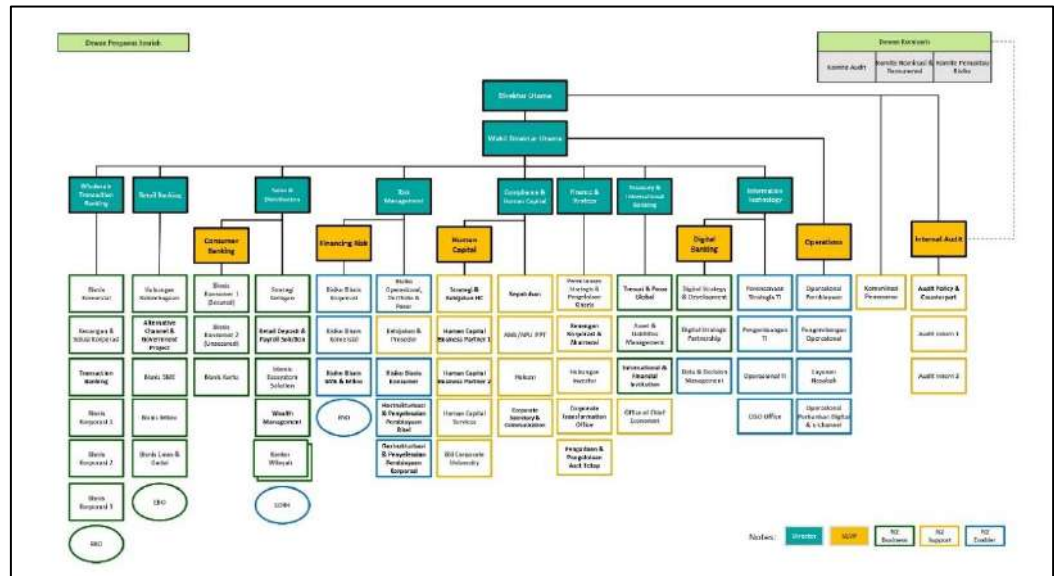
*Tabel 2. 1 Nilai-nilai Bank Syariah Indonesia*

### D. Profil Bank Syariah Indonesia

PT Bank Syariah Indonesia Tbk. (Perseroan) berdiri pada tanggal 1 Februari 2021/19 Jumadil Akhir 1442 H melalui penggabungan Bank Syariah Mandiri, BNI Syariah, dan BRI Syariah. Akta Pendirian Perseoran telah diterima oleh Kementerian Hukum dan HAM Republik Indonesia pada tanggal 28 Januari 2021 dan berlaku efektif pada tanggal 1 Februari 2021. Bank Syariah Indonesia mempunyai kantor pusat yang beralamat di Gedung The Tower, Jl. Gatot Subroto No. 27 Kelurahan Karet Semanggi, Kecamatan Setiabudi, Jakarta Selatan 12930. Bank Syariah Indonesia memiliki media sosial yang terdiri dari website: [www.bankbsi.co.id/](http://www.bankbsi.co.id/) & [www.bsimobile.co.id/](http://www.bsimobile.co.id/), BSI Call: 14040; Twitter: @bankbsi\_id; Instagram: @banksyariahindonesia, @lifewithbsi, @bsimobile dan Youtube: Bank Syariah Indonesia. (BSI, 2021b)

## E. Pimpinan dan Bagan Organisasi Bank Syariah Indonesia

### 1. Stuktur Bank Syariah Indonesia



Tabel 2. 2 Stuktur Organisasi PT Bank Syariah Indonesia Tbk

### 2. Struktur Bank Syariah Indonesia KC Tangerang Ciputat

Tabel 2. 3 Stuktur Organisasi BSI KC Tangerang Ciputat

## F. Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah

<p>1. Simpanan</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>BSI Tabungan Easy Wadiah</li> <li>BSI Tabungan Pendidikan</li> <li>BSI Tabungan Bisnis</li> <li>BSI Tabungan Valas</li> <li>BSI Tabungan Pensiun</li> <li>BSI Tabungan Efek Syariah</li> <li>BSI Tabungan Smart</li> <li>BSI Tabungan Haji Indonesia</li> <li>BSI Deposito Rupiah</li> <li>BSI Tabungan Prima</li> <li>BSI Talangan Mitra BPJS               <ol style="list-style-type: none"> <li>Tabungan <i>Autosave</i></li> </ol> </li> </ol>
<p>2. Pembiayaan</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Gadai Emas BSI Mobile</li> </ol>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>b. BSI Mitra Alkes</li> <li>c. BSI Talangan Travel Haji Khusus</li> <li>d. BSI Mitra Plasma Sawit</li> <li>e. BSI Mitra Koperasi Karyawan</li> <li>f. BSI Mitra Edu</li> <li>g. BSI Mitraguna Online</li> <li>h. BSI Mitraguna Berkah</li> <li>i. BSI Griya</li> <li>j. Griya Simuda</li> <li>k. BSI OTO</li> <li>l. BSI OTO Melalui BSI Mobile</li> <li>m. BSI Gadai Emas</li> <li>n. BSI Mitra Modal Kerja</li> <li>o. BSI Mitra Beragun Tunai</li> <li>p. BSI Mitra SPBU</li> <li>q. BSI Mitra Bisnis Investasi</li> <li>r. BSI KUR Super Mikro</li> <li>s. BSI KUR Mkro</li> <li>t. BSI Mitra SBSN</li> </ul>
3. Haji dan Umrah	<ul style="list-style-type: none"> <li>a. BSI Tabungan Haji Indonesia</li> <li>b. BSI Tabungan Haji Muda Indonesia</li> </ul>
4. Investasi	<ul style="list-style-type: none"> <li>a. BSI Reksa Dana Syariah</li> <li>b. BSI Deposito Valas</li> <li>c. BSI Deposito Rupiah</li> </ul>
5. Emas	<ul style="list-style-type: none"> <li>a. BSI Mitra Beragun Emas</li> <li>b. BSI Gadai Emas</li> </ul>

*Tabel 2. 4 Produk/Kegiatan Usaha Bank Syariah Indonesia*

### **G. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah**

#### **1. BSI Mitra Koperasi Karyawan**

Fasilitas Pembiayaan kepada Koperasi Karyawan adalah Penyaluran pembiayaan kepada atau melalui Koperasi dari suatu

instansi atau perusahaan, untuk pemenuhan kebutuhan para anggotanya secara kolektif.

2. BSI Mitra Modal Kerja

Pembiayaan modal kerja merupakan fasilitas pembiayaan untuk memenuhi kebutuhan operasional atau biaya produksi yang akan habis dalam satu siklus usaha seperti pengadaan bahan baku, penyediaan barang dagangan, atau biaya operasional yang bersifat revolving atau non revolving.

3. BSI Mitra Beragun Tunai

Pembiayaan modal kerja dan investasi usaha yang jenis agunannya dijamin berupa deposito dan/atau setoran jaminan tunai lainnya.

4. BSI Mitra Developer

Pemberian Fasilitas Pembiayaan kepada pengembang/developer perumahan (landed house) yang digunakan untuk pembangunan konstruksi rumah (housing construction).

5. BSI Mitra Bisnis Investasi

Pembiayaan Investasi merupakan fasilitas untuk pemenuhan kebutuhan investasi usaha nasabah dalam rangka kepemilikan/pembangunan/renovasi tempat usaha, pemilikan kendaraan usaha, dan pemenuhan sarana prasarana usaha (BSI, 2021d)

## **H. Produk Pembiayaan Mikro Bank Syariah**

1. BSI Usaha Mikro

Fasilitas Pembiayaan kepada pelaku UMKM dengan Plafond sampai dengan Rp. 200 Juta untuk tujuan Modal Kerja, Investasi dan Konsumtif.

2. BSI KUR Super Mikro

Fasilitas Pembiayaan Program Pemerintah kepada pelaku UMKM yg memiliki usaha layak dan produktif dengan Plafond sampai dengan Rp. 10 Juta untuk tujuan Modal Kerja, Investasi.

3. BSI KUR Kecil

Fasilitas Pembiayaan Program Pemerintah kepada pelaku UMKM yg memiliki usaha layak dan produktif dengan Plafond diatas 100 Juta sampai dengan Rp. 500 Juta untuk tujuan Modal Kerja, Investasi. (BSI, 2021d)

## **I. Produk Pembiayaan Bank Syariah**

1. BSI Mitra Alkes

Pembiayaan Alat Kesehatan dengan tujuan investasi alat kesehatan baru sesuai dengan target market atau profesi keahlian.

2. BSI Talangan Travel Haji

Menyalurkan Pembiayaan Untuk pembayaran pelunasan biaya haji khusus kepada travel haji khusus.

3. BSI Mitra Koperasi Karyawan

Fasilitas Pembiayaan kepada Koperasi Karyawan adalah Penyaluran pembiayaan kepada atau melalui Koperasi dari suatu instansi atau perusahaan, untuk pemenuhan kebutuhan para anggotanya secara kolektif.

4. BSI Mitra Edu

Fasilitas Pembiayaan yang diberikan untuk pembelian lahan, biaya pembangunan/renovasi gedung, refinancing aset gedung sekolah/kampus, pembelian fixed asset diantaranya pembelian peralatan sarana dan prasarana peralatan penunjang kegiatan belajar mengajar, dan pembelian kendaraan operasional dengan menggunakan akad murabahah, musyarakah dan MMQ.

5. BSI Mitraguna Online

Pembiayaan untuk beragam kebutuhan dengan berbagai manfaat serta kemudahan bagi pegawai payroll BSI melalui BSI Mobile.

6. BSI Mitraguna Berkah

Pembiayaan untuk beragam kebutuhan dengan berbagai manfaat serta kemudahan bagi pegawai payroll BSI.

7. Griya Simuda

Layanan kepemilikan rumah untuk usia muda wujudkan rumah impian, dengan plafond pembiayaan lebih tinggi dan angsuran sesuai dengan kebutuhan.

8. BSI Griya

BSI Griya merupakan fasilitas pembiayaan kepemilikan rumah maupun ragam kebutuhan lain sebagai berikut :

a. BSI Griya Pembelian

Pembelian Rumah/Ruko/Rukan/Apartemen kondisi baru atau bekas dengan menggunakan akad murabahah.

b. BSI Griya Take Over

Pengambilalihan pembiayaan KPR dari bank lain dengan angsuran yang lebih murah.

c. BSI Griya Top Up

Penambahan pembiayaan untuk nasabah BSI Griya dengan menggunakan property yang masih menjadi agunan dari pembiayaan sebelumnya dengan menggunakan akad Musyarakah Mutanaqisah (MMQ).

d. BSI Griya Refinancing

Pemenuhan kebutuhan nasabah untuk renovasi, biaya pendidikan atau biaya kesehatan dalam bentuk penilaian atas rumah nasabah.

9. BSI OTO

Fasilitas Pembiayaan Kepemilikan Mobil Baru, Mobil Bekas dan Motor Baru dengan akad murabahah yang dapat diajukan melalui Kantor Cabang, BSI Mobile dan landing page [bsioto.muf.co.id](http://bsioto.muf.co.id).

#### 10. BSI Mitra SBSN

Pembiayaan Modal Kerja untuk mengerjakan proyek infrastruktur yang didanai dari Surat Berharga Syariah Negara (SBSN).

### **J. Layanan Bank Syariah**

#### 1. BSI Internet Banking

Fasilitas layanan Bank bagi Nasabah untuk melakukan transaksi perbankan melalui internet dari mana saja dan kapan saja.

#### 2. BSI Cardless Withdrawal

Penarikan tunai di seluruh ATM Bank Syariah Indonesia tanpa menggunakan Kartu ATM Debit.

#### 3. BSI Direct Debit

Kartu ATM Debit & Virtual Card yang dapat di gunakan untuk transaksi ecommerce yang sudah bekerjasama dengan Bank Syariah Indonesia.

#### 4. BSI Mobile

Fasilitas yang disediakan dengan berbagai macam fitur untuk memudahkan bertransaksi tanpa harus datang ke cabang.

#### 5. BSI Qris

Fasilitas dari Bank syariah Indonesia yang menyediakan layanan transaksi menggunakan scan kode QR hal ini untuk memudahkan transaksi nasabah. (BSI, 2021a)

### **K. Akad-akad Bank Syariah**

Akad-akad dalam bank syariah terdiri dari sebagai berikut: (BSI, 2021c)

#### 1. Bai' al Dayn

Akad penyediaan pembiayaan untuk jual-beli barang dengan menerbitkan surat utang dagang atau surat berharga lain berdasarkan harga yang telah disepakati terlebih dahulu. Pembiayaan ini bersifat jangka pendek (kurang dari satu tahun) dan hanya mencakup surat-surat berharga yang memiliki nilai rating investasi yang baik.

##### a. Rukun Bai' al Dayn:



- Penjual (*Bai`*)
- Pembeli (*Musytari*)
- Obyek/barang (*Mabi`*)
- Harga (*Tsaman*)
- Ijab qabul (*Sighat*)

b. Landasan syariah Bai 'al Dayn:

“Dan Allah telah menghalalkan jual beli dan mengharamkan *riba*.” (QS. Al-Baqarah:275)

2. Hiwalah

Akad pemindahan piutang nasabah (*muhil*) kepada bank (*muhal`alaih*) dari nasabah lain (*muhal*). *Muhil* meminta *muhal`alaih* untuk membayarkan terlebih dahulu piutang yang timbul dari jual-beli. Pada saat piutang tersebut jatuh tempo *muhal* akan membayar kepada *muhal`alaih*. *Muhal`alaih* memperoleh imbalan sebagai jasa pemindahan.

a. Rukun Hiwalah:

- Pihak yang memindahkan piutang (*Muhil*)
- Pihak yang berhutang (*Muhal*)
- Pihak yang menerima pindahan piutang (*Muhal`Alaih*)
- Piutang (*Muhal Bih*)
- Ijab qabul (*Sighat*)

b. Landasan syariah Hawalah:

Abi Hurairah, bahwa Rasulullah SAW bersabda: “*Menunda pembayaran bagi orang yang mampu adalah suatu kezaliman. Dan jika salah seorang dari kamu diikutkan (dihawalahkan) kepada orang yang mampu/kaya, maka terimalah hawalah itu.*” (HR. Bukhari dan Muslim)

3. Ijarah

Akad sewa menyewa barang antara bank (*muaajir*) dengan penyewa (*mustajir*). Setelah masa sewa berakhir barang sewaan dikembalikan kepada *muaajir*.

4. Ijarah wa iqtina

Akad sewa menyewa barang antara bank (mu'ajir) dengan penyewa (mustajir) yang diikuti janji bahwa pada saat yang ditentukan kepemilikan barang sewaan akan berpindah kepada mustajir.

a. Rukun Ijarah:

- Penyewa (Musta'jir)
- Pemberi Sewa (Mu'ajir)
- Objek sewa (Ma'jur)
- Harga sewa (Ujrah)
- Ijab qabul (Sighat)
- Manfaat Sewa (Manfaah)

b. Landasan syariah ijarah:

*“Dan jika kamu ingin anakmu disusukan oleh orang lain, maka tidak dosa bagimu apabila kamu memberikan pembayaran menurut yang patut. Bertaqwalah kamu kepada Allah dan ketahuilah bahwa Allah Maha Melihat apa yang kamu kerjakan.”* (QS. AlBaqarah:233)

Diriwayatkan dari Ibnu Abbas, bahwa Rasulullah SAW bersabda: *“Berebakamlah kamu, kemudian berikanlah olehmu upahnya kepada tukang bekam itu.”* (HR. Bukhari dan Muslim).

Dari Ibnu Umar, bahwa Rasulullah SAW bersabda: *“Berikanlah upah pekerja sebelum keringatnya kering.”* (HR. Ibnu Majah)

5. Istishna'

Akad jual-beli (*Mashnu'*) antara pemesan (*Mustashni'*) dengan penerima pesanan (*Shani*). Spesifikasi dan harga barang pesanan disepakati di awal akad dengan pembayaran dilakukan secara bertahap sesuai kesepakatan. Apabila bank bertindak sebagai Shani kemudian menunjuk pihak lain untuk membuat barang (*Mashnu'*) maka hal ini disebut Istishna Paralel.

a. Rukun Istishna`:

- Produsen (*Shani`*)
- Pemesan (*Mustashni`*)
- Barang (*Mashnu`*)

- Harga (*Tsaman*)
- Ijab qabul (*Sighat*)

b. Landasan syariah Istishna':

Ijma': Istishna' dibolehkan atas dasar Istihsan (maslahat) karena banyak orang yang menggunakannya dan membolehkannya. Hal ini didasarkan atas hadist Nabi SAW yang diriwayatkan oleh Imam Ahmad dan Thabrani: "*Ummatku tidak mungkin bersepakat atas kesesatan.*"

6. Kafalah

Akad pemberian jaminan (*Makful alaih*) yang diberikan satu pihak kepada pihak lain dimana pemberi jaminan (*Kafuil*) bertanggung- jawab atas pembayaran kembali suatu hutang yang menjadi hak penerima jaminan (*Makful*).

a. Rukun Kafalah:

- Pihak penjamin (*Kaafil*)
- Pihak yang dijamin (*Makful*)
- Objek penjaminan (*Makful alaih*)
- Ijab qabul (*Sighat*)

b. Landasan syariah Kafalah:

"*Penyeru-penyeru itu berseru, kami kehilangan piala raja, barangsiapa yang dapat mengembalikannya akan memperoleh makanan seberat beban unta dan Aku menjamin terhadapnya.*" (QS. Yusuf: 72)

Rasulullah SAW telah dihadapkan kepadanya mayat seorang laki-laki untuk dishalatkan. Rasulullah bertanya: "*Apakah ia mempunyai warisan?*" Sahabat menjawab: "*Tidak.*" Rasulullah bertanya lagi: "*Apakah ia mempunyai hutang?*", sahabat menjawab: "*Ya, sejumlah 2 dinar.*" Rasulullah pun menyuruh para sahabat untuk menyalatkannya (tapi beliau sendiri tidak). Dalam pada itu Abu Qatadah berkata: "*Saya menjamin hutangnya ya Rasulullah.*" Maka Rasulullah pun menyalatkan mayat tersebut.

7. Mudharabah

Akad antara pihak pemilik modal (*shahibul maal*) dengan pengelola (*mudharib*) untuk memperoleh pendapatan atau keuntungan. Pendapatan atau keuntungan tersebut dibagi berdasarkan nisbah yang telah disepakati diawal akad.

Berdasarkan kewenangan yang diberikan kepada mudharib, mudharabah dibagi menjadi Mudharabah Mutlaqah dan Mudharabah Muqayyadah.

a. Rukun Mudharabah:

- Pemilik dana (Shahibul maal)
- Pengusaha (Mudharib)
- Pekerjaan/proyek/kegiatan usaha ('Amal)
- Nisbah pembagian keuntungan (Nisbaturibhin)
- Ijab Qabul (Sighat)
- Modal (Ra'sul Maal)

b. Landasan syariah Mudharabah:

*“Dan sebagian dari mereka orang-orang yang berjalan di muka bumi mencari sebagian karunia Allah SWT.”* (QS. Al-Muzammil: 20)

*“Apabila telah ditunaikan shalat maka bertebaranlah kamu di muka bumi dan carilah karunia Allah SWT.”* (QS. Al-Jumuah: 10)

*“Tidak ada dosa (halangan) bagi kamu untuk mencari karunia Tuhanmu.”* (QS. Al-Baqarah: 198)

Diriwayatkan dari Ibnu Abbas, bahwa Sayyidina Abbas bin Abdul Muthalib, *“jika memberikan dana ke mitra usahanya secara Mudharabah ia mensyaratkan agar dananya tidak dibawa mengarungi lautan, menuruni lembah yang berbahaya, atau membeli ternak yang berparu-paru basah. Jika menyalahi peraturan tersebut maka yang bersangkutan bertanggungjawab atas dana tersebut. Disampaikanlah syarat-syarat tersebut kepada Rasulullah SAW dan Rasulullah pun membolehkannya.”* (HR. Thabrani).

Dari Sohaib r.a, bahwa Rasulullah SAW bersabda: *“Tiga hal yang di dalamnya terdapat keberkatan: Jual beli secara tangguh, Muqaradhadh*

*(Mudharabah) dan mencampur gandum dengan tepung untuk keperluan rumah, bukan untuk dijual.” (HR. Ibnu Majah)*

#### 8. Murabahah

Akad jual-beli antara bank dengan nasabah. Bank membeli barang yang diperlukan nasabah dan menjual kepada nasabah yang bersangkutan sebesar harga pokok ditambah dengan keuntungan yang disepakati.

##### a. Rukun Murabahah:

- Penjual (Bai’)
- Pembeli (Musytari)
- Obyek/barang (Mabi’)
- Harga (Tsaman)
- Ijab qabul (Sighat)

##### b. Landasan syariah Murabahah:

*“Dan Allah telah menghalalkan jual beli dan mengharamkan riba.” (QS. AlBaqarah:275)*

Dari Sohaib r.a, bahwa Rasulullah SAW bersabda: *“Tiga hal yang di dalamnya terdapat keberkatan: Jual beli secara tangguh, Muqaradhah (Mudharabah) dan mencampur gandum dengan tepung untuk keperluan rumah, bukan untuk dijual.” (HR. Ibnu Majah)*

#### 9. Musyarakah

Akad kerjasama usaha patungan antara dua pihak atau lebih pemilik modal untuk membiayai suatu jenis usaha yang halal dan produktif. Pendapatan atau keuntungan dibagi sesuai dengan nisbah yang telah disepakati.

##### a. Rukun Musyarakah:

- Pemilik Modal (*Syarik/Shahibul Maal*)
- Proyek/usaha (*Masyru`*)
- Modal (*Ra’sul Maal*)
- Ijab qabul (*Sighat*)
- Nisbah bagi hasil (*Nisbaturibhin*)

##### b. Landasan syariah Musyarakah:

*“Dan sesungguhnya kebanyakan dari dari orang-orang yang bersyarikat itu sebagian mereka berbuat zhalim kepada sebagian lain kecuali orang yang beriman dan mengerjakan amal shaleh.”* (QS. Shad: 24)

Dari Abu Hurairah, Rasulullah SAW berkata: *”Sesungguhnya Allah Azza wa Jalla berfirman: ‘Aku fihak ketiga dari dua orang yang bersyarikat selama salah satunya tidak mengkhianati lainnya.’”* (HR. Abu Daud dan Hakim).

#### 10. Qardh

Akad pinjaman dari bank (*Muqridh*) kepada pihak tertentu (*Muqtaridh*) yang wajib dikembalikan dengan jumlah yang sama sesuai pinjaman. Muqridh dapat meminta jaminan atas pinjaman kepada Muqtaridh. Pengembalian pinjaman dapat dilakukan secara angsuran ataupun sekaligus.

##### a. Rukun Qardh:

- Peminjam (*Muqtaridh*)
- Pemberi Pinjaman (*Muqridh*)
- Dana (*Qardh*)
- Ijab qabul (*Sighat*)

##### b. Landasan syariah Qardh:

Ibnu Mas'ud meriwayatkan bahwa Nabi SAW berkata: *"Tidaklah seorang muslim yang meminjamkan muslim (lainnya) dua kali kecuali yang satunya adalah (senilai) sadaqah."* (HR. Ibnu Majah, Ibnu Hibban dan Baihaqi).

Dari Anas berkata, berkata Rasulullah SAW : *"Aku melihat pada waktu malam di isra'kan, pada pintu surga tertulis : Sedaqah dibalas 10 kali lipat dan qard 18 kali. Aku bertanya: Wahai Jibril Mengapa Qard lebih utama dari sadaqah? ia menjawab: Karena peminta-minta sesuatu dan ia punya, sedangkan yang meminjam tidak akan meminjam kecuali karena keperluan."* (HR. Ibnu Majah dan Baihaqi).

#### 11. Rahn

Akad penyerahan barang/harta (*Marhun*) dari nasabah (*Rahin*) kepada Bank (*Murtahin*) sebagai jaminan sebagian atau seluruh hutang.

##### a. Rukun Rahn:

- Yang menggadaikan (*Raahin*)
- Penerima gadai (*Murtahin*)
- Harta yang digadaikan (*Marhun*)
- Hutang (*Marhun bih*)
- Ijab qabul (*Sighat*)

b. Landasan syariah Rahn:

*“Jika kamu dalam perjalanan (dan bermuamalah tidak secara tunai) sedang kamu tidak memperoleh seorang penulis, maka hendaklah ada barang tanggungan yang dipegang (oleh yang berpiutang).”* (QS. Al Baqarah : 283)

Dari Anas r.a., Berkata: *“Rasulullah menggadaikan baju besinya kepada seorang Yahudi di Madinah dan mengambil darinya gandum untuk keluarga beliau.”* (HR. Akhmad, Bukhari, Nasa’I dan Ibnu Majah)

Dari Abi Hurairah r.a., Rasulullah SAW berkata: *”Apabila ada ternak digadaikan, maka punggungnya boleh dinaiki (oleh orang yang menerima gadai), karena ia telah mengeluarkan biaya (menjaga)nya. Apabila ternak itu digadaikan, maka air susunya yang deras boleh diminum (oleh orang yang menerima gadai), karena ia telah mengeluarkan biaya (menjaga)nya. Kepada orang yang naik dan minum, maka ia harus mengeluarkan biaya (perawatan)nya.”* (HR. Jamaah kecuali Muslim dan Nasa’i)

Dari Abu Hurairah ra bahwasanya Rasulullah SAW berkata: *“Barang yang digadaikan itu tidak boleh ditutup dari pemilik yang menggadaikannya. Baginya adalah keuntungan dan tanggung jawabnyalah kerugiannya.”* (HR. Syafi’i dan Daruqutni)

12. Salam

Akad jual-beli barang pesanan (*Muslim fiih*) antara pembeli (*Muslim*) dengan penjual (*Muslim ilaih*). Spesifikasi dan harga barang pesanan disepakati diawal akad dan pembayaran dilakukan dimuka secara penuh. Apabila bank bertindak sebagai Muslim kemudian memesan kepada pihak lain untuk menyediakan barang (*Muslim fiih*) maka hal ini disebut Salam Paralel

a. Rukun Salam:

- Penjual (*Muslim ilaih*)
- Pembeli (*Muslim*)
- Obyek/barang (*Muslim Fiih*)
- Harga (*Ra'sul Maal as Salam*)
- Ijab Qabul (*Sighat*)

b. Landasan Syariah Salam:

*“Hai orang-orang yang beriman, apabila kamu bermuamalah tidak secara tunai untuk waktu yang ditentukan, maka tuliskanlah.”* (QS. AlBaqarah:282)

Ibnu Abbas meriwayatkan bahwa Rasulullah SAW datang ke Madinah dimana penduduknya melakukan Salaf (Salam) dalam buah-buahan (untuk jangka waktu) satu, dua dan tiga tahun. Beliau berkata: *“Barangsiapa yang melakukan Salaf, hendaknya ia melakukan dengan takaran yang jelas dan timbangan yang jelas pula, untuk jangka waktu yang diketahui.”*

13. Sharf

Akad jual-beli suatu valuta dengan valuta lainnya.

a. Rukun Sharf:

- Penjual (Ba'i)
- Pembeli (Musytari)
- Mata uang yang diperjual-belikan (Sharf)
- Nilai tukar (Si'rus Sharf)
- Ijab kabul (Sighat)

b. Landasan syariah Sharf:

Dari Ubadah bin Shamit r.a Nabi SAW berkata: *“Emas dengan emas, perak dengan perak, gandum dengan gandum, sya'ir dengan sya'ir, kurma dengan kurma, garam dengan garam, hendaklah sama banyaknya, tunai dan timbang terima. Apabila berlainan jenisnya boleh kamu jual sekehendakmu asal tunai.”*

Dari Abu Hurairah dari Nabi SAW, bersabda: *“(boleh menjual) emas dengan emas dengan setimbang, sebanding, dan perak dengan perak setimbang sebanding.”* (HR. Ahmad, Muslim & Nasa'i)



Dari Abu Hurairah, Nabi bersabda: *”(Boleh menjual) tamar dengan tamar, gandum dengan gandum, sya’ir dengan sya’ir, garam dengan garam, sama sebanding, tunai dengan tunai. Barang siapa menambah atau minta tambah maka telah berbuat riba kecuali yang berlainan warnanya.”* HR. Muslim.

#### 14. Ujrah

Imbalan yang diberikan atau yang dimintakan atas suatu pekerjaan yang dilakukan.

##### a. Rukun Ujrah:

- Penyewa (*Musta’jir*)
- Pemberi Sewa (*Mu’ajjir*)
- Objek sewa (*Ma’jur*)
- Harga sewa (*Ujrah*)
- Ijab qabul (*Sighat*)
- Manfaat Sewa (*Manfaah*)

##### b. Landasan syariah Ujrah:

*“Dan jika kamu ingin anakmu disusukan oleh orang lain, maka tidak dosa bagimu apabila kamu memberikan pembayaran menurut yang patut. Bertaqwalah kamu kepada Allah dan ketahuilah bahwa Allah Maha Melihat apa yang kamu kerjakan.”* (QS. AlBaqarah:233)

Diriwayatkan dari Ibnu Abbas, bahwa Rasulullah SAW bersabda: *“Berbekamlah kamu, kemudian berikanlah olehmu upahnya kepada tukang bekam itu.”* (HR. Bukhari dan Muslim).

Dari Ibnu Umar, bahwa Rasulullah SAW bersabda: *“Berikanlah upah pekerja sebelum keringatnya kering.”* (HR. Ibnu Majah)

#### 15. Wadi’ah

Akad penitipan barang/uang antara pihak yang mempunyai barang/uang dengan pihak yang diberi kepercayaan dengan tujuan untuk menjaga keselamatan, keamanan, serta keutuhan barang/uang. Berdasarkan jenisnya, Wadi’ah terdiri dari Wadi’ah Yad Amanah dan Wadi’ah Yad Dhamanah.

a. Rukun Wadi'ah:

- Barang berharga/uang yang disimpan (*Wadi'ah*)
- Pemilik barang/penitip (*Muwaddi'*)
- Pihak yang menyimpan/bank (*Mustawda'*)
- Ijab qobul/kata sepakat (*Sighat*)

b. Landasan syariah Wadi'ah :

“...Jika sebagian kamu mempercayai sebagian yang lain, maka hendaklah yang dipercayai itu menunaikan amanahnya (titipannya) dan hendaklah ia bertakwa kepada Tuhannya...” (QS. Al Baqarah ayat 283)

Berkata Rasulullah SAW: “Tunaikanlah amanah (titipan) kepada yang berhak menerimanya dan jangan membalas khianat kepada orang yang telah mengkhianatimu” (HR. Abu Daud dan Tirmidzi).

16. Wakalah

Akad pemberian kuasa dari pemberi kuasa (*Muwakkil*) kepada penerima kuasa (*Wakil*) untuk melaksanakan suatu tugas (*Taukil*) atas nama pemberi kuasa.

a. Rukun Wakalah:

- Pemberi kuasa (*Muwakkil*)
- Penerima kuasa (*Wakil*)
- Objek yang dikuasakan (*Taukil*)
- Ijab qabul (*Sighat*)

b. Landasan syariah Wakalah:

"Maka suruhlah seseorang diantara kamu pergi ke kota dengan membawa uang perakmu ini, dan hendaklah ia lihat manakah makanan yang lebih baik, maka hendaklah dia membawa makanan itu untukmu..." (QS. Al-Kahfi: 19)

"Sesungguhnya Rasulullah mengutus Assa'ah untuk memungut zakat." (HR. Bukhari Muslim)

**BAB III**  
**HASIL DAN PEMBAHASAN PKL**

**A. Kegiatan Harian PKL**

TANGGAL	KEGIATAN	
17/07/2023	- Doa & Briefing - Perkenalan - Mengecek 820 Buku Tabungan Nasabah BSI Mayestik	-
18/07/2023	- Doa & Briefing - Mengecek 820 Buku Tabungan Nasabah BSI Mayestik	-
19/07/2023	- Doa & Briefing - Mengecek dan menulis no rek di dalam Buku Tabungan Nasabah BSI Mayestik	-
20/07/2023	- Doa & Briefing - Mengecek Kembali buku Tabungan nasabah BSI yang kemarin di tulis	-
21/07/2023	- Doa & Briefing - Memisahkan form pembiayaan dengan form lainnya	-
24/07/2023	- Doa & Briefing - Memisahkan form pembiayaan dengan form lainnya	-
25/07/2023	- Doa & Briefing	-

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Memisahkan form pembiayaan dengan form lainnya</li> </ul>	
26/07/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Membantu ngeprint form pembiayaan</li> </ul>	-
27/07/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu pengecekan iDEB</li> </ul>	-
28/07/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu memisahkan berkas-berkas nasabah</li> </ul>	-
31/07/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu memisahkan berkas-berkas nasabah</li> </ul>	-
1 /08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu memisahkan berkas-berkas nasabah</li> </ul>	-
2/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu memisahkan berkas-berkas nasabah</li> </ul>	-
3/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mencari Nasabah dan menawarkan Nasabah untuk membuka rekening Tabungan di BPN pusat</li> </ul>	-
4/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu menyusun atau mengurutkan tanggal dari lunas cicil emas dan gadai emas</li> <li>- Membantu Customer Service meminta buku tabungan yang buka rekening dengan jumlah</li> </ul>	-

	enam buku tabungan dan sekalian langsung meminta tanda tangan dengan BOSM	
7/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan untuk membuka rekening kepada mahasiswa baru uhamka untuk bias membayar uang kuliah menggunakan BSI</li> </ul>	-
8/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan untuk membuka rekening kepada mahasiswa baru uhamka untuk bias membayar uang kuliah menggunakan BSI</li> </ul>	-
9/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan untuk membuka rekening kepada mahasiswa baru uhamka untuk bias membayar uang kuliah menggunakan BSI</li> </ul>	-
10/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu Karyawan marketing dalam meng input nama nasabah ke data publik</li> </ul>	-
11/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu Karyawan marketing funding mengisi form nasabah yang belum lengkap</li> </ul>	-
14/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai dan mencari target di Uhamka FKIP menawarkan produk tabungan dan menawarkan</li> </ul>	-

	buka rekening melalui BSI mobile	
15/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai dan mencari target di Uhamka FKIP menawarkan produk tabungan dan menawarkan buka rekening melalui BSI mobile</li> </ul>	-
16/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai dan mencari target di Uhamka FKIP menawarkan produk tabungan dan menawarkan buka rekening melalui BSI mobile</li> </ul>	-
18/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Melanjutkan Membantu Karyawan marketing funding mengisi form nasabah yang belum lengkap</li> </ul>	-
21/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
22/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
23/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> </ul>	-

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	
24/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu Karyawan Back Office melengkapi data nasabah di dalam data pubik</li> </ul>	-
25/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di BPN Pusat untuk menawarkan Produk BSI Seperti tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya</li> </ul>	-
28/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
29/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
30/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
31/08/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu buka rekening Nasabah melalui web form</li> </ul>	-

	bsi dan kode referensi kasih ke customer service untuk dibuatkan tabungan	
1/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Melanjutkan Membantu Karyawan Back Office melengkapi data nasabah di dalam data publik karena belum selesai di input</li> </ul>	-
4/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu memindahkan berkas berita acara opname akhir bulan agustus berbentuk file pdf</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
5/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
6/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu buka rekening Nasabah melalui web form bsi dan kode referensi kasih ke customer service untuk dibuatkan tabungan</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-



7/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Merapihkan berkas form nasabah yang ada di Gudang untuk di pisahkan sesuai dengan jenis tabungannya</li> </ul>	-
8/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu mencatat dibuku Akuntansi yang sudah lunas cicil emas</li> <li>- Mengikuti Gerai di BPN Pusat untuk menawarkan Produk BSI Seperti tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya</li> </ul>	-
11/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> <li>- Mendapatkan Nasabah untuk membuka rekening dan meminta data diri tersebut</li> </ul>	-
12/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> </ul>	-
13/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah</li> </ul>	-

	<p>mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</p>	
14/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di BPN kawai Jakarta Timur untuk menawarkan Produk BSI Seperti buka buku tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya</li> </ul>	-
15/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Melanjutkan Merapihkan berkas form nasabah yang ada di Gudang untuk di pisahkan sesuai dengan jenis tabungannya karena belum selesai</li> </ul>	-
18/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</li> <li>- Membagikan Brosur kepada mahasiswa Uhamka di acara PETA UHAMKA untuk membuka rekening melalui bsi mobile</li> <li>- Mengarahkan Nasabah mahasiswa uhamka untuk cara membuka rekening melalui BSI Mobile</li> </ul>	-
19/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</li> <li>- Membagikan Brosur kepada mahasiswa Uhamka</li> </ul>	-

	di acara PETA UHAMKA untuk membuka rekening melalui bsi mobile	
20/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</li> <li>- Membagikan Brosur kepada mahasiswa Uhamka di acara PETA UHAMKA untuk membuka rekening melalui bsi mobile</li> </ul>	-
21/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa Baru</li> <li>- Membagikan Brosur kepada mahasiswa Uhamka di acara PETA UHAMKA untuk membuka rekening melalui bsi mobile</li> </ul>	-
22/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di BPN Pusat untuk menawarkan Produk BSI Seperti tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya</li> </ul>	-
25/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mencari Nasabah ikut dengan Karyawan Marketing Funding ke depan Pasar Mayestik untuk nasabah baru membuka Tabungan KC Mayestik</li> </ul>	-

26/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> <li>- Dan membagikan brosur untuk membuka rekening menggunakan OOB (online on Boarding) kemudian Cash back 20.000 dan 40.000</li> </ul>	-
27/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> <li>- Dan membagikan brosur untuk membuka rekening menggunakan OOB (online on Boarding) kemudian Cash back 20.000 dan 40.000</li> <li>- Membuka rekening Nasabah BPN melalui web Form BSI</li> </ul>	-
28/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di Uhamka dan menawarkan buka rekening ke Nasabah mahasiswa, dosen dan karyawan Uhamka</li> <li>- Dan membagikan brosur untuk membuka rekening menggunakan OOB (online on Boarding) kemudian</li> </ul>	-

	Cash back 20.000 dan 40.000	
29/09/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Mengikuti Gerai di BPN Pusat untuk menawarkan Produk BSI Seperti tabungan, cicil emas dan Mitra Guna seperti Griya</li> <li>- Membagikan Brosur buka rekening Tabungan dan slip Mitra Guna dan cicil emas</li> <li>- Membuka rekening Nasabah BPN melalui web Form BSI</li> </ul>	-
2/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Merapikan formulr Nasabah yang sudah membuka Rekening</li> <li>- Mengikuti kegiatan seminar BSI scholarship inspirasi dari bsi maslahat mengenai beasiswa dengan kampus uhamka</li> </ul>	-
3/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik</li> <li>- Membantu mengguntingkan kertas Qris</li> </ul>	-
4/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	-
5/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> </ul>	-

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	
6/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	-
9/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	-
10/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	-
11/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	-
12/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Membantu merapikan dan menyusun berkas formulir pembukaan rekening Nasabah</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	-
13/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> </ul>	-

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> </ul>	
16/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> <li>- Membantu memberikan rekening Nasabah dan pembukaan Qris dan Mengarahkan Nasabah untuk aktivasi BSI mobile dan BSI Merchant</li> </ul>	-
17/10/2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Doa &amp; Briefing</li> <li>- Menawarkan pembukaan Qris di pasar Mayestik dan sekitar mayetik dan Taman Puring</li> <li>- Membantu memberikan rekening Nasabah dan pembukaan Qris dan Mengarahkan Nasabah untuk aktivasi BSI mobile dan BSI Merchant</li> </ul>	-

*Tabel 3. 1 Kegiatan Harian PKL*

## **B. Job Description**

### 1) Marketing Pembiayaan

- a) Melakukan Pengecekan Buku Tabungan Nasabah dan Menginputnya ke dalam Laptop
- b) Melakukan Pengecekan ulang dan melengkapi data Form Nasabah Pembiayaan

c) Melengkapi form nasabah yang belum lengkap untuk bisa di input ke dalam data public

2). Marketing Funding

a). Mencari Nasabah Dana Pihak Ketiga

b. Mencari Sponsor dari Perusahaan maupun Kementerian



## **BAB IV**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Pelaksanaan Praktik Kerja Lapangan (PKL) yang dilakukan selama kurang lebih tiga bulan ini membantu dalam membuka wawasan mahasiswa khususnya terhadap dunia perbankan dengan membandingkan dan mengaplikasikan apa yang sudah dipelajari dengan kenyataannya di bank. Dengan mengikuti kegiatan ini, penulis mampu memenuhi salah satu syarat kurikulum akademik Program Studi Perbankan Syariah FAI UHAMKA semester 7 yaitu menyelesaikan 3 SKS perkuliahan PKL.

Penulis dapat mempelajari tentang struktur organisasi, tugas pokok, dan fungsi masing-masing divisi di BSI KC Mayestik dengan melakukan PKL ini. Selain itu, penulis mendapat pengalaman dari pekerjaan yang dilakukan untuk PKL.

#### **B. Saran**

1. Untuk Mahasiswa, jurusan perbankan syariah yang ingin mengikuti praktik kerja lapangan sebaiknya mempersiapkan diri dengan memperluas pemahaman terhadap mata kuliah tersebut, baik secara akademis maupun personal, serta dengan berpegang pada pedoman etika yang berlaku di bank syariah tempat PKL bekerja.
2. Untuk Fakultas, sebaiknya mengatur akomodasi mahasiswa dengan lebih baik dan menugaskan pengawas terlebih dahulu sehingga mereka dapat membimbing dan mendukung mahasiswa dalam persiapan PKL.
3. Untuk Bank, Mengelola lebih baik jumlah dan aktivitas mahasiswa peserta PKL Bank Syariah sehingga kegiatan PKL yang dipimpin mahasiswa dapat berfungsi dengan sukses dan memberikan dampak yang progresi

## DAFTAR PUSTAKA

- BSI. (2021a). *Digital Banking*.  
<https://www.bankbsi.co.id/produk&layanan/tipe/digital-banking>
- BSI. (2021b). *Informasi Lengkap Tentang Bank Syariah Indonesia*.  
<https://www.bankbsi.co.id/company-information/tentang-kami>
- BSI. (2021c). *Istilah Keuangan Syariah*. <https://www.bankbsi.co.id/news-update/edukasi?category=literasi-syariah>
- BSI. (2021d). *Mitra Bank Syariah Indonesia*.  
<https://www.bankbsi.co.id/produk&layanan/tipe/individu/kategori/pembiayaan>
- BSI. (2022). *Kolaborasi Untuk Akselerasi*. 1–684.
- Nurkhalizah, D. D., & Diana, N. (2022). Pengaruh Intellectual Capital dan Efisiensi Operasional Terhadap Profitabilitas. *Jurnal Akutansi Dan Keuangan*, 7–11.
- Otoritas Jasa Keuangan. (2017). *Sejarah Perbankan Syariah*. Website.  
<https://ojk.go.id/id/kanal/syariah/tentang-syariah/pages/sejarah-perbankan-syariah.aspx>
- Sukarelawan, A., Larasati, R., & Kahfi, I. (2020). SISTEM OPERASIONAL INTERNAL BANK SYARIAH. *Jurnal Ilmu-Ilmu Agama*, 2(1), 60–70.

# **LAMPIRAN-LAMPIRAN**

## DOKUMENTASI













## **LEMBAR KONSULTASI PKL**

## **JURNAL HARIAN**



## **DAFTAR NILAI MAHASISWA**

## **SURAT KETERANGAN PKL**

**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN**  
**PT. BANK SYARIAH INDONESIA**  
**KANTOR CABANG ARTERI PONDOK INDAH**



**OLEH:**

**Zahra Aryani**

**2007025016**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH**  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**  
**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA**  
**JAKARTA**  
**TAHUN 2024 M/ 1445 H**

**LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN**  
**BANK SYARIAH INDONESIA**  
**KANTOR CABANG PEMBANTU ARTERI PONDOK INDAH**



**OLEH:**

**Zahra Aryani**

**2007025016**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH**  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**  
**UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA**  
**JAKARTA**  
**TAHUN 2024 M/ 1445 H**





## **SURAT PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan :

Nama Mahasiswa : Zahra Aryani

NIM : 2007025016

Telah Lulus Sejumlah : 130 SKS

Sehingga telah memenuhi syarat akademis untuk melaksanakan Mata Kuliah Praktik  
Kerja Lapangan

Jakarta, 31 Desember 2023  
Ketua Program Studi Perbankan Syariah

Mitra Sami Gultom, SE.I.,ME.I

## **KATA PENGANTAR**

*Assalamu 'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh*

Dengan menyebut nama Allah SWT Yang Maha Pengasih lagi Maha Penyayang. Yang masih memberikan kita banyak nikmat serta karunia-Nya, sehingga kita masih bisa hidup dan bertasbih kepada-Nya. Sholawat serta salam kita haturkan kepada Suri Tauladan kita, sebaikbaiknya makhluk yang pernah diciptakan, Nabi Muhammad SAW. yang telah membawa kita dari zaman jahiliyah ke zaman yang penuh akan ilmu pengetahuan, Pada dasarnya, tujuan dibuatnya Laporan Praktik Kerja Lapangan ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat dalam mengikuti syarat-syarat guna memperoleh gelar Sarjana Strata (S1) Perbankan Syariah serta untuk melatih mahasiswa/mahasiswi membiasakan diri untuk membaca dan memahami keadaan lingkungan di dalam lembaga perusahaan jasa.

Bank Syariah adalah bank yang menggunakan sistem bagi hasil antara penabung (kreditur), peminjam (debitur) dan bank dalam perhitungan biaya dan pendapatan. Keuntungan maupun kerugian suatu usaha akan dibagi secara adil sesuai kontribusi dan kesepakatan bersama. Produk Bank Umum Syariah antara lain penghimpunan dana pihak ketiga dan penyaluran dana. Penghimpunan dana dari pihak ketiga berupa titipan/wadiah dan pengembangan investasi/mudharabah. Penyaluran pembiayaan pada bank umum syariah terdapat dua produk utama yang dijalankan, yaitu pembiayaan dengan prinsip bagi hasil seperti musyarakah dan mudharabah serta pembiayaan dengan prinsip jual beli atau murabahah

Tak lupa penulis juga berdoa kepada sang maha pencipta, agar memperlancar segala proses pembuatan laporan ini, Upaya penyelesaian laporan ini, penulis telah menerima banyak

bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak. Oleh karenanya penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Kepada Dekan FAI beserta jajarannya, Kaprodi Perbankan Syariah FAI UHAMKA Ibunda Mitra Sami Gultom M.E.I dan juga sekretariat FAI UHAMKA yang telah membantu memenuhi kebutuhan administratif. Dan juga kepada Ibunda Nur Melinda Lestari selaku dosen pembimbing PKL yang di tengah kesibukannya masih menyempatkan waktunya untuk membimbing penulis dalam menyelesaikan laporan ini.
2. Orang tua penulis yang selalu memberikan kasih sayang,dukungan serta doanya untuk kesuksesan dan kelancaran segala urusan putri-nya. Bantuan emosional dan material telah mereka berikan kepada putrinya-nya tanpa rasa pamrih dan tak harap kembali.
3. Karyawan Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok Indah. Yang telah banyak membantu penulis dari mulai PKL sampai membantu melengkapi segala lampiran yang dibutuhkan untuk laporan ini. Khususnya mas Angga Triyanto selaku mentor penulis yang telah mengajarkan banyak hal tentang produk-produk yang terdapat di bank dan juga etika,prilaku dan cara berpakaian yang baik sesuai ketentuan bank.
4. Teman-teman seperjuangan, sahabat yang selalu *mensupport* dan membantu penulis dengan ikhlas dalam penyusunan laporan ini.
5. Ucapan terimakasih ini juga penulis sampaikan kepada semua pihak yang tidak mungkin disebutkan satu persatu. Penulis selaku mendoakan semoga segala kebaikan yang telah diberikan kepada penulis diberikan balasan yang setimpal. Masukan, saran dan kritik yang membangun sangat penulis harapkan sebagai bahan perbaikan, sehingga laporan ini bisa lebih terasa manfaatnya bagi penulis sendiri dan menambah wawasan bagi yang membacanya.

Demikian Laporan Praktik Kerja Lapangan ini dibuat dengan sebenar- benarnya. Semoga pembaca dapat mengambil informasi yang disampaikan penulis sehingga laporan ini dapat memberikan manfaat yang mendalam, serta menambah wawasan dan pengetahuan bagi penulis pribadi dan pembaca. Apabila dalam laporan ini terdapat kekurangan, penulis dengan senang hati menerima berbagai kritik dan saran yang membangun sebagai evaluasi demi kesempurnaan laporan ini agar kedepannya dapat lebih baik lagi. Atas perhatiannya penulis ucapkan terimakasih.

*Wassalamualaikum Warrahmatullahi Wabarakatuh*

Jakarta, 11 Januari 2024

Penulis

A small, square image containing a handwritten signature in black ink. The signature appears to be 'Zahra' with a stylized flourish at the end.

Zahra Aryani

## DAFTAR ISI

<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>IV</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
<b>A. Latar Belakang.....</b>	<b>2</b>
<b>B. Tujuan dan Manfaat Praktik Kerja Lapangan .....</b>	<b>3</b>
<b>C. Target Praktik Kerja Lapangan .....</b>	<b>5</b>
<b>D. Tempat dan Waktu Praktik Kerja Lapangan .....</b>	<b>6</b>
<b>E. Fasilitas yang Didapatkan.....</b>	<b>7</b>
<b>F. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing .....</b>	<b>7</b>
<b>BAB II GAMBARAN UMUM BANK SYARIAH INDONESIA .....</b>	<b>9</b>
<b>A. Sejarah Singkat Bank Syariah.....</b>	<b>9</b>
<b>B. Visi dan Misi Bank Syariah .....</b>	<b>10</b>
<b>C. Nilsa-Nilai Bank Syariah.....</b>	<b>10</b>
<b>D. Struktur Organisasi Bank Syariah.....</b>	<b>11</b>
<b>E. Struktur Organisasi KCP Bank Syariah .....</b>	<b>12</b>
<b>F. Produk Pendanaan Bank Syariah .....</b>	<b>12</b>
<b>G. Produk Pembiayaan Pribadi Bank Syariah .....</b>	<b>20</b>
<b>H. Produk Pembiayaan korporasi Bank Syariah .....</b>	<b>23</b>
<b>I. Produk Pembiayaan mikro Bank Syariah.....</b>	<b>26</b>
<b>J. Produk Pembiayaan Bank Syariah .....</b>	<b>27</b>

<b>K. Layanan Bank Syariah .....</b>	<b>34</b>
<b>L. Akad-Akad Bank Syariah .....</b>	<b>56</b>
<b>BAB II HASIL DAN PEMBAHASAN PKL .....</b>	<b>63</b>
<b>A. Kegiatan Harian PKL .....</b>	<b>63</b>
<b>B. <i>Job Description</i> .....</b>	<b>78</b>
<b>BAB IV PENUTUP .....</b>	<b>79</b>
<b>A. Kesimpulan .....</b>	<b>79</b>
<b>B. Saran .....</b>	<b>79</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>81</b>
<b>LAMPIRAN - LAMPIRAN</b>	

## **BAB I**

### **PENDAHULUAN**

#### **A. Latar Belakang**

Perkembangan teknologi yang sangat pesat di era globalisasi saat ini telah memberikan banyak manfaat dalam kemajuan diberbagai aspek sosial. Penggunaan teknologi oleh manusia dalam membantu menyelesaikan pekerjaan merupakan hal yang menjadi keharusan dalam kehidupan. Perkembangan teknologi ini juga harus diikuti dengan perkembangan pada Sumber Daya Manusia (SDM). Manusia sebagai pengguna teknologi harus mampu memanfaatkan teknologi yang ada saat ini, maupun perkembangan teknologi tersebut selanjutnya. Adaptasi manusia dengan teknologi baru yang telah berkembang wajib untuk dilakukan melalui pendidikan. Hal ini dilakukan agar generasi penerus tidak tertinggal dalam hal teknologi baru. Dengan begitu, teknologi dan pendidikan mampu berkembang bersama seiring dengan adanya generasi baru sebagai penerus generasi lama. Beberapa cara adaptasi tersebut dapat diwujudkan dalam bentuk pelatihan maupun pendidikan.

Bank Syariah merupakan salah satu aplikasi ekonomi syariah islam dalam mewujudkan nilai-nilai dan ajaran islam yang mengatur bidang perekonomian umat yang tidak terpisahkan dari aspek-aspek ajaran islam komprehensif dan universal. Bank syariah merupakan bank yang menjalankan kegiatan usaha berdasarkan prinsip syariah atau prinsip hukum islam yang ada dalam Al-Quran dan Hadits.

Awal berkembang perbankan Syariah menawarkan produk- produk perbankan yang bebas bunga yaitu mudharabah dan musyarakah, merupakan dua produk yang diasumsikan berdasarkan system bagi hasil atau yang lebih dikenal sebagai sebagai profit

and loss sharing (untung dan rugi). Dengan dua produk itu bank tidak beroperasi dengan bunga bang tetapi berbagai hasil dengan nasabah

Praktik Kerja Lapang (PKL) adalah suatu kegiatan pembelajaran dengan melaksanakan Praktik kerja langsung bagi mahasiswa di dunia kerja dan merupakan salah satu syarat yang harus dipenuhi oleh seluruh mahasiswa Perbankan Syariah untuk mendapatkan kelulusan. Kegiatan Praktik Kerja Lapang (PKL) dilaksanakan pada perusahaan atau industri bisnis ini memiliki tujuan agar mahasiswa mendapatkan pengetahuan, keterampilan, serta pengalaman sebelum mereka memasuki dunia kerja yang sesungguhnya. Dengan adanya PKL mahasiswa dapat mengaplikasikan teori yang telah didapat di bangku perkuliahan dengan cara mempraktikkan secara langsung pada pekerjaan yang ada di perusahaan.

Kegiatan PKL ini dilaksanakan selama 3 bulan dengan harapan dapat memberikan kontribusi yang berarti bagi perkembangan mahasiswa untuk mempersiapkan diri sebaik-baiknya sebelum memasuki dunia kerja. Dalam hal ini berkesempatan untuk belajar secara langsung melalui Praktik Kerja Lapangan yang bertepampatkan di lokasi yakni di Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok Indah, yang mana hal tersebut dilakukan bukan hanya sekedar untuk mengembangkan dan menerapkan ilmu pengetahuan yang sudah di dapat pada saat perkuliahan saja, tetapi juga. Menjalankan kewajiban perkuliahan di semester 7 program studi perbankan syariah khususnya di mata kuliah Praktik Kerja Lapangan.

Fakultas Agama Islam UHAMKA mewajibkan Praktik Kerja Lapangan kepada seluruh mahasiswa semester 7 Program Studi Perbankan Syariah untuk mengaplikasikan



teori dan praktek di lapangan guna memperoleh gambaran yang lebih komprehensif mengenai dunia kerja, demi terwujudnya ilmuwan dan praktisi yang profesional, bermoral serta mampu bersaing di era globalisasi. Selain itu, Praktik kerja Lapangan juga merupakan salah satu mata kuliah wajib Program Studi Perbankan Syariah FAI UHAMKA yang memiliki bobot SKS untuk melakukan pengamatan langsung di lembaga keuangan syariah seperti Bank Umum Syariah, BRPS, asuransi syariah, BMT dan lainnya.

Melalui Praktik Kerja Lapangan ini, penulis berkesempatan belajar secara langsung di Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok Indah . Dimana hal tersebut dilakukan sebagai syarat untuk menyelesaikan pendidikan di Program Studi Perbankan Syariah FAI Universitas Muhammadiyah Prof. DR. Hamka dan juga untuk mengembangkan cara berpikir, memberikan ide-ide yang berguna dan dapat menambah pengetahuan, sehingga memiliki rasa disiplin dan bertanggung jawab dengan tugas yang diberikan. Dengan melaksanakan Praktik Kerja Lapangan ini diharapkan mahasiswa khususnya penulis dapat lebih mengenal, mengetahui, dan berlatih menganalisis kondisi lingkungan dunia kerja yang ada, sebagai upaya untuk mempersiapkan diri dalam memasuki dunia kerja yang sesungguhnya, sekaligus dapat mengakomodasikan antara konsep-konsep teori yang sudah dipelajari dalam perkuliahan bisa diterapkan secara langsung melalui Praktek Kerja Lapangan yang akan bermuara kepada peningkatan prestasi belajar.

## **B. Tujuan dan Manfaat PKL**

### **1. Tujuan PKL**

Tujuan praktik kerja lapangan pada Universitas Muhammadiyah Prof.Dr.Hamka adalah sebagai berikut :

- a. Melaksanakan kewajiban mata kuliah PKL di semester 7 sebesar 3 SKS dalam kurikulum akademik Prodi Perbankan Syariah FAI UHAMKA.
- b. Memperoleh pengalaman kerja tentang PT. Bank Syariah Indonesia Jakarta Arteri Pondok Indah.
- c. Mempelajari dan mempraktikkan suatu bidang pekerjaan tertentu pada praktik kerja.
- d. Mendapatkan pengetahuan baru dan pengalaman kerja sebagai modal sebelum memasuki dunia kerja yang sebenarnya.

## 2. Manfaat PKL

Pada saat pelaksanaan PKL di BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah banyak manfaat yang dapat diambil oleh mahasiswa, fakultas, dunia akademik, dan bank.

Diantaranya sebagai berikut:

- a. Bagi mahasiswa
  - 1) Mengetahui dunia kerja yang sebenarnya serta dapat menjalankan komunikasi dan berinteraksi antar karyawan, nasabah dan yang lainnya di BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah.
  - 2) Mendapatkan ilmu dan informasi tentang dunia kerja serta data yang terdapat di BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah.
  - 3) Melatih kepekaan, keterampilan dan kreativitas dalam menyelesaikan pekerjaan yang diberikan.

4) Meningkatkan rasa tanggung jawab dan kedisiplinan dalam suatu pekerjaan yang diberikan.

b. Bagi Fakultas Agama Islam UHAMKA

1) Untuk menjalin kerjasama dengan lembaga keuangan terkait dan menjalin hubungan yang baik antar pihak bank, fakultas dan universitas.

2) Kegiatan PKL ini dijadikan sebagai sarana untuk melihat kesiapan mahasiswa sebagai anak didik yang akan memasuki dunia kerja.

3) Sebagai bahan masukan untuk mengevaluasi sampai sejauh mana program atau kurikulum yang telah diterapkan Fakultas Agama Islam UHAMKA.

c. Bagi Akademik

Laporan Kegiatan Praktik Lapangan ini diharapkan dapat meningkatkan ilmu pengetahuan, menambah wawasan dan kontribusi serta referensi yang lebih mendalam lagi untuk lembaga keuangan syariah khususnya perbankan syariah.

d. Bagi Bank

1) Dapat melakukan kerjasama dengan pihak Universitas dalam berbagai hal yaitu perekrutan sumber daya manusia yang baru, menawarkan produk atau pembiayaan yang sesuai dengan kebutuhan Universitas, dll.

- 2) Memberikan nilai tambah bagi Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok Indah untuk meningkatkan kinerja perusahaan dan sebagai bahan evaluasi di masa yang akan datang.
- 3) Bank dapat merekrut mahasiswa apabila perusahaan memerlukan tenaga kerja, karena pihak Bank telah melihat kinerja mahasiswa selama Pratek Kerja Lapangan (PKL) tersebut.

### **C. Target PKL**

Adapun output akhir yang diharapkan oleh penulis selama melaksanakan PKL di Bank Syariah KCP Jakarta Arteri Pondok Indah, sebagai berikut :

1. Mendapatkan pengetahuan baru dan pengalaman kerja di Bank Syariah KCP Jakarta Arteri Pondok Indah sebagai bekal awal sebelum memasuki dunia kerja yang sebenarnya.
2. Memahami dengan baik produk-produk pembiayaan di Bank Syariah KCP Jakarta Arteri Pondok Indah.
3. Menambah relasi dengan karyawan Bank Syariah KCP Jakarta Arteri Pondok Indah dan diharapkan setelah lulus mendapatkan pekerjaan sesuai dengan jurusan yang telah ditekuni penulis.
4. Mengetahui tentang pembukaan rekening online pada aplikasi *Mobile banking* BSI.
5. Mengetahui cara kerja marketing tentang bagaimana strategi pemasaran, promosi produk dan penjualan dengan memasarkan dan menawarkan produk kepada nasabah.

6. Mengetahui tentang cara kerja *funding officer* yang bisanya bertugas mencari nasabah untuk mempromosikan, memasarkan, dan memperkenalkan produk dari Bank.

#### **D. Profil Tempat dan Waktu Pelaksanaan PKL**

Nama Tempat PKL	:	BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah
Alamat Tempat PKL	:	Jl Sultan Iskandar Muda Kav. 77-78 No. 7, Kby. Lama Sel., Kec. Kby. Lama, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12240
Telp	:	(021) 29329402
Situs Web	:	<a href="https://www.bankbsi.co.id">https://www.bankbsi.co.id</a>
Tanggal Berdiri	:	1 Februari 2021
Jenis Usaha	:	BUMN (Badan Usaha Milik Negara)
Waktu Pelaksanaan	:	17 Juli 2023 s/d 17 Oktober 2023

#### **E. Fasilitas Yang Didapatkan**

Fasilitas yang didapatkan oleh penulis selama kegiatan Praktik Kerja Lapangan berlangsung di BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah, sebagai berikut:

1. Surat Keterangan PKL
2. Sertifikat PKL
3. Intensif PKL 3 bulan
4. Penggunaan sarana dan prasarana kantor:
  - a. Meja kerja
  - b. *Wifi*
  - c. Mesin Fotocopy, Print, Scan

- d. Komputer
- e. Alat Tulis Kantor
- f. Ruang ber-AC
- g. Dispenser
- h. *Pantry*
- i. Toilet
- j. Mushola
- k. Ruang meeting

#### **F. Mekanisme Interaksi dengan Dosen Pembimbing**

Mekanisme interaksi yang dilakukan antara penulis dengan dosen pembimbing selama menjalani Praktik Kerja Lapangan (PKL) yakni dengan menggunakan konsultasi atau diskusi secara langsung maupun tidak langsung. Berikut mekanismenya.

1. Sebelum melakukan kegiatan PKL, terdapat pembekalan dan pengarahan oleh kaprodi perbankan syariah.
2. Pembagian dosen pembimbing untuk kegiatan PKL oleh Kaprodi perbankan syariah pada masing-masing mahasiswa.
3. Kunjungan langsung ketempat PKL yaitu kantor BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah oleh dosen pembimbing yaitu ibunda Nur Melinda Lestari Se.I,MH
4. Konsultasi mengenai penyusunan laporan PKL dengan dosen pembimbing.
5. Pemeriksaan dan pengoreksian hasil laporan PKL oleh dosen pembimbing.

## BAB II

### GAMBARAN UMUM BSI KCP JAKARTA ARTERI PONDOK

#### A. Sejarah Singkat Bank Syariah Indonesia

Keberadaan Bank Syariah Indonesia (BSI) yang resmi beroperasi pada Februari 2020 merupakan penggabungan (merger) dari tiga bank syariah nasional yaitu Bank Syariah Mandiri, Bank BNI Syariah, dan Bank BRI Syariah (Rizal, 2020). Bank Syariah Indonesia mengubah konstelasi perbankan syariah di Indonesia, dan membentuk polarisasi sekaligus pilar kekuatan baru dalam ekonomi syariah di Indonesia. Penggabungan ketiga bank Syariah yang telah melalui proses due diligence, penandatanganan akta penggabungan, penyampaian keterbukaan informasi, persetujuan izin operasional dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK) tersebut secara signifikan menghasilkan konsolidasi nilai aset Bank Syariah Indonesia (BSI) mencapai Rp239,56 triliun yang menjadikannya menjadi bank syariah dengan aset terbesar di Indonesia. (*Sejarah Dan Perkembangan Bank Syariah Di Indonesia - Edukasi Syariah / Bank Syariah Indonesia*, n.d.)

Keberadaan Bank Syariah Indonesia (BSI) di Indonesia menjadi momentum penguatan ekonomi syariah di Indonesia, sekaligus sebagai komitmen pemerintah RI dalam mengembangkan ekonomi syariah di Indonesia. Bank Syariah Indonesia (BSI) merupakan sejarah baru bagi perjalanan ekonomi syariah di Indonesia. Bank Syariah Indonesia (BSI) mengukuhkan Indonesia sebagai negara dengan jumlah penduduk muslim terbanyak di dunia yang sudah seharusnya memiliki perkembangan ekonomi syariah yang masif. Hal ini menjadi salah satu identitas global

bagi Indonesia serta menjadi salah satu kebanggaan dan potensi besar Indonesia untuk menjadi negara yang terdepan dalam perkembangan ekonomi syariah (Rizal, 2020).

## **B. Visi dan Misi Bank Syariah Indonesia**

### **1. Visi**

*Top 10 Global Islamic Bank*

### **2. Misi**

#### **a. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia**

Melayani >20 juta nasabah dan menjadi top 5 bank berdasarkan aset (500+T) dan nilai buku 50 T di tahun 2025.

#### **b. Memberikan akses solusi keuangan syariah di Indonesia**

Melayani >20 juta nasabah dan menjadi top 5 bank berdasarkan aset (Menjadi perusahaan pilihan dan kebanggaan para talenta terbaik Indonesia.

#### **c. Perusahaan dengan nilai yang kuat dan memberdayakan masyarakat serta berkomitmen pada pengembangan karyawan dengan budaya berbasis kinerja.500+T) dan nilai buku 50 T di tahun 2025.**

## **C. Nilai-Nilai Bank Syariah Indonesia**

### **1. Amanah**

Memegang teguh kepercayaan yang diberikan.

### **2. Kompeten**

Terus belajar dan mengembangkan kapabilitas.

### **3. Harmonis**

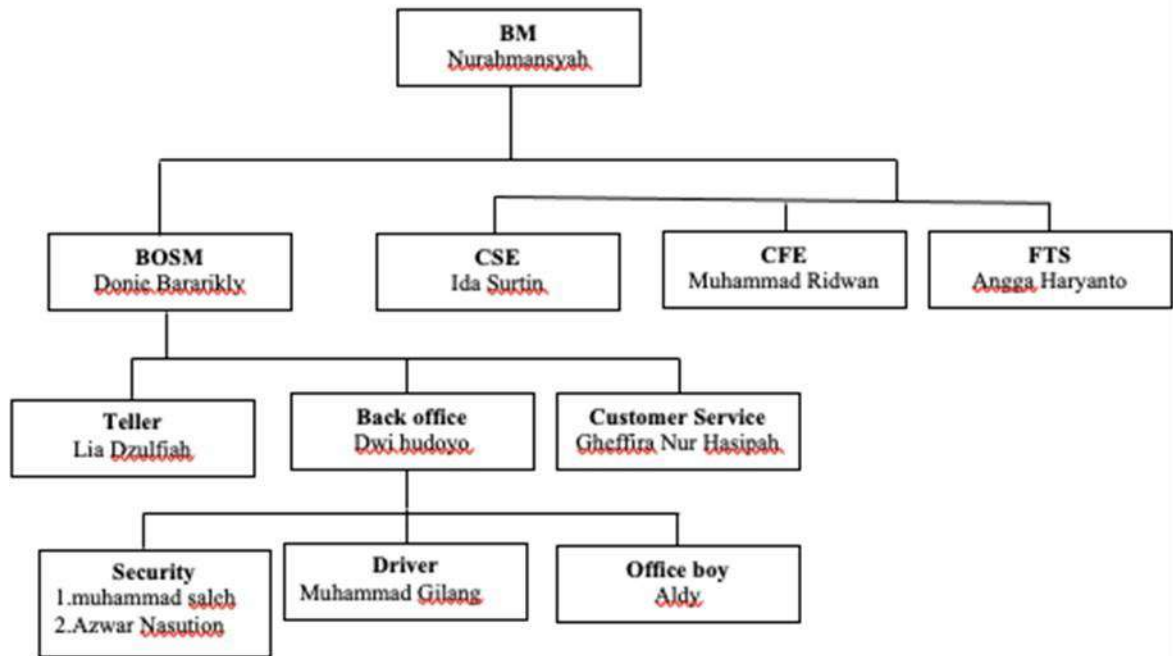
Saling peduli dan menghargai perbedaan.

### **4. Loyal**





## E. Struktur Organisasi KCP Arteri Pondok Indah Bank Syariah



## F. Produk Pendanaan Bank Syariah

### 1. Tabungan

#### a. BSI Tabungan Easy Wadiah

Tabungan dalam mata uang rupiah berdasarkan prinsip Wadiah Yad Dhamanah yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM. Untuk setor tunai melalui ATM hanya dapat dilakukan melalui ATM BSI.

Keunggulan:

- 1) Bebas biaya administrasi bulanan
- 2) Gratis biaya tarik tunai di seluruh ATM BSI dan Bank Mandiri

- 3) Bebas biaya transaksi di seluruh EDC Bank Mandiri, Semua EDCBank di Indonesia dan EDC berjaringan prima.
- 4) Kartu ATM dapat digunakan di seluruh ATM BSI, Bank Mandiri, ATM Bersama, ATM Prima, dan ATM berlogo visa.
- 5) Dapat dibuka melalui pembukaan rekening online.

**b. BSI Easy Tabungan Mudharabah**

Tabungan dalam mata uang Rupiah berdasarkan prinsip mudharabah mutlaqoh yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat selama jam operasional kas di kantor bank atau melalui ATM.

Keunggulan:

- 1) Gratis biaya tarik tunai di seluruh ATM BSI & ATM Bank Mandiri.
- 2) BEBAS biaya transaksi di seluruh EDC Bank Mandiri, semua EDC Bank di Indonesia dan EDC berjaringan PRIMA.
- 3) Kemudahan transaksi dengan Mobile Banking dan Net Banking.
- 4) Kartu ATM yang dapat digunakan di seluruh ATM BSI, Bank Mandiri, ATM Bersama, ATM Prima, ATM Link, dan ATM berlogo VISA.
- 5) Dapat dibuka melalui Pembukaan Rekening Online.

**c. BSI Tabungan Haji Indonesia**

Tabungan perencanaan haji dan Umroh berlaku untuk seluruh usia berdasarkan prinsip syariah dengan akad Wadiah dan Mudharabah. Tabungan ini

tidak dikenakan biaya administrasi bulanan dan dilengkapi fasilitas kartu ATM dan fasilitas E-Channel apabila telah terdaftar di Siskohat (mendapat porsi).

Keunggulan:

- 1) Setelah nasabah daftar porsi haji Dilengkapi dengan BSI Debit Haji Indonesia sebagai kartu ATM dengan menggunakan provider Visa
- 2) E-Banking (BSI Mobile dan BSI Net Banking)
- 3) Pilihan Notifikasi melalui SMS, email dan WA
- 4) Bebas biaya administrasi
- 5) Membantu perencanaan ibadah haji dan umroh
- 6) Memudahkan untuk mendapatkan porsi keberangkatan haji dengan sistem dilakukan secara online dengan Siskohat Kementerian Agama dari minimal usia 12 tahun.
- 7) Bebas biaya penutupan rekening
- 8) Pelunasan haji dapat dilakukan secara online
- 9) Pembukaan rekening online

#### **d. BSI Tabungan Pendidikan**

Tabungan berjangka untuk keperluan dana pendidikan dengan jumlah setoran bulanan tetap (installment) dan dilengkapi perlindungan asuransi. Melalui BSI Tabungan Pendidikan akan dapat membantu nasabah disiplin menabung setiap bulan untuk tujuan pendidikan.

Keunggulan:

- 1) Bagi hasil kompetitif

- 2) Manfaat asuransi sampai dengan maks. 120 X setoran bulanan atau maksimal 200 juta ditambah pembayaran sisa setoran bulanan untuk masa yang belum dijalani
- 3) Pilihan jangka waktu s.d. 20 tahun dengan minimum setoran Rp100rb.

**e. BSI Tabungan Bisnis**

Tabungan dalam mata uang rupiah yang dapat memberikan kemudahan transaksi bagi pengusaha dengan fasilitas lengkap.

Keunggulan:

- 1) Kemudahan dalam pengelolaan bisnis melalui limit transaksi yang besar.
- 2) Transaksi bisnis tercatat rinci di BSI Net Banking, BSI Mobile dan Buku Tabungan.
- 3) Kemudahan bertransaksi yang dilengkapi dengan BSI Debit Visa, BSI Net Banking, BSI Mobile & CMS (untuk nasabah non perorangan).

**f. BSI Tabungan Valas**

Tabungan dengan pilihan akad Wadiah Yad Dhamanah dalam mata uang dollar yang penarikan dan setorannya dapat dilakukan setiap saat sesuai limit dan underline transaksi nasabah.

Keunggulan:

- 1) Dana (USD) aman dan tersedia setiap saat.
- 2) Online di seluruh Cabang BSI.

3) BEBAS biaya administrasi bulanan.

**g. BSI Tabungan Pensiun**

Tabungan dengan pilihan akad Wadiah Yad Dhamanah atau Mudharabah Muthlaqah diperuntukan bagi nasabah perorangan yang terdaftar di Lembaga Pengelola Pensiun yang telah bekerjasama dengan BSI.

Keunggulan:

- 1) Kemudahan syarat pembukaan rekening.
- 2) Mendapatkan fasilitas E-banking yaitu BSI Mobile, ATM.
- 3) BSI Debit Co Branding Taspen yang berfungsi sebagai Kartu ATM dan Debit.

**h. BSI Tabungan Smart**

*Basic Saving Account* dengan akad Wadiah Yad Dhamanah merupakan literasi dari OJK dengan persyaratan mudah dan ringan yang diterbitkan secara bersama oleh bank-bank di Indonesia guna menumbuhkan budaya menabung serta meningkatkan kesejahteraan masyarakat.

Keunggulan:

- 1) Bebas Biaya Administrasi bulanan.
- 2) Tidak ada saldo minimum.

**i. BSI Tabungan Payroll**

Tabungan Khusus merupakan produk turunan dari Tab Wadiah/Mudharabah Reguler yang dikhususkan untuk Nasabah Payroll dan Nasabah Migran.

Keunggulan:

- 1) Kartu ATM/Debit Co-Branding tipe Debet GPN/Debit dengan logo instansi terkait yang berfungsi sebagai Kartu ATM/Debit dan Kartu identitas instansi terkait.
- 2) Mendapatkan Bagi Hasil yang kompetitif.
- 3) Mendapatkan Fasilitas Kartu ATM/Debit, Mobile Banking, Internet Banking dan Notifikasi Transaksi.

**j. BSI Tabungan Haji Muda Indonesia**

Tabungan dalam bentuk Rupiah atau USD untuk perencanaan ibadah haji dan umrah bagi anak(kurang dari 17 tahun).

Keunggulan:

- 1) Gratis biaya administrasi bulanan.
- 2) Fasilitas notifikasi saat saldo cukup didaftarkan untuk porsi haji.
- 3) Online dengan SISKOHAT Kementerian Agama.
- 4) BEBAS biaya standing instruction agar disiplin menabung setiap bulannya

**k. BSI Tabungan Prima**

Produk tabungan yang diperuntukan bagi segmen nasabah high networth individuals berakad Mudharabah dan Wadiah yang memberikan berbagai fasilitas serta kemudahan.

Keunggulan:

- 1) *Free executive lounge*
- 2) Fasilitas asuransi jiwa sampai dengan Rp 500 juta
- 3) Layanan antrian prioritas.

- 4) Limit belanja sampai dengan Rp 500 juta/hari.

## **2. Giro**

### **a. BSI Giro Umum**

Sarana penyimpanan dana dari pihak ketiga yang dikelola dengan pilihan akad Wadiah Yad Dhamanah atau Mudharabah Muthlaqah. Media yang dapat digunakan untuk penarikan melalui cek/bilyet giro atau sarana e-channel lain yang diperuntukkan bagi perorangan maupun non perorangan dengan mata uang rupiah.

Keunggulan:

- 1) Online di seluruh outlet BSI.
- 2) Kemudahan bertransaksi dengan menggunakan cek/bilyet giro.
- 3) Kemudahan bertransaksi melalui BSI Mobile, BSI Net dan seluruh jaringan mesin ATM Mandiri, Bersama, Prima (untuk Giro Perorangan).
- 4) Pengiriman account statement setiap bulan.
- 5) Bonus bulanan yang diberikan sesuai dengan Kebijakan Bank.

### **b. BSI Giro Valas**

Sarana penyimpanan dana dari pihak ketiga yang dikelola dengan akad wadiah. Media yang dapat digunakan untuk penarikan melalui cek/bilyet giro atau sarana e-channel lain yang diperuntukkan bagi perorangan maupun non perorangan dengan mata uang valas.

Keunggulan:

- 1) Online di seluruh outlet BSI.



- 2) Kemudahan bertransaksi dengan menggunakan cek/bilyet giro.
- 3) Kemudahan bertransaksi melalui BSI Mobile dan BSI Net (untuk Giro Perorangan).
- 4) Pengiriman account statement setiap bulan.
- 5) Bonus bulanan yang diberikan sesuai dengan Kebijakan Bank.

### **3. Deposito**

#### **a. BSI Deposito valas**

Investasi berjangka yang dikelola dengan akad Mudharabah yang ditunjukkan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang USD. Tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

Keunggulan:

- 1) Nisbah Bagi Hasil yang Kompetitif.
- 2) Fasilitas ARO (*Automatic Roll Over*) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan.
- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 Bulan

#### **b. BSI Deposito Rupiah**

Simpanan berjangka yang dikelola dengan akad Mudharabah yang ditunjukkan bagi nasabah perorangan dan perusahaan dalam mata uang rupiah. Tersedia jangka waktu 1 bulan, 3 bulan, 6 bulan dan 12 bulan.

Keunggulan:

- 1) Nisbah Bagi Hasil yang Kompetitif.
- 2) Fasilitas ARO (*Automatic Roll Over*) yaitu perpanjangan otomatis jika deposito jatuh tempo belum dicairkan..

- 3) Terdapat pilihan jangka waktu 1,3,6 dan 12 Bulan.

## **G. Produk Pembiayaan Pribadi Bank Syariah**

### **1. BSI Gadai Emas**

BSI Gadai Emas merupakan fasilitas pinjaman dengan jaminan berupa emas untuk memperoleh uang tunai dengan mudah dan cepat.

Keunggulan:

- 1) Proses Mudah dan Cepat.
- 2) Biaya Pemeliharaan Jaminan Ringan.
- 3) Nilai Taksiran Emas Tinggi.
- 4) Emas Tersimpan Aman.
- 5) Layanan Difasilitasi secara Online dan Offline.
- 6) Jaringan Luas.
- 7) Melayani Take Over dari Instansi Lain.

### **2. BSI Mitraguna Berkah**

Pembiayaan untuk beragam kebutuhan dengan berbagai manfaat serta kemudahan bagi pegawai payroll BSI.

Keunggulan:

- 1) Limit Pembiayaan s.d Rp 1.5 Miliar.
- 2) Jangka waktu pembiayaan s.d 15 tahun.
- 3) Angsuran Tetap s.d lunas.
- 4) Tanpa Agunan.
- 5) Proses mudah.

### **3. BSI OTO**

Fasilitas Pembiayaan Kepemilikan Mobil Baru, Mobil Bekas dan Motor Baru dengan akad murabahah yang dapat diajukan melalui Kantor Cabang, BSI Mobile dan landing page [bsioto.muf.co.id](http://bsioto.muf.co.id).

Keunggulan:

- 1) Proses mudah dan cepat.
- 2) Tenor pembiayaan s.d. 7 tahun.
- 3) Fasilitas autodebet dari tabungan.
- 4) Pricing kompetitif.
- 5) Angsuran murah.
- 6) Jaringan layanan yang luas.
- 7) Dapat diajukan melalui chanel digital.

#### **4. BSI KPR Tapera Syariah**

Layanan kepemilikan rumah subsidi dengan bantuan dari Badan Pengelola Tabungan Perumahan Rakyat (BP Tapera) dari Pemerintah untuk Masyarakat yang terdaftar sebagai peserta Tapera.

Keunggulan:

- 1) Margin setara 5% fixed hingga pembiayaan lunas.
- 2) Jangka waktu hingga 15 tahun.
- 3) Uang Muka Mulai dari Rp 100.000.
- 4) Bebas Biaya Asuransi dan PPN.

#### **5. BSI KPR Sejahtera FLPP**

Layanan kepemilikan rumah subsidi dengan bantuan Fasilitas Likuiditas Pembiayaan Perumahan dari Pemerintah untuk Masyarakat Berpenghasilan Rendah (MBR).

Keunggulan:

- 1) Margin setara 5% fixed hingga pembiayaan lunas.
- 2) Jangka waktu hingga 15 tahun.
- 3) Uang Muka Mulai dari Rp 1%.
- 4) Subsidi bantuan Uang Muka Rp 4 Juta.
- 5) Bebas Biaya Asuransi dan PPN.

## **6. BSI GRIYA**

BSI Griya merupakan fasilitas pembiayaan kepemilikan rumah maupun ragam kebutuhan lain sebagai berikut:

### **a. BSI Griya Pembelian**

Pembelian Rumah/Ruko/Rukan/Apartemen kondisi baru atau bekas dengan menggunakan akad murabahah.

### **b. BSI Griya Take Over**

Pengambilan pembiayaan KPR dari bank lain dengan angsuran yang lebih murah.

### **c. BSI Griya Top Up**

Penambahan pembiayaan untuk nasabah BSI Griya dengan menggunakan property yang masih menjadi agunan dari pembiayaan sebelumnya dengan menggunakan akad Musyarakah Mutanaqisah (MMQ).

d. **BSI Griya Refinancing.**

Pemenuhan kebutuhan nasabah untuk renovasi, biaya pendidikan atau biaya kesehatan dalam bentuk penilaian atas rumah nasabah.

Keunggulan:

- 1) Limit pembiayaan hingga Rp 10 Miliar
- 2) Jangka waktu hingga 30 tahun.
- 3) Bebas biaya admin, bebas biaya provisi dan bebas denda.
- 4) Bebas biaya appraisal hingga limit Rp1,5 Miliar
- 5) Memiliki kerjasama dengan 3.000 proyek di seluruh Indonesia.

## **H. Produk Pembiayaan Korporasi Bank Syariah**

### **1. BSI Pembiayaan Investasi**

Fasilitas Pembiayaan Jangka menengah dan jangka panjang untuk pengadaan barang - barang modal (perluasan, pendirian proyek baru maupun refinancing).

Keunggulan:

- 1) Jangka waktu sesuai dengan kebutuhan Nasabah.
- 2) Jangka waktu sesuai dengan kebutuhan Nasabah.
- 3) Jangka waktu sesuai dengan kebutuhan Nasabah.

### **2. BSI Cash Collateral**

Fasilitas pembiayaan yang dijamin dengan agunan likuid, yaitu dijamin dengan Simpanan dalam bentuk Deposito, Giro, atau Tabungan.

Keunggulan:

- 1) Kemudahan Proses
- 2) Maksimal Pembiayaan s/d 90% dari nilai simpanan

### **3. BSI Cash Management**

Saluran distribusi elektronik berupa layanan internet banking bagi nasabah perusahaan atau institusi untuk melakukan aktifitas terhadap rekeningnya di Bank dalam rangka pengelolaan keuangan dan monitoring arus kas dengan aman, cepat dan mudah.

Keunggulan:

- 1) Kemudahan bertransaksi
- 2) Aman

### **4. Pembiayaan Modal Kerja**

Fasilitas pembiayaan jangka menengah dan jangka panjang untuk pengadaan barang - barang modal (perluasan, pendirian proyek baru maupun refinancing).

Keunggulan:

- 1) Membantu Anda dalam memenuhi kebutuhan modal kerja jangka pendek
- 2) Membantu Anda dalam mengatur arus kas yang lebih baik
- 3) Mempermudah Anda dalam menata usahakan transaksi rutin / harian

### **5. Pembiayaan Rekening Koran Syariah**

Fasilitas yang diberikan Bank Syariah Indonesia berupa Pembiayaan Jangka Pendek untuk membiayai kebutuhan Modal Kerja seasonal.

Keunggulan:

- 1) Penarikan dapat dilakukan setiap saat.
- 2) Bagi hasil dihitung dari saldo rata - rata (sesuai penggunaan dana)
- 3) Membantu mengatur cashflow harian.

## **6. Bank Garansi**

Fasilitas yang diberikan Bank Syariah Indonesia Tbk. berupa jaminan pembayaran dari Bank yang diberikan kepada pihak penerima jaminan (Beneficiary) apabila pihak yang dijamin (Applicant) tidak dapat memenuhi kewajiban atau cidera janji (Wanprestasi).

Keunggulan:

- 1) SLA Same day
- 2) Biaya kompetitif
- 3) Diterima oleh seluruh Beneficiary/Pemilik Proyek
- 4) Produk beragam mulai dari tender, sanggah, uang muka,
- 5) performance, pemeliharaan, payment, umrah/haji, IATA.
- 6) Verifikasi dapat dilakukan online

## **7. Refinancing**

Fasilitas Pembiayaan untuk mendapatkan dana fresh money atas aset/objek eksisting Calon Nasabah untuk kebutuhan akuisisi asset, take over, kebutuhan investasi lainnya.

Keunggulan:

- 1) Jangka waktu minimum 12 bulan dan maksimum sesuai kebutuhan nasabah
- 2) Nilai pembiayaan disesuaikan dengan kebutuhan investasi
- 3) Pembiayaan bersifat on liquidation, baik secara bertahap maupun secara langsung

- 4) Mekanisme pembayaran secara angsuran dengan atau tanpa grace period dan/atau ballon payment.
- 5) Biaya dan tingkat pricing yang kompetitif.

## **I. Produk Pembiayaan Mikro Bank Syariah**

### **1. BSI KUR Kecil**

Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond diatas Rp50 Juta s.d Rp500 Juta.

Keunggulan:

- 1) Proses mudah dan cepat
- 2) Bebas biaya provisi dan administrasi
- 3) Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- 4) Angsuran ringan

### **2. BSI KUR Mikro**

Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond diatas Rp10 Juta s.d Rp50 Juta.

Keunggulan:

- 1) Proses mudah dan cepat
- 2) Bebas biaya provisi dan administrasi
- 3) Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- 4) Angsuran ringan

### **3. BSI KUR Super Mikro**



Fasilitas pembiayaan yang diperuntukan bagi Usaha Mikro, Kecil dan Menengah untuk memenuhi kebutuhan modal kerja dan investasi dengan plafond s.d Rp. 10 Juta.

Keunggulan:

- 1) Proses mudah dan cepat
- 2) Bebas biaya provisi dan administrasi
- 3) Berbagai skema sesuai dengan kebutuhan produktif nasabah
- 4) Angsuran ringan

## **J. Produk pembiayaan Bank Syariah**

### **1. Bilateral Financing**

Merupakan layanan pemberian fasilitas pembiayaan/financing dalam valuta rupiah atau valuta asing untuk kebutuhan modal kerja jangka pendek maupun untuk tujuan lainnya kepada lembaga keuangan Bank dan/atau non bank.

Keunggulan:

- 1) Sebagai sumber funding short term
- 2) Pricing kompetitif
- 3) Trade Underlying
- 4) Yield Enhancement.

### **2. BSI Cash Collateral**

Fasilitas pembiayaan yang dijamin dengan agunan likuid, yaitu dijamin dengan Simpanan dalam bentuk Deposito, Giro, atau Tabungan.

Keunggulan:

- 1) Kemudahan proses
- 2) Maksimal Pembiayaan s/d 90% dari nilai simpanan

### **3. BSI Distributor Financing**

Pembiayaan Modal Kerja dengan skema Value Chain adalah pembiayaan post Financing (dana talangan untuk membayar terlebih dahulu invoice atas pekerjaan yang telah selesai) yang diberikan kepada supplier yang merupakan Supplier Khusus yang mengerjakan kontrak pekerjaan dengan bouwheer, dimana sumber pengembalian pembiayaan adalah pembayaran invoice dari bouwheer.

Keunggulan:

- 1) Mendapatkan Dana Talangan
- 2) Price Kompetitif
- 3) Proses Mudah

### **4. BSI Griya Hasanah**

Layanan pembiayaan kepemilikan rumah untuk ragam kebutuhan, sebagai berikut:

- Pembelian Rumah baru atau Rumah second atau Ruko atau Rumah makan atau Aparteme.
- Pembelian Kavling Siap Bangun
- Pembangunan/Renovasi Rumah
- Ambil alih Pembiayaan dari bank lain (Take Over)
- Refinancing untuk pemenuhan kebutuhan nasabah.

Keunggulan:

- 1) Biaya ringan
- 2) Pengajuan real time
- 3) Angsuran tetap dan terencana.

4) BSI Griya Maburr

#### **5. BSI Griya Take Over**

Layanan take over dari KPR bank lain.

Keunggulan:

- 1) Angsuran ringan dan tetap
- 2) Marjin spesial setara 3,3% eff. p.a. tetap 1 tahun
- 3) Bebas Biaya Didepan
- 4) Berhadiah porsi haji tanpa diundi \*)
- 5) Bebas biaya provisi, pinalti, dan Appraisal \*)

#### **6. BSI KPR Sejahtera**

Fasilitas pembiayaan konsumtif untuk memenuhi kebutuhan hunian subsidi pemerintah dengan prinsip syariah.

Keunggulan:

- 1) Harga jual ringan
- 2) Angsuran tetap
- 3) Sesuai prinsip Syariah

#### **7. BSI Mitra Beragun Emas (Non Qardh)**

Pembiayaan untuk tujuan konsumtif maupun produktif yang menggunakan akad Murabahah/ Musyarakah Mutanaqishah/ Ijarah dengan agunan berupa emas yang diikat dengan akad rahn, dimana emas yang diagunkan disimpan oleh Bank selama jangka waktu tertentu.

Keunggulan:

Bisa mendapatkan pembiayaan dengan agunan emas

## **8. BSI Mitraguna Berkah**

Pembiayaan untuk tujuan multiguna tanpa agunan dengan berbagai manfaat dan kemudahan bagi pegawai payroll di BSI.

Keunggulan:

- 1) Limit Pembiayaan Dokter s.d Rp. 2 Miliar, Pegawai s.d Rp 1.5 Miliar \*
- 2) Tenor s.d 15 tahun \*
- 3) Proses mudah dan cepat
- 4) Angsuran Ringan dan Tetap
- 5) Payroll BSI
- 6) Informasi lengkap hubungi Call Center BSI atau Cabang terdekat.

## **9. BSI Multiguna Hasanah**

Fasilitas Pembiayaan Konsumtif untuk:

- 1) Pembelian barang kebutuhan konsumtif seperti renovasi rumah, pembelian perlengkapan/furniture rumah, dll.
- 2) Pembelian manfaat jasa seperti wedding organizer untuk pernikahan, perawatan di rumah sakit, pendidikan, jasa travel agent, dll.
- 3) Pengalihan/pemindahan utang pembiayaan konsumtif di lembaga keuangan lain yang memiliki underlying asset.

Keunggulan:

- a. Angsuran fix/tetap selama jangka waktu pembiayaan
- b. Akad sesuai dengan kebutuhan nasabah.

## **10. BSI Pensiun Berkah**

Pembiayaan yang diberikan kepada para penerima manfaat pension bulanan, diantaranya sbb:

- 1) Pensiunan ASN & Pensiunan Janda ASN.
- 2) Pensiunan BUMN/BUMD.
- 3) Pensiunan & Pensiunan Janda ASN/PNS yang belum memasuki
- 4) TMT Pensiun namun telah menerima SK Pensiun

Keunggulan:

- a. Limit Pembiayaan s.d Rp 350 Juta.
- b. Tenor Panjang s.d 15 tahun.
- c. Angsuran Ringan dan Tetap.
- d. Mewujudkan beragam kebutuhan.

#### **11. BSI Mitraguna Online**

Pembiayaan tanpa agunan untuk tujuan multiguna/apa saja dengan berbagai manfaat dan kemudahan bagi pegawai.

Keunggulan:

Kemudahan pembiayaan tanpa agunan melalui Mobile Banking dengan proses pencairan yang cepat dan tidak ribet.

#### **12. BSI Giro Ekspor SDA**

Layanan pembiayaan kepemilikan rumah atau properti berhadiah porsi haji.

Keunggulan:

- 1) Pelaporan RTE
- 2) Comply to regulator
- 3) bagi hasil kompetitif

### **13. BSI Pembiayaan Investasi**

Fasilitas pembiayaan jangka menengah dan jangka panjang untuk mengadakan barang-barang modal (perluasan, pendirian, proyek baru, dan refinancing).

Keunggulan:

- 1) Jangka Waktu sesuai dengan kebutuhan nasabah
- 2) Dapat menggunakan valuta IDR dan USD
- 3) Pencairan atas dasar prestasi.

### **14. Pembiayaan yang diterima (PYD)**

Pinjaman atau pembiayaan yang diterima bank syariah Indonesia dari bank atau pihak ketiga, bukan bank yang dapat berasal dari dalam negeri (domestik) atau dari luar negeri dalam bentuk rupiah atau valuta asing. Bank syariah Indonesia memberikan bagi hasil kepada pihak ketiga yang merujuk pada underlying asset PYD yang disepakati.

Keunggulan:

- 1) Sebagai sumber Funding Short Term
- 2) Pricing Kompetitif
- 3) Trade Underlying
- 4) Yield Enhancement.

### **15. BSI Cicil Emas**

Pembiayaan Emas lantakan (batangan) dengan minimal jumlah gram adalah 10 gram.

- 1) Ketentuan Jaminan:
  - a. Jaminan adalah barang yang menjadi objek pembiayaan (emas).

- b. Jaminan tidak dapat ditukar agunan lain.
  - c. Pengikatan jaminan dilakukan selama masa pembiayaan.
  - d. Fisik jaminan disimpan di Bank.
- 2) Keunggulan dari Cicil Emas di Bank Syariah Indonesia:
- a. Aman: Emas Anda diasuransikan
  - b. Menguntungkan: Tarif yang murah
  - c. Layanan Profesional : Perusahaan terpercaya dengan kualitas layanan terbaik
  - d. Mudah: Pembelian emas dengan cara dicicil
  - e. Likuid: Dapat diuangkan dengan cara digadaikan untuk kebutuhan mendesak.

## **16. BSI Gadai Emas**

Gadai Emas merupakan produk pembiayaan atas dasar jaminan berupa emas sebagai salah satu alternatif memperoleh uang tunai dengan cepat.

Peruntukkan untuk perorang:

- 1) Biaya titipan gadai ringan.
- 2) Nilai taksiran tinggi.
- 3) Proses mudah dan cepat.
- 4) Emas tersimpan aman dan terjamin.
- 5) Perpanjangan otomatis saat jatuh tempo
- 6) Mendapatkan fasilitas mobile banking dengan ragam layanan yang lengkap antara lain: pembayaran, pembelian, transfer, keuangan, zakat dan infaq.

- 7) Layanan yang nyaman dan tersebar di seluruh Indonesia.

Keunggulan Produk:

- 1) Taksiran Tinggi
- 2) Biaya sewa penyimpanan ringan
- 3) Layanan mudah dan cepat
- 4) Perpanjangan otomatis
- 5) Penyimpanan emas aman dan dijamin asuransi
- 6) Layanan difasilitasi secara online dan offline
- 7) Jaringan luas tersebar di seluruh kota/kabupaten di Indonesia
- 8) Melayani take over dari institusi gadai lain.

## **17. Pembiayaan Investasi Kustodian**

Fasilitas pembiayaan jangka menengah dan jangka panjang untuk pengadaan barang-barang modal (perluasan, pendirian proyek baru maupun refinancing).

Keunggulan:

- 1) Jangka waktu sesuai dengan kebutuhan Nasabah.
- 2) Dapat menggunakan valuta IDR dan USD.
- 3) Pencairan atas dasar prestasi.

## **K. Layanan Bank Syariah Indonesia**

### **1. BSI Mobile**

BSI Mobile merupakan fasilitas Mobile Banking Bank Syariah Indonesia bagi para nasabahnya. BSI Mobile mempunyai akses ke rekening tabungan nasabah, sehingga dapat digunakan untuk melakukan berbagai transaksi secara



online, Aplikasi ini dapat diakses kapanpun dan dimanapun melalui ponsel baik android maupun iOS.

#### Keunggulan:

- 1) Sahabat Finansial; Lebih mudah atur keuanganmu mulai saat ini dengan berbagai fitur finansial BSI Mobile seperti Transaksi Terjadwal, Manajemen Kartu dan masih banyak lagi fitur menarik lainnya.
- 2) Sahabat Spiritual; Layanan Islami seperti fitur Lokasi Masjid, Waktu Shalat, dan Arah Kiblat membuat ibadah lebih mudah.
- 3) Sahabat Sosial; Berbagi dengan orang terdekat sekarang lebih mudah di BSI Mobile melalui fitur Berbagi-Ziswaf.

#### Cara Aktivasi BSI Mobile:

- 1) Aktivasi langsung setelah berhasil buka rekening online.
- 2) Aktivasi melalui Chatbot Aisyah atau via WhatsApp Business Bank Syariah Indonesia di nomor 0815 8411 4040.
- 3) Aktivasi melalui Bank Syariah Indonesia Call 14040.
- 4) Aktivasi ulang melalui fitur Minta Kode Aktivasi di BSI Mobile untuk Anda yang nomor HP nya sudah terdaftar di BSI Mobile.
- 5) Aktivasi melalui Kantor Cabang Bank Syariah Indonesia terdekat.

#### Tarif dan Biaya:

- 1) Bebas biaya.
- 2) Biaya transaksi dikenakan sesuai transaksi yang dilakukan.

#### Limit BSI Mobile:

**BSI Mobile**  
**Limit Transaksi BSI Mobile**

jenis transaksi <small>(Bank Kliring dan JPA)</small>	reguler		priority		register (atm/call center)	
	/trx	/harian	/trx	/harian	/trx	/harian
overbook	100	100	200	200	50	50
transaksi online	50	100	50	100	25	25
SKN	100	100	100	100	25	25
payment	50	50	50	100	25	25
purchase	5	10	10	20	5	5
cardless withdrawal	1	1	1	1	1	1
top up emoney	1	5	1	5	1	1

www.bankbsi.co.id  
Bank Syariah Indonesia Call 14040

PT Bank Syariah Indonesia, Tbk terdaftar dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dan merupakan Peserta Perjanjian



Sumber: Bank Syariah Indonesia 2023

Langkah Mudah Aktivasi melalui Aisyah di Whatsapp Bank Syariah

Indonesia:

- 1) Chat Aisyah melalui Whatsapp Bank Syariah Indonesia atau live chat Aisyah.
- 2) Ketik: Aktivasi BSI Mobile.
- 3) Silahkan isi form aktivasi, yaitu:
  - a. Nomor handphone (yang sudah terdaftar)
  - b. Tanggal lahir
  - c. NIK KTP
- 4) Data Anda akan dilakukan verifikasi terlebih dahulu.
- 5) Jika data Anda sesuai, selanjutnya akan dikirimkan kode aktivasi melalui SMS untuk Anda melakukan aktivasi BSI Mobile. Pastikan pulsa anda tersedia.
- 6) Jika aktivasi BSI Mobile Anda tidak dapat diproses, silahkan menghubungi Bank Syariah Indonesia Call 14040.

Langkah Mudah Aktivasi melalui Bank Syariah Indonesia Call:

- 1) Hubungi Bank Syariah Indonesia Call di 14040.
- 2) Tekan 2 untuk informasi layanan lalu tekan 3 untuk informasi produk jasa dan tekan 4 untuk informasi produk dan jasa lainnya
- 3) Verifikasi data nasabah oleh Customer Service kami.
- 4) Aktivasi BSI Mobile menggunakan kode aktivasi yang telah dikirim dikirim ke No HP Anda melalui SMS. Pastikan pulsa Anda tersedia.
- 5) BSI Mobile Anda siap digunakan.

## **2. Buka Rekening Online**

Layanan pembukaan rekening online melalui BSI Mobile merupakan solusi untuk customer yang ingin membuka rekening dengan mudah tanpa harus datang ke cabang.

Keunggulan:

- 1) Lebih Mudah dan Simpel; Buka rekening sekarang bisa kapan saja dan dimana saja, tanpa perlu khawatir kehilangan momen penting bersama keluarga dan tidak repot karena harus antri di Bank.
- 2) Lebih Cepat; Dalam hitungan menit, rekening langsung jadi dan Anda bisa langsung transaksi melalui BSI Mobile. Setoran awal bisa dilakukan melalui transfer minimal Rp100.000,-.

Syarat dan Ketentuan Umum:

- 1) Memiliki kelengkapan data diri (KTP, NPWP untuk wajib pajak)
- 2) Perangkat yang mendukung proses video call dan foto data diri.

## Langkah Mudah Buka Rekening Online:



Sumber: Bank Syariah Indonesia, 2023

### Pilihan Rekening Tabungan:

- 1) Tabungan Easy Wadiah; Tabungan rupiah dengan akad Wadiah yad Dhamanah.

Keunggulan:

- a. Bebas biaya administrasi bulanan.
- b. Bebas biaya tarik tunai di lebih dari 17.000 ATM (ATM BSI dan ATM Mandiri).
- c. Bebas biaya transaksi QRIS.
- d. Bebas biaya transaksi kartu debit di semua EDC.

- 2) Tabungan Easy Mudharabah; Tabungan rupiah dengan akad Mudharabah Mutlaqah.

Keunggulan:

- a. Bagi hasil yang kompetitif.

- b. Bebas biaya tarik tunai di lebih dari 17.000 ATM (ATM BSI dan ATM Mandiri).
- c. Bebas biaya transaksi QRIS.
- d. Bebas biaya transaksi kartu debit di semua EDC.

### **3. Solusi Emas**

Layanan kepemilikan emas melalui BSI Mobile dengan pembelian emas mulai dari Rp50.000. Anda bisa beli, jual, transfer, serta tarik fisik emas dan gadai emas online dengan mudah dan aman tanpa perlu datang ke Cabang.

Keunggulan BSI Tabungan E-Mas:

- 1) Nasabah dapat memiliki rekening tempat menyimpan emas yang dapat di top-up, ditarik dan ditransfer cukup dari BSI Mobile.
- 2) Solusi untuk melindungi nilai tabungan nasabah.
- 3) Nasabah yang telah mempunyai emas di rekening e-mas tersebut, dapat memberikan emasnya kepada orang lain dengan cara transfer antar rekening e-mas secara real time.
- 4) Biaya admin rekening emas Rp24.000/tahun (dibayarkan di awal).
- 5) Biaya Tarik Fisik emas sesuai dengan pecahan dan keping yang dipilih Nasabah.
- 6) Biaya penutupan rekening Rp20.000.

Tarif dan Biaya:

- 1) PPH Pasal 22 untuk setiap transaksi beli emas sebesar 0,45% bagi Nasabah dengan NPWP yang telah terverifikasi dan 0,9% bagi Nasabah dengan NPWP yang belum terverifikasi.

- 2) PPH Pasal 22 untuk transaksi jual emas dengan hasil penjualan >Rp10 juta sebesar 1,5% untuk Nasabah dengan NPWP telah terverifikasi dan 3% untuk Nasabah dengan NPWP belum terverifikasi.

Syarat dan Ketentuan Umum:

Nasabah yang telah memiliki rekening tabungan rupiah (Tabungan Mudharabah atau Tabungan Wadiah) serta telah aktivasi BSI Mobile.

Cara Pengajuan:

- 1) Buka rekening emas melalui BSI Mobile dan lakukan setoran awal pembukaan rekening emas.
- 2) Selanjutnya dapat melakukan transaksi beli, jual, transfer, dan tarik fisik emas.

#### **4. BSI QRIS**

Layanan Transaksi dengan scan kode QR Code yang menggunakan QR Code Indonesia Standard (QRIS) Bank Indonesia.

Keunggulan:

- 1) Memberikan kemudahan dan kenyamanan kepada nasabah pengguna BSI Mobile dalam bertransaksi menggunakan BSI QR dengan cepat, mudah dan aman.
- 2) Transaksi mudah cepat, sistematis, dan otomatis.

Tarif dan Biaya:

- 1) MDR dibebankan kepada Merchant seperti

- 2) Merchant Usaha Besar dan Menengah (Supermarket, Minimarket, Rumah Sakit, Biro Travel) 0,7%.
- 3) Merchant Pendidikan 0,6%
- 4) SPBU 0,4%
- 5) Merchant Usaha Mikro, Mesjid, Merchant Sosial, Lembaga Pemerintah 0%.

Syarat dan Ketentuan Umum:

- 1) Merchant QRIS
- 2) Menjadi nasabah
- 3) Mengajukan permohonan menjadi merchant QRIS Cara Pengajuan:

Sebagai nasabah:

- 1) Register mobile banking
- 2) Download mobile banking
- 3) Aktivasi mobile banking

Sebagai Merchan:

- 1) Register merchant
- 2) Tempel stiker
- 3) Register mobile banking atau internet banking
- 4) Aktivasi mobile banking dan internet banking.

**5. BSI Cardless Withdrawal**

Solusi praktis bagi Anda dalam melakukan penarikan uang tunai tanpa kartu. Melalui BSI Mobile, tarik tunai tanpa kartu bisa dilakukan di seluruh ATM Bank Syariah Indonesia dan Indomaret.

Langkah Mudah Tarik Tunai :

Langkah Penarikan Tunai Tanpa Kartu Di Atm BSI;

- 1) Pilih menu Tarik Tunai di Mobile Banking
- 2) Pilih ATM BSI
- 3) Pilih Nominal Penarikan
- 4) Masukkan PIN
- 5) Akan muncul resi yang berisikan kode OTP
- 6) Selanjutnya, datang ke ATM BSI terdekat
- 7) Pilih menu Cardless Withdrawal pada layar ATM
- 8) Masukkan nomor hp dan kode OTP sesuai di resi mobile banking
- 9) Anda berhasil melakukan tarik tunai tanpa kartu di mesin ATM BSI.

Langkah Penarikan Tunai Tanpa Kartu Di Indomaret;

- 1) Pilih menu Tarik Tunai di Mobile Banking
- 2) Pilih Indomaret
- 3) Pilih Nominal Penarikan
- 4) Masukkan PIN
- 5) Akan muncul resi yang berisikan kode OTP
- 6) Selanjutnya, datang ke Indomaret terdekat
- 7) Sampaikan pada kasir Indomaret bahwa Anda ingin melakukan transaksi Cashout atau penarikan tunai tanpa kartu BSI



- 8) Infokan pada kasir kode OTP yang didapat dari mobile banking
- 9) Kasir akan memproses permintaan cashout
- 10) Anda berhasil melakukan tarik tunai tanpa kartu di Indomaret

Syarat dan Ketentuan:

Nasabah telah melakukan aktivasi BSI Mobile.

Biaya-Biaya:

- 1) Tarik Tunai Tanpa Kartu di ATM BSI Bebas Biaya
- 2) Tarik Tunai Tanpa Kartu di Indomaret dengan Biaya Rp 5.000,-

## **6. BSI Debit Card**

BSI Kartu Debit merupakan kartu ATM dari Bank Syariah Indonesia yang dapat di gunakan untuk bertransaksi di ATM dan EDC di jaringan GPN dan International (Visa).

Keunggulan Produk:

Kemudahan transaksi di seluruh mesin ATM & EDC.

Tarif dan Biaya:Biaya:

Admin Kartu perbulan :

GPN;

- 1) Silver : Gratis
- 2) Gold : Rp 1.000,-
- 3) Platinum : Rp 2.000,-

VISA;

- 1) Silver : Rp1.000,-
- 2) Gold : Rp 2.000,-
- 3) Platinum : Rp 3.000,-

Priority : Gratis.

Biaya transaksi :

- 1) Tarik Tunai di Jaringan ATM PRIMA dan ATMBersama Rp 7.500,-
- 2) Transfer di Jaringan ATM PRIMA dan ATMBersama Rp 6.500,-
- 3) Cek Saldo di Jaringan ATMPrima dan ATMBersama Rp 4.000,-

Syarat dan Kententuan:

Nasabah memiliki tabungan Bank Syariah Indonesia

Cara Mendapatkan Bsi Kartu Debit:

Nasabah bisa mendapatkan kartu debit BSI melalui:

- 1) Cabang Bank Syariah Indonesia
- 2) Mobile Banking Request Kartu ATM DEBIT (on develop).

## **7. BSI Debit OTP**

BSI Debit OTP merupakan layanan transaksi berbasis kartu debit yang menggunakan kode OTP sebagai PIN dalam setiap penggunaan transaksinya.

Keunggulan:

- 1) PIN kartu dinamis terbebas dari skimming.
- 2) Bisa dipindahtangankan
- 3) Pendaftaran kartu debit OTP mudah melalui BSI Mobile.

- 4) Cepat untuk mendapatkan kartu (bisa dibeli dimana saja direkanan penjualan BSI.

Manfaat:

Sebagai solusi apabila nasabah sering lupa PIN dan kartu hilang. Nasabah juga bisa terhindar dari tindak kejahatan (skimming, hipnotis) yang dapat meminimalisir kerugian financial nasabah.

- 1) Tidak khawatir lupa PIN karena menggunakan OTP yang dapat di request
- 2) Tidak khawatir kartu hilang karena kartu tidak melekat ke rekening
- 3) Terhindar dari Skimming, tetap aman karena kartu menggunakan OTP yang berganti.

Biaya:

Nasabah dikenakan biaya kartu debit OTP sebesar Rp 2.000,-/ bulan.

## **8. BSI ATM CRM**

BSI ATM CRM (Cash Recycle Machine) atau ATM Setor Tarik merupakan jenis ATM untuk melayani transaksi setor tunai, tarik tunai, transfer antar bank serta transaksi pembayaran atau pembelian bagi semua Nasabah Bank Syariah Indonesia.

Fungsi transaksi BSI ATM CRM:

- 1) Setor tunai
- 2) Tarik tunai
- 3) Transfer antar rekening BSI
- 4) Transfer antar bank
- 5) Pembayaran/pembelian

6) Cek saldo.

Biaya Setor Tunai:

Transaksi setor tunai tidak dikenakan biaya

Syarat dan Ketentuan:

Nasabah memiliki Kartu ATM DEBIT Limit:

Limit Transaksi Setor Tunai Kartu Debit GPN

- 1) Silver : 15 juta/hari
- 2) Gold : 30 juta/hari;
- 3) Platinum: 45 juta/hari;
- 4) Simpel : 15 juta/hari
- 5) Co Branding : 15 juta/hari
- 6) Tabunganku : 15 juta/hari

Limit Transaksi Setor Tunai Kartu Debit VISA

- 1) Silver : 15 juta/hari
- 2) Gold : 30 juta/hari
- 3) Platinum \*\*: 45 juta/hari
- 4) Priority : 45 juta/hari

Maksimal setoran 50 lembar/transaksi

Nasabah dapat melakukan setoran tunai untuk jenis denominasi/pecahan Rp 50.000,- dan Rp 100.000,- (rekening akan terkredit secara real time online).

#### Langkah Mudah Setor Tunai:

- 1) Masukkan Kartu ATM Debit pada mesin CRM
- 2) Pilih menu Setor Tunai
- 3) Saat shutter (pintu tempat uang) CRM terbuka, masukkan uang yang telah dirapikan.
- 4) Setelah itu layar akan menunjukkan verifikasi uang yang Anda masukkan (denominasi dan jumlah uang), pastikan jumlah yang tertera di layar sesuai dengan jumlah uang yang Anda masukkan.
  - Jika sudah sesuai, pilih Setor
  - Anda berhasil melakukan transaksi setor tunai.

#### **9. BSI Aisyah**

Aisyah adalah Asisten Interaktif Bank Syariah Indonesia yang akan membantu memberikan informasi produk, layanan, dan promo terbaru dari Bank Syariah Indonesia.

#### Keunggulan BSI Aisyah:

- 1) Layanan informasi kepada nasabah berbasis messaging apps
- 2) Memberikan layanan komunikasi dua arah antara nasabah maupun non nasabah.
- 3) Mengetahui informasi mengenai produk, layanan, promosi, lokasi ATM & cabang Bank Syariah Indonesia.

#### **10. BSI Net**

Transaksi bisnis kini lebih mudah melalui layanan BSI Net kapanpun dan dimanapun. Berbagai kemudahan bertransaksi seperti melakukan transfer secara massal dan monitoring transaksi bisa anda lakukan di BSI Net.

Keunggulan:

- 1) Kemudahan Monitoring Transaksi; cetak mutasi rekening hingga 2 tahun.
- 2) Limit Besar; limit transaksi hingga lebih dari 1 Milyar.
- 3) Kemudahan Pengelolaan Keuangan; Fitur multi User dan Batch transfer memudahkan dalam mengelola bisnis.

Cara Pendaftaran Layanan BSI Net:

- 1) Telah memiliki rekening Bank Syariah Indonesia
- 2) Mengunjungi kantor cabang Bank Syariah Indonesia terdekat.
- 3) Menyertakan legalitas nasabah / perusahaan.

Informasi Biaya Admin BSI Net:

Biaya bulanan Rp 2.500 untuk nasabah perorangan dan Rp 10.000 untuk nasabah perusahaan.

## **11. BSI JadiBerkah.id**

Jadiberkah.id adalah platform crowdfunding untuk Zakat, Infaq, Shodaqoh dan Wakaf. Berbagai pilihan program ziswaf dapat anda temukan di platform Jadiberkah.id.

Keunggulan:

- 1) Transparansi Transaksi

Transparansi dalam monitoring transaksi dan penghimpunan dana ziswaf.

2) Beragam Pilihan Ziswaf

Lebih dari 50 pilihan program untuk menyalurkan zakat, infaq, sadaqah, dan wakaf.

3) Mitra Terbaik dan Terpercaya

Ada lebih dari 20 mitra penyalur ziswaf telah bergabung dengan jadiberkah.id.

Cara Registrasi Layanan Jadiberkah.id:

Sebagai Donatur;

- 1) Membuka web jadiberkah.id
- 2) Klik Daftar
- 3) Isi Form Registrasi
- 4) Mendapat Informasi User dan Password melalui email atau no.hp
- 5) Login.

Sebagai Mitra;

- 1) Datang ke cabang terdekat
- 2) Mengajukan permohonan pendaftaran mitra jadiberkah.id
- 3) Mengisi Form Pendaftaran dan PKS Mitra dengan BSI
- 4) Mendapat User dan Password
- 5) Login.

## **12. BSI Merchant Business**

EDC Bank Syariah Indonesia merupakan layanan yang disediakan Bank Syariah Indonesia kepada nasabah yang memiliki usaha untuk memberikan kemudahan transaksi pembayaran kartu ATM Debit kepada pelanggannya.

Keunggulan:

- 1) Memperkaya Metode Pembayaran  
Menambah alternatif metode pembayaran customer
- 2) Menerima Transaksi Kartu Debit dan QRIS  
Transaksi dapat menggunakan kartu ATM DEBIT dan QRIS
- 3) Praktis dan Nyaman
- 4) Menyediakan transaksi yang lebih praktis dan nyaman.

Syarat dan Ketentuan:

Nasabah memiliki tabungan/simpanan Bank Syariah Indonesia.

Cara Pengajuan:

- 1) Calon Merchant mengajukan permohonan melalui kantor cabang BSI dengan mengisi formulir Aplikasi Merchant
- 2) Melengkapi dan memenuhi persyaratan kelengkapan dokumen sesuai jenis usaha merchant dan memenuhi persyaratan sebagai merchant.
- 3) Memiliki rekening tabungan/giro.

### **13. BSI API Platform**

BSI API Platform adalah sebuah portal yang menyediakan layanan open banking untuk memudahkan proses integrasi antara layanan Bank Syariah Indonesia dengan aplikasi.

Keunggulan:

- 1) API Platform



BSI API Platform memberikan kesempatan kepada para pelaku Fintech ataupun para pelaku Fintech ataupun e-commerce untuk dapat terkoneksi dengan layanan dan sistem transaksi perbankan BSI.

2) Open Banking Services & Solution

BSI API Platform memberikan kemudahan dan kenyamanan dalam bertransaksi karena sudah terintegrasi dengan sistem layanan perbankan BSI.

3) Realtime

Online transfer adalah fitur transaksi antar bank secara realtime online.

Tarif dan Biaya:

- 1) Fee per hit
- 2) Fee per transaksi sesuai aturan regulasi (SKN, RTGS, Online) Syarat dan Ketentuan Umum
- 3) Nasabah yang sudah memiliki rekening ataupun belum memiliki rekening
- 4) Telah melakukan uji coba sandbox di BSI API Platform
- 5) Perjanjian Kerjasama (PKS) / mengisi form kerjasama API.

Cara Pengajuan:

- 1) Registrasi melalui BSI API Platform
- 2) Ujicoba sandbox
- 3) Pengajuan kerjasama melalui tim Bisnis

- 4) Production test.

#### **14. BSI Smart Agent**

BSI Smart Agent merupakan Layanan Laku Pandai (Layanan Keuangan Tanpa Kantor dalam Rangka Keuangan Inklusif) BSI untuk menyediakan layanan perbankan dan/atau layanan keuangan lainnya yang dilakukan tidak melalui jaringan kantor, namun melalui kerjasama dengan pihak lain dengan didukung sarana teknologi informasi.

##### Keunggulan:

- 1) Mudah

Anggota masyarakat yang belum mengenal, menggunakan atau mendapatkan layanan perbankan dan keuangan lainnya.

- 2) Fitur Perbankan yang Variatif

Layanan perbankan dan/atau layanan keuangan lainnya melalui kerjasama dengan didukung sarana teknologi informasi.

- 3) Biaya Transaksi yang Ringan

Nasabah dapat bertransaksi dengan biaya yang ringan.

- 4) Anggota masyarakat yang belum mengenal, menggunakan atau

mendapatkan layanan perbankan dan keuangan lainnya.

##### Tarif dan Biaya:

- 1) Meningkatkan akses keuangan yang mudah dijangkau

- 2) Membuka peluang usaha kepada masyarakat yang akan menjadi Agen Lakupandai.

- 3) Fitur menarik & variative

- 4) Fee kepada Agen yang kompetitif.

Syarat dan Ketentuan Umum:

Tarif dan biaya yang ringan

Cara Pengajuan:

- 1) Membuka peluang usaha kepada Masyarakat untuk menjadi Agen Laku Pandai
- 2) Masyarakat dapat mendaftarkan diri menjadi Agen Laku Pandai di Kantor Cabang Terdekat.
- 3) Membuka Rekening di Bank
- 4) Melakukan penempatan dana deposit/modal awal Rp 1.000.000,
- 5) Belum menjadi Agen dari Bank Syariah/BPRS Syariah penyelenggara Laku Pandai lain yang kegiatan usahanya sejenis.

## **15. BSI Payment Point**

Layanan transaksi Payment Point di Bank Syariah Indonesia dapat dilakukan oleh nasabah di setiap outlet Bank Syariah Indonesia atau di ATM. Pembayaran dapat dilakukan melalui debet rekening maupun tunai (cash).

Keunggulan:

- 1) Praktis

Nasabah tidak perlu antri dikantor cabang BSI, bisa datang ke perusahaan yang telah bekerja sama payment point.

- 2) Biaya Ringan dan Cepat

Biaya transaksi yang ringan dan proses yang cepat

3) Online

Lokasi loket PPOB yang mudah dijangkau oleh masyarakat.

## **16. Deposito Mobile**

Mudahnya investasi dengan Deposito di BSI Mobile, kapanpun dan dimanapun, tanpa perlu datang ke Cabang.

### Fitur Deposito Mobile:

- 1) Kemudahan dalam pengelolaan dana secara aman, terjamin, dan secara syariah melalui BSI Mobile.
- 2) Minimal penempatan dana Rp 10.000.000 dan maksimal Rp 50.000.000.
- 3) Jangka waktu penempatan 1, 3, dan 6 bulan, dengan nisbah yang diberikan adalah nisbah yang berlaku pada cabang/counter.
- 4) Terdapat fitur pengaturan rubah jenis ARO (Automatic Roll Over) pada Deposito Mobile. Rubah jenis ARO dapat dilakukan dari deposito ARO (ARO atau ARO+Bagi Hasil) menjadi Non ARO atau Non ARO menjadi ARO (ARO atau ARO+Bagi Hasil).
- 5) Pembukaan Deposito Mobile hanya dapat ditutup dan dirubah jenis ARO melalui mobile banking.
- 6) Paperless. Nasabah tidak mendapatkan bilyet Deposito seperti pada pembukaan di Cabang, namun akan mendapatkan resi sebagai bukti pembukaan Deposito Mobile yang akan dikirim melalui email nasabah yang terdaftar pada BSI, dan tersimpan pada inbox Mobile Banking nasabah.

- 7) Perubahan jenis ARO hanya dapat dilakukan apabila Deposito belum berjalan > 1 bulan pertama di setiap jangka waktu, dan maksimal H-3 sebelum tanggal jatuh tempo Deposito Mobile. Contoh: pembukaan Deposito Mobile jenis ARO dengan jangka waktu 3 bulan pada tanggal 11 Januari 2021, maka perubahan jenis ARO hanya dapat dilakukan pada tanggal 12 Januari s.d 8 Februari 2021, atau 12 April s.d 8 Mei 2021, dst.

Biaya:

- 1) Administrasi break Deposito Mobile: Rp 25.000.
- 2) Administrasi rubah jenis ARO Deposito Mobile: Rp 10.000

Cara Pengajuan:

- 1) Pembukaan Deposito Mobile melalui menu Buka Rekening di BSI Mobile, dengan setoran minimal Rp 10.000.000.
- 2) Portofolio Deposito Mobile dapat dilihat pada menu Info Rekening - Informasi Portofolio – Rekening Dana – Deposito.

## **17. Griya Hasanah Online Top Up Melalui BSI Mobile**

Pembiayaan BSI Griya Hasanah Online Top Up merupakan Pembiayaan dari PT Bank Syariah Indonesia Tbk (BSI), dalam bentuk penambahan Pembiayaan dari Pembiayaan eksisting BSI untuk tujuan konsumtif nasabah. Pembiayaan Griya Hasanah Online Top Up menggunakan Akad Refinancing Syariah dengan Skema Al- Bai' dalam rangka Musyarakah Mutanaqishah (MMQ).

Keunggulan:

- 1) Skema layanan syariah yang pastikan setiap baiaya sesuai tujuannya.

- 2) Pengajuan pembiayaan rumah dalam rangka top up lebih mudah dan cepat secara online.
- 3) Pembiayaan Refinancing syariah dengan cicilan pasti sesuai kesepakatan nasabah dengan bank.

Fitur Pembiayaan:

- 1) Sesuai Syariah
- 2) Proses Cepat dan Mudah
- 3) Jangka Waktu sd 20 Tahun
- 4) Plafond Mulai dari Rp 50jt sd 1.5M
- 5) Terdapat Biaya
- 6) Penandatanganan di Cabang.

## **L. Akad-akad Bank Syariah Indonesia**

Aturan perjanjian berdasarkan hukum Islam antara bank dan nasabah untuk penyimpanan dana dan atau pembiayaan kegiatan usaha atau kegiatan lainnya yang dinyatakan sesuai dengan syariat Islam.

### **1. Akad Wadiah**

Akad wadiah merupakan perjanjian penitipan dana atau barang dari pemilik kepada penyimpan dana atau barang dengan kewajiban bagi pihak yang menyimpan untuk mengembalikan dana atau barang titipan sewaktu waktu.

- a. Wadiah Yad adh-Dhamanah; Adalah wadiah dimana si penerima titipan dapat memanfaatkan barang titipan tersebut dengan seizin pemiliknya dan menjamin untuk mengembalikan titipan tersebut secara utuh setiap saat, saat si pemilik menghendaknya.

- b. Wadiah Yad al-Amanah; Adalah wadiah dimana si penerima titipan tidak bertanggungjawab atas kehilangan dan kerusakan yang terjadi pada barang titipan selama hal ini bukan akibat dari kelalaian atau kecerobohan penerima titipan dalam memelihara titipan tersebut.

## **2. Akad Mudharabah**

Akad Mudharabah merupakan Perjanjian pembiayaan/ penanaman dana dari pemilik dana (shahibul maal) kepada pengelola dana (mudharib) untuk melakukan kegiatan usaha tertentu yang sesuai syariah, dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang telah disepakati sebelumnya.

- a. Mudharabah al-Mutlaqah; Adalah kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan penuh kepada mudharib dalam menentukan jenis dan tempat investasi, sedangkan keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan dimuka.
- b. Mudharabah Muqqayadah; Adalah kerjasama antara dua pihak dimana shahibul maal menyediakan modal dan memberikan kewenangan terbatas kepada mudharib dalam menentukan jenis dan tempat investasi, dimana keuntungan dan kerugian dibagi menurut kesepakatan di muka.

## **3. Akad Musyarakah**

Akad Musyarakah merupakan perjanjian pembiayaan/penanaman dana dari dua atau lebih pemilik dana dan/atau barang untuk menjalankan usaha tertentu sesuai syariah dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang disepakati, sedangkan pembagian kerugian berdasarkan proporsi modal masing-masing. Biasanya akad ini dilakukan dalam pelaksanaan proyek, dimana dua pemilik

modal atau lebih menyatukan modalnya pada usaha tertentu, sedangkan pelaksanaannya bisa ditunjuk salah satu dari mereka. Akad ini juga diterapkan pada usaha/proyek yang sebagiannya dibiayai oleh lembaga keuangan sedangkan selebihnya dibiayai oleh nasabah.

#### **4. Akad Murabahah**

Akad Murabahah merupakan perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli suatu barang sebesar harga perolehan barang ditambah dengan margin dan waktu pengembalian yang disepakati oleh para pihak, dimana penjual menginformasikan terlebih dahulu harga perolehan ke pembeli.

#### **5. Akad Salam**

Akad salam merupakan perjanjian pembiayaan berupa transaksi jual beli barang dimana pembeli memberikan uang terlebih dahulu secara penuh terhadap barang yang dibeli dengan spesifikasi yang sudah disebutkan sebelumnya dan pengantaran barang dilakukan kemudian.

#### **6. Akad Istishna'**

Akad Istishna' merupakan perjanjian pembiayaan transaksi jual beli barang dalam bentuk pemesanan pembuatan barang dengan kriteria dan persyaratan tertentu yang disepakati oleh para pihak termasuk juga dengan mekanisme pembayaran sesuai dengan kesepakatan. Bank akan memenuhi pesanan nasabah dengan mensubkan pekerjaannya kepada pihak lain.

#### **7. Akad Qardh**

Akad Qardh perjanjian pembiayaan untuk transaksi pinjam meminjam dana tanpa imbalan dengan kewajiban pihak peminjam hanya mengembalikan pokok pinjaman



secara sekaligus atau cicilan dalam jangka waktu tertentu. Biasanya ini untuk pembiayaan dana talangan dengan jangka waktu yang relatif pendek.

#### **8. Akad Ijarah**

Akad Ijarah merupakan perjanjian pembiayaan berupa transaksi sewa menyewa atas suatu barang dan/atau jasa antara pemilik obyek sewa termasuk kepemilikan hak pakai atas obyek sewa dengan penyewa untuk mendapatkan imbalan atas obyek sewa yang disewakan. Dengan akad ini maka bank syariah memberikan hak kepada penyewa untuk memanfaatkan barang yang akan disewa dengan imbalan uang sewa sesuai dengan persetujuan dan setelah masa sewa berakhir maka barang dikembalikan kepada pemilik. Penyewa dapat memiliki barang yang disewa dengan pilihan pemindahan kepemilikan atas barang yang disewa dari pihak bank oleh pihak lain (ijarah wa iqtina).

#### **9. Akad Ar-Rahnu**

Ar-Rahn berarti pledge atau pawn (gadai), yaitu kontrak atau akad penjaminan dan mengikat saat hak penguasaan atas barang jaminan berpindah tangan. Jadi Ar-Rahnu adalah menjadikan barang yang mempunyai nilai ekonomis sebagai jaminan hutang. Dalam akad ArRahnu tidak terjadi pemindahan kepemilikan atas barang jaminan. Pemindahan kepemilikan atas barang hanya terjadi dalam kondisi tertentu sebagai efek atau akibat dari kontrak.

#### **10. Akad Hawalah**

Hawalah merupakan akad pemindahan nasabah kepada bank untuk membantu nasabah mendapatkan modal tunai agar dapat melanjutkan produksinya dan bank mendapat imbalan atas jasa pemindahan piutang tersebut.

### **11. Akad Kafalah**

Kafalah merupakan akad pemberian garansi/jaminan oleh pihak bank kepada nasabah untuk menjamin pelaksanaan proyek dan pemenuhan kewajiban tertentu oleh pihak yang dijamin.

### **12. Nisbah**

Nisbah merupakan pembagian keuntungan usaha atau porsi bagi hasil bagi masing-masing pihak yang besarnya ditetapkan berdasarkan kesepakatan.

### **13. Margin**

Margin merupakan besarnya keuntungan yang disepakati antara bank dan nasabah atas transaksi pembiayaan dengan akad jual beli (murabahah). Margin pembiayaan bersifat tetap (fixed) tidak berubah sepanjang jangka waktu pembiayaan.

### **14. Akad Wakalah**

Wakalah merupakan akad perwakilan antara kedua belah pihak (bank dan nasabah) dimana nasabah memberikan kuasa kepada bank untuk mewakili dirinya melakukan pekerjaan atau jasa tertentu.

### **15. Bai'al Muthlaq**

Bai'al Muthlaq merupakan jual beli biasa, yaitu pertukaran barang dengan uang. Jual beli seperti ini menjiwai semua produk yang didasarkan pada transaksi jual beli.

### **16. Muqayyad**

Muqayyad merupakan jual beli di mana pertukaran terjadi antara barang dengan barang (barter). Jual beli semacam ini bisa untuk ekspor yang tidak bisa menghasilkan mata uang asing (valas).

## **17. Sharf**

Sharf merupakan jual beli mata uang asing yang saling berbeda, seperti Rupiah dengan Dolar, Dolar dengan Yen; Sharf dilakukan dalam bentuk Bank Notes dan transfer, dengan menggunakan nilai kurs yang berlaku pada saat transaksi.

Produk Bank Syariah Indonesia yang penulis kuasai dan pelajari lebih dalam selama PKL berlangsung yaitu :

### 1) BSI Mobile

BSI Mobile merupakan fasilitas Mobile Banking Bank Syariah Indonesia bagi para nasabahnya. BSI Mobile mempunyai akses ke rekening tabungan nasabah, sehingga dapat digunakan untuk melakukan berbagai transaksi secara online, Aplikasi ini dapat diakses kapanpun dan dimanapun melalui ponsel baik android maupun iOS.

### 2) BSI cicil emas

BSI Cicil Emas merupakan produk kepemilikan emas kepada masyarakat. Produk ini memberi kesempatan masyarakat memiliki emas lantakan (batangan) dengan cara mencicil dan mempermudah masyarakat agar bisa berinvestasi. Dengan margin 0,145 dan uang muka cicil emas sebesar 0,2.

### 3) Akad wadiah

Akad wadiah merupakan perjanjian penitipan dana atau barang dari pemilik kepada penyimpan dana atau barang dengan kewajiban bagi pihak yang menyimpan untuk mengembalikan dana atau barang titipan sewaktu waktu.

### 4) Akad mudharabah




Akad Mudharabah merupakan Perjanjian pembiayaan/ penanaman dana dari pemilik dana (shahibul maal) kepada pengelola dana (mudharib) untuk melakukan




kegiatan usaha tertentu yang sesuai syariah, dengan pembagian hasil usaha antara kedua belah pihak berdasarkan nisbah yang telah disepakati sebelumnya.






### BAB III





#### HASIL DAN PEMBAHASAN PKL

##### A. Kegiatan Harian PKL





NO	HARI TANGGAL	KEGIATAN	Paraf
1.	Senin, 17 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Do'a pagi</li><li>➤ Perkenalan kepada semua karyawan BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah</li><li>➤ Pemberian materi oleh mentor tentang produk dan layanan Bank Syariah Indonesia</li></ul>	
2.	Selasa 18 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Do'a pagi</li><li>➤ Pemberian materi tentang cara buat surat permohonan yang baik dan benar</li><li>➤ Membuat surat permohonan sosialisasi untuk produk BSI pada sekolah, institusi dan perusahaan</li></ul>	
3.	Rabu, 19 Juli 2023	Cuti Bersama, Tahun Baru Hijriyah	
4.	Kamis, 20 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Do'a pagi</li><li>➤ Dijelaskan oleh customer service tentang cara menginput</li></ul>	






		<p>pembukaan rekening tabungan</p> <p>lewat webform BSI</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Dijelaskan juga tentang cara melayani nasabah</li> </ul>	
5.	Jum'at, 21 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melanjutkan apa saja tugas customer service di bank</li> <li>➤ Dijelaskan juga tentang pemblokiran hingga penutupan rekening nasabah</li> </ul>	
6.	Senin, 24 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Membuat surat permohonan sosialisasi</li> <li>➤ Lalu mengantarkan surat sosialisasi ke sekolah- sekolah</li> </ul>	
7.	Selasa, 25 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari alamat perusahaan yang akan di datangi untuk sosialisasi</li> <li>➤ Pendataan dokumen perusahaan</li> </ul>	
8.	Rabu, 26 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up</li> </ul>	





		<p>kesekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</p>	
9.	Kamis, 27 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari alamat sekolah yang akan di datangi untuk sosialisasi</li> <li>➤ Pendataan dokumen sekolah</li> </ul>	
10.	Jum'at, 28 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up kesekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
11.	Senin, 31 Juli 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari alamat sekolah yang akan di datangi untuk sosialisasi</li> <li>➤ Pendataan dokumen sekolah</li> </ul>	
12.	Selasa, 1 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan sosialisasi penawaran produk BSI ke SMAN 108 Jakarta</li> </ul>	
13.	Rabu, 2 Agustus	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Doa pagi</li> </ul>	

	2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Melengkapi dokumen pembukaan rekening</li> <li>➤ Sosialisasi menawarkan produk bsi ke sekolah</li> </ul>	
14.	Kamis, 3 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengantar surat permohonan sosialisasi ke sekolah dan perusahaan</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
15.	Jum'at 4 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up ke sekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
16.	Senin, 7 Agustus 2023	Izin Sakit	
17.	Selasa, 8 Agustus 2023	Izin Sakit	
18.	Rabu, 9 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengantar surat permohonan sosialisasi ke sekolah dan perusahaan</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	











19.	Kamis, 10 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up kesekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
20.	Jum'at 11 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menghitung sisa margin pembiayaan</li> <li>➤ Membuat surat pelunasan dipercepat</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
21.	Senin, 14 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengantar surat permohonan sosialisasi ke sekolah dan perusahaan</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
22.	Selasa, 15 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up kesekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
23.	Rabu, 16 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menghitung sisa margin</li> </ul>	

		<p>pembiayaan</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Membuat surat pelunasan dipercepat</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
24.	Kamis, 17 Agustus 2023	Cuti Bersama, Hari Kemerdekaan	
25.	Jum'at 18 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menghitung sisa margin pembiayaan</li> <li>➤ Membuat surat pelunasan dipercepat</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
26.	Senin, 21 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Doa pagi dan briefing pagi</li> <li>➤ Merapihkan dan Menyusun dokumen</li> <li>➤ Sosialisasi menawarkan produk ke sekolah</li> </ul>	
27.	Selasa, 22 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up kesekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
28.	Rabu, 23 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengantar surat permohonan</li> </ul>	

		<p>sosialisasi ke sekolah dan perusahaan</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
29.	Kamis, 24 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up ke sekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
30.	Jum'at, 25 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengantar surat permohonan sosialisasi ke sekolah dan perusahaan</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
31.	Senin, 28 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengantar surat permohonan sosialisasi ke sekolah dan perusahaan</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
32.	Selasa, 29 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up ke sekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	

33.	Rabu, 30 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up ke sekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
34.	Kamis, 31 Agustus 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan follow up ke sekolah dan perusahaan lalu meminta jadwal untuk sosialisasi produk BSI</li> </ul>	
35.	Jum'at, 1 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melakukan sosialisasi penawaran produk BSI ke SMAN 6 Jaksel</li> </ul>	
36.	Senin, 4 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengisi data formulir cicil emas</li> <li>➤ Print, fotocopy dan scan dokumen</li> </ul>	
37.	Selasa, 5 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengisi dan melengkapi data pembukaan KPR</li> <li>➤ Print, fotocopy dan scan</li> </ul>	





		dokumen	
38.	Rabu, 6 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari nasabah khususnya UMKM untuk pembukaan Qris di BSI</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
39.	Kamis, 7 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengurus data cicil emas</li> <li>➤ Membukakan rekening nasabah untuk cicil emas</li> <li>➤ Menghitung dana cicil emas nasabah dengan rumus dan membuat rincian pelunasannya</li> </ul>	
40.	Jum'at, 8 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melengkapi form cicil emas</li> <li>➤ Menghitung pelunasan pembiayaan cicil emas</li> </ul>	
41.	Senin, 11 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari nasabah khususnya UMKM untuk pembukaan Qris di BSI</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> </ul>	






		<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
42.	Selasa, 12 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari nasabah khususnya UMKM untuk pembukaan Qris di BSI</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
43.	Rabu, 13 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Pembukaan rekening untuk nasabah Qris</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> <li>➤ Print dan fotocopy data nasabah Qris</li> </ul>	
44.	Kamis, 14 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari nasabah khususnya UMKM untuk pembukaan Qris di BSI</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
45.	Jum'at, 15 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Pembukaan rekening untuk nasabah Qris</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> </ul>	


		<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Print dan fotocopy data nasabah Qris</li> </ul>	
46.	Senin, 18 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mengambil stiker Qris di percdetakan</li> <li>➤ Lalu mengantarkan Qris dan tabungan BSI pada nasabah</li> </ul>	
47.	Selasa, 19 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Doa pagi</li> <li>➤ Input pembiayaan mitraguna di sistem BSI</li> <li>➤ Membuat lampiran pembiayaan</li> </ul>	
48.	Rabu, 20 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melanjutkan pelunasan mitraguna nasabah BSI di sistem</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
49.	Kamis, 21 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menginput data pembiayaan griya</li> <li>➤ Print dan scan dokumen griya</li> </ul>	
50.	Jum'at, 22 September 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melanjutkan data griya dan</li> </ul>	

		<p>menginput data ke system</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
51.	<p>Senin, 25 September 2023</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Persiapan untuk buka booth BSI di Universitas Pertamina</li> </ul>	
52.	<p>Selasa, 26 September 2023</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menginput pembukaan rekening di universitas pertamina</li> <li>➤ Persiapan untuk buka booth BSI di Universitas Pertamina Hari ke 2</li> </ul>	
53.	<p>Rabu, 27 September 2023</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Persiapan untuk buka booth BSI di Universitas Pertamina Hari ke 3</li> </ul>	
54.	<p>Kamis, 28 September 2023</p>	<p>Cuti Bersama, Maulid Nabi Muhammad SAW</p>	
55.	<p>Jum'at, 29 September 2023</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menginput Kembali pembukaan rekening di universitas pertamina</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	



		lainnya	
56.	Senin, 2 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menginput data pembukaan Qris UMKM</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> </ul>	
57.	Selasa, 3 Oktober 2023	Izin sakit	
58.	Rabu, 4 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Menginput data pembukaan Qris UMKM</li> <li>➤ Mengisi formulis pembuatan Qris</li> </ul>	
59.	Kamis, 5 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari nasabah khususnya UMKM untuk pembukaan Qris di BSI</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> </ul>	
60.	Jum'at, 6 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Pembukaan rekening untuk nasabah Qris</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> <li>➤ Print,fotocopy nasabah Qris</li> </ul>	
61.	Senin, 9 Oktober	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> </ul>	

	2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Mencari nasabah khususnya UMKM untuk pembukaan Qris di BSI</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> </ul>	
62.	Selasa, 10 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Pembukaan rekening untuk nasabah Qris</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> <li>➤ Print, fotocopy nasabah Qris</li> </ul>	
63.	Rabu, 11 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Mencari nasabah khususnya UMKM untuk pembukaan Qris di BSI</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> </ul>	
64.	Kamis, 12 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Pembukaan rekening untuk nasabah Qris</li> <li>➤ Menginput data nasabah Qris</li> <li>➤ Print dan fotocopy data nasabah Qris</li> </ul>	
65.	Jum'at, 13 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Merapihkan berkas-berkas dalam brangkas</li> </ul>	

		➤ Print dan scan dokumen	
66.	Senin, 16 Oktober 2023	Izin keperluan keluarga	
67.	Selasa, 17 Oktober 2023	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Do'a pagi</li> <li>➤ Melanjutkan merapihkan berkas sesuai abjad dalam brangkas</li> <li>➤ Print dan scan dokumen</li> <li>➤ Perpisahan Bersama karyawan dan BM cabang BSI Jakarta Arteri pondok Indah</li> </ul>	

## **B. Job description**

### *1. Funding officer*

*Funding officer* merupakan profesi yang bergelut di dunia perbankan atau pembiayaan. Seorang yang berprofesi sebagai FO biasanya bertugas untuk mencari nasabah untuk mempromosikan, memasarkan, memperkenalkan produk dari bank tersebut.

### *2. Marketing*

Marketing Bank tidaklah jauh berbeda dengan marketing di tempat lain, yakni mulai dari strategi pemasaran, promosi produk, dan penjualan. Seorang marketing bank bertugas untuk menawarkan dan memberikan pelayanan kepada nasabah.

Sebelum menawarkan produk perbankan dan benefitnya seorang marketing harus mencari tahu tentang kebutuhan calon nasabahnya, agar bisa memberikan sebuah produk keuangan yang tepat.

## **BAB IV**

### **PENUTUP**

#### **A. Kesimpulan**

Setelah dilaksanakan Praktik Kerja Lapangan (PKL) selama tiga bulan di BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah, banyak pengalaman baru dan ilmu yang penulis dapatkan juga banyak sekali pelajaran yang bisa di ambil selama Praktik Kerja Lapangan ini. Pemahaman dan keterampilan tentang Perbankan secara praktik yang telah diperoleh selama di bangku kuliah. Dengan adanya kegiatan ini penulis dapat melaksanakan salah satu kewajiban kurikulum akademik Prodi Perbankan Syariah FAI UHAMKA di semester 7 yaitu menjalankan perkuliahan PKL 3 SKS.

Dengan terlaksananya PKL ini, penulis dapat mengetahui beberapa produk, struktur organisasi, tugas pokok dan fungsi dari masing-masing divisi yang berada di BSI KCP Jakarta Arteri Pondok Indah. Penulis juga mendapatkan begitu banyak pengalaman dari pekerjaan yang didapatkan pada saat PKL berlangsung.

#### **B. Saran**

- a. Untuk mahasiswa jurusan perbankan syariah yang ingin menjalani praktik kerja lapangan, agar lebih mempersiapkan diri secara ilmu dengan memperdalam pengetahuan mengenai perbankan syariah dan juga secara kepribadian dengan selalu mengikuti tata karma yang ada pada bank syariah tempat PKL.
- b. Untuk Fakultas, agar lebih mempersiapkan pembekalan untuk mahasiswa dan pembagian dosen pembimbing sebelum menjalani PKL supaya terarah dan mendapat dukungan dari dosen pembimbing dalam persiapan mahasiswa sebelum PKL.

- c. Untuk Bank Syariah, agar lebih mengkoordinir lagi jumlah dan kegiatan mahasiswa yang melaksanakan PKL agar kegiatan PKL yang dilakukan mahasiswa dapat berjalan secara efektif dan berdampak progresif bagi bank.

## DAFTAR PUSTAKA

<https://www.bankbsi.co.id/>

Employee Hanbook Bank Syariah Indonesia

## LAMPIRAN-LAPIRAN











PT. Bank Syariah Indonesia, Tbk  
Kantor Cabang Pembantu  
Jakarta Arteri Pondok Indah  
Jl. Sultan Iskandar Muda Kav. 77-78 No. 7  
Kebayoran Lama, Jakarta Selatan 12310  
Indonesia  
T : +62 21 2932 9402  
F : +62 21 2932 9404  
www.bankbsi.co.id

NO:03/0046-3/400

Perihal : Surat Keterangan PKL/Magang

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Yang bertanda tangan dibawah in Branch Manager PT Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok Indah, menerangkan dengan sebenarnya bahwa:

Nama : Zahra Aryani

NIM. : 2007025016

Universitas/PerguruanTinggi : Universitas Muhammadiyah Prof. Dr. Hamka

Telah melaksanakan PK/Magang di PT Bank Syariah Indonesia KCP Jakarta Arteri Pondok Indah. Terhitung mulai tanggal 17 Juli 2023 sampai dengan 20 oktober 2023,

Demikian surat keterangan in dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Wassalamualaikum Wr. Wb.

Jakarta,18 Desember 2023

**Nurrahmansyah**

Branch Manager



# UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA

## FAKULTAS AGAMA ISLAM

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

### LEMBAR KONSULTASI PKL MAHASISWA

Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Zahra aryani  
NIM : 2007025016  
Tempat PKL : BSI Jakarta Arteri Pondok Indah  
Alamat : No., Jl. Arteri Pd. Indah No.17 D, RT.12/RW.9, Kby. Lama Sel., Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12240  
Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/17/2023

NO	HARI, TANGGAL	CATATAN	PARAF PEMBIMBING PKL
1.	11 / 10 / 23	Visit ke Bank	
2.	29 / 12 / 23	Bimbingan Laporan PKL	
3.	30 / 12 / 23	Revisi Laporan PKL	
4.			

Jakarta, 30/12 / 2023  
Dosen Pembimbing

Nur Melinda Lestari, M.P.



# UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA

## FAKULTAS AGAMA ISLAM

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

### DAFTAR NILAI MAHASISWA

Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Zahra ariyani  
NIM : 2007025016  
Tempat PKL : BSI Jakarta Arteri Pondok Indah  
Alamat : No., Jl. Arteri Pd. Indah No.17 D, RT.12/RW.9, Kby. Lama Sel., Kec. Kby. Lama, Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12240  
Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/17/2023

NO	INDIKATOR PENILAIAN	BOBOT NILAI (0 -100)
1.	Kehadiran	98
2.	Keterampilan	97
3.	Kerjasama	95
4.	Konsultasi	95
5.	Kedisiplinan	98
6.	Tanggung Jawab	96
7.	Inisiatif	97
8.	Kerapihan dan Kebersihan	96
9.	Kesopanan dan Penampilan	97
10	Penguasaan Metode Keilmuan	96
	<b>TOTAL NILAI</b>	<b>965</b>

Jakarta, 29 - Des - 2023  
Penanggung Jawab Pihak Bank

  
KCP Jakarta Arteri Pondok Indah  
  
**Nurahmansyah**



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**JURNAL HARIAN PKL MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Zahra ariyani  
NIM : 2007025016  
Tempat PKL : BSI Jakarta Arteri Pondok Indah  
Alamat : No., Jl. Arteri Pd. Indah No.17 D, RT.12/RW.9, Kby. Lama Sel., Kec. Kby. Lama,  
Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12240  
Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/17/2023

NO	HARI, TANGGAL	KEGIATAN	PARAF PENANGGUNG JAWAB PKL DARI BANK
1.	Kamis, 20 Juli 2023	Menginput Pembukaan Rekening tabungan	
2.	Selasa, 1 Agustus 2023	Sosialisasi penawaran produk BSI	
3.	Senin, 25 September 2023	Open Booth	
4.	Kamis, 5 Oktober 2023	Menawarkan UMKM untuk Pembukaan Ais BSI	

Jakarta, 29 Des 2023  
Penanggung Jawab Pihak Bank





UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA  
**FAKULTAS AGAMA ISLAM**

Jl. Limau II, Kebayoran Baru, Jakarta 12130, Telp. (021) 7234356, Whatsapp. 0857 8067 2163  
Website: fai.uhamka.ac.id, e-mail: fai@uhamka.ac.id

**DAFTAR NILAI MAHASISWA**  
Semester Gasal Tahun Akademik 2023/2024

Mata Kuliah : PKL  
Semester : VII (Tujuh)  
Program Studi : Perbankan Syariah

Nama Mahasiswa : Zahra aryani  
NIM : 2007025016  
Tempat PKL : BSI Jakarta Arteri Pondok Indah  
Alamat : No., Jl. Arteri Pd. Indah No.17 D, RT.12/RW.9, Kby. Lama Sel., Kec. Kby. Lama,  
Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12240  
Waktu Pelaksanaan : 7/17/2023 s/d 10/17/2023

NO	INDIKATOR PENILAIAN	BOBOT NILAI (0 -100)
1.	Frekuensi Bimbingan	
2.	Laporan Hasil PKL	
3.	Pemahaman Materi dan Laporan PKL	
4.	Pengetahuan Perbankan Syariah	
	<b>TOTAL NILAI</b>	

Jakarta, ..... 2023  
Dosen Pembimbing

**Nur Melinda Lestari, M.H.**