PENGARUH KUALITAS LAYANAN MOBILE BANKING TERHADAP TINGKAT KEPUASAN NASABAH DENGAN LOYALITAS NASABAH SEBAGAI VARIABEL MODERATING PASCA MARGER BANK SYARIAH INDONESIA

(STUDI KASUS BANK SYARIAH INDONESIA KCP CINERE 1 KOTA DEPOK)



SKRIPSI

Disusun untuk Melengkapi Syarat-syarat Guna Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)

Oleh:

DIANA NOVITA SARI

NIM: 1707025005

PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH

FAKULTAS AGAMA ISLAM

UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH PROF. DR. HAMKA

JAKARTA

TAHUN 2021 M/1443 H

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

- 1. Skripsi yang berjudul "Pengaruh Kualitas Layanan Mobile Banking
 Terhadap Tingkat Kepuasan Nasabah Dengan Loyalitas Nasabah
 Sebagai Variabel Moderating Pasca Marger Bank Syariah
 Indonesia (Studi Kasus Bank Syariah Indonesia KCP Cinere 1
 Kota Depok)" merupakan hasil karya asli saya yang diajukan untuk
 memenuhi salah satu persyaratan memperoleh gelar strata satu (S1)
 pada Program Studi Perbankan Syariah di Universitas Muhammadiyah
 Prof. DR. HAMKA, Jakarta Selatan.
- Semua sumber yang digunakan dalam penulisan ini telah dicantumkan sesuai dengan ketentuan yang berlaku di Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA, Jakarta Selatan.
- Jika di kemudian hari terbukti bahwa karya ini merupakan hasil
 jiplakan dari karya orang lain, maka bersedia menerima sanksi yang
 berlaku di Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA, Jakarta
 Selatan.

Jakarta, 15 November 2021

A miles

iana Novita Sari

NIM. 1707025005

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Skripsi ini yang berjudul "Pengaruh Kualitas Layanan Mobile Banking Terhadap Tingkat Kepuasan Nasabah Dengan Loyalitas Nasabah Sebagai Variabel Moderating Pasca Marger Bank Syariah Indonesia (Studi Kasus Bank Syariah Indonesia KCP Cinere 1 Kota Depok)" ditulis oleh Diana Novita Sari, NIM: 1707025005, telah disetujui untuk diajukan ke dalam sidang Skripsi Fakultas Agama Islam, Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA, untuk memenuhi persyaratan mencapai gelar Sarjana Strata Satu (S1) Program Studi Perbankan Syariah.

Jakarta, 8 Oktober 2021

Pembimbing

(Yanti Budiasih, S.E., MM.)

PENGESAHAN PANITIA UJIAN SKRIPSI

Skripsi yang berjudul "Pengaruh Kualitas Layanan Mobile Banking Terhadap Tingkat Kepuasan Nasabah Dengan Loyalitas Nasabah Sebagai Variabel Moderating Pasca Marger Bank Syariah Indonesia (Studi Kasus Bank Syariah Indonesia KCP Cinere 1 Kota Depok)" ditulis oleh Diana Novita Sari, NIM: 1707025005, diujikan pada hari Kamis, 21 Oktober 2021, diterima dan disahkan oleh Dewan Penguji Skripsi Fakultas Agama Islam, Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA, untuk memenuhi persyaratan mencapai gelar Sarjana Strata 1 (S1) Program Studi Perbankan Syariah.

FAKULTAS AGAMA ISLAM

	Dekan,		
	(Filtri Li	22 22, a, S.Ag., M.A.)	
Nama	Tanda Tangan	Tanggal	
Fitri Liza, S.Ag., M.A.	UB,	23/122	
Ketua	2		
Ai Fatimah Nur Fuad, Lc, M.A, Ph.D.	The	4/11/2021	
Sekretaris	150	15/11/2021	
Yanti Budiasih, S.E., MM.	Sigle	-1.702(
Anggota / Pembimbing	آلمن	19/11/2021	
Nur Melinda Lestari, SE.I, M.H.	1/1/	. ["]	
Anggota / Penguji I	as/ saie	17/11/2021	
Ahmad Said Matondang, M.E., Sy.		1/11/2021	
Anggota / Penguji II	l		

ABSTRAK

Diana Novita Sari, Pengaruh Kualitas Layanan Mobile Banking terhadap Kepuasan Nasabah dengan Loyalitas Nasabah sebagai Variabel Moderating Pasca Marger Bank Syariah mandiri (Studi Kasus bank syariah Indonesia KCP Cinere 1 Kota Depok). Skripsi, Program Studi Perbankan Syariah, Fakultas Agama Islam, Universitas Muhammadiyah Prof. DR. HAMKA.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana pengaruh kualitas pelayanan mobile banking (X) terhadap kepuasan nasabah (Y) dan juga mengetahui bagaimana loyalitas nasabah (Z) dalam memoderasi pengaruh kualitas layanan mobile banking terhadap kepuasan nasabah. Untuk menghasilkan penelitian tersebut secara mendalam penulis menggunkan pendekatan kuantitatif dengan data primer. Teknik kualitas data dan uji normalitas menggunakan uji kolmogrov, P-P plot, gv Teknik yang digunakan yaitu moderated regression analysis

Penelitian ini menunjukan bahwa kualiytas layanan mobile banking (X) berpengaruh terhadap kepuasan nasabah (Y) secara parsial dengan nilai signifikan 0,00 < 0,05 dan nilai thitung 8,031. Loyalitas nasabah (Z) dapat memoderasi variable kualitas layanan mobile banking (X) terhadap kepuasan nasabah (Y) dengan nilai signifikan 0,009 < 0,05. Pada uji koefisien determinasi apabila kualitas layanan mobile banking yang dimoderasi dengan loyalitas nasabah dengan nilai R Squere 0,851. Dengan demekian dapat dikatakan bahwa presentase sumbangan pengaruh variable bebas kualitas layanan mobile banking yang dimoderasi dengan variable moderating loyalitas nasabah terhadap variable terikat kepuasan nasabah sebesar 85,1%. sisanya dengan total 14,9% dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak digunakan dalam penelitian ini.

Kata Kunci: Kualitas Layanan Mobile Banking, Kepuasan Nasabah, Loyalitas Nasabah

DAFTAR ISI

PERN	NYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	i
PERS	SETUJUAN PEMBIMBING	i
PENO	GESAHAN PANITIA UJIAN SKRIPSI	ii
KAT	A PENGANTAR	iv
ABS	TRAK	vii
DAF	TAR ISI	ix
	TAR TABEL	
	ΓAR GAMBAR	
BAB	I	1
PENI	DAHULUAN	1
A.	LATAR BELAKANG MASALAH	1
B.	Identifikasi Masalah	
C.	Batasan Masalah	
D.	Rumusan Masalah	9
E.	Tujuan dan Manfaat Penelitian	
F.	Penelitian Terdahulu yang Relevan	
G.	Sistematika Penulisan	
BAB	II	. 18
LAN	DASAN TEORI	
A.		. 18
В.	Kerangka Berpikir	. 33
C.	Hipotesis	. 34
BAB	III	. 36
MET	ODOLOGI PENELITIAN	. 36
A.	Ruang Lingkup Penelitian	. 36
B.	Metode Pengumpulan Data	. 41
C.	Metode Pengolahan Data	. 43
D.	Metode Analisis Data	. 44
BAB	IV	. 49

HASI	L DAN PEMBAHASAN	49
A.	Gambaran Objek Penelitian	49
В.	Analisis Hasil Pengolahan	53
BAB	V	69
PENU	JTUP	69
A.	Kesimpulan	69
В.	Saran	69
	Pustaka	
LAM	PIRAN	75



DARTAR TABEL

Tabel 3.1 Definisi Operasional	36
Tabel 3.2 Skala Likert	41
Tabel 4.1 Uji Validitas	54
Tabel 4.2 Uji Reabilitas	55
Tabel 4.3 One Sample Kolmogorov Smirnov	57
Tabel 4.4 Uji Multikolinieritas	59
Tabel 4.5 Uji Heterokedasitas	
Tabel 4.6 Uji Koefisien Determinasi	63
Tabel 4.7 Koefisien Determinasi Moderated Analysys	64
Tabel 4.8 Uji Moderated Regression Analysys	64
Tabel 4.9 Hasil Uji Hipotesis	67

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Penetrasi pengguna internet diindonesia	3
Gambar 4.1 Logo Aplikasi Mobile Banking	50
Gambar 4.2 Tampilan Aplikasi Mobile Banking	50
Gambar 4.3 Data Responden berdasarkan jenis kelamin	51
Gambar 4.4 Data Responden berdasarkan Pendidikan	52
Gambar 4.5 Grafik Histogram Uji Normalis	57



BABI

PENDAHULUAN

A. LATAR BELAKANG MASALAH

Dunia dewasa telah memasuki Era Globalisasi. Hal ini dapat di lihat dari Perkembangan Teknologi Informasi dan Komunikasi yang semakin maju diberbagai belahan dunia telah mengubah perubahan yang besar terhadap zona kehidupan manusia. Teknologi sekarang sangat memudahkan manusia tidak hanya dalam pelayanan komunikasi, melainkan juga dalam sektor-sektor lainnya. Berbagai sektor yang mengalami perubahan akibat dari majunya Teknologi Informasi dan Komunikasi antara lain Sector Perekonomian, Budaya, Social, Pertahanan dan Keamanan serta Pendidikan. Tidak lepas dalam dunia bisnis juga tidak luput dari pengaruh perkembangan teknologi informasi dan komunikasi. hal itu dapat kita lihat dengan adanya e-business yang sangat berkembang dengan pesat pada dunia ini.

Kebutuhan akan informasi dan komunikasi yang semakin tinggi. Kebutuhan tersebut tidak hanya diperlukan oleh kalangan menengah keatas, namun diperlukan oleh seluruh kalangan masyarakat. Khususnya kebutuhan akan informasi dan komunikasi terhadap dunia perbankan

Seiring berjalannya waktu Teknologi Informasi sangat penting dalam lingkup dunia bisnis. Pada bidang perbankan diseluruh dunia juga mulai merasakan dampak e-business ini. Banyak cara yang dilakukan oleh bank



didunia dalam memnfaatkan adanya kemajuan teknologi informasi dan komunikasi ini. Sementara itu, persaingan pada zona perbankan berlomba-lomba untuk saling merebut jumlah nasabah. Bank-Bank mulai membuat business plan yang realistis dengan memanfaatkan kemajuan teknologi informasi dan komunikasi tersebut. berbagai Bank mulai meningkatkan layanan dengan memberikan diferensiasi produk dan kualitas layanan yang baik agar dapat menjadikan bank tersebut yang memiliki nilai lebih dibandingkan para pesaing. selain juga mampu memberikan kualitas layanan yang aman dan terpercaya, namun bank tersebut juga mampu memeberikan kualitas layanan yang sesuai dengan kebutuhan nasabah yang searah dengan perkembangan teknologi masa kini dan gaya hidup masa kini.

Seiring dengan berjalannya waktu dan zaman perkembangan teknologi informasi, telekomunikasi sangat mempengaruhi dunia bisnis hingga munculnya aplikasi bisnis yang berbasis digital banking. Digital banking menurut penjelasan peraturan Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Nomor 12/POJK.03/2018 tentang penyelenggaraan layanan perbankan digital oleh bank umum, pengertian digital banking adalah layanan perbankan elektronik yang dikembangkan dengan mengoptimalkan pemanfaatan data nasabah dalam rangka melayani nasabah secara lebih cepat, mudah dan sesuai dengan kebutuhan (customer experience), serta dapat dilakukan secara mandiri sepenuhnya oleh nasabah.dengan memperhatikan aspek pengamanan.

Menurut hasil survey situs APJII (2020) dari total populasi penduduk Indonesia 266.91 juta jiwa, penetrasi poengguna internet diindonesia tahun 2019 telah mencapai 196,7 juta jiwa atau setara dengan 73,7% hal ini menunjukan peningkatan 25,53 juta jiwa dari hasil survey pada tahun 2018. Mengenai pertumbuhan internet diindonesia yang semakin meningkat setiap tahunnya, Penetrasi pengguna internet di Indonesia dari tahun 2015 s.d. 2019 dapat kita lihat pada grafik dibawah ini:



Berdasarkan Gambar 1.1 diatas, menunjukkan bahwa pengguna internet pada tahun 2016 mengalami kenaikan sebesar 22,5 juta jiwa jika dibandingkan tahun 2015. Serta mengalami kenaikan 11,09 jiwa dan 27,91 juta jiwa pada tahun 2017 dan 2018. Lalu pada tahun 2019 jumlah pengguna internet mengalami peningkatan hingga mencapai 196,7 juta jiwa atau mengalami kenaikan 25,53 juta jiwa jika dibandingakn dengan 2015. Jumlah pengguna internet di Indonesia memang selalu mengalami

kenaikan yang stabil setiap tahunnya. hal ini dapat menunjukkan bahwa adanya peluang yang cukup besar dalam memanfaatkan internet untuk keperluan suatu bisnis di Indonesia.

Peluang yang cukup tinggi dalam peningkatan perkembangan teknologi informasi yang pesat, mengharuskan dunia perbankan melakukan inovasi dalam melayani nasabahnya. Melakukan perubahan berupa layanan perbankan digital (digital banking) menjadi salah satu pilihan yang terbaik untuk dunia perbankan. Layanan perbankan digital dapat mempermudah nasabah dalam melakukan pembukaan buku rekening, transaksi perbankan, registrasi, komunikasi, dan layanan nasabah yag lainnya tanpa harus datang langsung ke Bank. Layanan ini dapat diakses dengan mudah tanpa ada batasan waktu dan tempat. Hal ini bertujuan untuk meningkatkan efesiensi kegiatan operasional dan digital service bank untuk memberikan kepuasan kepada nasabah.

Perkembangan perbankan syariah di Indonesia, menjadikan terwujudnya penggabungan merger tiga perbankan syariah yang sudah ada, yaitu Bank Syariah Mandiri (BSM), Bank Negara Indonesia Syariah (BNIS) serta Bank Rakyat Indonesia Syariah (BRIS). Pengertian dari merger merupakan suatu proses penggabungan antara dua perseroan, dimana salah satunya tetap berdiri serta menggunakan nama perseroannya, sementara perseroan lainnya lenyap dan semua kekayaannya dimasukkan dalam perseroan yang tetap berdiri itu. Terdapat juga yang menjelaskan bahwa pengertian dari merger merupakan penggabungan antara dua

perusahaan menjadi satu, dimana perusahaan yang telah melakukan merger mengambil alihkan semua aset serta kewajiban perusahaan yang menerima merger tersebut. Merger merupakan salah satu bentuk pengembangan eksternal perusahaan, dengan cara menggabungkan dua perusahaan atau bahkan lebih, dimana hanya ada satu nama perusahaan yang akan tetap berdiri sedangkan perusahaan lainnya berhenti atas dasar hukum tanpa likuidasi dahulu.(Sultoni & Mardiana, 2021)

Merger merupakan suatu bentuk penggabungan dua badan usaha, badan usaha yang satu tetap ada dan badan usaha yang satu atau yang lainnya bubar secara hukum dan nama perusahaan yang digunakan adalah nama peruahaan yang masih ada(Adrian Sutedi, S.H., 2018).

kebijakan merger ini penting dilakukan oleh perusahaan khususnya perusahaan perbankan mengingat masuknya era digital yang memberikan dampak berupa persaingan yang signifikan antar perusahaan perbankan. Kebijakan merger merupakan satu dari sekian banyak kebijakan eksternal yang dikeluarkan oleh perbankan yang berfungsi untuk mengembangkan strategi dalam berbisnis melalui teknik peningkatan nilai oleh perusahaan tersebut(Amalia & Rochmah Ika, 2014).

Maka, dari uraian diatas peniliti menitikberatkan pada pengukuran kualitas pelayanan m-banking ditinjau dari perpektif nasabah pada Bank Syariah Mandiri dan Bank BRI Syariah sebagai penyedia layanan m-banking dalam bertransaksi, yang mana sejauh ini masih belum ada penelitian pendahuluan yang mengukur kualitas pelayanan mobile banking

pada bank Syariah dan seberapa besar tingkat kepuasan nasabah terhadap peranan penting pelayanan oleh sumber daya manusia yang ada dalam Bank tersebut. Dan membandingkan tingkat kepuasan nasabah pada kedua bank tersebut upaya mengoptimalkan pemanfaatan data nasabah dalam rangka melayani nasabah secara lebih cepat, mudah dan sesuai dengan kebutuhan, serta dapat dilakukan secara mandiri sepenuhnya oleh nasabah.dengan memperhatikan aspek pengamanan yang terjamin untuk kebaikan Bank Syariah Indonesia dimasa yang akan datang.

Penulis memilih judul tentang mobile banking karena pada kenyataannya sering mengalami gangguan sistem layanan, dimana saat nasabah melakukan transaksi sering gagal tetapi saldo nasabah terpotong (terdebet). Sehingga hal tesebut membuat nasabah ragu-ragu untuk menggunakan layanan tersebut karena hal semacam ini akan merepotkan nasabah ketika harus mengurus lagi ke meja teller bank, sehingga nasabah lebih memilih untuk melakukan transaksi dengan mesin ATM.

Dari urauian diatas, penulis tertarik mencoba meneliti dan pengukuran kualitas pelayanan m-banking ditinjau dari perpektif nasabah pada Bank Syariah Indonesia KCP Cinere 1 kota Depok sebagai penyedia layanan M-banking dalam bertransaksi dan seberapa besar tingkat kepuasan nasabah terhadap peranan penting pelayanan oleh sumber daya manusia yang ada dalam Bank tersebut. maka dalam hal ini, penulis akan meneliti Bank Syariah Indonesia KCP Cinere Kota Depok, karena Setiap nasabah di sarankan menggunakan layanan internet banking baik nasabah

baru maupun nasabah lama dan selain itu nasabah bank Syariah Indonesia Cabang cinere ini secara dominan juga menggunakan layanan mobile banking akan tetapi tidak setiap nasabah memiliki atau menggunakan layanan mobile banking. Hal tersebut menarik perhatian saya dan rasa ingin tau saya, sehingga saya melakukan penelitian yang berjudul "PENGARUH KUALITAS LAYANAN **MOBILE** BANKING TERHADAP TINGKAT KEPUASAN **NASABAH DENGAN** LOYALITAS NASABAH SEBAGAI VARIABEL MODERATING PASCA MARGER BANK SYARIAH INDONESIA (STUDI KASUS BANK SYAR<mark>IAH I</mark>NDONE<mark>S</mark>IA KCP CINERE 1 KOTA <mark>D</mark>EPOK)".

B. Identifikasi Masalah

Dari uraian latar belakang diatas peneliti ini penulis mencoba mengindentifikasi masalah masalah yang terjadi dalam pelayanan dalam perbankan syariah khususnya pelayanan mobile banking adalah sebagai berikut:

- Diduga adanya kurangnya respon dan kesigapan dalam memberikan bantuan pelayanan yang cepat dan tanggap pasca marger kepada nasabah migrasi bank.
- Diduga layanan mobile banking Bank Syariah Indonesia belum maksimal terhadap penggunaan mobile banking tertuju pada nasabah migrasi.
- 3. Diduga adanya miskomunikasi antar cabang bank terhadap penggunaan mobile banking pada nasabah migrasi bank.

 Diduga adanya kurang perhatian secara individu yang diberikan bank kepada nasabah.

C. Batasan Masalah

Berdasarkan latar belakang masalah diatas Batasan-batasan dalam penulisan ini yaitu responden merupakan pengguna atau pernah menggunakan mobile banking Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Cinere 1 kota Depok. Menitikberatkan pada pengukuran kualitas pelayanan m-banking ditinjau dari perpektif nasabah pada Bank Syariah Indonesia sebagai penyedia layanan m-banking dalam bertransaksi upaya mengoptimalkan pemanfaatan data nasabah dalam rangka melayani nasabah secara lebih cepat, mudah dan sesuai dengan kebutuhan, serta dapat dilakukan secara mandiri sepenuhnya oleh nasabah.dengan memperhatikan aspek pengamanan yang terjamin untuk kebaikan Bank Syariah Indonesia dimasa yang akan datang.

D. Rumusan Masalah

Dengan demikian, dari Batasan masalah diatas, rumusan masalahnya yaitu:

1. Apakah Kualitas layanan mobile banking dapat mempengaruhi kepuasan nasabah pasca marger di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Cinere kota Depok? 2. Apakah loyalitas nasabah dapat memoderasi hubungan antara kualitas layanan mobile banking dengan kepuasan nasabah pasca marger di Bank Syariah Indonesia Kantor Cabang Cinere kota Depok?

E. Tujuan dan Manfaat Penelitian

Dalam sebuah penelitian yang paling terpenting adalah kemanfaatan yang dapat dirasakan atau diterapkan setelah terbongkarnya hasil penelitian, tujuan dan manfaat yang diharapkan dalam penelitian ini.

1. Tujuan Penelitian

- a. Agar Mengetahui apakah kualitas layanan mobile banking dapat mempengaruhi kepuasan nasabah Bank Syariah indonesia Kantor Cabang Cinere 1 Kota Depok
- Agar mengetahui apakah loyalitas nasabah dapat memoderasi hubungan antara kualitas layanan mobile banking dengan kepuasan nasabah Bank Syariah indonesia Kantor Cabang Cinere 1 Kota
 Depok

2. Manfaat Penelitian

a. Bagi Penulis

Hasil penelitian ini diharapkan menjadi salah satu sumber informasi bagi mahasiswa tentang pengaruh kualitas layanan mobile banking terhadap kepuasan nasabah dengan loyalitas nasabah sebagai pemoderasi dan menjadi suatu rujukan pengetahuan mahasiswa untuk melihat perkembangan perbankan syariah di Indonesia.

b. Bagi Akademik

Hasil penelitian ini diharapkan menjadi salah satu sumber informasi ataupun referensi selanjutnya kepada pihak akademisi terkait dengan pengetahuan yang lebih luas mengenai pengaruh kualitas layanan mobile banking terhadap kepuasan nasabah dengan loyalitas nasabah sebagai pemoderasi. bagi pihak-pihak yang berkepentingan khususnya bagi penulis, pada umumnya bagi masyarakat yang memiliki minat untuk mengikuti perkembangan perbankan syariah di Indonesia.

c. Bagi Obyek Penelitian

Hasil dari penelitian ini diharapkan dapat dijadikan acuan oleh Bank Syariah Indonesia pasca marger dalam upaya memperbarui kualitas layanan mobile banking agar dapat memberikan yang terbaik untuk nasabah dimasa yang akan datang.

F. Penelitian Terdahulu yang Relevan

Pada penelitian terdahulu yang relevan ini peneliti mencari informasi dari website Bank Syariah Mandiri dan Bank BRI Syariah, peneliti juga melihat dari hasil peneliti sebelumnya dari Skripsi, TA, Tesis, dll.

Tabel 1.2

Penelitian Relevan

No.	Judul – Peneliti	Hasil Persamaar		Perbedaan	
	– Tahun	MUHAN		penelitian	
1.	Judul:	Hasil penelitian	Persamaan	Adapun	
	Pengaruh	menunjukan bahwa	penelitian	perbedaan	
	Penggunaan	uji regresi linier	terdahulu	d <mark>en</mark> gan	
	ebanking,	berganda	ini yaitu	p <mark>en</mark> ulis	
	kepercayaan	menunjukan	pengaruh	terdapat pada	
	(TRUST), dan	besaran koefisien	layanan	produk dan	
	kualitas	regresi variable mobile		layanan yang	
	pelayanan	pengguna ebanking	banking	dijadikan	
	terhadap	bertanda positif,	terhadap	penelitian,	
	loyalitas nasabah	Hal ini kepuasan		pada	
	bank BNI	menidentifikasikan nasabah		penelitian ini	
	Syariah kantor	bahwa pengguna		kualitas	
	cabang	mbanking tidak		layanan	
	Surakarta.	berpengaruh		mbanking	

	Peneliti:	signifikan pada		BNI Syariah	
	Evani	nasabah BNI		menjadi	
	Khoirunnisa	Syariah KC		produk dan	
	IAIN Salatiga	surakarta, terhadap		layanan yang	
	Tahun:	loyalitas nasabah		dijadikan	
	2017	,sehingga H1 dan		variabel	
		H2 ditolak ,		dependen.	
	CAS	sedangkan kualitas		Penelitian ini	
	5	pelayanan	12	menggunakan	
		berbanding lurus		metode path	
		searah terhadap	* =	analisis yaitu	
		loyalitas nasabah,	* =	SPSS.	
		artinya kualitas			
7		pelayanan			
		berpengaruh			
	200	terhadap nasabah	14.		
		BNI Syariah KC			
		Surakarta.			
2.	Judul:	Penelitian ini	Persamaan	Perbedaan	
	Pengaruh	Menggunakan	penelitian	penelitian	
	Digitalisasi	Penelitian	terdahulu	terdahulu ini	
	Bank Syariah	kuantitatif dengan	ini yaitu	adalah lokasi	
	Mandiri Dalam	metode deskriptif.	Sama-sama	penelitian,	

	Peningkatan	Adapun	Membahas	waktu	
	Pelayanan	pendekatan	tentang	penelitian	
	Terhadap	penelitian ini	digitalisasi	dan objek	
	Kepuasan	adalah penelitian	bank	penelitian.	
	Nasabah.	dengan survey.	terhadap		
	Peneliti:		kepuasan		
	Siti Zawiyah	MILL	nasabah		
	Tahun:	MUHAN			
	2019		1/2		
3.	Judul:	Penelitian ini	Persamaan	Perbedaan	
	Optimalisasi	Menggunakan	penelitian	penelitian	
2	Pro <mark>duk Bank</mark>	penelitian	terdahulu	te <mark>rd</mark> ahulu ini	
	Syariah Dalam	deskriptif	ini yaitu	a <mark>d</mark> alah lokasi	
\ 7	Mengahadapi	kualitatif, yaitu	Sama-sama	penelitian,	
	Digital Banking	pengelolaan data	Membahas	waktu	
	(Studi Kasus	yang bersifat	tentang	penelitian	
	Bank Syariah	uraian,	digitalisasi	dan objek	
	Mandiri Kota	argumentasi, dan	bank.	penelitian.	
	Palopo)	pemaparan yang			
	Peneliti:	kemudian di			
	Indrika Reski	analisa.			
	Amalia				
	Tahun:				

	2019				
4.	Judul:	Penelitian ini	Persamaan	Perbedaan	
	Pengaruh	menggunakan jenis	penelitian	penelitian	
	Penerapan	penelelitian	terdahulu	terdahulu ini	
	Digital Banking	lapangan (field	ini yaitu	adalah lokasi	
	Terhadap	research) dan	Sama-sama	penelitian,	
	Kepuasan	bersifat kuantitatif.	Membahas	waktu	
	Nasabah (Studi	MUHAN	tentang	penelitian	
	Pada BNI		digitalisasi	dan objek	
	Syariah Cabang		bank	penelitian.	
	Banda Aceh).		terhadap		
E	Peneliti:	kepuasan			
	Izma Fazlun		nasabah.		
	Jannah		*		
	Tahun:				
	2019		14.		
5.	Judul:	Penelitian ini	Persamaan	Perbedaan	
	Pengaruh	menggunakan	penelitian	penelitian	
	Layanan E-	pendekatan data terdahulu		terdahulu ini	
	Banking	sekunder diperoleh ini y		adalah lokasi	
	Terhadap	lewat wawancara	Sama-sama	penelitian,	
	Kepuasan	dan juga	Membahas	waktu	
	Nasabah BNI	menggunakan data	tentang	penelitian	

Syariah Cabang	primer	dari	layanar	n E-	dan	objek
Pembantu	responden		Bankin	g	penelit	ian.
Bintaro –	pengguna	layanan	pada	bank		
Kebayoran	digital	banking	Syarial	ı		
Arcade.	tersebut		bank			
Peneliti:			terhada	p		
Mila			kepuas	an		
Komarriyah	MU	141	nasabal	h.		
Tahun:			1/2			
2015				2		
	Pembantu Bintaro – Kebayoran Arcade. Peneliti: Mila Komarriyah Tahun:	Bintaro – pengguna Kebayoran digital Arcade. tersebut Peneliti: Mila Komarriyah Tahun:	Pembantu responden Bintaro – pengguna layanan Kebayoran digital banking Arcade. tersebut Peneliti: Mila Komarriyah Tahun:	Pembantu responden Bankin Bintaro – pengguna layanan pada Kebayoran digital banking Syariah Arcade. tersebut bank Peneliti: terhada Komarriyah Tahun:	Pembantu responden Banking Bintaro – pengguna layanan pada bank Kebayoran digital banking Syariah Arcade. tersebut bank Peneliti: terhadap Mila kepuasan Komarriyah Tahun:	Pembantu responden Banking peneliti Bintaro – pengguna layanan pada bank Kebayoran digital banking Syariah Arcade. tersebut bank Peneliti: terhadap Mila kepuasan Komarriyah Tahun:

G. Sistematika Penulisan

Adapun sistematika penyusunan proposal ini adalah sebagai berikut:

BAB I PENDAHULUAN

Pada bab I pendahuluan ini peneliti akan membahas mengenai latar belakang yang ingin dilakukan penelitian, identifikasi masalah yang akan diteliti, rumusan masalah, tujuan dan maanfaat penelitian, penelitian terdahulu yang relevan dan sistematika penulisan.

BAB II LANDASAN TEORI

Pada bab II (Landasan Teori) ini peneliti akan menjelaskan tentang objek masalah yang ingin diteliti secara jelas dan lengkap, Teori yang dibahas yaitu teori mengenai judul penelitian, mulai dari pengertian mobile banking, tujuan mobile banking, pengertian kepuasan dan loyalitas

nasabah, teori kepuasan, pengertian marger, jenis-jenis marger beserta kerangka berfikir.

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

Pada bab III ini akan dijelaskan tentang ruang lingkup penelitian, metode penentuan sampel, suber data penelitian, populasi, metode pengumpulan data yang di pakai dalam penelitian ini, variabel penelitian, dan teknik analisis data yang digunakan dalam penelitian ini.

BAB IV HASIL PENELITIAN

Pada bab IV ini akan menjelaskan gambaran umum penelitian, analisis data dan pembahasan penelitian.

BAB V PENUTUP

Dalam bab V ini akan disimpulakan berupa pernyataan singkat dan akurat dari hasil pembahasan. Kesimpulan menjawab permasalahan dan tujuan penelitian yang telah disusun. Dan saran disampaikan untuk kepentingan pengembangan riset selanjutnya atau perbaikan terhadap halhal yang ditemukan sehubungan dengan hasil penelitian yang ditujukan kepada pihak-pihak terkait.

Daftar Pustaka

- Adi Pratama, Fadli Moh. Saleh, Femilia Zahra, Nadhira Afdhalia. Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Niat Dalam Menggunakan Mobile Banking.

 "Jurnal Akun Nabelo" Volume 2/Nomor 1/Juli 2019 (Hal. 204 216)
- Adisujai, Kualitas Pelayanan dan Kaitannya dengan Kepuasan Nasabah Bank Syariah dalam, https://adisujai.wordpress.com/2010/08/15/kualitas-pelayanan-dan-kaitannya-dengankepuasan-nasabah-banksyariah
- Aditya Wardhana, (2015). Pengaruh Kualitas Layanan Mobile Banking (M-Banking) Terhadap Kepuasan Nasabah di Indonesia, derema jurnal manajemen volume. 10 no. 02 september 2015

 Ahyar, H, dkk, Buku Metode Penelitian Kualitatif & Kuantitatif.

 Yogyakarta: Pustaka Ilmu, 2020 h.240
- Amalia, F., & Ika, S. R. (2014). Kinerja Bank Di Indonesia Setelah Melakukan Merger Dan Akuisisi Dengan Kepemilikan Asing: Apakah Lebih Baik? Efektif: Jurnal Bisnis Dan Ekonomi, 5(1), 73–84
- Chistopher Lovelock, Wirtz Jochen, dan Mussry Jacky, 'Pemasaran Jasa.'

 Penerjemah: Dian Wulandari, Buku 2, Edisi 7,(Jakarta.Erlangga,2010),h

 76
- Ermawati, N. "Pengaruh persepsi Manfaat, Persepsi Kemudahan Penggunaan, Fitur Layanan, Dan Persepsi Risiko Terhadao Minat Menggunakan Uang Elektronik Dengan Kepercayan Sebagai Variabel Moderating (Studi Kasus Masyarakat Pengguna Uang ELektronik Bank Syariah Kota Semar)" Skripsi S1 IAIN Salatiga. 2020
- Fandy Tjiptono, Anastasia Diana. Kepuasan Pelanggan (Konsep, pengukuran & strategi) (Yogjakarta: Penerbit ANDI, 2019) hal,152

- Fandy Tjiptono, Prinsip dan Dinamika Pemasaran. Edisi Pertama (Yogyakarta; J & J Learning, 2000), 105
- Hadi, S. dan Novi. 2015. Faktor-faktor yang mempengaruhi penggunaan layanan mobile banking. *jurnal ekonomi dan bisnis OPTIMUM*. 5(1): 55-67.
- Hasan sultoni,kiki mardiana STAI Muhammadiyah Tulungagung, "Dampak Merger 3 (Tiga) Pengaruh marger 3 bank syariah BUMN terhadap perkembangan ekonomi syariah di indonesia", (Jurnal Eksyar (Jurnal Ekonomi Syariah) Vol.08 No.01, 1 juni 2021),
- Ibu Eci, wawancara dengan penulis, Bank Syariah Indonesia KCP Cinere 1,
 Depok, 31 September 2021
- Kotler, P & Keller, L. K. (2009). Manajemen Pemasaran. (Bob Sabran, Penerjemah.). Jakarta: Penerbit Erlangga
- Muchlis Anshori & Sri iswati, "Metodologi Penelitian Kuantitatif", (Surabaya: Airlangga Universty Press, 2009). h.68
- Mulyono. "Analisis Uji Asumsi Klasik. Statistik Dan Matematika"1. 2 Desember, 2019
- Okalesa, Efni, Y., & Zulbahridar. (2014). Analisis Perbandingan Kinerja
 Keuangan Perusahaan Perbankan Yang Go Public Di Bursa Efek
 Indonesia Sebelum Dan Setelah Merger Dan Akuisisi Periode Tahun
 2000-2012. Jurnal Tepak Manajemen Bisnis, VI (3), 90–105
- Peraturan Bank Indonesia Nomor9/15/PBI/2007 tentang Penerapan Manajemen Risiko Dalam Penggunaan Teknologi Informasi Oleh Bank Umum
- Perdana, E. K. "Olah Data Skripsi Dengan SPSS 22". 7 Maret, 2016 Hal 47

Perdana, E. K. "Olah Data Skripsi Dengan SPSS 22". 7 Maret, 2016 hal 48 Philip Kotler & Kevin Lane, Keller, 'Manajemen Pemasaran'. (Jakarta PT.

Prenhalindo, 2012), Edisi 14, h.42

Putri. "Pengaruh Money Ethics terhadap Tax Evasion dengan Religiosity sebagai

Variabel Moderating Studi pada wajib pajak orang pribadi yang terdaftar

di KPP Pratama Cibeunying". Skripsi S1 Unpas Bandung, 2016

Rambat Lupioadi, 'Manajemen pemasaran jasa' Edisi 3, (Jakarta: Salemba Empat, 2013), h. 232.

Riandari, Rara Ayu. (2009). Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan Dengan

Variabel Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Intervening Pada Bee 'S

Resto.1-13

Sarwono, Jonathan. Metode Penelitian Kuantitatif dan Kualitatif. Tangerang:

Suluh Media, 2018.Hal 83

Sarwono, Jonathan. Metode Penelitian Kuantitatif dan Kualitatif. Tangerang:
Suluh Media, 2018.Hal 100

Sugiyono, 'Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif dan R&D' Edisi 14 (Bandung: Alfabeta, 2011), h. 142.

Sugiyono. (2014). Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D. Alfabeta

Sumowo, S. "Pengaruh Komitmen Organisasi dan Kepuasan Kerja Terhadap Kinerja Pegawai Dengan Budaya Organisasi Sebagai Moderating Variable". Jurnal Penelitian Ipteks Januari, 1(1), 5 Mei, 2016, 14-45

- Surat Edaran No.6/18/DPNP. 'Perihal Penerapan Manajemen Resiko Pada

 Aktifitas Pelayanan Jasa Bank Melalui Internet Banking'. (Jakarta: Bank Indonesia, 2004)
- Sutedi, Adrian. 2018. Hukum Perbankan Suatu Tinjauan Pencucian Uang, Merger, Likuidasi dan Kepailitan. Jakarta: Sinar Grafika
- Tarigan, (2016). Merger dan Akuisisi: Dari Perspektif Strategis dan Kondisi
 Indonesia (Pendekatan Konsep dan Studi Kasus). Yogyakarta: Ekuilibra
- Usmany, L. R., & Badjra, I. B. (2019). Perbedaan Kinerja Keuangan Bank Ocbc

 Nisp Sebelum Dan Sesudah Merger Di Indonesia. 8 (8), 5036–5059
- Usmany, L. R., & Badjra, I. B. (2019). Perbedaan Kinerja Keuangan Bank Ocbc Nisp Sebelum Dan Sesudah Merger Di Indonesia. 8 (8), 5036–5059.
- Wahyoedi, Soegeng dan Saparso. 2019. Loyalitas Nasabah Bank Syariah: Studi atas Religuisitas, Kualitas Layanan, Trust dan Loyalitas. Yogyakarta:

 CV Budi Utama
- Wahyuni, N. "Uji Validitas dan Reliabilitas". Metode Penelitian, 1. 8 Desember 2014, 1-90
- Wiwin Muchtar Wiyono, "Dampak Merger 3 (Tiga) Bank Syariah Bumn

 Terhadap Perkembangan Ekonomi Syariah", (Jurnal Cakrawala Hukum

 Volume 23 Issue 1, March 2021), 68